



Europejskie
Centrum Terapii

★★★★★ 4,9 / 5

97 ocen

Prosperująca praktyka terapeutyczna z Sarah Johnson (szkolenie)

Numer usługi 2026/07/20/39864/3698272

- 📄 Usługa szkoleniowa
- 📺 zdalna w czasie rzeczywistym
- 👥 Zajęcia grupowe
- 🕒 14:45 h
- 📅 27.02.2027 do 28.02.2027

1 790,00 PLN brutto
1 790,00 PLN netto
121,36 PLN brutto/h
121,36 PLN netto/h
225,33 PLN cena rynkowa ⓘ

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Sprzedaż
Grupa docelowa usługi	przedsiębiorcy i ich pracownicy osoby prywatne a także również uczestnicy Projektu Kierunek-Rozwój i uczestnicy innych projektów
Minimalna liczba uczestników	10
Maksymalna liczba uczestników	30
Data zakończenia rekrutacji	22-02-2027
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie przygotowuje do samodzielnego zbudowania stabilnej, dobrze prosperującej praktyki terapeutycznej. Uczy jak połączyć terapeutyczne wartości i chęć pomagania innym ludziom z sukcesem finansowym.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik definiuje czym jest dla niego prosperująca praktyka terapeutyczna i identyfikuje swoje obawy i wyzwania związane z rozwojem praktyki.	Uczestnik potrafi poprawnie wyznaczać sobie skuteczne celów i rozumie, że jego przekonania wpływają na wyniki finansowe.	Deбата swobodna
Uczestnik definiuje profil swojego idealnego klienta i 4 filary marketingu.	Uczestnik poprawnie wyjaśnia kto jest, a kto nie jest jego idealnym klientem. Wskazuje na czym polegają 4 filary marketingu i je jak wprowadzić do własnej praktyki.	Deбата swobodna
Uczestnik definiuje na czym polega zarządzanie pieniędzmi w prowadzeniu biznesu terapeutycznego i jak korzystać z social mediów.	Uczestnik potrafi wskazać jaki jest realny koszt prowadzenia działalności terapeutycznej i co wchodzi w koszt pojedynczej sesji. Wskazuje jakie social media najbardziej do niego pasują i jak je wykorzystać do promocji.	Deбата swobodna
Uczestnik rozpoznaje nowoczesne narzędzia AI, definiuje co to są zasoby terapeuty i jak mogą one wspierać codzienną pracę.	Uczestnik potrafi wyszukać narzędzia AI pomocne w marketingu jego praktyki, wskazuje własne zasoby i formułuje dla siebie plan działania na najbliższe tygodnie.	Wywiad swobodny
Uczestnik wskazuje cele i związane z nimi działania na przestrzeni najbliższych tygodni po szkoleniu, które pomogą rozwinąć własną praktykę terapeutyczną.	Uczestnik w formie ustnej lub pisemnej przekazuje jakie kroki zamierza podjąć i potrafi uzasadnić ich celowość w jego praktyce terapeutycznej.	Wywiad swobodny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Program

Szkolenie jest podzielone na 4 bloki tematyczne:

1. Fundamenty i Nastawienie – Od pasji do profesjonalnej wizji

Kontent: Ten moduł koncentruje się na wewnętrznej transformacji terapeuty, która jest niezbędna do zbudowania praktyki pełnej klientów. Dowiesz się, że bycie wybitnym specjalistą biodynamicznej terapii czaszkowo-krzyżowej to tylko połowa sukcesu – drugą jest odpowiednie podejście do biznesu.

- Wizja sukcesu: Analiza tego, co jest możliwe w Twojej praktyce i jak Sarah Johnson osiągnęła sukces w krótkim czasie.
- Praca z blokadami: Identyfikacja największych obaw i wyzwań związanych z rozwojem praktyki.
- Cel i Mindset: Wyjaśnienie Twojego „Dlaczego”, nauka wyznaczania skutecznych celów oraz zrozumienie, jak Twoje przekonania wpływają na wyniki finansowe

2.Strategia i Relacje – Przyciąganie idealnych klientów

Kontent: W tej części skupimy się na etycznym marketingu, który nie polega na agresywnej sprzedaży, lecz na budowaniu autentycznych relacji i edukowaniu otoczenia.

- Profilowanie: Precyzyjne określenie Twojego „idealnego klienta” oraz rozpoznawanie osób, z którymi współpraca nie jest dla Ciebie korzystna.
- Cztery Filary Marketingu: Poznanie systemu „edukuj, nie sprzedawaj”, który pozwala budować widoczność gabinetu w zgodzie z własną integralnością.

3.Finanse i Wizerunek – Profesjonalizacja codziennych działań

Kontent: Trzeci blok to przejście do konkretnych narzędzi operacyjnych, które pozwolą Ci uniknąć stagnacji i zacząć zarabiać adekwatnie do oferowanej wartości.

- Zarządzanie pieniędzmi: Analiza stawek, kontrola wydatków oraz problematyka nieopłaconych godzin pracy.
- Efektywna komunikacja: Jak skutecznie korzystać z mediów społecznościowych, aby Twój przekaz docierał do osób potrzebujących pomocy.
- Audyt błędów: Omówienie najczęstszych potknięć terapeutów czasz-krzyż, które hamują rozwój ich gabinetów.
- Wartość kliniczna: Refleksja nad wartością terapii czasz-krzyż i tym, jak osiągać lepsze wyniki w pracy z pacjentem.

4.Rozwój i Innowacje – Zrównoważona przyszłość gabinetu

Kontent: Ostatni etap szkolenia poświęcony jest długofalowej strategii wzrostu oraz wdrażaniu nowoczesnych technologii, które oszczędzą Twój czas.

- Nowoczesne narzędzia: Odpowiedź na pytanie, czy i jak sztuczna inteligencja (AI) może wesprzeć rozwój Twojej praktyki.
- Dbanie o zasoby (Self-care): Praktyczne narzędzia dbania o siebie jako fundamentu, który zapobiega wypaleniu zawodowemu i pozwala na zrównoważony rozwój biznesu.
- Plan działania: Podsumowanie warsztatów i jasne wytyczne, od czego zacząć zmiany zaraz po powrocie do gabinetu.
- Finalne wsparcie: Ostatnia sesja doradcza dotycząca polskich realiów.

Każdy blok rozpoczyna się lub kończy elementami medytacji i dbania o własne zasoby, co zapewnia pełną integrację zdobytej wiedzy w spokojnej, wspierającej atmosferze.

5.Walidacja przeprowadzona przez Joannę Czarny. Metody walidacji: wywiad swobodny - każda osoba będzie mogła się wypowiedzieć przez 3-5 minut, debata swobodna - prowadząca zaprosi grupę do swobodnej wymiany pomysłów, obaw, przemyśleń w określonym czasie (około 15 minut).

Program obejmuje zajęcia teoretyczne - wykład - 11:45h

Przerwy są wliczone w czas usługi - razem 2:15h

Warunki organizacyjne: szkolenie odbywa się na platformie ZOOM. Każdy uczestnik dostanie link do zalogowania się do sesji. Pierwszego dnia szkolenia zalecamy zalogowanie się 30 minut przed czasem rozpoczęcia (27.02.2027 godz 8.30) by sprawdzić czy połączenie działa, czy słychać i widać prowadzącą.

Uczestnik powinien mieć dostęp do łącza internetowego i komputera lub laptopa/ipada by mieć możliwość obserwowania prezentacji.

Włączenie kamery i/lub mikrofonu nie jest konieczne.

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 13

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 13 Fundamenty i Nastawienie – Od pasji do profesjonalnej wizji cz. 1	Zajęcia	Sarah Johnson	27-02-2027	09:00	10:45	01:45
2 z 13 -	Przerwa	-	27-02-2027	10:45	11:00	00:15
3 z 13 Fundamenty i Nastawienie – Od pasji do profesjonalnej wizji cz 2	Zajęcia	Sarah Johnson	27-02-2027	11:00	12:45	01:45
4 z 13 -	Przerwa	-	27-02-2027	12:45	13:30	00:45
5 z 13 Strategia i Relacje – Przyciąganie idealnych klientów cz 1	Zajęcia	Sarah Johnson	27-02-2027	13:30	15:30	02:00
6 z 13 -	Przerwa	-	27-02-2027	15:30	15:45	00:15
7 z 13 Strategia i Relacje – Przyciąganie idealnych klientów cz 2	Zajęcia	Sarah Johnson	27-02-2027	15:45	17:00	01:15
8 z 13 Finanse i Wizerunek – Profesjonalizacja codziennych działań cz 1	Zajęcia	Sarah Johnson	28-02-2027	09:30	11:30	02:00
9 z 13 -	Przerwa	-	28-02-2027	11:30	11:45	00:15

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
10 z 13 Finanse i Wizerunek – Profesjonalizacja codziennych działań cz 2	Zajęcia	Sarah Johnson	28-02-2027	11:45	13:00	01:15
11 z 13 -	Przerwa	-	28-02-2027	13:00	13:45	00:45
12 z 13 Rozwój i Innowacje – Zrównoważona przyszłość gabinetu	Zajęcia	Sarah Johnson	28-02-2027	13:45	15:30	01:45
13 z 13 -	Walidacja	-	28-02-2027	15:30	16:15	00:45

Podsumowanie

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Suma godzin zegarowych usługi	14:45
w tym suma godzin zajęć	11:45
w tym suma godzin walidacji	00:45
w tym suma przerw	02:15
Suma godzin dydaktycznych bez przerw	16:30

Cennik

Cennik

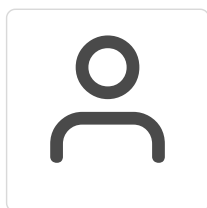
Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 790,00 PLN
Podmiot uprawniony do zwolnienia z VAT na podstawie art. 43 ust. 1 ustawy o VAT	
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 790,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	121,36 PLN

Liczba godzin usługi

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Liczba godzin zegarowych usługi	14:45

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Sarah Johnson

Jest założycielką firmy Prospering Practices, w ramach której wspiera terapeutów craniosakralnych w tworzeniu stabilnej i rentownej praktyki terapeutycznej.

Dzięki doświadczeniu zawodowemu w biznesie korporacyjnym, finansach i marketingu, w połączeniu z prawie 15-letnim doświadczeniem klinicznym, Sarah wnosi do tej dziedziny rzadką i niezwykle wartościową perspektywę. W 2011 roku uzyskała uprawnienia terapeutki czaszkowo-krzyżowej i szybko zbudowała swoją praktykę od podstaw, tworząc jedną z najbardziej obleganych i uznanych praktyk terapii czaszkowo-krzyżowej w Wielkiej Brytanii.

Wniosła znaczący wkład w rozwój tej profesji jako wykładowczyni w kilku brytyjskich szkołach w Londynie i jest akredytowana przez Craniosacral Therapy Association (UK). Od 2020 roku do chwili obecnej szkoli terapeutów w dziedzinie marketingu i sprawdzonych w branży terapeutycznej metod marketingowych.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy dostają materiały w języku polskim.

Całe szkolenie jest tłumaczone na język polski.

Warunki uczestnictwa

Przed zapisem na kurs prosimy o kontakt z organizatorem w celu sprawdzenia dostępności wolnych miejsc (mail szkola.ect@gmail.com)

Informacje dodatkowe

Szkolenie kończy się uzyskaniem zaświadczenia ukończenia kursu wydawanego zgodnie z prawem oświatowym.

Zawarto umowę z WUP w Toruniu w ramach Projektu Kierunek-Rozwój

Warunki techniczne

Szkolenie odbywa się na platformie ZOOM. Każdy uczestnik dostanie link do zalogowania się do sesji.

Pierwszego dnia szkolenia zalecamy zalogowanie się 15 minut przed czasem rozpoczęcia (20.06.2026 godz 8.45) by sprawdzić czy połączenie działa.

Uczestnik powinien mieć dostęp do łącza internetowego i komputera lub laptopa by mieć możliwość przeglądania prezentacji.

Włączenie kamery i/lub mikrofonu nie jest konieczne.

Kontakt



Joanna Czarny

E-mail szkola.ect@gmail.com

Telefon (+48) 600 466 887