

# Reprezentacja i reklama - Świadczenia nieodpłatne w VAT, CIT, PIT

## Usługa archiwalna

### Informacje o usłudze

<b>Czy usługa może być dofinansowana?</b>	Tak
<b>Sposób dofinansowania</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>wsparcie dla przedsiębiorców i ich pracowników</li></ul>
<b>Rodzaj usługi</b>	Usługa szkoleniowa
<b>Podrodzaj usługi</b>	Usługa szkoleniowa
<b>Dostępność usługi</b>	Otwarta

Numer usługi		<b>2020/04/03/7633/551806</b>	
Cena netto	<b>540,00 zł</b>	Cena brutto	<b>664,20 zł</b>
Cena netto za godzinę	<b>90,00 zł</b>	Cena brutto za godzinę	<b>110,70</b>
Usługa z możliwością dofinansowania		<b>Tak</b>	
Liczba godzin usługi		<b>6</b>	
Termin rozpoczęcia usługi	<b>2020-06-19</b>	Termin zakończenia usługi	<b>2020-06-19</b>
Termin rozpoczęcia rekrutacji	<b>2020-04-03</b>	Termin zakończenia rekrutacji	<b>2020-06-18</b>
Maksymalna liczba uczestników		20	
Kategoria główna KU		<b>Finanse i bankowość</b>	
Kategorie dodatkowe KU		<b>Finanse i bankowość</b>	

Podstawa uzyskania wpisu w zakresie świadczenia usług współfinansowanych	<b>Certyfikaty:</b> Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych
Czy usługa pozwala na uzyskanie kwalifikacji lub części kwalifikacji zarejestrowanych w ZRK?	<b>Nie</b>
Czy usługa pozwala na uzyskanie kwalifikacji innych niż kwalifikacje zarejestrowane w ZRK?	<b>Nie</b>
Czy usługa prowadzi do nabycia kompetencji?	<b>Tak</b>

## Informacje o podmiocie świadczącym usługę

Nazwa podmiotu		<b>Russell Bedford Poland Akademia Sp. z o. o.</b>	
Osoba do kontaktu	<b>Kinga Szostak</b>	Telefon	<b>533 339 801</b>
E-mail	<b>kinga.szostak@russellbedford.pl</b>		

## Cel usługi

### Cel edukacyjny

Celem szkolenia jest omówienie podatkowych aspektów różnego rodzaju świadczeń nieodpłatnych, w tym m.in. akcji reklamowych, promocyjnych, reprezentacji, świadczeń pracowniczych – z punktu widzenia podatków dochodowych (koszt uzyskania przychodu i przychód) oraz podatku VAT (odliczenie podatku naliczonego, naliczenie VAT należnego). Celem szkolenia jest również rozwinięcie umiejętności wykorzystania wiedzy i narzędzi dotyczących tej tematyki. Kompetencje społeczne uzyskane na szkoleniu umożliwią uczestnikowi uświadomienie poziomu swojej wiedzy i umiejętności oraz zrozumienie potrzeby ciągłego doskonalenia zawodowego w kierunku zagadnień związanych z tą tematyką. Uczestnik dokonuje samooceny własnych kompetencji i doskonali swoje umiejętności, wyznacza dalsze kierunki rozwoju.

## Szczegółowe informacje o usłudze

### Ramowy program usługi

- **Nieodpłatne świadczenia o charakterze reklamowym i reprezentacyjnym na rzecz kontrahentów:**
  - przekazanie gadżetów z logo firmy i bez logo,
  - przekazanie ulotek i katalogów reklamowych,
  - prezenty dla kontrahentów,
  - napoje i posiłki dla kontrahentów w trakcie spotkań w siedzibie firmy,
  - spotkania z kontrahentami poza firmą,

- szkolenia i konferencje dla kontrahentów,
- imprezy okolicznościowe,
- finansowanie kosztów noclegu i podróży,
- udostępnienie wyposażenia sklepów.
- **Nieodpłatne świadczenia na rzecz pracowników i współpracowników:**
- samochody, telefony, laptopy służbowe,
- pakiety medyczne,
- ubezpieczenia (w tym ubezpieczenie na życie oraz OC dla menedżerów),
- mieszkania i hotele dla pracownika lub współpracownika,
- koszty transportu do miejsca pracy i do domu,
- przekazanie ubioru pracownikowi,
- świadczenia o charakterze okolicznościowym (kwiaty, nagrody, wiązanki),
- bony towarowe, prezenty świąteczne,
- napoje i posiłki dla pracowników oraz członków organów statutowych,
- szkolenia i kursy dla pracowników,
- imprezy integracyjne i okolicznościowe,
- finansowanie wydatków z zakładowego funduszu świadczeń socjalnych,
- zapomogi i pożyczki.
- **Pozostałe świadczenia związane z bieżącą działalnością oraz promocją:**
- udział w targach i imprezach wystawienniczych,
- wydatki na wyposażenie i dekorację biura,
- sponsoring,
- sprzedaż premiowa,
- sprzedaż „za złotówkę”,
- konkursy i loterie,
- programy lojalnościowe i motywacyjne,
- rabaty, premie pieniężne.
- **Obowiązki dokumentacyjne związane z nieodpłatnymi świadczeniami - zeznania, informacje, faktury, ewidencje.**

#### **Dokumentowanie nieodpłatnych świadczeń dla potrzeb wewnętrznych**

- zasady obiegu dokumentów, rodzaje wymaganych dokumentów dla poszczególnych rodzajów akcji promocyjnych,
- zasady tworzenia regulaminów, umów barterowych oraz sponsoringowych – aspekty podatkowe,
- inne dowody potwierdzające wykonanie świadczeń i ich związek z przychodem.
- **Wynajęcie podmiotu zewnętrznego celem organizacji wydarzeń integracyjnych oraz promocyjnych**
- faktury za organizację szkolenia lub konferencji – czy mogą bezpiecznie odliczyć z nich VAT, jakie ryzyko niesie ze sobą aktualne orzecznictwo sądów w sprawach dotyczących usług kompleksowych?
- wynajęcie agencji do przekazania towarów – czy mogą odliczyć VAT od całej usługi, czy muszą wyłączyć wartość towaru?

## **Efekty usługi (produkty), efekty uczenia się/kształcenia**

Po ukończeniu szkolenia uczestnik będzie posiadał aktualną i usystematyzowaną wiedzę z zakresu świadczeń nieodpłatnych w VAT, CIT, PIT, dotyczącą m.in. akcji reklamowych, promocyjnych, reprezentacji, świadczeń pracowniczych – z punktu widzenia podatków dochodowych (koszt uzyskania przychodu i przychód) oraz podatku VAT (odliczenie podatku naliczonego, naliczenie VAT należnego). Uczestnik rozwinie także umiejętność wykorzystania wiedzy i narzędzi dotyczących tej tematyki.

Kompetencje społeczne uzyskane na szkoleniu umożliwią uczestnikowi uświadomienie poziomu swojej wiedzy i umiejętności oraz zrozumienie potrzeby ciągłego doskonalenia zawodowego w kierunku zagadnień związanych z tą tematyką. Uczestnik dokonuje samooceny własnych kompetencji i doskonali swoje umiejętności, wyznacza dalsze kierunki rozwoju.

## Grupa docelowa

Szkolenie skierowane jest do osób związanych z tematyką księgowości, finansów i podatków.

## Opis warunków uczestnictwa

Zastrzegamy sobie prawo do odwołania szkolenia z przyczyn niezależnych. Rezygnacja z udziału w szkoleniu powinna nastąpić w formie e-mail'a najpóźniej na 8 dni przed szkoleniem na adres [szkolenia@russellbedford.pl](mailto:szkolenia@russellbedford.pl). Rezygnacja w późniejszym terminie wiąże się z koniecznością pokrycia 100% kosztów. Nieobecność na szkoleniu nie zwalnia z dokonania opłaty.

Zgodnie z art. 13 ust. 1 i 2 Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych - RODO), informuję, że administratorem danych jest Russell Bedford Poland Akademia Sp. z o.o., ul. Marynarska 11, 02-674 Warszawa. Pełna treść pod adresem: <http://www.rbakademia.pl/o-nas/klauzula-informacyjna-rod0>.

Wyrażam zgodę na otrzymywanie informacji handlowych przy użyciu telekomunikacyjnych urządzeń końcowych (telefon, internet) oraz automatycznych systemów wywołujących, zgodnie z art. 172 ust. 3 ustawy Prawo telekomunikacyjne z dnia 16 lipca 2004 r. (t. j. Dz. U. z 2016 r., poz. 1489, z późn. zm.) od Russell Bedford Poland Akademia Sp. z o.o. w trakcie trwania umowy, a także po jej zakończeniu.

## Materiały dydaktyczne

autorskie trenera

## Harmonogram

LP	Przedmiot / Temat zajęć	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1	Reprezentacja i reklama - Świadczenia nieodpłatne w VAT, CIT, PIT	2020-06-19	10:00	16:00	6:00

## Osoby prowadzące usługę

Imię i nazwisko	<b>Łukasz Chłond</b>
-----------------	----------------------

Obszar specjalizacji	doradzał średnim i dużym przedsiębiorstwom w rozwiązywaniu problemów z zakresu podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, międzynarodowych aspektach opodatkowania (zarządzanie podatkami w łańcuchach dostaw, podatek u źródła);
Doświadczenie zawodowe	Doświadczenie zdobywał w czołowych spółkach świadczących usługi doradztwa podatkowego (również z tzw. Wielkiej Czwórki), przechodząc całą ścieżkę kariery począwszy od konsultanta aż po partnera w spółce doradztwa podatkowego, a w ostatnim czasie zarządzał europejskim działem podatków pośrednich w dużej firmie z branży FMCG;
Doświadczenie w świadczeniu tego typu usług	doświadczony trener, współpracuje z liderami polskiego rynku szkoleń podatkowych, prowadził szkolenia zamknięte dla największych międzynarodowych i polskich firm; autor licznych publikacji w prasie codziennej („Rzeczpospolita”) oraz stały współpracownik miesięcznika "Rachunkowość".
Wykształcenie	Absolwent Wydziału Prawa i Administracji.

## Lokalizacja usługi

Adres: <b>św. Józefa 1/3</b> <b>50-329 Wrocław, woj. dolnośląskie</b>  Szczegóły miejsca realizacji usługi: <b>Wender EDU Business Center</b>	Warunki logistyczne:
--	----------------------