



Białka Tatrzańska 26.02.2016

Referencje

Firma Witalni w miesiącach Październik i Listopad 2015 roku przeprowadziła dla pracowników działów sprzedaży Hotelu Bania Thermal & SKI zamknięte szkolenie. Szkolenie zostało przygotowane i przeprowadzone z pełnym uwzględnieniem potrzeb oraz specyfiki naszej firmy.

Na szczególną uwagę zasługuje fakt kompleksowości przekazywanych informacji. Co bardzo ważne osoby szkolone otrzymały nie tylko ładunek wiedzy ale też pokazano im konieczność zmian, oraz korzyści wynikające z pracy jaką należy włożyć w praktyczne zastosowanie otrzymanych umiejętności i przewagę konkurencyjną jaką z tego można wynieść.

Z pełną odpowiedzialnością polecamy trenerów firmy Witalni - zakres wiedzy, sposób jej przekazania oraz zaszczepienie potrzeby stosowania jej w codziennej późniejszej pracy są godne polecenia i dają gwarancję zwrotu poniesionej inwestycji.

Jeżeli w przyszłości pojawią się w naszym hotelu potrzeby szkoleniowe firma Witalni będzie na pewno pierwszym i głównym kandydatem do ich przeprowadzenia.

z poważaniem

Marek Wnukowicz
Kierownik Sprzedaży Biznesowej

Bania spółka z ograniczoną
odpowiedzialnością sp. K.
ul. Środkowa 181, 34-405 Białka Tatrzańska
NIP: 736-171-96-38 tel. 18 265 41 63
REGON: 36114908200000 KRS: 0000565410

wyjątkowo górski hotel

Bania Sp. z o.o. Sp. k. ul. Środkowa 181 34-405 Białka Tatrzańska

NIP: 736-171-96-38 KRS: 0000565410 REGON: 361149082

biuro zarządu: 18 261 24 89 (9:00-15:00) administracja@bania.pl www.hotelbania.pl

Wrocław, 11 września

Referencje

Nasi pracownicy uczestniczyli w szkoleniu doskonalącym umiejętności handlowe prowadzonym przez Pana Leszka Sergiela pt. „Mistrz sprzedaży, jak być handlowcem ponadbranżowym”. Szkolenie odbyło się we Wrocławiu w dniach 2-3 września 2014 r.

W przeszłości korzystaliśmy już z usług szkoleniowych firmy Witalni i w zależności od naszych potrzeb szkoleniowych wracamy do Pana Leszka. Dzięki się tak dlatego, że widzimy wyraźny wzrost motywacji, pewności siebie i efektywności w pracy naszych handlowców.


Poniżej cytuję fragmenty opinii uczestników:

„Moim zdaniem było to bardzo profesjonalne szkolenie. Przekaz jego wiedzy i wiadomości był bardzo konkretny, nie opierał się na nudnych definicjach, wykresach czy też statystykach ale pokazał nam jak pracować z klientem z tej praktycznej strony, przedstawiając przy tym sytuacje z życia, techniki które działają na podświadomość, stosowne zachowanie oraz jak powinno się wywrzeć na kliencie dobre wrażenie.”

„Szkolenie, które trwało około 18 godzin nawet przez chwile nie sprawiło abym poczuł się znudzony. Profesjonalne podejście do uczestników i chęć przekazania wiedzy przez Pana Leszka sprawiło, że chcę uczestniczyć w kolejnych sesjach bo naprawdę warto.”

„Ja jestem bardzo zadowolony. Na szkoleniu były poruszane podstawowe zachowania klientów poczynając od tego jak ich zainteresować produktem po samą sprzedaż i chęć klienta aby wrócił i polecił nas w przyszłości. Jeżeli istniałaby taka możliwość chciałbym uczestniczyć w następnych sesjach szkolenia.”

Oddelegowując naszych pracowników na szkolenia w firmie Witalni mamy przekonanie, że jest to inwestycja, która szybko się zwróci.

 **PNEUMAT SYSTEM**
Sp. z o.o.
51-117 Wrocław, ul. Paprotna 4
tel. (071) 325 18 60
NIP 895-17-91-519 Regon 932914224

Z poważaniem

CZŁONEK ZARZĄDU
Tomasz Pachura

PNEUMAT SYSTEM SP. Z O.O.

ul. Paprotna 4, 51-117 Wrocław
tel.: 71 325 18 60, fax: 71 325 52 84
e-mail: info@pneumat.com.pl

NIP: PL 895-17-91-519
REGON: 932914224
KRS: 0000164061

PKO BP S.A. Oddz. I we Wrocławiu
05 1020 5226 0000 6102 0198 8245

Raiffeisen Bank S.A.
43 1750 1064 0000 0000 2106 5749

Wałbrzych 15.04.2014r.

WITALNI -SZKOLENIA**Pl. Powstańców Śląskich 17A****53-329 Wrocław****LIST POLECAJĄCY**

Pragniemy podkreślić profesjonalizm świadczonych usług i dostosowanie do naszych indywidualnych potrzeb. Poziom merytoryczny, jak i sposób prowadzenia zajęć pozwolił na podniesienie kwalifikacji zarówno zawodowych, jak i interpersonalnych naszych pracowników.

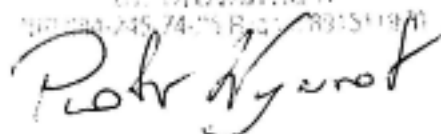
Trener **Leszek Sergiel** prowadzący zajęcia wykazał się doświadczeniem, profesjonalizmem i skutecznością w przekazywaniu wiedzy, stwarzając jednocześnie przyjemną atmosferę szkoleń.

W związku z tym możemy rekomendować usługi firmy **WITALNI-SZKOLENIA** tym, którym zależy na rzetelnie prowadzonych i interesujących szkoleniach są one zajmujące dla uczestników, a pracodawcy dają pewność, że wiedza jest przekazywana na wysokim poziomie.

Współpraca z firmą **WITALNI-SZKOLENIA** dostarcza nam wiele satysfakcji ze strony merytorycznej, jak i organizacyjnej. Wszystkim zainteresowanym możemy polecić firmę **WITALNI-SZKOLENIA** jako sprawdzonego i godnego zaufania partnera.

z poważaniem

mgr inż. Robert Hyzorek
ul. Browarna 3
58-300 Wałbrzych
tel. 74 664 83 62
nr konta bankowego : 13 1090 2356 0000 0001 0216 0994



ULDO Polska
spółka z ograniczoną odpowiedzialnością
& Co. spółka komandytowa
ul. Graniczna 8E, 54-610 Wrocław

Wrocław, 20.01.2012 r.

WITALNI – Szkolenia i Doradztwo
PL. Powstańców Śląskich 17A, 53-329 Wrocław

LIST REFERENCYJNY

Firma **WITALNI – Szkolenia i Doradztwo** w 2011 roku przeprowadziła dla pracowników Działu Sprzedaży oraz Technologów Firmy **ULDO Polska Sp. z o.o. & Co. Sp. k.** cykl szkoleń pod nazwą „Sprzedaż Partnerska”. Był to roczny cykl szkoleniowy, przygotowany i w pełni dostosowany do indywidualnych potrzeby naszej firmy.

Przeprowadzony cykl szkoleń był zgodny z naszymi wysokimi oczekiwaniami. Firma Witalni przeprowadziła szkolenia profesjonalnie i ciekawie, prezentując przy tym wysoki poziom merytoryczny oraz duże zaangażowanie prowadzących je Trenerów, którzy potrafili nawiązać doskonały kontakt z uczestnikami. Przekazywana wiedza teoretyczna była uzupełniona dużą ilością zajęć praktycznych i warsztatów, co w widoczny sposób wpłynęło na podniesienie wiedzy, umiejętności i efektywności naszych pracowników. Szczególnego podkreślenia wymaga fakt, że pozytywna ocena Trenerów Firmy **WITALNI** została potwierdzona również przez samych uczestników.

Z pełną odpowiedzialnością polecam firmę **WITALNI – Szkolenia i Doradztwo** jako kompetentnego i profesjonalnego partnera do współpracy w zakresie szkoleń i doradztwa.

ULDO POLSKA

Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością & Co. Spółka Komandytowa
ul. Graniczna 8E, 54-610 Wrocław
tel. 071 3858400, fax 071 385 8410
NIP: 679-008-48-84, Regon: 360540024

Z poważaniem,

PROKURENT SAMOISTNY


Elisabeth Scheller

Świebodzice, 05.04.2012r.

LIST REFERENCYJNY

Firma AQUAPOL POLSKA CPV współpracuje z Panem Leszkiem Sergielem właścicielem firmy WITALNI - SZKOLENIA od kwietnia 2009 roku. W tym czasie Pan Leszek Sergiel realizował na nasze zlecenie usługi w zakresie:

- Szkoleń firmowych wewnętrznych
- Badania zgodności kompetencji pracowników
- Doradztwa marketingowego
- Określanie strategii handlowych, marketingowych i sprzedaży
- Obserwacja procesu pracy
- Przygotowanie instrukcji stanowiskowych i zakresów obowiązków
- Tworzenie procedur organizacyjnych
- Wdrożenie systemu ocen pracowniczych
- Rekrutacja pracowników
- Coaching pracowników
- *Mystery Shopping - Tajemniczy klient*

Stwierdzam, że usługi zawsze były wykonywane na najwyższym poziomie zawodowym z zachowaniem szczególnie należytej staranności i rzetelności.

Jestem przekonany, że Pan Leszek Sergiel jest osobą, która dysponuje bogatą wiedzą zawodową i szerokim doświadczeniem nabytym podczas wieloletniej praktyki, co gwarantuje wysoką jakość i profesjonalizm świadczonych usług.

Jak najbardziej polecam firmę WITALNI – SZKOLENIA jako godnego zaufania partnera, świadczącego swoje usługi fachowo i rzetelnie. Całokształt przebiegu dotychczasowej współpracy pozwala mi postrzegać firmę WITALNI - SZKOLENIA jako partnera, który traktuje w sposób właściwy swoje zobowiązania wobec klienta. Liczymy na dalszą współpracę oraz życzymy licznych sukcesów.

Krzysztof Tabis
Właściciel
AQUAPOL POLSKA CPV
AQUAPOL POLSKA
CPV
Właściciel Krzysztof Tabis
58-160 Świebodzice, ul. Żeromskiego 12
tel. (074) 854 58 91
NIP 684-108-74-33 REGON 890508373

AQUAPOL POLSKA CPV
Generalne Przedstawicielstwo w Polsce
Ul. Żeromskiego 12
58-160 Świebodzice
tel. 074 664 71 30 lub 074 854 58 91
fax 074 664 71 31
www.aquapol.pl
e-mail: aquapol@aquapol.pl

Siedziba główna / Head office Wrocław:
ul. Prosta 36
53-608 Wrocław
info@alpen@paralpin.com
Phone: (071) 33 43 700
Fax: (071) 33 43 799
NIP: PL 8861396411
www.paralpin.com

[illegible]

Panalpina Polska od kilku lat korzysta z usług i zamierza kontynuować dobrą współpracę z firmą Witalni zarówno w dziedzinie szkoleń jak i doradztwa w sprzedaży.

Bazując na profesjonalnej współpracy oraz zaangażowaniu pracowników Witalni Panalpina rekomenduje tą firmę jako właściwego partnera w biznesie.

Jacek Strycharczyk
Dyrektor Zarządzający
Panalpina Polska

Panaipina Polska Sp. z o.o.
ul. Prosta 36
53-508 Wrocław
KRS 0000247541, NIP 8961396411

Podstawa prawna: USTAWA VAT 2004 [Dz. U. 2004.54.538]
[2] art. 83, ust. 1, pkt 23 – art. 83, ust. 1, pkt 9
[3] art. 28, ust. 9 i 6 / PODATEK OD WARTOŚCI DODANEJ / RODZAJ NABYWCY USŁUG
KY / KOD VAT

Konto bankowe / Bank account:	PLN PL 86 1030 1508 0000 0005 0567 3018
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	EUR PL 82 1030 1508 0000 0005 0567 3034
SWIFT/BIC: CHTPLR8	USD PL 74 1030 1508 0000 0005 0567 3029



Ten Hotel - Ten Styl

Piasek, dnia 14.09.2012r.

Szanowny Pan Leszek Sergiel

**WITALNI - Szkolenia i Doradztwo
Pl. Powstańców Śląskich 17A
53-329 Wrocław**

W dniach 2-3 kwietnia 2012r. firma Witalni przeprowadziła szkolenie pracowników Hotelu Styl70 w zakresie profesjonalnej obsługi klienta. Z relacji uczestników jasno wynika, iż szkolenie miało w pełni profesjonalny przebieg, a sposób przekazywania wiedzy należał do niezwykle przystępnych.

Osoby uczestniczące w szkoleniu zgodnie potwierdziły rzetelność, niezwykłą osobowość oraz bogate doświadczenie trenera – Pana Leszka Sergiela. Podkreślili jednocześnie, iż w trakcie szkolenia szczególny nacisk kładziony był na wiedzę praktyczną i studium przypadków, co pozwoliło znacznie szybciej i skuteczniej przyswoić nowe informacje. Dzięki temu, zajęcia były dla uczestników ciekawe i interesujące, szkolenie odbywało się w miłej i przyjaznej atmosferze sprzyjającej przyswajaniu wiedzy, a oczekiwania uczestników zostały w pełni spełnione.

Biorąc pod uwagę przedstawione wyżej aspekty możemy z całą stanowczością i absolutną pewnością rekomendować firmę WITALNI - Szkolenia i Doradztwo, jako partnera rzetelnego, odpowiedzialnego i co najważniejsze: kompetentnego.

“Karol Kania i Synowie” Sp. z o.o.
43-211 Piasek, ul. Studzienicka 52
NIP 638-158-57-61

Z poważaniem
Karol Kania i Synowie Sp. z o.o.
Hotel Styl70
Kierownik Hotelu
Gabriela Przybyła

43-211 Piasek, ul. Studzienicka 58, tel. +48 (32) 449 30 00, fax +48 (32) 449 30 14
marketing@hotelstyl70.pl www.hotelstyl70.pl



Jarosławiec 2008-06-16

Niniejszym chcielibyśmy podziękować Firmie Witalni za owocną współpracę w ramach kolejnej edycji Akademii GLASPOL Saint Gobain: „Niezwykłe szyby w Twoich oknach”.

Wspierając ofertę okien z dodatkowymi funkcjami GLASPOL Saint-Gobain wyposaża salony okienne w pomocne narzędzia sprzedażowe oraz dba o rozwijanie wiedzy sprzedawców okien w ramach programu „Niezwykłe szyby w Twoich oknach”.

W związku z tym faktem przedsiębiorstwo poszukiwało efektywnego, profesjonalnego kursu dla swoich partnerów biznesowych.

Szkolenie „Sprzedaż Socjotechniczna Okien” przeprowadzone przez firmę Witalni spełniło nasze oczekiwania. Spójny program, jasność przekazu oraz umiejętność motywacji uczestników oceniamy wysoko.

Chcielibyśmy polecić firmę Witalni jako niezawodnego, profesjonalnego partnera.


Grzegorz Ogierman
GLASPOL Saint-Gobain
Marketing Manager



Strzegomskie Zakłady Mechaniczne „ZREMB” Spółka Akcyjna

58-150 Strzegom, ul. Wesoła 1, tel. +48 74 64 84 300, fax. +48 74 85 50 929, www.zrembsa.com.pl

Sz. Pan Leszek Sergiel

Witalni Szkolenia

54-203 Wrocław

ul. Legnicka 51-52

DN/2012/07

Strzegom, data 2007-12-17

LIST REFERENCYJNY

W dniach 16 i 17.10.2007r. nasza kadra handlowo – techniczna uczestniczyła w szkoleniu „Sprzedaż partnerska i komunikacja w biznesie” organizowanym i prowadzonym przez Pana Leszka Segiela z firmy „Witalni Szkolenia”.

Szkolenie to było przygotowane i prowadzone w sposób profesjonalny i bardzo interesujący. Przekazana wiedza wyposażała uczestników w podstawowe narzędzia z zakresu technik związanych z obsługą klienta oraz dostarczała praktycznych metod planowania działań handlowych, kreacji oferty i negocjacji warunków z odbiorcami.

Omówiony obszar biznesowy pozwolił na podniesienie poziomu wyszkolenia kadry naszej firmy kontaktującej się z klientami.

W związku z powyższym, niniejszym pismem potwierdzamy profesjonalizm i rzetelność firmy „Witalni” oraz polecamy jej usługi innym.

Z wyrazami szacunku

PREZES ZARZĄDU

Kazimierz Rutkowski

KRS: Sąd Rejonowy dla Wrocławia Fabryczna
Nr 0000059104 000057603
KAPITAŁ Akcyjny Spółki: 6 200 000 zł.
REGON: 000057603 NIP: 884-001-02-96

KONTO BANKOWE :
Bank Zachodni WBK i o/Strzegom:
Nr 13 1090 2343 0000 0005 9800 0192

Zarząd: Kazimierz Rutkowski – Prezes Zarządu, Bogusław Razik – Członek Zarządu

Nysa, 23.09.2006r.

REFERENCJE

Firma „ALSECCO” ŚWIAT OKIEN miała przyjemność korzystać z usług „WITALNI-SZKOLENIA” w zakresie kompleksowej pomocy przy wewnętrznej reorganizacji całej firmy.

Dzięki doradztwu personalnemu i dotyczącemu organizacji, zarządzania, oraz treningom, szkoleniom dla personelu, handlowców oraz cyklem szkoleń i warsztatów, w których brała udział kadra zarządzająca w tematach m.in.:

- podstawy rekrutacji,
- motywowanie,
- planowanie i organizacja czasu,
- zasady organizacji i prowadzenia spotkań/narad,
- wywieranie wpływu w zarządzaniu,

nasza firma dostała szansę prężniejszego rozwoju dzięki umiejętnościom **Pana LESZKA SERGIELA** i przekazanym przez niego wiadomościom.

Wielkie doświadczenie prowadzącego oraz sposób przekazywania informacji, profesjonalnie prowadzone szkolenia pozwoliły na jak największe przyswajanie wiedzy przez kierownictwo i możliwość szybkiego wykorzystania ich w praktyce, co przyniosło pozytywne zmiany w poszczególnych działach naszej firmy.

Szczerze polecamy każdej firmie współpracę z Panem Leszkiem Sergielem, jako osobą o dużym doświadczeniu, szerokim zakresie wiedzy i wysokim umiejętnościom trenerskim.

Zakład Produkcyjno-Handlowo-Usługowy
„ALSECCO”
Zajęc G., Zajęc M., Koelner S. Spółka Jawna
48-303 NYSA ul. Podolska 2A
tel. (0-77) 433 21 48; 433 81 80; fax 435 52 33
NIP: 7531608550; REGON: 581210343
KRS: 00000135112


mgr inż. Mariusz Zajęc

Nr konta: Bank BGŻ S.A O/Nysa 56 20300045 1110000001085400
Bank PEKAO S.A. I O/ Nysa 29 12401675 1111 0000 2671 3593