



Ernst & Young
spółka z
ograniczoną
odpowiedzialnością
Academy of
Business sp. k.

★★★★★ 4,6 / 5
484 oceny

Akademia Menedżera Zakupów

Numer usługi 2026/10/07/10940/3863589

📍 Warszawa
🏢 Usługa szkoleniowa
📅 mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)
👥 Zajęcia grupowe
🕒 15:30 h
📅 04.11.2026 do 05.11.2026

3 259,50 PLN brutto
2 650,00 PLN netto
210,29 PLN brutto/h
170,97 PLN netto/h
154,44 PLN cena rynkowa ⓘ

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Organizacja
Grupa docelowa usługi	Do udziału w szkoleniu zapraszamy menedżerów oraz liderów Działu Zakupu, którzy zarządzają w swojej pracy zespołami zakupowymi.
Minimalna liczba uczestników	4
Maksymalna liczba uczestników	16
Data zakończenia rekrutacji	02-11-2026
Forma prowadzenia usługi	mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie „Akademia Menedżera Zakupów” przygotowuje uczestników do efektywnej współpracy Działu Zakupu z pozostałymi jednostkami biznesowymi w aspekcie strategicznym oraz budżetowania, poprzez rozwijanie umiejętności liderów zakupów, optymalizację procesów zakupowych oraz zarządzanie budżetem.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik posiada wiedzę w zakresie zarządzania danymi zakupowymi	omawia role zakupów w organizacji	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	rozróżnia czynniki wpływające na zdolność adaptacji do dynamicznego otoczenia biznesowego	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	analizuje koszty przy zachowaniu jakości	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	identyfikuje techniki value engineering	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	wprowadza cele indywidualne i zespołowe	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Uczestnik wykorzystuje sposoby i techniki do budowania efektywnego zespołu zakupów	wdraża KPI zakupowe	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	stosuje globalny E-procurement	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	charakteryzuje znaczenie komunikacji w zespole oraz z partnerami biznesowymi wewnętrznymi	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

PROGRAM

Dzień 1 – Współpraca Działu Zakupu z pozostałymi jednostkami biznesowymi w aspekcie strategicznym, value engineering, budżetowanie

Moduł 1: Rola zakupów w organizacji

- Rola działu zakupów jako strategicznego partnera
- Wpływ zakupów na wyniki finansowe firmy
- Integracja zakupów z innymi działami organizacji. Jak pogodzić różne interesy, tak aby osiągać cele strategiczne firmy
- Kształtowanie decyzji zakupowych w kontekście biznesowym

Moduł 2: Value Engineering

- Optymalizacja kosztów przy zachowaniu jakości – gdzie jest granica i jak ją poznać?
- Techniki value engineering w procesie zakupowym
- Przykłady sukcesów i case study w dziedzinie value engineering
- Jak przekazywać koncepcje wartości Value Engineering zespołowi

Moduł 3: Zarządzanie budżetem w zakupach

- Kontrola i monitorowanie wydatków
- Planowanie i kontrola budżetu w działach zakupów
- Zarządzanie kosztami
- Budżetowanie wariantowe
- Raportowanie wyników budżetowych
- Zarządzanie ryzykiem budżetowym

Dzień 2 – Rozwijanie kompetencji liderek w Dziale Zakupu, współpraca międzynarodowa

Moduł 1: Rozwijanie kompetencji przywódczych w zakupach

- Budowanie efektywnego zespołu zakupów. Ustalanie KPI zakupowych, ich weryfikacja i ewaluacja
- Zarządzanie odpowiedzialnościami w Dziale Zakupu
- Opracowywanie celów indywidualnych i zespołowych
- Implementacja efektywnych ocen kompetencji pracowników
- Rekrutacja zakupowca – na co zwracać uwagę już w procesie rekrutacyjnym?
- Talenty w Dziale Zakupu – jak je zbadać i wykorzystać, tak aby zespół działał spójnie i w zgodzie ze swoimi predyspozycjami

Moduł 2: Dział Zakupu w biznesie międzynarodowym

- Elementy różnic kulturowych, które wpływają na współpracę zakupowe. Jak przygotować zespół do pracy w środowisku międzynarodowym, wiedząc, że sama znajomość języka nie wystarczy
- Rozwijanie strategii CSR (Społecznej Odpowiedzialności Biznesu) w kontekście globalnych dostawców
- Skuteczne zarządzanie globalną siecią dostawców, rola Działu Zakupu w Supply Chain Management
- Globalny E-procurement

Moduł 3: Zarządzanie zmianą w Dziale Zakupu

- Strategie zarządzania zmianą w działach zakupów. Jak jest ich specyfikacja i co je wyróżnia?
- Zmiany wychodzące od Działu Zakupu a zmiany narzucone na Dział Zakupu przez Core Business
- Komunikacja z zespołem oraz z partnerami biznesowymi wewnętrznymi

Czas trwania:

Szkolenie trwa 15,5 godzin zegarowych, w tym: 6 godzin 15 minut stanowi część praktyczna, 6 godzin 15 minut część teoretyczna, 30 minut walidacja. Podana ilość godzin szkolenia zawiera czas przerw.

Walidacja:

Po szkoleniu przeprowadzana będzie walidacja w formie testu teoretycznego. Pytania testowe przygotowane zostały przez niezależnego walidatora, zapewniając rozdzielenie funkcji uczenia od walidacji. Test przeprowadzany będzie w formie online, poprzez wykorzystanie platformy zewnętrznej. Osoba walidująca nie jest obecna w części szkoleniowej. W harmonogramie szkolenia, został wskazany przybliżony czas

przeprowadzenia walidacji usługi rozwojowej.

Grupa docelowa:

Do udziału w szkoleniu zapraszamy menedżerów oraz liderów Działu Zakupu, którzy zarządzają w swojej pracy zespołami zakupowymi.

Warunki organizacyjne:

Grupa szkoleniowa odpowiada liczbie uczestników wpisanej w sekcji „Maksymalna liczba uczestników”, co pozwala na aktywne angażowanie uczestników w ćwiczenia, dyskusje i pracę warsztatową.

Podczas szkoleń online wykorzystujemy następujące funkcjonalności:

1) Praca w grupach (breakout rooms)

- trener może podzielić uczestników automatycznie lub manualnie
- trener ustala czas trwania pracy w grupach
- pojawia się krótki komunikat na ekranie uczestnika, który informuje, że gospodarz zaprasza do podpokoju
- prowadzący może wysłać wiadomość do wszystkich pokoi jednocześnie, np. z opisem zadania do wykonania.

2) Narzędzia dostępne podczas sesji w breakout rooms:

- tablica, możliwość pisania mają wszyscy uczestnicy, efekt pracy można zapisać i pokazać w pokoju szkoleniowym, wszystkim uczestnikom szkolenia
- pokazywanie ekranu, każdy uczestnik może udostępnić swój ekran
- czat
- użytkownik pracujący w pokoju, może w dowolnym momencie zaprosić prowadzącego do pokoju grupowego.

Informacje techniczne:

W trakcie szkolenia online korzystamy z platformy Zoom. Każdy uczestnik otrzymuje przed szkoleniem link do platformy internetowej (na wskazany adres mailowy), na której znajdować się będzie transmisja online. Uczestnictwo w streamingu nie wymaga żadnych, specjalnych oprogramowań: wystarczy, że komputer jest podłączony do Internetu (należy korzystać z przeglądarek: Google Chrome, Mozilla Firefox lub Safari). Uczestnicy oglądają i słuchają na żywo tego, co dzieje się w sali szkoleniowej oraz śledzą treści wyświetlane na komputerze prowadzącego. Dodatkowo, wszyscy mogą zadawać pytania za pośrednictwem chatu online. W przypadku mniejszych szkoleń uczestnicy mogą przez mikrofon komunikować się z trenerem i innymi uczestnikami kursu. Link do szkolenia online generowany jest przed szkoleniem i ważny jest przez cały czas trwania szkolenia (uczestnik może połączyć się w dowolnym momencie).

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 15

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
1 z 15							
Moduł 1: Rola zakupów w organizacji - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat	Zajęcia	Emilia Sędziak	04-11-2026	09:00	11:00	02:00	Tak

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
2 z 15 -	Przerwa	-	04-11-2026	11:00	11:15	00:15	Tak
3 z 15 Moduł 2: Value Engineering cz. I- ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat	Zajęcia	Emilia Sędziak	04-11-2026	11:15	13:00	01:45	Tak
4 z 15 -	Przerwa	-	04-11-2026	13:00	13:45	00:45	Tak
5 z 15 Moduł 2: Value Engineering cz. II- ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat	Zajęcia	Emilia Sędziak	04-11-2026	13:45	15:00	01:15	Tak
6 z 15 -	Przerwa	-	04-11-2026	15:00	15:15	00:15	Tak
7 z 15 Moduł 3: Zarządzani e budżetem w zakupach- ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat	Zajęcia	Emilia Sędziak	04-11-2026	15:15	16:30	01:15	Tak
8 z 15 Moduł 1: Rozwijanie kompetencj i przywódczy ch w zakupach- ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat	Zajęcia	Emilia Sędziak	05-11-2026	09:00	11:00	02:00	Tak
9 z 15 -	Przerwa	-	05-11-2026	11:00	11:15	00:15	Tak

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
10 z 15 Moduł 2: Dział Zakupu w biznesie międzynarodowym cz. I- ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat	Zajęcia	Emilia Sędziak	05-11-2026	11:15	13:00	01:45	Tak
11 z 15 -	Przerwa	-	05-11-2026	13:00	13:45	00:45	Tak
12 z 15 Moduł 2: Dział Zakupu w biznesie międzynarodowym cz. II- ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat	Zajęcia	Emilia Sędziak	05-11-2026	13:45	15:00	01:15	Tak
13 z 15 -	Przerwa	-	05-11-2026	15:00	15:15	00:15	Tak
14 z 15 Moduł 3: Zarządzanie zmianą w Dziale Zakupu- ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat	Zajęcia	Emilia Sędziak	05-11-2026	15:15	16:30	01:15	Tak
15 z 15 -	Walidacja	-	05-11-2026	16:30	17:00	00:30	Tak

Podsumowanie

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Suma godzin zegarowych usługi	15:30
w tym suma godzin zajęć	12:30

Rodzaj godzin	Liczba godzin
w tym suma godzin walidacji	00:30
w tym suma przerw	02:30
Suma godzin dydaktycznych bez przerw	17:15

Cennik

Jeżeli korzystasz z dofinansowania i usługa stanowi usługę kształcenia zawodowego lub przekwalifikowania zawodowego wraz z usługą lub dostawą towarów ściśle związaną z usługami kształcenia zawodowego lub przekwalifikowania zawodowego to możesz mieć możliwość skorzystania ze zwolnienia z podatku VAT na podstawie art. 43 ust. 1 pkt 29 lit. c ustawy z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług, jeśli usługa w całości jest finansowana ze środków publicznych lub § 3 ust. 1 pkt 14 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień w przypadku, gdy usługa jest finansowana w co najmniej 70% ze środków publicznych.

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	3 259,50 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	2 650,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	210,29 PLN
Koszt osobogodziny netto	170,97 PLN

Liczba godzin usługi

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Liczba godzin zegarowych usługi	15:30

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Emilia Sędziak



Negocjator biznesowy, trener, konsultant oraz wykładowca akademicki przedmiotów biznesowych po angielsku oraz Psychologii Biznesu na Uniwersytecie MERITO oraz ANS Konin. W biznesie międzynarodowym, korporacyjnym działa od 2008 roku, w tym jako pracownik korporacji międzynarodowej, w której ponad 3 lata zarządzała zespołem, współtworzyła Centrum Usług Wspólnych oraz zarządzała transycją procesów biznesowych. Jako magister filologii angielskiej (grupa amerykańska) biegle mówi po angielsku. Od 2019 roku wspiera polskich przedsiębiorców oraz ich pracowników w działaniach biznesowych w Polsce oraz na arenie międzynarodowej, rozwija umiejętności negocjacyjne oraz komunikacyjne uwzględniające różnice kulturowe. Jako Negocjator Do Wynajęcia negocjuje kontrakty, umowy i warunki handlowe w imieniu swoich klientów. Negocjowała z partnerami z Polski i za granicą (z krajów takich jak: USA, Kanada, Dania, Holandia, Niemcy, Szwecja, UK, Czechy, Finlandia, Norwegia, Francja, Belgia, Hiszpania, Grecja, Włochy, Turcja, Tunezja, Chiny, Indie). Na sesjach konsultacyjnych pomaga przedsiębiorcom w osiąganiu celów biznesowych i pokazuje schematy, triki i techniki negocjacyjne, które są wykorzystywane w negocjacjach z kontrahentami jak również wewnątrz firmy z innymi współpracownikami. Regularnie prowadzi szkolenia zamknięte i otwarte z zagadnień biznesowych. Według testu Talent Dynamics jest Deal Maker'em, czyli urodzonym negocjatorem.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Każdy z uczestników otrzyma komplet materiałów szkoleniowych w formie skryptu.

Warunki uczestnictwa

Ogólne warunki świadczenia usług poprzez Ernst & Young spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Academy of Business sp. k. dostępne są na stronie: <https://www.academyofbusiness.pl/ogolne-warunki-swiadczenia-uslug-osobom-prawnym/>

Informacje dodatkowe

Harmonogram godzinowy szkolenia każdorazowo dostosowywany jest do grupy szkoleniowej.

Godziny realizacji poszczególnych modułów szkolenia mogą ulec zmianie.

Warunki techniczne

Warunki techniczne niezbędne do udziału w usłudze:

Do realizacji szkoleń online korzystamy z platformy Zoom. Każdy uczestnik otrzymuje przed szkoleniem link do platformy internetowej (na wskazany adres mailowy), na której znajdować się będzie transmisja online. Uczestnictwo w streamingu nie wymaga żadnych, specjalnych oprogramowań: wystarczy, że komputer jest podłączony do Internetu (należy korzystać z przeglądarek: Google Chrome, Mozilla Firefox lub Safari). Uczestnicy oglądają i słuchają na żywo tego, co dzieje się w sali szkoleniowej oraz śledzą treści wyświetlane na komputerze prowadzącego. Dodatkowo, wszyscy mogą zadawać pytania za pośrednictwem chatu online. W przypadku mniejszych szkoleń uczestnicy mogą przez mikrofon komunikować się z trenerem i innymi uczestnikami kursu. Link do szkolenia online generowany jest przed szkoleniem i ważny jest przez cały czas trwania szkolenia (uczestnik może połączyć się w dowolnym momencie).

Minimalne wymagania sprzętowe, jakie musi spełniać komputer Uczestnika lub inne urządzenie do zdalnej komunikacji: Dopuszczalny procesor Intel Core i5 2,5 GHz i wyższy.

Minimalne wymagania dotyczące parametrów łącza sieciowego, jakim musi dysponować Uczestnik: pobieranie: 10 Mb/s, wysyłanie: 5 Mb/s.

Niezbędne oprogramowanie umożliwiające Uczestnikom dostęp do prezentowanych treści i materiałów: Nie trzeba pobierać oprogramowania. Aby wziąć udział w szkoleniu online potrzebny jest komputer, laptop, telefon lub tablet ze stabilnym internetem i bez blokad firmowych.

Adres

al. Armii Ludowej 26

00-609 Warszawa

woj. mazowieckie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi
- Laboratorium komputerowe
- W budynku znajduje się: parking dla rowerów, poczta, restauracja, firma kurierska, kiosk.

Kontakt



Zuzanna Stępień

E-mail zuzanna.stepien@pl.ey.com

Telefon (+48) 510 201 314