



FORCONCEPT

Katarzyna Bawolak-Tokarczyk

★★★★★ 5,0 / 5

12 ocen

WŁASNA FIRMA – sprawdź pomysł, policz opłacalność i przygotuj biznesplan

Numer usługi 2026/10/06/55719/3860888

- Usługa szkoleniowa
- zdalna w czasie rzeczywistym
- Zajęcia grupowe
- 20:00 h
- 23.11.2026 do 25.11.2026

3 567,00 PLN brutto

2 900,00 PLN netto

178,35 PLN brutto/h

145,00 PLN netto/h

284,58 PLN cena rynkowa ⓘ

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Identyfikatory projektów	Kierunek - Rozwój, Nowy start w Małopolsce z EURESEM, Małopolski Pociąg do kariery
Grupa docelowa usługi	Osoby indywidualne, które: • chcą poznać aspekty organizacyjno-prawne prowadzenia działalności gospodarczej, • potrzebują praktycznej wiedzy i umiejętności biznesowych, na temat rynkowego wdrażania pomysłów biznesowych, • chcą nauczyć się budować modele biznesowe, ustalać strategię i rejestrować działalność gospodarczą, • biorą udział w projektach "Usługi rozwojowe dla Osób Dorosłych", • usługa adresowana również dla Uczestników Projektów: • - Kierunek - Rozwój, • - Małopolski Pociąg do Kariery • - Nowy start w Małopolsce z EURESEM
Minimalna liczba uczestników	5
Maksymalna liczba uczestników	12
Data zakończenia rekrutacji	19-11-2026
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Usługa przygotowuje uczestnika do samodzielnej weryfikacji pomysłu biznesowego, analizy rynku i potrzeb klientów, opracowania modelu biznesowego oraz oceny opłacalności przedsięwzięcia na podstawie kosztów, przychodów i prognozy rentowności. Uczestnik opracuje założenia biznesplanu i plan działań niezbędnych do uruchomienia działalności gospodarczej.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Opracowuje podstawowe założenia strategii i modelu działania swojej firmy	Definiuje cele biznesowe w perspektywie długoterminowej (3lata) oraz krótkoterminowej (1 rok) zgodnie z zasadą SMART	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	Określa kluczowe procesy oraz wskaźniki sukcesu KPI oraz zarządza czasem, zasobami i dokumentacją firmy.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	Przygotowuje plan działalności zawierający opis oferty, grupy docelowej, przewagi konkurencyjnej i planowanych źródeł przychodu..	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Wyjaśnia zasady i procedury zakładania działalności gospodarczej w Polsce	Dobiera właściwą formę opodatkowania i ubezpieczeń społecznych do rodzaju planowanej działalności.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	Poprawnie opisuje etapy rejestracji firmy w CEIDG, obowiązki wobec ZUS i urzędu skarbowego oraz potrafi wskazać wymagane dokumenty.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	Rozpoznaje wymogi dotyczące licencji, pozwoleń oraz wpisu do rejestru BDO i innych rejestrów branżowych niezbędnych do realizacji działalności gospodarczej.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Ocenia opłacalność pomysłu biznesowego.	- Określa czynniki decydujące o sukcesie firmy. - Definiuje pojęcia popytu, podaży, trendów konsumenckich, wyróżników rynkowych. - Wskazuje metody analizy rynku. - Przeprowadza analizę potrzeb klientów. - Porównuje własny produkt do konkurencji w celu określenia wyróżnika rynkowego.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	- Na podstawie analizy potrzeb klientów i rynku określa cele firmy. - Do określenia celów stosuje regułę SMART. - Dzieli cele firmy na strategiczne i operacyjne	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	- Rozróżnia podstawowe pojęcia ekonomiczne, rodzaje podatków i modele rozliczeń podatkowych. - Oblicza próg rentowności (BEP). - Prognozuje koszty stałe, koszty zmienne i przychody przyszłej firmy. - Rozumie pojęcie kosztów uzyskania przychodów (KUP).	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Opracowuje biznesplan swojego pomysłu biznesowego	Tworzy strukturę biznesplanu wg swoich potrzeb	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	Opracowuje poszczególne części biznesplanu wg przyjętej struktury	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Kwalifikacje i kompetencje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Z doświadczenia wiem, że suche, teoretyczne szkolenia, nie działają, ponieważ po ich ukończeniu i tak pozostajesz „sam z problemem”.

W związku z tym proponujemy Ci **PRAKTYCZNE WARSZTATY BIZNESOWE**, a na nich:

- **porcję takiej wiedzy, jakiej dokładnie potrzebujesz w Twojej przyszłej firmie, bez zbędnej teorii i zagmatwanych szczegółów,**
- maximum praktyki w trakcie trwania zajęć w celu opracowania własnego pomysłu biznesowego,
- kameralne grupy (max. 12 osób),
- networking - poznanie nowych ludzi i wymiana doświadczeń,
- konkretne efekty dotyczące opłacalności Twojego pomysłu biznesowego.
- walidacja zostanie przeprowadzona przy pomocy testu teoretycznego z wynikiem generowanym automatycznie.

W czasie prowadzonych przeze mnie szkoleń skupiam się na przekazaniu praktycznych informacji, skutecznych strategii i sprawdzonych narzędzi, które są gotowe do wykorzystania w Twojej firmie.

PROGRAM

MODUŁ 1. SPRAWDŹ – Czy Twój pomysł ma rynek?

Klient i jego potrzeby.

Segmentacja klientów.

Analiza popytu i trendów.

Analiza konkurencji bezpośredniej i pośredniej.

PEST i model pięciu sił Portera.

USP i przewaga konkurencyjna.

MODUŁ 2. ZAPROJEKTUJ – Jak Twój biznes będzie działał?

Business Model Canvas.

Propozycja wartości.

Kanały dotarcia do klienta.

Proces sprzedaży.

Kluczowe działania, zasoby i partnerzy.

Źródła przychodów i struktura kosztów.

Model biznesowy a biznesplan.

MODUŁ 3. POLICZ – Czy biznes się opłaca?

Przychód, dochód i zysk.

Koszty stałe i zmienne.

- Koszty uzyskania przychodu.
- Ustalanie ceny.
- Próg rentowności BEP.
- Prognoza sprzedaży.
- ZUS, podatki i VAT.
- Roczna prognoza kosztów, przychodów i zysku.

MODUŁ 4. ZAŁÓŻ – Jak prawidłowo rozpocząć działalność?

- Działalność nierejestrowana.
- JDG, spółka cywilna i spółka z o.o.
- CEIDG.
- Nazwa i adres firmy.
- PKD.
- ZUS i forma opodatkowania.
- Konto firmowe, księgowość i pełnomocnictwa.
- Licencje, pozwolenia, BDO oraz pozostałe obowiązki.

MODUŁ 5. WYSTARTUJ – Jak przejść od biznesplanu do działania?

- Cele strategiczne i operacyjne.
- Budżet pierwszego roku.
- Prognoza przychodów.
- KPI dla małej firmy.
- Plan pierwszych 90 dni.
- Organizacja pracy przedsiębiorcy.
- Dokumenty, procesy i narzędzia porządkujące działalność.

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 16

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 16 MODUŁ 1. SPRAWDŹ – Czy Twój pomysł ma rynek?	Zajęcia	KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK	23-11-2026	08:00	10:00	02:00
2 z 16 -	Przerwa	-	23-11-2026	10:00	10:30	00:30

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
3 z 16 MODUŁ 1. SPRAWDŹ – Czy Twój pomysł ma rynek?	Zajęcia	KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK	23-11-2026	10:30	12:30	02:00
4 z 16 -	Przerwa	-	23-11-2026	12:30	13:00	00:30
5 z 16 MODUŁ 2. ZAPROJEKTU J – Jak Twój biznes będzie działał?	Zajęcia	KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK	23-11-2026	13:00	15:00	02:00
6 z 16 MODUŁ 2. ZAPROJEKTU J – Jak Twój biznes będzie działał?	Zajęcia	KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK	24-11-2026	08:00	10:00	02:00
7 z 16 -	Przerwa	-	24-11-2026	10:00	10:30	00:30
8 z 16 MODUŁ 3. POLICZ – Czy biznes się opłaca?	Zajęcia	KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK	24-11-2026	10:30	12:30	02:00
9 z 16 -	Przerwa	-	24-11-2026	12:30	13:00	00:30
10 z 16 MODUŁ 3. POLICZ – Czy biznes się opłaca?	Zajęcia	KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK	24-11-2026	13:00	15:00	02:00
11 z 16 MODUŁ 4. ZAŁÓŻ – Jak prawidłowo rozpocząć działalność?	Zajęcia	KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK	25-11-2026	08:00	10:00	02:00
12 z 16 -	Przerwa	-	25-11-2026	10:00	10:30	00:30

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
13 z 16 MODUŁ 5. WYSTARTUJ – Jak przejść od biznesplanu do działania?	Zajęcia	KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK	25-11-2026	10:30	12:30	02:00
14 z 16 -	Przerwa	-	25-11-2026	12:30	13:00	00:30
15 z 16 MODUŁ 5. WYSTARTUJ – Jak przejść od biznesplanu do działania?	Zajęcia	KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK	25-11-2026	13:00	13:45	00:45
16 z 16 -	Walidacja	KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK	25-11-2026	13:45	14:00	00:15

Podsumowanie

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Suma godzin zegarowych usługi	20:00
w tym suma godzin zajęć	16:45
w tym suma godzin walidacji	00:15
w tym suma przerw	03:00
Suma godzin dydaktycznych bez przerw	22:30

Cennik

Jeżeli korzystasz z dofinansowania i usługa stanowi usługę kształcenia zawodowego lub przekwalifikowania zawodowego wraz z usługą lub dostawą towarów ściśle związaną z usługami kształcenia zawodowego lub przekwalifikowania zawodowego to możesz mieć możliwość skorzystania z zwolnienia z podatku VAT na podstawie art. 43 ust. 1 pkt 29 lit. c ustawy z dnia 11 marca 2004 r. o podatku od towarów i usług, jeśli usługa w całości jest finansowana ze środków publicznych lub § 3 ust. 1 pkt 14 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień w przypadku, gdy usługa jest finansowana w co najmniej 70% ze środków publicznych.

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	3 567,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	2 900,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	178,35 PLN
Koszt osobogodziny netto	145,00 PLN

Liczba godzin usługi

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Liczba godzin zegarowych usługi	20:00

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK

Trener biznesu , Konsultant, Doradca

Ostatnich kilka lat poświęciłam przede wszystkim na opracowywanie i wdrażanie różnorodnych projektów biznesowych z obszaru doradztwa (ponad 3 500h) i szkoleń biznesowych (ponad 1100h). Chętnie dzielę się moją interdyscyplinarną wiedzą biznesową i specjalistyczną wiedzą techniczną.

Wspieram firmy w zakresie wyznaczania strategicznych kierunków rozwoju oraz zarządzania. Jako trener pracuję w sposób interaktywny i warsztatowy. Z sukcesami pomagam aplikować o środki finansowe z funduszy unijnych.

Zrozumienie realiów biznesowych, znajomość źródeł finansowania oraz stosowanie sprawdzonych narzędzi pozwalają mi skutecznie pomagać w tworzeniu nowych firm oraz rozwijaniu tych już działających na rynku.

www.ForConcept.pl

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy otrzymują bogate materiały w postaci:

- skryptów szkoleniowych zawierających praktyczne modele, formularze, zadania do pracy nad swoim pomysłem biznesowym zarówno na zajęciach jak i poza nimi
- prezentacje szkoleniowe zawierające merytoryczny zakres szkoleń.

Warunki uczestnictwa

Warsztaty biznesowe są przeznaczone dla wszystkich osób pragnących postawić

PIERWSZE KROKI NA DRODZE DO WŁASNEJ FIRMY

- **Masz świetny pomysł, ale obawiasz się wystartować?**
- Formalności Cię przerażają?
- Najbliżsi odradzają?
- A Ty jesteś na skraju rezygnacji ze swoich marzeń o własnej firmie?

Powiem Ci jedno, „bój się i działaj”.

Tylko nie rób tego pochopnie, bo skończysz jak 9 na 10 firm, które zamykają się wkrótce po otwarciu.

Chcesz być tą jedną firmą, która odniesie sukces?

Zamień pomysł na konkretny model biznesowy, który wdrożysz na rynku i obierz strategię prowadzącą wprost do Twoich celów.

To szkolenie w tym właśnie Ci pomoże!

Informacje dodatkowe

INFORMACJE ORGANIZACYJNE:

- **Rezerwacja:**Przed zapisaniem się na usługę prosimy o kontakt w celu weryfikacji wolnych miejsc na szkoleniu (biuro@forconcept.pl, +48 609 300 482).
- **Cena szkolenia:** Cena netto dotyczy uczestników, których szkolenie jest w co najmniej 70% finansowane ze środków publicznych (Zgodnie z treścią par. 3. ust. 1 pkt 14 Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 20.12.2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień) - wtedy cena netto = cena brutto. Dla pozostałych uczestników do kwoty netto należy doliczyć 23% podatku VAT.
- W celu ukończenia szkolenia obowiązuje **80% obecności na zajęciach**.
- Potwierdzeniem frekwencji na szkoleniu jest **raport z logowań** w systemie Zoom.
- **Zawarto umowę z WUP w Toruniu** w ramach Projektu Kierunek – Rozwój.
- **Zawarto umowę z WUP w Krakowie w ramach projektów** Małopolski Pociąg do Kariery i Now

Warunki techniczne

W CELU UCZESTNICTWA W SZKOLENIU WYSTARCZY KOMPUTER Z DOSTĘPEM DO INTERNETU

oraz jedna z popularnych przeglądarek internetowych: Google Chrome, Mozilla Firefox lub Safari.

- Nie jest wymagane instalowanie dodatkowego oprogramowania – wystarczy urządzenie z dostępem do stabilnego Internetu i brak blokad dostępu do zewnętrznych usług.
- Szkolenia realizowane są za pośrednictwem platformy Zoom.
- Uczestnicy otrzymują link do transmisji online na wskazany adres e-mail przed rozpoczęciem wydarzenia.
- Link do szkolenia jest aktywny przez cały czas jego trwania, więc można dołączyć w dowolnym momencie.

SZKOLENIE JEST PROWADZONE W SPOSÓB INTERAKTYWNY.

- Uczestnicy mogą oglądać i słuchać transmisji na żywo, śledząc również materiały prezentowane przez trenera na swoim ekranie.
- Uczestnicy mogą zadawać pytania trenerowi w za pomocą czatu, jak również się głosowo, używając mikrofonu.
- Uczestnicy mogą komunikować się za pomocą czatu.
- Uczestnicy mają możliwość współpracy między sobą, dzięki funkcji pracy w podgrupach.
- Każdy uczestnik ma możliwość udostępnienia swojego ekranu innym członkom grupy.

- Wszyscy uczestnicy mogą korzystać z tablicy, na której można pisać i zapisywać efekty pracy.

Wymagania sprzętowe i łącze internetowe

Aby zapewnić płynne uczestnictwo w szkoleniu online, urządzenie uczestnika (komputer, laptop, tablet, telefon) powinno spełniać poniższe wymagania:

- Procesor: co najmniej dwurdzeniowy Intel Core i5 o taktowaniu 2,5 GHz
- Łącze internetowe: prędkość pobierania minimum 10 Mb/s, wysyłania minimum 5 Mb/s
- Wbudowany mikrofon i kamera, w celu aktywnego udziału w zajęciach.

Szkolenie jest nagrywane w celach archiwalnych oraz ewentualnej kontroli. Prosimy o włączenie kamery podczas uczestnictwa w zajęciach. Dziękujemy!

Kontakt



KATARZYNA BAWOLAK-TOKARCZYK

E-mail kbawolak@forconcept.pl

Telefon (+48) 609 300 482