



KURS :CASHFLOW – finanse, podatki i bezpieczeństwo firmy

Numer usługi 2026/10/03/189744/3855793

6 300,00 PLN brutto

6 300,00 PLN netto

196,88 PLN brutto/h

196,88 PLN netto/h

284,58 PLN cena rynkowa ⓘ

Kamila Konopko

★★★★★ 5,0 / 5

187 ocen

📄 Usługa szkoleniowa

📺 zdalna w czasie rzeczywistym

👥 Zajęcia grupowe

🕒 32:00 h

📅 01.12.2026 do 04.12.2026

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Grupa docelowa usługi	- Osoby bezrobotne zarejestrowane w PUP, chcące rozpocząć działalność w branży beauty. - Stylistki paznokci, kosmetyczki, osoby chcące rozwijać kompetencje eko - Osób pracujących w sektorze beauty, które chcą działać zgodnie z ideą zrównoważonego rozwoju, less waste i etyki vege - Osób chcących nabyć zielone kompetencje i kompetencje przyszłości w kontekście sektora usług, - Osób planujących tworzyć eko-salony kosmetyczne i prowadzić nowoczesną komunikację ze swoimi klientami.
Minimalna liczba uczestników	2
Maksymalna liczba uczestników	8
Data zakończenia rekrutacji	30-11-2026
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Celem jest przygotowanie uczestnika do świadomego i zgodnego z przepisami prawa zarządzania finansami przedsiębiorstwa poprzez rozwój kompetencji w planowaniu cashflow, prowadzeniu obowiązków podatkowych,

księgowych i dokumentacyjnych oraz znajomości regulacji warunkujących legalne funkcjonowanie działalności. Uczestnik nabędzie umiejętność identyfikowania ryzyk prawno-finansowych, stosowania przepisów branżowych oraz wdrażania rozwiązań zwiększających stabilność i bezpieczeństwo prowadzenia.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik stosuje przepisy prawa regulujące prowadzenie działalności w branży beauty oraz identyfikuje obowiązki formalne przedsiębiorcy warunkujące legalne funkcjonowanie gabinetu.	rozdziela podstawowe regulacje prawne dotyczące działalności beauty	Wywiad swobodny
	określa zakres odpowiedzialności przedsiębiorcy za bezpieczeństwo i legalność usług	Wywiad swobodny
	wskazuje zasady ochrony danych osobowych klientów i pracowników (RODO)	Wywiad swobodny
	identyfikuje ryzyka prawne wynikające z nieprawidłowego prowadzenia działalności	Wywiad swobodny
Uczestnik prowadzi dokumentację finansową, księgową i operacyjną gabinetu beauty zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa i zasadami rozliczeń działalności gospodarczej.	Uczestnik prowadzi dokumentację finansową, księgową i operacyjną gabinetu beauty zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa i zasadami rozliczeń działalności gospodarczej.	Wywiad swobodny
	wskazuje zasady ewidencjonowania przychodów i kosztów	Wywiad swobodny
	dobiera działania korygujące nieprawidłowości dokumentacyjne	Wywiad swobodny
Uczestnik stosuje zasady rozliczeń podatkowych w działalności beauty oraz analizuje ich wpływ na bezpieczeństwo i stabilność finansową przedsiębiorstwa.	identyfikuje zasady rozliczania podatku dochodowego w działalności gospodarczej	Wywiad swobodny
	rozpoznaje zasady rozliczania podatku VAT w usługach beauty	Wywiad swobodny
	wskazuje obowiązki podatkowe przedsiębiorcy i terminy rozliczeń	Wywiad swobodny
Uczestnik wykorzystuje narzędzia, systemy raportowania i rozwiązania do monitorowania finansów oraz zapewnienia zgodności działalności beauty z przepisami prawa.	stosuje procedury bezpieczeństwa finansowego działalności	Wywiad swobodny
	wykorzystuje systemy rezerwacji i raportowania do monitorowania sprzedaży usług	Wywiad swobodny

Kwalifikacje i kompetencje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

1. Cashflow, analiza kosztów i planowanie finansowe w przedsiębiorstwie

Struktura przychodów i kosztów, płynność finansowa, sezonowość usług, analiza punktu rentowności, tworzenie planu cashflow, prognozowanie wpływów i wydatków, identyfikacja momentów ryzyka finansowego, interpretacja danych finansowych, eco-koszty i ich wpływ na rentowność usług, optymalizacja kosztów działalności

2. Kalkulacja cen, budowanie rentownych usług i optymalizacja oferty

Kalkulacja ceny usługi, analiza kosztów stałych i zmiennych, struktura marży, wpływ rozwiązań ekologicznych na koszty usług, less waste w zarządzaniu materiałami, analiza rentowności portfolio usług, selekcja usług strategicznych, budowa oferty premium, eliminowanie usług nierentownych, symulacje scenariuszy biznesowych i podejmowanie decyzji finansowych

3. Warsztaty decyzyjne – analiza przypadków biznesowych

Studium przypadków, analiza błędów finansowych, strategie stabilizacji działalności

4. Kontrola finansowa działalności

odpowiedzialność finansowa, tworzenie budżetu salonu, monitorowanie wyników finansowych, analiza wskaźników rentowności, kontrola kosztów operacyjnych, strategie optymalizacji wydatków, zgodność działalności z zasadami eco-smart

5. Narzędzia oraz bezpieczeństwo finansowe przedsiębiorstwa

Systemy rezerwacji i raportowania, analiza danych sprzedażowych, automatyzacja procesów biznesowych, wykorzystanie narzędzi w analizie rentowności i planowaniu usług

Walidacja efektów uczenia się przeprowadzana jest w końcowej części szkolenia, po realizacji wszystkich bloków merytorycznych.

Proces walidacji realizowany jest z wykorzystaniem dwóch uzupełniających się metod:

obserwacji uczestników w warunkach symulowanych oraz wywiadu swobodnego ustrukturyzowanego.

Obserwacja dotyczy wykonania zadań praktycznych i pozwala na ocenę sposobu realizacji czynności zgodnie z określonymi kryteriami. Wywiad swobodny służy potwierdzeniu wiedzy, świadomości podejmowanych działań oraz rozumienia zasad bezpieczeństwa i zielonych kompetencji.

Walidacja prowadzona jest zbiorczo dla grupy szkoleniowej, z zachowaniem indywidualnej oceny efektów uczenia się każdego uczestnika.

Ocena ma charakter jakościowy (spełnia / nie spełnia kryteriów) i dokonywana jest na podstawie jednolitej karty walidacji, obejmującej listę efektów uczenia się oraz przypisane do nich kryteria weryfikacji.

Czas trwania walidacji: 45 minut (wliczony w czas trwania szkolenia).

Usługa realizowana jest w godzinach dydaktycznych

Przerwy wliczone są w czas szkolenia

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 21

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 21 Cashflow, analiza kosztów i planowanie finansowe w przedsiębiorstwie	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	01-12-2026	08:00	10:30	02:30
2 z 21 -	Przerwa	-	01-12-2026	10:30	11:00	00:30
3 z 21 Identyfikacja momentów ryzyka finansowego, interpretacja danych finansowych, eco-koszty i ich wpływ na rentowność usług, optymalizacja kosztów działalności	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	01-12-2026	11:00	13:00	02:00
4 z 21 -	Przerwa	-	01-12-2026	13:00	13:45	00:45
5 z 21 Kalkulacja cen, budowanie rentownych usług i optymalizacja oferty	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	01-12-2026	13:45	16:00	02:15

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
6 z 21 Analiza rentowności portfolio usług, selekcja usług strategicznych	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	02-12-2026	08:00	10:30	02:30
7 z 21 -	Przerwa	-	02-12-2026	10:30	11:00	00:30
8 z 21 Kalkulacja ceny usługi, analiza kosztów stałych i zmiennych, struktura marży	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	02-12-2026	11:00	13:00	02:00
9 z 21 -	Przerwa	-	02-12-2026	13:00	13:45	00:45
10 z 21 Symulacje scenariuszy biznesowych i podejmowanie decyzji finansowych	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	02-12-2026	13:45	16:00	02:15
11 z 21 Warsztaty decyzyjne – analiza przypadków biznesowych	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	03-12-2026	08:00	10:30	02:30
12 z 21 -	Przerwa	-	03-12-2026	10:30	11:00	00:30
13 z 21 Studium przypadków, analiza błędów finansowych	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	03-12-2026	11:00	13:00	02:00
14 z 21 -	Przerwa	-	03-12-2026	13:00	13:45	00:45
15 z 21 strategię stabilizacji działalności	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	03-12-2026	13:45	16:00	02:15

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
16 z 21 Kontrola finansowa działalności	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	04-12-2026	08:00	10:30	02:30
17 z 21 -	Przerwa	-	04-12-2026	10:30	11:00	00:30
18 z 21 Narzędzia oraz bezpieczeństwo finansowe przedsiębiorstwa	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	04-12-2026	11:00	13:00	02:00
19 z 21 -	Przerwa	-	04-12-2026	13:00	13:45	00:45
20 z 21 Ćwiczenia praktyczne i podsumowanie szkolenia	Zajęcia	KAMILA KONOPKO	04-12-2026	13:45	15:00	01:15
21 z 21 -	Walidacja	-	04-12-2026	15:00	16:00	01:00

Podsumowanie

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Suma godzin zegarowych usługi	32:00
w tym suma godzin zajęć	26:00
w tym suma godzin walidacji	01:00
w tym suma przerw	05:00
Suma godzin dydaktycznych bez przerw	36:00

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	6 300,00 PLN

Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	6 300,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	196,88 PLN
Koszt osobogodziny netto	196,88 PLN

Liczba godzin usługi

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Liczba godzin zegarowych usługi	32:00

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

KAMILA KONOPKO

Kamila Konopko od trzynastu lat prowadzi własny biznes sprzedażowo-szkoleniowy w branży beauty, łącząc doświadczenie instruktorskie, wiedzę kosmetyczną i menedżerską z nowoczesnymi technologiami AI oraz zasadami zrównoważonego rozwoju. Jest założycielką KOsklep Hurtownia i Szkolenia oraz niepublicznej placówki edukacji paznokcia i rzęs. W ciągu ostatnich dwóch lat przeprowadziła ponad 500 godzin dydaktycznych w Polsce, Norwegii i Irlandii, szkoląc setki stylistek, które z powodzeniem prowadzą własne, rentowne biznesy. W pracy instruktorskiej wykorzystuje narzędzia sztucznej inteligencji, takie jak ChatGPT, Canva AI, Meta Ads, CapCut AI czy Notion AI, ucząc uczestników, jak wdrażać automatyzację marketingu, tworzyć kampanie reklamowe, zarządzać danymi i planować rozwój salonu w oparciu o analizę wyników. Łączy kompetencje z zakresu ekonomii, strategii i eco-beauty, ucząc kalkulacji kosztów, analizy rentowności i wdrażania zasad less waste, ekonomii wody oraz eco-BHP w codziennej pracy. Jej szkolenia rozwijają przedsiębiorczość, kreatywność i umiejętność myślenia strategicznego w oparciu o realne dane i trendy cyfrowe. Jako edukator i mentor, Kamila tworzy autorskie programy edukacyjne oparte na praktyce, analizie przypadków i walidacji efektów uczenia się. Jest w pełni kompetentna do prowadzenia szkolenia „Biznes Beauty & Kosmetologia – rentowność i strategia rozwoju”, łączącego zarządzanie, technologie AI i zielone kompetencje w nowoczesnym sektorze beauty.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Organizator zapewnia wszelkie niezbędne materiały.

Uczestnik otrzymuje materiały szkoleniowe oparte na biodegradowalnych formułach oraz narzędzia wielokrotnego użytku. Zajęcia prowadzone zgodnie z dobrem uczestnika (przerwy wliczają się w godziny dydaktyczne). Usługa prowadzona jest w godzinach dydaktycznych (1 godzina dydaktyczna to 45 min).

Po zakończeniu uczestnik otrzymuje certyfikat z opisem efektów uczenia się i walidacją zgodnie z wymaganiami BUR.

Szkolenie prowadzi do zdobycia kompetencji zielonych, rozwoju zielonej gospodarki i ekologicznych mikroprzedsiębiorstw, kompetencji przyszłości, aktywnej digitalizacji usług osobistych.

Warunki techniczne

Usługa będzie realizowana przy użyciu Microsoft Teams.

Minimalne wymagania sprzętowe dla uczestników:

Procesor dwurdzeniowy 2GHz lub lepszy (zalecany czterordzeniowy)

2GB pamięci RAM (zalecane 4GB lub więcej)

System operacyjny taki jak Windows 11, Mac OS (zalecana najnowsza wersja), Linux,

Chrome OS.

Niezbędne oprogramowanie - przeglądarka internetowa. Polecamy szczególnie przeglądarki Chrome, Opera, Firefox.

Kontakt



Kmaila Konopko

E-mail kontakt@kosklep.pl

Telefon (+48) 782 783 305