



"FUNDACJA ETRP"

★★★★★ 4,7 / 5

14 ocen

Skuteczna komunikacja w zespole

Numer usługi 2026/08/21/144863/3759185

- 📍 Usługa szkoleniowa
- 💻 zdalna w czasie rzeczywistym
- 👥 Zajęcia grupowe
- 🕒 16:00 h
- 📅 26.09.2026 do 27.09.2026

1 590,00 PLN brutto

1 590,00 PLN netto

99,38 PLN brutto/h

99,38 PLN netto/h

181,67 PLN cena rynkowa ⓘ

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Zarządzanie zasobami ludzkimi

Grupa docelowa usługi

Szkolenie „Skuteczna komunikacja w zespole” skierowane jest przede wszystkim do **pracowników, liderów i osób zarządzających zespołami**, którzy chcą rozwijać umiejętności jasnego przekazywania informacji, aktywnego słuchania oraz budowania dobrej współpracy w środowisku zawodowym.

W szczególności szkolenie jest przeznaczone dla:

- pracowników małych, średnich i dużych przedsiębiorstw,
- osób pracujących w zespołach projektowych i zadaniowych,
- liderów zespołów i osób pełniących funkcje koordynacyjne,
- menedżerów i osób zarządzających pracownikami,
- specjalistów współpracujących z innymi działami firmy,
- pracowników pracujących w zespołach stacjonarnych, hybrydowych i zdalnych,
- osób rozpoczynających pracę w środowisku zespołowym,
- przedsiębiorców i właścicieli firm chcących poprawić komunikację wewnętrzną w organizacji.

Minimalna liczba uczestników

5

Maksymalna liczba uczestników

25

Data zakończenia rekrutacji

23-09-2026

Forma prowadzenia usługi

zdalna w czasie rzeczywistym

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Głównym celem warsztatów jest wyposażenie uczestników w zaawansowane techniki skutecznej komunikacji, umożliwiające budowanie profesjonalnych relacji, sprawne zarządzanie zespołem oraz rozwiązywanie konfliktów w codziennej praktyce biznesowej.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Zapamiętanie barier komunikacyjnych oraz pozyskanie wiedzy o wdrożeniu skutecznej komunikacji z teorii do praktyki.	Pozyskanie technik pokonywania barier komunikacyjnych.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Przyswojenie wiedzy ze „sztuki feedbacku”	Nauczenie się jak udzielać informacji zwrotnej oraz przyjmować krytykę.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Wypracowanie zasad skutecznej komunikacji do stosowania w codziennej pracy.	Zastosowanie narzędzi rozwiązywania sporów w zespole poprzez dialog.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Uczestnik potrafi stosować zaawansowane techniki komunikacji w relacjach zawodowych.	Dobiera i stosuje odpowiednią technikę komunikacyjną w przedstawionej sytuacji biznesowej.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Uczestnik potrafi budować profesjonalne relacje z członkami zespołu i współpracownikami.	Formułuje komunikat uwzględniający potrzeby i perspektywę rozmówcy, zachowując zasady profesjonalnej komunikacji.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Uczestnik potrafi identyfikować źródła konfliktów w środowisku zawodowym.	Wskazuje przyczyny konfliktu na podstawie przedstawionego przypadku oraz określa jego potencjalne konsekwencje dla zespołu.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

W dzisiejszym biznesie jakość komunikacji jest bezpośrednim fundamentem efektywnej współpracy i sukcesu organizacji. Program ten to intensywny, 16-godzinny warsztat zaprojektowany dla liderów i przedsiębiorców, którzy chcą wyeliminować nieporozumienia oraz budować autorytet oparty na profesjonalnym dialogu. W trakcie dwóch bloków zajęciowych uczestnicy przejdą drogę od analizy własnego stylu komunikacji po wypracowanie konkretnych zasad konstruktywnego feedbacku i rozwiązywania konfliktów. Celem szkolenia jest wyposażenie kadry w praktyczne narzędzia, które pozwolą przekształcić codzienną komunikację w skuteczny instrument zarządzania zespołem, zwiększający zaangażowanie i kulturę wzajemnego szacunku.

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 17

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 17 Komunikacja w firmie – od teorii do praktyki	Zajęcia	Paweł Pyrzyński	26-09-2026	08:00	10:00	02:00
2 z 17 -	Przerwa	-	26-09-2026	10:00	10:15	00:15
3 z 17 Style komunikacji a efektywność zarządzania	Zajęcia	Paweł Pyrzyński	26-09-2026	10:15	12:15	02:00
4 z 17 -	Przerwa	-	26-09-2026	12:15	12:30	00:15
5 z 17 Barier w komunikacji i techniki ich pokonywania	Zajęcia	Paweł Pyrzyński	26-09-2026	12:30	14:30	02:00
6 z 17 -	Przerwa	-	26-09-2026	14:30	15:00	00:30

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
7 z 17 Sztuka precyzyjnego przekazu	Zajęcia	Paweł Pyrzyński	26-09-2026	15:00	15:30	00:30
8 z 17 Warsztat precyzji	Zajęcia	Paweł Pyrzyński	26-09-2026	15:30	16:00	00:30
9 z 17 Sztuka feedbacku (część 1): Jak udzielać informacji zwrotnej, aby wspierać rozwój pracownika.	Zajęcia	Paweł Pyrzyński	27-09-2026	08:30	10:00	01:30
10 z 17 -	Przerwa	-	27-09-2026	10:00	10:15	00:15
11 z 17 Sztuka feedbacku (część 2): Techniki przyjmowania krytyki i otwartego słuchania.	Zajęcia	Paweł Pyrzyński	27-09-2026	10:15	12:15	02:00
12 z 17 -	Przerwa	-	27-09-2026	12:15	12:30	00:15
13 z 17 Zarządzanie różnorodnością: Jak skutecznie komunikować się z zespołami o różnych doświadczeniach i postawach.	Zajęcia	Paweł Pyrzyński	27-09-2026	12:30	13:30	01:00
14 z 17 -	Przerwa	-	27-09-2026	13:30	14:00	00:30

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
15 z 17 Negocjacje i dialog w konflikcie: Narzędzia rozwiązywania sporów w zespole poprzez dialog.	Zajęcia	Paweł Pyrzyński	27-09-2026	14:00	15:30	01:30
16 z 17 Wdrożenie standardów: Wypracowanie zasad skutecznej komunikacji do stosowania w codziennej pracy.	Zajęcia	Paweł Pyrzyński	27-09-2026	15:30	16:00	00:30
17 z 17 -	Walidacja	Paweł Pyrzyński	27-09-2026	16:00	16:30	00:30

Podsumowanie

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Suma godzin zegarowych usługi	16:00
w tym suma godzin zajęć	13:30
w tym suma godzin walidacji	00:30
w tym suma przerw	02:00
Suma godzin dydaktycznych bez przerw	18:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 590,00 PLN
Podmiot uprawniony do zwolnienia z VAT na podstawie art. 113 ust. 1 ustawy o VAT ze względu na wartość sprzedaży	

Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 590,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	99,38 PLN
Koszt osobogodziny netto	99,38 PLN

Liczba godzin usługi

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Liczba godzin zegarowych usługi	16:00

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Paweł Pyrzyński

Paweł Pyrzyński – trener, doradca i nauczyciel akademicki z dwudziestoletnim doświadczeniem w prowadzeniu szkoleń, doradztwa oraz pracy rozwojowej z organizacjami, firmami i samorządami. Certyfikowany trener IBM w zakresie Design Thinking – Certified Enterprise Design Thinking Practitioner oraz Design Thinking Co-Creator. Absolwent London School of Business Administration - Strategic Leadership and Corporate Direction oraz Communication Skills for Leaders. W swojej pracy wspiera zarówno firmy polskie, jak i międzynarodowe, w tym działy B+R, pomagając im rozwijać innowacyjne rozwiązania, usprawniać procesy, wdrażać nowe produkty i usługi oraz wzmacniać kompetencje zespołów. Od wielu lat związany jest również z sektorem ekonomii społecznej jako doradca, trener i ekspert współpracujący z licznymi Ośrodkami Wsparcia Ekonomii Społecznej. Autor podcastu Social Business Podcast na Spotify oraz kanału SociallyEconomic na Tik Toku. Podczas szkoleń szczególny nacisk kładzie na praktyczne zdobywanie wiedzy, rozwijanie konkretnych umiejętności, nowoczesne technologie (których jest fanem) oraz przekładanie omawianych zagadnień na realne i efektywne działania uczestników. Jego podejście łączy doświadczenie biznesowe, kompetencje trenerskie, znajomość procesów innowacyjnych oraz umiejętność pracy z różnorodnymi grupami odbiorców.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały dla uczestników zostaną przekazane najpóźniej dzień po ukończeniu usługi.

Warunki techniczne

Szkolenie online.

Wymagania techniczne:

Komputer podłączony do Internetu z prędkością łącza od 512 KB/sek.

Kontakt



ARIEL BANASZEWSKI

E-mail szkolenia@fundacjaetrp.pl

Telefon (+48) 517 147 731