



Commercial Real Estate English – indywidualny kurs online B1 (50x60 min). Praktyczny Business English dla sektora nieruchomości komercyjnych.

Numer usługi 2026/08/19/136122/3753901

7 500,00 PLN brutto
7 500,00 PLN netto
150,00 PLN brutto/h
150,00 PLN netto/h
166,67 PLN cena rynkowa ⓘ

CAMBRIDGE
SCHOOL OF
ENGLISH SPÓŁKA Z
OGRA NICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ

★★★★☆ 4,4 / 5

184 oceny

- 🏠 Usługa szkoleniowa
- 📺 zdalna w czasie rzeczywistym
- 👤 Zajęcia indywidualne
- 🕒 50:00 h
- 📅 01.12.2026 do 29.07.2027

Informacje podstawowe

Kategoria	Języki / Angielski
Grupa docelowa usługi	Usługa skierowana jest do pracowników firm, kadry menedżerskiej, agentów, brokerów, zarządców nieruchomości (Property/Asset Managerów) oraz osób prywatnych związanych z rynkiem nieruchomości komercyjnych (office, retail, warehouse), które posługują się językiem angielskim na poziomie B1 i chcą opanować specjalistyczne słownictwo branżowe oraz zyskać swobodę w prowadzeniu spotkań, negocjacji i korespondencji handlowej.
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	1
Data zakończenia rekrutacji	30-11-2026
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Znak Jakości Małopolskich Standardów Usług Edukacyjno-Szkoleniowych (MSUES) - wersja 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Usługa przygotowuje do samodzielnego realizowania zadań zawodowych w języku angielskim na poziomie B1 w branży nieruchomości komercyjnych. W wyniku szkolenia uczestnik zostanie przygotowany do wykonywania następujących

czynności:

- Prowadzenia spotkań biznesowych i negocjacji warunków najmu powierzchni.
- Prezentowania ofert nieruchomości komercyjnych (biura, magazyny, obiekty handlowe).
- Tworzenia korespondencji handlowej, zapytań ofertowych (RFP) oraz raportów rynkowych.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Opisuje parametry i specyfikację techniczną budynku komercyjnego.	Charakteryzuje obiekty biurowe, magazynowe i handlowe, stosując pojęcia powierzchni (GLA, NLA) oraz udogodnień (amenities).	Prezentacja
Prowadzi wywiad z potencjalnym najemcą w celu określenia jego zapotrzebowania na powierzchnię.	Zadaje pytania bezpośrednie i pośrednie dotyczące wymogów lokalizacyjnych, modułu biurowego oraz harmonogramu prac fit-out.	Wywiad ustrukturyzowany
Formułuje propozycje i kontroferty podczas negocjacji warunków najmu.	Stosuje odpowiednie zwroty negocjacyjne przy ustalaniu stawki czynszu, opłat eksploatacyjnych oraz zachęt dla najemcy.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Redaguje profesjonalne e-maile biznesowe w odpowiedzi na zapytania ofertowe (RFP).	Tworzy strukturyzowaną wiadomość e-mail zawierającą propozycję cenową, warunki najmu oraz załączniki informacyjne.	Test teoretyczny
Identyfikuje kluczowe klauzule prawne w angielskojęzycznej umowie najmu komercyjnego.	Wskazuje w tekście umowy zapisy dotyczące czasu trwania najmu, opcji przedłużenia, kaucji oraz odpowiedzialności stron.	Test teoretyczny
Prezentuje prezentację oferty nieruchomości komercyjnej przed klientem lub inwestorem.	Prezentuje walory budynku, lokalizację i warunki finansowe w formie ustnej z wykorzystaniem materiałów wizualnych.	Prezentacja
Sporządza podsumowanie ustaleń ze spotkania biznesowego (follow-up email).	Opisuje uzgodnione stanowiska obu stron, harmonogram dalszych działań oraz punkty wymagające ponownego omówienia.	Test teoretyczny
Uzasadnia propozycje rozwiązań spornych w relacjach z najemcami budynku.	Wyjaśnia stanowisko zarządcy obiektu przy użyciu zwrotów argumentacyjnych i ugodowych.	Wywiad ustrukturyzowany
Stosuje konstrukcje warunkowe w odniesieniu do elastycznych zapisów w negocjacjach.	Formułuje zdania w I i II okresie warunkowym (First and Second Conditional) opisujące zależności finansowe i terminowe transakcji.	Test teoretyczny

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Rozróżnia amerykańską i brytyjską terminologię stosowaną w transakcjach na rynku nieruchomości.	Wskazuje różnice w nazewnictwie pięter, rodzajów umów oraz opłat w standardzie UK i USA.	Test teoretyczny
Analizuje kluczowe dane zawarte w anglojęzycznym raporcie dotyczącym rynku nieruchomości.	Wyciąga wnioski i wylicza stopy pustostanów (voids) oraz poziomy stawek czynszu na podstawie tekstu analitycznego.	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Kurs jest skierowany do osób, które chcą nauczyć się języka angielskiego na wybranym poziomie (zgodnie z CEFR). Oferuje kompleksową naukę języka na wybranym poziomie.

Szkolenie w formie indywidualnej tj. całkowicie dopasowanej do potrzeb kursanta m.in. w zakresie terminów spotkań.

Zajęcia zdalne w czasie rzeczywistym realizowane są w terminach ustalonych z klientem i rozpisanych w harmonogramie.

Walidacja szkolenia - walidacja w formie dwuczłonowej - zdalnej w czasie rzeczywistym /(audyt ustny) oraz zdalnej (test online) zostanie przeprowadzona na ostatnim spotkaniu,

Zajęcia realizowane są **w trybie ciągłym** tj. spotkania w harmonogramie nie zawierają przerwy.

5. Program szkolenia + Minimalne wymagania wobec uczestnika

A. Minimalne wymagania wobec uczestnika:

- Znajomość języka angielskiego na poziomie ogólnym B1 (weryfikowana na podstawie testu poziomującego lub rozmowy wstępnej).

- Dostęp do urządzenia z połączeniem internetowym, kamerą i mikrofonem do udziału w zajęciach online.

B. Skrócony program szkolenia (50 godzin zegarowych):

1. **Wprowadzenie do Commercial Real Estate (CRE):** struktura rynku, rodzaje obiektów (biura, magazyny, parki handlowe), kluczowe pojęcia.
2. **Prezentowanie ofert nieruchomości:** opis powierzchni (GLA, NLA, pow. wspólna), lokalizacji, wykończenia (*fit-out*) oraz udogodnień budynku.
3. **Prowadzenie spotkań i wizytacji (*property tour*):** powitania, przedstawianie agendy, oprowadzanie klientów, zadawanie pytań i analiza potrzeb najemcy.
4. **Prowadzenie negocjacji handlowych:** zwroty negocjacyjne, składanie propozycji i kontroferty, ustalanie stawek czynszu bazowego i efektywnego, opłat eksploatacyjnych (*service charge*) oraz wakacji czynszowych.
5. **Korespondencja biznesowa w branży CRE:** pisanie e-maili sprzedażowych, przygotowywanie ofert (RFP), wysyłanie podsumowań (*follow-up*) oraz pism oficjalnych.
6. **Umowy najmu (*Commercial Lease Agreement*):** analiza zapisów prawnych, klauzul wypowiedzenia, zabezpieczeń finansowych (kaucje, gwarancje bankowe) oraz okresów najmu.
7. **Zarządzanie nieruchomościami (*Property & Asset Management*):** zasady eksploatacji obiektów, przetargi na dostawców usług, relacje z najemcami i rozwiązywanie sytuacji spornych.
8. **Gramatyka i struktury językowe w biznesie:** czasy Present/Past/Future w kontekście rynkowym, okresy warunkowe w negocjacjach, strona bierna w umowach, mowa zależna oraz czasowniki modalne.
9. **Kultura biznesowa i różnice międzynarodowe:** etykieta w transakcjach na rynku nieruchomości w Wielkiej Brytanii i USA.
10. **Walidacja usługi:** weryfikacja nabytych efektów uczenia się.

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 50

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 50 Wprowadzenie do Business English: struktura kursu, słownictwo branży nieruchomości i komercyjnych - ćwiczenia, wywiad ustrukturyzowany	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	01-12-2026	17:00	18:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
2 z 50 Słownictwo: rodzaje nieruchomości komercyjnych (office, retail, industrial, mixed-use) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	03-12-2026	18:00	19:00	01:00
3 z 50 Gramatyka: czasy Present Simple i Present Continuous w kontekście biznesowym - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	10-12-2026	18:00	19:00	01:00
4 z 50 Słownictwo: uczestnicy rynku CRE (landlord, tenant, broker, developer, investor) - ćwiczenia, prezentacja	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	15-12-2026	17:00	18:00	01:00
5 z 50 Prowadzenie rozmowy telefonicznej z klientem - umawianie spotkania - ćwiczenia, obserwacja w warunkach naturalnych	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	22-12-2026	17:00	18:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
6 z 50 Korespondencja biznesowa: struktura formalnego e-maila w branży nieruchomości - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	24-12-2026	18:00	19:00	01:00
7 z 50 Słownictwo: parametry powierzchni biurowej (GLA, NLA, footprint, fit-out) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	29-12-2026	17:00	18:00	01:00
8 z 50 Prezentowanie oferty nieruchomości - struktura i kluczowe frazy - ćwiczenia, prezentacja	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	05-01-2027	17:00	18:00	01:00
9 z 50 Gramatyka: strona bierna w opisach ofert i raportów rynkowych - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	07-01-2027	18:00	19:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
10 z 50 Słownictwo: leasing - kluczowe terminy (lease term, rent-free period, service charge) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	12-01-2027	17:00	18:00	01:00
11 z 50 Prowadzenie spotkania biznesowego - otwieranie i moderowanie agendy - ćwiczenia, obserwacja w warunkach naturalnych	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	19-01-2027	17:00	18:00	01:00
12 z 50 Słownictwo: umowy najmu - klauzule i warunki (break clause, indexation, deposit) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	21-01-2027	18:00	19:00	01:00
13 z 50 Negocjacje handlowe: wyrażanie stanowiska i argumentacja - ćwiczenia, obserwacja w warunkach naturalnych	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	28-01-2027	18:00	19:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
14 z 50 Gramatyka: tryby warunkowe w negocjacjach (conditionals w ofertach i kontrpropozycjach) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	02-02-2027	17:00	18:00	01:00
15 z 50 Słownictwo: finansowanie nieruchomości (yield, cap rate, ROI, financing) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	04-02-2027	18:00	19:00	01:00
16 z 50 Symulacja negocjacji warunków najmu - ćwiczenia, obserwacja w warunkach naturalnych	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	11-02-2027	18:00	19:00	01:00
17 z 50 Pisanie: przygotowanie oferty handlowej (proposal) w formie pisemnej - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	16-02-2027	17:00	18:00	01:00
18 z 50 Słownictwo: due diligence i dokumentacja transakcyjna - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	23-02-2027	17:00	18:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
19 z 50 Prezentacja nieruchomości i komercyjnej dla inwestora - struktura prezentacji - ćwiczenia, prezentacja	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	25-02-2027	18:00	19:00	01:00
20 z 50 Gramatyka: czasowniki modalne w kontekście zobowiązań umownych (shall, must, should) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	02-03-2027	17:00	18:00	01:00
21 z 50 Słownictwo: zarządzanie nieruchomością (property management, maintenance, facility) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	09-03-2027	17:00	18:00	01:00
22 z 50 Prowadzenie small talk i budowanie relacji biznesowych - kultura biznesowa krajów anglojęzycznych - ćwiczenia, obserwacja w warunkach naturalnych	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	11-03-2027	18:00	19:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
23 z 50 Słownictwo: rynek najemcy vs rynek wynajmującego o (tenant's market, landlord's market) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	18-03-2027	18:00	19:00	01:00
24 z 50 Czytanie: analiza raportu rynkowego dotyczącego nieruchomości i komercyjnych - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	23-03-2027	17:00	18:00	01:00
25 z 50 Gramatyka: mowa zależna przy relacjonowaniu ustaleń ze spotkania - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	25-03-2027	18:00	19:00	01:00
26 z 50 Słownictwo: negocjowanie czynszu i warunków finansowych (rent-free, incentives) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	01-04-2027	18:00	19:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
27 z 50 Prowadzenie prezentacji dla wielu interesariuszy (stakeholders) - ćwiczenia, prezentacja	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	06-04-2027	17:00	18:00	01:00
28 z 50 Słuchanie: rozumienie nagrań rozmów biznesowych i negocjacji - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	08-04-2027	18:00	19:00	01:00
29 z 50 Słownictwo: przetargi i procesy zakupowe w nieruchomościach komercyjnych - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	15-04-2027	18:00	19:00	01:00
30 z 50 Pisanie: sporządzanie podsumowania po spotkaniu (meeting minutes) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	20-04-2027	17:00	18:00	01:00
31 z 50 Gramatyka: zdania złożone i spójniki logiczne w dokumentach biznesowych - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	27-04-2027	17:00	18:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
32 z 50 Słownictwo: aspekty prawne umów najmu komercyjnego (heads of terms, sublease) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	29-04-2027	18:00	19:00	01:00
33 z 50 Symulacja spotkania z klientem: prezentacja portfela nieruchomości i - ćwiczenia, obserwacja w warunkach naturalnych	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	04-05-2027	17:00	18:00	01:00
34 z 50 Kultura biznesowa: różnice kulturowe w negocjacjach międzynarodo- wych - ćwiczenia, prezentacja	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	11-05-2027	17:00	18:00	01:00
35 z 50 Słownictwo: zrównoważon- y rozwój i certyfikacja nieruchomości i (BREEAM, LEED, ESG) - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	13-05-2027	18:00	19:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
36 z 50 Pisanie: formalne pismo dotyczące warunków rozwiązania umowy najmu - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	20-05-2027	18:00	19:00	01:00
37 z 50 Mówienie: radzenie sobie z obiekcjami klienta podczas negocjacji - ćwiczenia, obserwacja w warunkach naturalnych	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	25-05-2027	17:00	18:00	01:00
38 z 50 Słownictwo: relokacja firmy i proces wyboru powierzchni biurowej - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	01-06-2027	17:00	18:00	01:00
39 z 50 Czytanie: analiza umowy najmu (lease agreement) - kluczowe klauzule - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	08-06-2027	17:00	18:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
40 z 50 Prezentacja: przedstawienie analizy porównawczej nieruchomości (comparables) - ćwiczenia, prezentacja	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	10-06-2027	18:00	19:00	01:00
41 z 50 Gramatyka: rzeczowniki odczasownikowe i bezokoliczniki w opisach usług - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	17-06-2027	18:00	19:00	01:00
42 z 50 Słownictwo: obsługa klienta i budowanie długoterminowych relacji biznesowych - ćwiczenia, wywiad ustrukturyzowany	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	22-06-2027	17:00	18:00	01:00
43 z 50 Prowadzenie negocjacji wielostronnych - symulacja z udziałem kilku stron - ćwiczenia, obserwacja w warunkach naturalnych	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	24-06-2027	18:00	19:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
44 z 50 Pisanie: przygotowanie oferty inwestycyjnej (investment memorandum) - podstawy - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	01-07-2027	18:00	19:00	01:00
45 z 50 Słownictwo: zarządzanie ryzykiem i klauzule zabezpieczające w umowach - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	06-07-2027	17:00	18:00	01:00
46 z 50 Idiomy i wyrażenia branżowe używane w rozmowach o nieruchomościach komercyjnych - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	08-07-2027	18:00	19:00	01:00
47 z 50 Symulacja finalizacji transakcji - podsumowanie warunków i podpisanie umowy - ćwiczenia, obserwacja w warunkach naturalnych	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	15-07-2027	18:00	19:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
48 z 50 Prezentacja końcowego case study: kompleksowa oferta nieruchomości i komercyjnej - ćwiczenia, prezentacja	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	20-07-2027	17:00	18:00	01:00
49 z 50 Powtórka słownictwa i gramatyki z całego kursu Business English CRE - ćwiczenia, test teoretyczny	Zajęcia	Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu	27-07-2027	17:00	18:00	01:00
50 z 50 -	Walidacja	-	29-07-2027	18:00	19:00	01:00

Podsumowanie

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Suma godzin zegarowych usługi	50:00
w tym suma godzin zajęć	49:00
w tym suma godzin walidacji	01:00
Suma godzin dydaktycznych bez przerw	66:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	7 500,00 PLN
Podmiot uprawniony do zwolnienia z VAT na podstawie art. 43 ust. 1 ustawy o VAT	
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	7 500,00 PLN

Koszt osobogodziny brutto	150,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	150,00 PLN

Liczba godzin usługi

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Liczba godzin zegarowych usługi	50:00

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu

Lektor zostanie uzupełniony bliżej terminu startu

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały przesyłane przez lektora w trakcie całego szkolenia

Platformy e-learningowe:

- Cambridge AI Speech Tutor Pro
- Cambridge CAI Languange Coach

Informacje dodatkowe

Warunek ukończenia szkolenia i otrzymania certyfikatu - obowiązek uczestnictwa w **minimum 80% zajęć**.

Sposób potwierdzenia frekwencji - lista obecności.

Warunki techniczne

Student musi mieć dostęp do internetu o parametrach minimum 2 mbps download/upload oraz urządzenie elektroniczne (z systemem Windows, MacOS, iOS lub Android) z kamerką i mikrofonem.

Zalecane przeglądarki to:

Komputer stacjonarny / laptop: Chrome, Firefox lub Edge (najnowsze wersje)

Mobilny iOS (12.2+): Safari Mobile

Mobilny Android (6.0+): Chrome Mobile

Uwaga: IE i starsze przeglądarki EDGE nie są obsługiwane.

Kontakt



Monika Kujawiak

E-mail monika.kujawiak@cambridge.com.pl

Telefon (+48) 732 920 294