



SZKOLENIE: ESG w przetargach. Jak skutecznie odpowiadać na wymagania ESG i zwiększyć szanse na wygranie przetargu

Numer usługi 2026/08/07/192363/3735882

1 845,00 PLN brutto
1 500,00 PLN netto
230,63 PLN brutto/h
187,50 PLN netto/h
208,33 PLN cena rynkowa ⓘ

MMR ESG
CONSULTING

SPÓŁKA Z

OGRANICZONĄ

ODPOWIEDZIALNOŚĆ

CIĄ

★★★★★ 5,0 / 5

2 oceny

🏠 Usługa szkoleniowa

📺 zdalna w czasie rzeczywistym

👥 Zajęcia grupowe

🕒 08:00 h

📅 08.10.2026 do 08.10.2026

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Negocjacje

Grupa docelowa usługi

Usługa jest skierowana do osób odpowiedzialnych za przygotowywanie ofert przetargowych, udział w konkursach ofert oraz procesach zakupowych RFP i RFQ, w szczególności do pracowników działów sprzedaży, ofertowania, zakupów, ESG, zrównoważonego rozwoju, compliance i marketingu, a także do osób współpracujących z kluczowymi klientami biznesowymi. Szkolenie jest przeznaczone również dla właścicieli, menedżerów i specjalistów przedsiębiorstw, którzy przygotowują organizację do spełniania wymagań ESG stawianych przez podmioty sektora publicznego, przedsiębiorstwa oraz międzynarodowe grupy kapitałowe i chcą zwiększyć skuteczność ubiegania się o nowe kontrakty.

Minimalna liczba uczestników

5

Maksymalna liczba uczestników

25

Data zakończenia rekrutacji

07-10-2026

Forma prowadzenia usługi

zdalna w czasie rzeczywistym

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Celem usługi jest przygotowanie uczestnika szkolenia do samodzielnego identyfikowania, analizowania i interpretowania wymagań ESG zawartych w dokumentacji przetargowej, konkursach ofert oraz procesach zakupowych RFP i RFQ, oceniania ich znaczenia dla udziału w postępowaniu i zwiększenia konkurencyjności oferty, a także opracowywania wiarygodnych dokumentów i dowodów potwierdzających spełnienie oczekiwań zamawiającego, z uwzględnieniem zasad transparentnej komunikacji.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Wyjaśnia rolę ESG w publicznych i prywatnych procesach przetargowych oraz zakupowych.	1. Wskazuje znaczenie wymagań ESG w ocenie wykonawców i dostawców. 2. Określa wpływ wymagań ESG na możliwość udziału w postępowaniu. 3. Wskazuje wpływ spełnienia kryteriów ESG na konkurencyjność oferty. 4. Rozróżnia zastosowanie wymagań ESG w przetargach publicznych i prywatnych.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Charakteryzuje źródła wymagań ESG stawianych wykonawcom i dostawcom.	1. Rozróżnia wymagania wynikające z przepisów prawa, oczekiwań klienta, polityki zakupowej oraz strategii organizacji. 2. Przyporządkowuje przykładowe wymaganie ESG do właściwego źródła. 3. Wskazuje podmiot lub dokument, z którego wynika dane wymaganie.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Rozróżnia wymagania ESG dotyczące obszaru środowiskowego, społecznego i ładu organizacyjnego.	1. Przyporządkowuje przykładowe wymagania do obszarów E, S i G. 2. Rozróżnia wymagania dotyczące wykonawcy od wymagań dotyczących przedmiotu zamówienia. 3. Wskazuje przykłady wymagań środowiskowych, społecznych i zarządczych występujących w dokumentacji przetargowej.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Charakteryzuje dokumenty, oświadczenia i dowody stosowane do potwierdzania spełnienia wymagań ESG.	1. Rozróżnia polityki, procedury, raporty ESG, certyfikaty, audyty, wskaźniki KPI, obliczenia śladu węglowego, LCA i EPD. 2. Wskazuje przeznaczenie poszczególnych dokumentów i dowodów. 3. Rozróżnia dokumenty wewnętrzne od dowodów potwierdzonych przez podmioty zewnętrzne. 4. Wskazuje ograniczenia poszczególnych rodzajów dowodów.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Analizuje dokumentację przetargową i zakupową pod kątem występujących w niej wymagań ESG.	1. Wskazuje zapis dokumentacji zawierający wymaganie ESG. 2. Identyfikuje adresata i zakres wymagania. 3. Przyporządkowuje wymaganie do odpowiedniego obszaru ESG. 4. Określa dokument lub dział dokumentacji, w którym należy poszukiwać wymagań ESG.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Klasyfikuje wymagania ESG według ich znaczenia dla udziału w postępowaniu i oceny oferty. Dobiera dokumenty, oświadczenia i dowody do określonych wymagań ESG.	1. Rozróżnia warunki udziału, kryteria oceny ofert i wymagania dodatkowe. 2. Klasyfikuje wymaganie jako obowiązkowe, punktowane albo dodatkowe. 3. Wskazuje konsekwencję niespełnienia wymagania obowiązkowego 4. Określa wpływ spełnienia wymagania punktowanego na ocenę oferty. 1. Przyporządkowuje właściwy dokument lub dowód do wskazanego wymagania ESG. 2. Wybiera dowód adekwatny do zakresu wymagania. 3. Wskazuje brakujący dokument lub informację niezbędną do potwierdzenia deklaracji. 4. Rozróżnia dowód wystarczający od dowodu nieadekwatnego lub niekompletnego.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Ocenia wiarygodność, aktualność i adekwatność informacji oraz dowodów ESG przedstawianych w ofercie. Dobiera prawidłową odpowiedź na wymagania i pytania ESG zawarte w dokumentacji przetargowej lub zakupowej.	1. Ocenia zgodność dowodu z treścią deklaracji ESG. 2. Wskazuje dokument nieaktualny, niewiarygodny lub nieadekwatny do wymagania. 3. Identyfikuje rozbieżności między deklaracją a materiałem dowodowym. 4. Wybiera dowód o najwyższej wartości potwierdzającej spośród przedstawionych wariantów. 1. Wybiera odpowiedź odnoszącą się bezpośrednio do treści wymagania. 2. Wskazuje odpowiedź zgodną z przedstawionym stanem faktycznym organizacji. 3. Dobiera do odpowiedzi właściwy dokument lub dowód. 4. Rozpoznaje odpowiedź nieprecyzyjną, niekompletną albo niespójną z dokumentacją. 5. Wskazuje element wymagający uzupełnienia lub korekty.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Ocenia gotowość organizacji do udziału w postępowaniu uwzględniającym wymagania ESG.	1. Identyfikuje brakujące polityki, procedury, dane i dokumenty na podstawie opisu organizacji. 2. Określa działania wymagające realizacji przed złożeniem oferty. 3. Ustala kolejność działań przygotowawczych. 4. Wskazuje obszary organizacji odpowiedzialne za przygotowanie wymaganych informacji. 5. Dobiera właściwe działanie do zidentyfikowanego braku.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Identyfikuje ryzyko greenwashingu w komunikacji ESG zawartej w ofercie i dobiera działania ograniczające to ryzyko.	1. Rozpoznaje deklaracje ogólne, nieprecyzyjne lub nieoparte dowodami. 2. Wskazuje rozbieżności między deklaracją środowiskową a przedstawionymi danymi. 3. Rozpoznaje sformułowania mogące wprowadzać zamawiającego w błąd. 4. Dobiera sposób doprecyzowania deklaracji ESG. 5. Wskazuje dokument lub informację zwiększającą wiarygodność komunikatu.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Program szkolenia

Powitanie uczestników, cele szkolenia, przedstawienie programu oraz studium przypadku

09:00–10:00 Moduł I. Dlaczego ESG staje się standardem w przetargach?

- skąd wynikają wymagania ESG
- regulacje i oczekiwania rynku
- przetargi publiczne i prywatne

10:00–10:30 Ćwiczenie 1 Analiza przykładowych wymagań ESG

- Uczestnicy określają, z czego wynikają poszczególne wymagania (prawo, klient, strategia firmy).

10:30–10:45 Przerwa

10:45–11:30 Moduł II. Jak czytać dokumentację przetargową?

- gdzie znajdują się wymagania ESG
- kryteria oceny ofert
- warunki udziału
- dokumenty potwierdzające

11:30–12:00 Ćwiczenie 2 Analiza fragmentu rzeczywistej dokumentacji przetargowej – identyfikacja wszystkich wymagań ESG.

12:00–12:30 Moduł III. Jak przygotować organizację do udziału w przetargach ESG?

- polityki
- procedury
- raport ESG
- EcoVadis
- ISO
- ślad węglowy

12:30–13:00 Przerwa

13:00–13:45 Ćwiczenie 3 Ocena gotowości firmy, identyfikacja brakujących dokumenty.

13:45–14:30 Moduł IV. Jak odpowiadać na pytania ESG?

- najczęściej spotykane pytania
- jak przygotowywać odpowiedzi
- jakich błędów unikać

14:30–14:45 Przerwa

14:45–15:30 Ćwiczenie 4 Przygotowanie odpowiedzi na rzeczywiste pytania ESG z przetargów oraz wspólna ocena ich jakości.

15:30–16:00 Moduł V. Jakie dowody przekonują zamawiającego?

- hierarchia dowodów
- certyfikaty, raporty, KPI, audyty, LCA, EPD
- jak unikać greenwashingu w ofercie

16:00–16:25 Ćwiczenie 5 Ocena zestawu dokumentów przygotowanych przez fikcyjną firmę.

- Uczestnicy wskazują, które dowody są wystarczające, czego brakuje oraz jakie ryzyka mogą obniżyć ocenę oferty.

16:25–16:45 Walidacja efektów uczenia się

16:45–17:00 Podsumowanie szkolenia, pytania uczestników, omówienie materiałów dodatkowych.

Szkolenie jest skierowane do osób odpowiedzialnych za przygotowywanie ofert przetargowych, udział w konkursach ofert oraz procesach zakupowych RFP i RFQ, w szczególności do pracowników działów sprzedaży, ofertowania, zakupów, ESG, zrównoważonego rozwoju, compliance i marketingu, a także do osób współpracujących z kluczowymi klientami biznesowymi. Szkolenie jest przeznaczone również

dla właścicieli, menedżerów i specjalistów przedsiębiorstw, którzy przygotowują organizację do spełniania wymagań ESG stawianych przez podmioty sektora publicznego, przedsiębiorstwa oraz międzynarodowe grupy kapitałowe i chcą zwiększyć skuteczność ubiegania się o nowe kontrakty.

Kompetencje zdobyte podczas szkolenia znajdą zastosowanie w obszarze przygotowywania ofert przetargowych i zakupowych, oceny wymagań ESG, doboru dokumentów potwierdzających ich spełnienie oraz ograniczania ryzyka greenwashingu w komunikacji ofertowej.

Szkolenie realizowane jest z wykorzystaniem interaktywnych mini-wykładów, case studies opartych na rzeczywistych przykładach rynkowych, pracy zespołowej w kilkusobowych grupach (max 5 osób) oraz pracy indywidualnej, a także moderowanych dyskusji wspierających wymianę doświadczeń i praktyczne zastosowanie omawianych zagadnień.

Usługa prowadzona jest w trybie godzin zegarowych (1h = 60 minut)

Szkolenie składa się z:

- części teoretycznej 3h 45 minut,
- części praktycznej 2h 55 minut,
- walidacji 20 minut,
- przerw 1h.

Przerwy wliczają się do czasu trwania usługi.

Walidacja efektów uczenia się zostanie przeprowadzona w formie testu teoretycznego online realizowanego po zakończeniu szkolenia, z automatycznie generowanym wynikiem.

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 15

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 15 Moduł I. Dlaczego ESG staje się standardem w przetargach? - wykład, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Zajęcia	MARIA RADZIAK	08-10-2026	09:00	10:00	01:00
2 z 15 Ćwiczenie 1. Analiza przykładowych wymagań ESG - case study, rozmowa	Zajęcia	MARIA RADZIAK	08-10-2026	10:00	10:30	00:30
3 z 15 -	Przerwa	-	08-10-2026	10:30	10:45	00:15

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
4 z 15 Moduł II. Jak czytać dokumentację przetargową? - wykład, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Zajęcia	MARIA RADZIAK	08-10-2026	10:45	11:30	00:45
5 z 15 Ćwiczenie 2. Identyfikacja wszystkich wymagań ESG - case study, rozmowa	Zajęcia	MARIA RADZIAK	08-10-2026	11:30	12:00	00:30
6 z 15 Moduł III. Jak przygotować organizację do udziału w przetargach ESG?- wykład, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Zajęcia	MARIA RADZIAK	08-10-2026	12:00	12:30	00:30
7 z 15 -	Przerwa	-	08-10-2026	12:30	13:00	00:30
8 z 15 Ćwiczenie 3. Ocena gotowości firmy, identyfikacja brakujących dokumenty - case study, rozmowa	Zajęcia	MARIA RADZIAK	08-10-2026	13:00	13:45	00:45
9 z 15 Moduł IV. Jak odpowiadać na pytania ESG? - wykład, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Zajęcia	MARIA RADZIAK	08-10-2026	13:45	14:30	00:45

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
10 z 15 -	Przerwa	-	08-10-2026	14:30	14:45	00:15
11 z 15 Ćwiczenie 4. Przygotowanie odpowiedzi na rzeczywiste pytania ESG z przetargów oraz wspólna ocena ich jakości. - case study, rozmowa	Zajęcia	MARIA RADZIAK	08-10-2026	14:45	15:30	00:45
12 z 15 Moduł V. Jakie dowody przekonują zamawiającego? - wykład, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Zajęcia	MARIA RADZIAK	08-10-2026	15:30	16:00	00:30
13 z 15 Ćwiczenie 5. Ocena zestawu dokumentów - case study, rozmowa	Zajęcia	MARIA RADZIAK	08-10-2026	16:00	16:25	00:25
14 z 15 -	Walidacja	MARIA RADZIAK	08-10-2026	16:25	16:45	00:20
15 z 15 Podsumowanie szkolenia, pytania uczestników, omówienie materiałów dodatkowych	Zajęcia	MARIA RADZIAK	08-10-2026	16:45	17:00	00:15

Podsumowanie

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Suma godzin zegarowych usługi	08:00

Rodzaj godzin	Liczba godzin
w tym suma godzin zajęć	06:40
w tym suma godzin walidacji	00:20
w tym suma przerw	01:00
Suma godzin dydaktycznych bez przerw	09:15

Cennik

Jeżeli korzystasz z dofinansowania i usługa stanowi usługę kształcenia zawodowego lub przekwalifikowania zawodowego wraz z usługą lub dostawą towarów ściśle związaną z usługami kształcenia zawodowego lub przekwalifikowania zawodowego to możesz mieć możliwość skorzystania za zwolnienia z podatku VAT na podstawie art. 43 ust. 1 pkt 29 lit. c ustawy z dnia 11 marca 2024 r. o podatku od towarów i usług, jeśli usługa w całości jest finansowana ze środków publicznych lub § 3 ust. 1 pkt 14 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień w przypadku, gdy usługa jest finansowana w co najmniej 70% ze środków publicznych.

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 845,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 500,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	230,63 PLN
Koszt osobogodziny netto	187,50 PLN

Liczba godzin usługi

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Liczba godzin zegarowych usługi	08:00

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



MARIA RADZIAK

Maria Małgorzata Radziak od ponad 15 lat wspiera firmy w drodze do zrównoważonego rozwoju – jako doradczyni, audytorka i edukatorka. Prowadzi szkolenia z zakresu zielonych kompetencji, które pomagają liderom, zespołom HR, komunikacji i zarządom rozumieć oraz wdrażać zasady ESG w praktyce. Wierzy, że prawdziwa zmiana zaczyna się od świadomości, a edukacja jest jej najskuteczniejszym narzędziem.

Specjalizuje się w tematach: zrównoważonego rozwoju, raportowania niefinansowego, zielonej transformacji, zrównoważonych zakupów i łańcucha dostaw oraz komunikacji ESG oraz przeciwdziałania greenwashingowi. W swoich szkoleniach łączy wiedzę merytoryczną z praktycznym doświadczeniem i empatycznym podejściem do uczestników. Każde szkolenie to dla niej przestrzeń do dialogu – pokazuje, że ESG to nie zestaw regulacji, ale sposób myślenia o biznesie odpowiedzialnym społecznie i środowiskowo.

Posiada ponad 100 godzin doświadczenia w prowadzeniu szkoleń, zdobytych w ciągu ostatnich 5 lat.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Przed szkoleniem uczestnicy otrzymają workbook do prowadzenia w ustrukturyzowany sposób notatek ze szkolenia. Natomiast po zakończeniu realizacji usługi uczestnicy otrzymają dostęp do materiałów szkoleniowych w formie prezentacji oraz aktualnych regulacji prawnych.

Informacje dodatkowe

Przy dofinansowaniu powyżej 70% usługa jest zwolniona z VAT, w takiej sytuacji cena brutto = cena netto.

Warunki techniczne

a) **Usługa będzie prowadzona za pośrednictwem platformy do videokonferencji**, dostępnej z poziomu przeglądarki internetowej, bez konieczności instalacji dodatkowego oprogramowania.

b) Minimalne wymagania sprzętowe:

- Komputer stacjonarny lub laptop
- Kamera wbudowana lub na USB
- Mikrofon
- Słuchawki lub głośniki

Wymagania dotyczące procesora i pamięci RAM:

- Minimalne: dwurdzeniowy procesor 1,6 GHz lub wyższy, RAM 4 GB
- Zalecane: czterordzeniowy procesor 2 GHz lub wyższy (np. Intel i5 lub AMD Ryzen 5), RAM 8 GB

Łącze internetowe:

- Przewodowe lub bezprzewodowe (3G lub 4G/LTE)
- Minimalna przepustowość: 10 Mb/s (pobieranie/wysyłanie)
- Zalecana przepustowość: 30 Mb/s

c) Minimalne wymagania dotyczące łącza sieciowego:

- Stabilne połączenie internetowe o przepustowości minimum 2 Mb/s (download)

d) **Niezbędne oprogramowanie:**

- System operacyjny: Windows 10 lub nowszy / macOS Catalina lub nowszy
- Przeglądarka: Chrome, Edge, Firefox lub Safari w aktualnej wersji

Kontakt



MAŁGORZATA RZEPA

E-mail m.rzepa@consultingesg.com

Telefon (+48) 506 549 678