



Skuteczne i szybkie pozyskiwanie klientek w branży Beauty - szkolenie.

Numer usługi 2026/07/24/184561/3709021

5 000,00 PLN brutto

5 000,00 PLN netto

208,33 PLN brutto/h

208,33 PLN netto/h

250,00 PLN cena rynkowa ⓘ

"WAY OF BEAUTY"

SPÓŁKA Z

OGRANICZONĄ

ODPOWIEDZIALNOŚĆ

CIĄ

★★★★★ 5,0 / 5

11 ocen

🏠 Usługa szkoleniowa

📺 zdalna w czasie rzeczywistym

👥 Zajęcia grupowe

🕒 24:00 h

📅 08.01.2027 do 10.01.2027

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Marketing
Grupa docelowa usługi	Przedmiotowa usługa szkoleniowa skierowana jest dla właścielek salonów beauty, stylistek rzęs, brwi i paznokci.
Minimalna liczba uczestników	2
Maksymalna liczba uczestników	30
Data zakończenia rekrutacji	07-01-2027
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Jest to KOMPLEKSOWY SYSTEM BUDOWANIA DOCHODOWEGO biznesu BEAUTY obejmujący:

Pozyskiwanie nowych klientek bez wydawania fortuny na reklamę

Budowanie lojalnej bazy klientek - jak sprawić, żeby wracały i płaciły więcej

Budowanie wyróżnika - jak wyróżnić się na tle konkurencji i wybrać niszę

Skuteczną komunikację wartości - jak mówić o korzyściach zamiast o technice

Instagram marketing dla beauty - content strategy, który przyciąga płacące klientki

Obsługę trudnych sytuacji - reklamacje, niepłacące

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Stosuje strategię pozyskiwania nowych klientek bez ponoszenia wysokich kosztów reklamy	Dobiera odpowiednie kanały dotarcia i planuje działania niskobudżetowe	Test teoretyczny
Buduje system lojalizacji klientek nastawiony na zwiększenie częstotliwości i wartości wizyt.	Tworzy konkretne elementy systemu lojalnościowego (np. pakiety, bonusy, cykle zabiegowe).	Test teoretyczny
Definiuje swój wyróżnik rynkowy i wybiera dopasowaną niszę	Opisuje niszę, potrzeby grupy docelowej i swój unikalny sposób odpowiadania na nie.	Test teoretyczny
Wdraża język korzyści do opisu usług.	Przekształca techniczny opis zabiegów na komunikat wartości dla klientki.	Test teoretyczny
Rozwiązuje trudne sytuacje biznesowe, takie jak reklamacje, niepłacące klientki czy działania konkurencji.	Przedstawia możliwe rozwiązania w konkretnych scenariuszach.	Test teoretyczny
Pozycjonuje swoją markę jako ekspercką i premium.	Projektuje spójny wizerunek eksperta w kanałach komunikacji (oferta, social media, kontakt).	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyrażnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Jest to KOMPLEKSOWY SYSTEM BUDOWANIA DOCHODOWEGO biznesu BEAUTY obejmujący:

- Pozyskiwanie nowych klientek bez wydawania fortuny na reklamę
- Budowanie lojalnej bazy klientek - jak sprawić, żeby wracały i płaciły więcej
- Budowanie wyróżnika - jak wyróżnić się na tle konkurencji i wybrać niszę
- Skuteczną komunikację wartości - jak mówić o korzyściach zamiast o technice
- Instagram marketing dla beauty - content strategy, który przyciąga płacące klientki
- Obsługę trudnych sytuacji - reklamacje, niepłacące klientki, konkurencja
- Automatyzację procesów biznesowych - jak pracować mniej, a zarabiać więcej
- Budowanie marki ekspertki - pozycjonowanie jako premium provider w okolicy

Mój wyróżnik:

- Skupiam się na TYM CO NAJWAŻNIEJSZE - podczas gdy inne instruktorki uczą techniki, ja uczę jak ZARABIAĆ na tych technikach.
- 100% GWARANCJA SKUTECZNOŚCI - każda kursantka, która sumiennie wdrożyła moje wskazówki, poprawiła swoje rezultaty biznesowe
- FOCUS NA PŁACĄCYCH KLIENTKACH - nie uczę "jak robić ładne rzęsy", ale "jak sprawić, żeby klientki chciały za nie PŁACIĆ i WRACAĆ"

Jest to praktyczny warsztat a nie pusty wykład. Uczestnicy mogą w czasie rzeczywistym wykonywać zadania, wyliczać ceny zabiegów, tworzyć ofertę, zadawać pytania.

Przerwy wliczają się w czas trwania szkolenia

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 20

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 20 Wybór niszy i wyróżnika – jak wyróżnić się na konkurencyjnym rynku beauty	Zajęcia	Dorota Shigareva	08-01-2027	09:00	10:30	01:30
2 z 20 Analiza potrzeb klientek – tworzenie awatara klientki	Zajęcia	Dorota Shigareva	08-01-2027	10:30	11:30	01:00
3 z 20 Analiza konkurencji oraz budowanie przewagi rynkowej	Zajęcia	Dorota Shigareva	08-01-2027	11:30	13:00	01:30

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
4 z 20 -	Przerwa	-	08-01-2027	13:00	14:00	01:00
5 z 20 Prawidłowe ustalanie cen – praktyczne ćwiczenia z kalkulatorem	Zajęcia	Dorota Shigareva	08-01-2027	14:00	15:30	01:30
6 z 20 Konkurowanie ceną a dochodowość biznesu	Zajęcia	Dorota Shigareva	08-01-2027	15:30	16:15	00:45
7 z 20 Psychologia klientki – czego naprawdę szuka klientka beauty i jak komunikować korzyści	Zajęcia	Dorota Shigareva	08-01-2027	16:15	17:00	00:45
8 z 20 Strategia PPZZ – skuteczny model pozyskiwania klientek	Zajęcia	Dorota Shigareva	09-01-2027	09:00	10:30	01:30
9 z 20 Wizytówka Google jako narzędzie lokalnej widoczności	Zajęcia	Dorota Shigareva	09-01-2027	10:30	11:30	01:00
10 z 20 Instagram – 10 sposobów pozyskiwania klientek	Zajęcia	Dorota Shigareva	09-01-2027	11:30	13:00	01:30
11 z 20 -	Przerwa	-	09-01-2027	13:00	14:00	01:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
12 z 20 Facebook – skuteczna strona firmowa i pozyskiwanie klientek z grup	Zajęcia	Dorota Shigareva	09-01-2027	14:00	15:30	01:30
13 z 20 Stacjonarne sposoby pozyskiwania klientek	Zajęcia	Dorota Shigareva	09-01-2027	15:30	17:00	01:30
14 z 20 Skuteczne zdobywanie opinii i budowanie zaufania klientów	Zajęcia	Dorota Shigareva	10-01-2027	09:00	10:30	01:30
15 z 20 Tworzenie oferty nie do odrzucenia – pakiety usług i promocje	Zajęcia	Dorota Shigareva	10-01-2027	10:30	12:00	01:30
16 z 20 Język korzyści w komunikacji z klientem	Zajęcia	Dorota Shigareva	10-01-2027	12:00	13:00	01:00
17 z 20 -	Przerwa	-	10-01-2027	13:00	14:00	01:00
18 z 20 Wysłałaś cennik i cisza? Skuteczny zapis na usługę	Zajęcia	Dorota Shigareva	10-01-2027	14:00	15:30	01:30
19 z 20 Pytania otwarte i zbijanie obiekcji klienta	Zajęcia	Dorota Shigareva	10-01-2027	15:30	16:45	01:15
20 z 20 -	Walidacja	-	10-01-2027	16:45	17:00	00:15

Podsumowanie

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Suma godzin zegarowych usługi	24:00
w tym suma godzin zajęć	20:45
w tym suma godzin walidacji	00:15
w tym suma przerw	03:00
Suma godzin dydaktycznych bez przerw	28:00

Cennik

Cennik

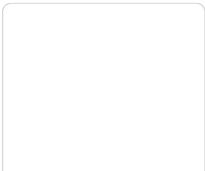
Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	5 000,00 PLN
Podmiot uprawniony do zwolnienia z VAT na podstawie art. 113 ust. 1 ustawy o VAT ze względu na wartość sprzedaży	
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	5 000,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	208,33 PLN
Koszt osobogodziny netto	208,33 PLN

Liczba godzin usługi

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Liczba godzin zegarowych usługi	24:00

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Dorota Shigareva



Jestem stylistką rzęs oraz instruktorką z wieloletnim doświadczeniem. Brałam udział w ponad 60 szkoleniach, webinarach, kursach stacjonarnych i online w Polsce, Danii, Ukrainie, Rosji, Włoszech. Największą moją pasją zawodową jest praca z kolorowymi rzęsami oraz Art Lash. Mam też dużą słabość do rzęs brązowych.

Z zawodu jestem nauczycielką i bardzo się cieszę, że mogę wykorzystać moje umiejętności przekazywania i dzielenia się wiedzą.

Moją misją jest pomaganie stylistkom na ich drodze do rozwoju. Uczę jak stworzyć stabilny i dochodowy biznes ze stylizacji rzęs. Tak, by zarabiały nawet do kilku średnich krajowych!

Sama jestem stylistką i pracuję z klientkami na co dzień, dodatkowo szkolę inne stylistki.

Doskonale wiem jakie mają problemy i rozumiem, z czym zmagają się na co dzień. Rozumiem ten strach i wątpliwości bo sama się kiedyś z nimi zmagalam.

Jestem też przedsiębiorcą, inwestuję, uczę się giełdy i funduszy ETF. W domu jestem specem od finansów osobistych.

Stawiam na to, na czym Ci zależy najbardziej jako stylistce – szybkich i skutecznych rozwiązaniach. Wszystko po to byś mogła zająć się zarabianiem i cieszeniem z tego cudownego zawodu!

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Każdy uczestnik otrzymuje skrypt szkoleniowy i dostęp do grupy wsparcia na Facebook.

Informacje dodatkowe

- Po szkoleniu uczestnik otrzyma zaświadczenie.
- Warunkiem uzyskania zaświadczenia jest uczestnictwo w co najmniej 80% zajęć usługi rozwojowej oraz zaliczenie zajęć.
- Szkolenie trwa 24 godzin
- Karta niniejszej usługi rozwojowej została przygotowana zgodnie z obowiązującym Regulaminem Bazy Usług Rozwojowych, w tym m.in. w zakresie powierzania usług.
- Usługa szkoleniowa jest zwolniona z podatku VAT w przypadku, kiedy realizacja usługi uprawnia przedsiębiorstwo lub osobę do uzyskania dofinansowania co najmniej w 70%. W innej sytuacji do ceny netto doliczany jest podatek VAT w wysokości 23%

Warunki techniczne

Szkolenie i walidacja usługi realizowana będzie za pośrednictwem platformy Google Meets.

- uczestnik dysponuje urządzeniem spełniającym następujące wymagania sprzętowe: urządzenie przenośne/mobilne lub stacjonarne (komputer/laptop/tablet) z kamerą, mikrofonem i głośnikami; procesor dwurdzeniowy 2GHz lub lepszy (zalecany czterordzeniowy) lub Core i5 Kaby Lake; min. 2GB pamięci RAM (zalecane 4GB lub więcej); system operacyjny taki jak min. Windows 8 (zalecany Windows 11), Mac OS wersja 10.13 (zalecana najnowsza wersja), Linux, Chrome OS; w zależności od platformy/rodzaju komunikatora, aktualne wersje przeglądarki np. Google Chrome, Mozilla Firefox, Brave, Safari, Microsoft Edge, Opera, Internet Explorer, Yandex;
- uczestnik dysponuje łączem sieciowym spełniającym następujące parametry: dostęp do internetu o zalecanej szybkości - minimalna prędkość pobierania 2 Mb/s, prędkość wysyłania 512 kb/s;
- uczestnik dysponuje niezbędnym oprogramowaniem umożliwiającym dostęp do prezentowanych treści i materiałów;

Ważność linku - od rozpoczęcia szkolenia do jego zakończenia zgodnie z harmonogramem w karcie.

Zapisując się na usługę wyrażasz zgodę na rejestrowanie/nagrywanie swojego wizerunku na potrzeby monitoringu, kontroli oraz w celu utrwalenia efektów uczenia się.

Kontakt



NADIEŻDA DEVNOZASZVILI

E-mail kontakt@wayofbeauty.pl

Telefon (+48) 790 358 951