



VIMAKS SPÓŁKA Z  
OGRANICZONĄ  
ODPOWIEDZIALNOŚ  
CIĄ

★★★★★ 4,9 / 5

52 oceny

## Szkolenie z zarządzania klubem sportowym: strategia, finanse, marketing i prawo.

Numer usługi 2026/06/03/188950/3605791

- 📍 Ornontowice
- 🏠 Usługa szkoleniowa
- 📄 mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)
- 👥 Zajęcia grupowe
- 🕒 26:00 h
- 📅 12.06.2026 do 26.06.2026

5 018,00 PLN brutto

5 018,00 PLN netto

193,00 PLN brutto/h

193,00 PLN netto/h

284,58 PLN cena rynkowa ⓘ

## Informacje podstawowe

### Kategoria

Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem

### Grupa docelowa usługi

Usługa skierowana jest do kadry zarządzającej oraz osób decyzyjnych w organizacjach sportowych, dążących do profesjonalizacji zarządzania klubem. Grupę docelową stanowią w szczególności:

1. **Prezesi i członkowie zarządów klubów**, stowarzyszeń oraz fundacji sportowych, odpowiedzialni za wyznaczanie strategii i stabilność finansową organizacji
2. **Menedżerowie operacyjni i dyrektorzy ds. sportowych**, nadzorujący codzienne procesy, budżetowanie oraz kapitał ludzki w klubie
3. **Założyciele i właściciele prywatnych akademii oraz szkółek sportowych**, budujący model biznesowy swojej działalności

Uczestnicy powinni posiadać podstawową wiedzę o funkcjonowaniu organizacji sportowych oraz odpowiadać za kluczowe procesy w obszarach strategii, finansów, marketingu lub prawa. Szkolenie jest dedykowane osobom, które chcą nabyć kompetencje niezbędne do zarządzania małym klubem sportowym i wprowadzenia w nim nowoczesnych standardów administracyjnych.

### Minimalna liczba uczestników

5

### Maksymalna liczba uczestników

15

### Data zakończenia rekrutacji

11-06-2026

### Forma prowadzenia usługi

mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)

# Cel

## Cel edukacyjny

Usługa przygotowuje do profesjonalnego zarządzania klubem sportowym w obszarach strategii, finansów, marketingu i prawa. Uczestnik nabywa kompetencje niezbędne do budowania modelu biznesowego, budżetowania oraz skutecznego pozyskiwania sponsorów i dotacji. Szkolenie przygotowuje do samodzielnego wyznaczania celów strategicznych (OKR), zarządzania kapitałem ludzkim oraz wdrażania standardów prawnych i administracyjnych niezbędnych w działalności organizacji sportowej

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Zarządza strategicznym rozwojem klubu przy użyciu narzędzi analitycznych	Przeprowadza poprawną analizę SWOT/TOWS dla wybranej organizacji sportowej	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	Formułuje mierzalne cele strategiczne i kluczowe rezultaty w metodologii OKR	Prezentacja
Projektuje strukturę organizacyjną i procesy zarządzania kapitałem ludzkim	Definiuje zakres zadań i uprawnień dla poszczególnych stanowisk w strukturze klubu	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	Opracowuje plan wdrożenia (onboarding) nowego trenera według schematu 30-60-90	Prezentacja
	Stosuje model GROW w prowadzeniu rozmowy motywacyjnej z pracownikiem	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Konstruuje budżet klubu i strategię pozyskiwania finansowania zewnętrznego	Buduje budżet klubu w oparciu o zasadę 3 funduszy (operacyjny, rezerwowo, inwestycyjny)	Prezentacja
	Tworzy profesjonalną ofertę sponsorską wraz z wyceną świadczeń reklamowych	Prezentacja
	Wskazuje procedury aplikowania o dotacje z funduszy publicznych (np. FRKF)	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Wdraża standardy prawne oraz nowoczesną komunikację marki klubu	Charakteryzuje wymogi Standardów Ochrony Małoletnich obowiązujące w organizacjach sportowych	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	Projektuje harmonogram działań w mediach społecznościowych dopasowany do aktualnych algorytmów (Reels, TikTok)	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

## Kwalifikacje

### Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

#### Warunki uznania kompetencji

**Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?**

TAK

**Pytanie 2. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?**

TAK

**Pytanie 3. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielanie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?**

TAK

## Program

Szkolenie realizowane jest w formie online, w grupie maksymalnie 15-osobowej.

Walidacja efektów uczenia się realizowana jest ostatniego dnia szkolenia i obejmuje:

**Test wiedzy (60 min) Forma online.** Test składa się z 30 pytań zamkniętych oraz 3 otwartych. Zagadnienia omawiane podczas szkolenia z zakresu zarządzania, finansów i prawa w sporcie.

**Prezentacja (30 min) Forma Online:** Obejmuje wystąpienie pt. "Twój klub za 3 lata" w którym uczestnik prezentuje Misję, OKR, Budżet i Strategię Sponsoringową swojego klubu.

Szkolenie realizowane jest w godzinach zegarowych. Zgodnie ze standardem, każdy dzień szkoleniowy trwający powyżej 4,5 godziny zawiera 60-minutową przerwę wliczoną w całkowity czas usługi. Wszystkie godziny są podane jako godziny zegarowe (60 min).

Suma godzi zegarowych usługi 26:00, w tym:

- suma godzin zajęć teoretycznych - 11:30
- suma godzin zajęć praktycznych - 09:00

- suma godzin walidacji - 01:30
- suma przerw - 04:00

Zastosowano rozwiązania zapewniające rozdzielenie procesów kształcenia od walidacji efektów uczenia się.

Ramowy program usługi

**Moduł I: Fundamenty** – Tożsamość i Strategia.

- Definiowanie Misji, Wizji i Wartości organizacji z użyciem narzędzia Canvas Misji Klubu. Przeprowadzenie analizy SWOT/TOWS dla organizacji sportowej oraz wybór optymalnej formy prawnej. Wdrażanie metodologii OKR (Objectives & Key Results) w planowaniu 3-letnim

**Moduł II: Kapitał Ludzki** – Przywództwo i Psychologia.

- Modele przywództwa w sporcie, różnice między coachingiem a mentoringiem. Analiza blokad rozwojowych i psychospołecznych w zespole. Warsztat menedżerski: onboarding trenera (plan 30-60-90) oraz prowadzenie rozmów motywacyjnych z wykorzystaniem modelu GROW

**Moduł III: Ekonomia** – Finanse i Pozyskiwanie Środków.

- Konstruowanie budżetu od zera w oparciu o zasadę 3 funduszy. Zarządzanie płynnością finansową. Tworzenie ofert sponsorskich, wycena świadczeń reklamowych oraz pozyskiwanie środków z dotacji publicznych (FRKF) i crowdfundingu

**Moduł IV: Komunikacja, Prawo i Walidacja**

- Budowanie marki klubu w social mediach (Reels, TikTok) i analiza NPS. Standardy Ochrony Małoletnich oraz RODO w sporcie. Przygotowanie projektów finałowych i końcowa walidacja efektów uczenia się

# Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 22

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
<div style="background-color: #e06666; color: white; padding: 2px; display: inline-block;">1 z 22</div>							
Tożsamość klubu: Misja, Wizja, Wartości. Metody - Wykład informacyjny, warsztaty z użyciem Canvas Misji Klubu, dyskusja	Zajęcia	Artur Zakrzewski	12-06-2026	09:00	11:00	02:00	Tak
<div style="background-color: #e06666; color: white; padding: 2px; display: inline-block;">2 z 22</div>							
-	Przerwa	-	12-06-2026	11:00	11:15	00:15	Tak

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
<p><b>3 z 22</b></p> <p>Analiza i Struktura. Analiza SWOT/TOW S. Wybór formy prawnej (Stowarzyszenie vs Sp. z o.o.). Metody - Prezentacja , analiza SWOT/TOW S, studium przypadku form prawnych</p>	Zajęcia	Artur Zakrzewski	12-06-2026	11:15	13:30	02:15	Tak
<p><b>4 z 22</b> -</p>	Przerwa	-	12-06-2026	13:30	14:15	00:45	Tak
<p><b>5 z 22</b></p> <p>Strategia OKR (Objectives &amp; Key Results). Planowanie 3-letnie metodą stosowaną przez FIFA i Google. Metody - Warsztat praktyczny, praca indywidualna na arkuszach</p>	Zajęcia	Artur Zakrzewski	12-06-2026	14:15	15:30	01:15	Tak

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
<p>6 z 22</p> <p>Modele Zarządzania. Przywództwo w sporcie, różnica między coachingiem a mentoringiem. Metody: Wykład, trening umiejętności menedżerskich,</p>	Zajęcia	Artur Zakrzewski	19-06-2026	08:00	10:00	02:00	Nie
<p>7 z 22</p> <p>-</p>	Przerwa	-	19-06-2026	10:00	10:15	00:15	Nie
<p>8 z 22</p> <p>Blokady Rozwojowe. Analiza 5 głównych blokad w procesach zmiany oraz blokad psychospołecznych wg Eriksona. Metody: Analiza procesów zmiany, dyskusja, ćwiczenia z komunikacji efektywnej</p>	Zajęcia	Artur Zakrzewski	19-06-2026	10:15	12:15	02:00	Nie
<p>9 z 22</p> <p>-</p>	Przerwa	-	19-06-2026	12:15	13:00	00:45	Nie

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
<p><b>10 z 22</b></p> <p>Warsztat Menedżerski. Onboarding trenera (plan 30-60-90), prowadzenie rozmowy motywacyjnej/coachingowej z wykorzystaniem modelu GROW. Metody: Symulacja rozmowy motywacyjnej,</p>	Zajęcia	Artur Zakrzewski	19-06-2026	13:00	14:30	01:30	Nie
<p><b>11 z 22</b></p> <p>Budżetowanie. Budowa budżetu od zera. Ćwiczenia praktyczne, prezentacja</p>	Zajęcia	Artur Zakrzewski	22-06-2026	08:00	10:00	02:00	Nie
<p><b>12 z 22</b> -</p>	Przerwa	-	22-06-2026	10:00	10:15	00:15	Nie
<p><b>13 z 22</b></p> <p>Sponsoring i Partnerstwa. Tworzenie oferty sponsorskiej „nie do odrzucenia”. Metody: Warsztat, wycena świadczeń reklamowych, burza mózgów</p>	Zajęcia	Artur Zakrzewski	22-06-2026	10:15	12:15	02:00	Nie
<p><b>14 z 22</b> -</p>	Przerwa	-	22-06-2026	12:15	13:00	00:45	Nie

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
<p><b>15 z 22</b></p> <p>Dotacje i Crowdfunding. Jak pisać wnioski do FRKF i funduszy unijnych. Metody: Wykład, analiza dokumentacji wnioskowej (FRKF), studium kampanii crowdfundingowej</p>	Zajęcia	Artur Zakrzewski	22-06-2026	13:00	14:30	01:30	Tak
<p><b>16 z 22</b></p> <p>Budowanie marki osobistej i klubu. Social media. Metody: Prezentacja narzędzi (Reels, TikTok), warsztat planowania treści, analiza NPS</p>	Zajęcia	Artur Zakrzewski	26-06-2026	08:00	10:00	02:00	Nie
<p><b>17 z 22</b> -</p>	Przerwa	-	26-06-2026	10:00	10:15	00:15	Nie
<p><b>18 z 22</b></p> <p>Bezpieczeństwo Prawne. RODO w sporcie, zgody marketingowe. Metody: Wykład,</p>	Zajęcia	Artur Zakrzewski	26-06-2026	10:15	11:30	01:15	Nie

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
19 z 22 Przygotowanie do egzaminu. Konsultacje projektów finałowych. Metody: dysksja	Zajęcia	Artur Zakrzewski	26-06-2026	11:30	12:15	00:45	Nie
20 z 22 -	Przerwa	-	26-06-2026	12:15	13:00	00:45	Nie
21 z 22 -	Walidacja	-	26-06-2026	13:00	14:00	01:00	Tak
22 z 22 -	Walidacja	-	26-06-2026	14:00	14:30	00:30	Nie

## Podsumowanie

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Suma godzin zegarowych usługi	26:00
w tym suma godzin zajęć	20:30
w tym suma godzin walidacji	01:30
w tym suma przerw	04:00
Suma godzin dydaktycznych bez przerw	29:15

## Cennik

### Cennik

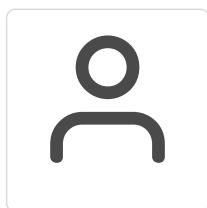
Rodzaj ceny	Cena
<b>Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto</b>	5 018,00 PLN
Podmiot uprawniony do zwolnienia z VAT na podstawie art. 43 ust. 1 ustawy o VAT	
<b>Koszt przypadający na 1 uczestnika netto</b>	5 018,00 PLN
<b>Koszt osobogodziny brutto</b>	193,00 PLN

## Liczba godzin usługi

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Liczba godzin zegarowych usługi	26:00

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

### Artur Zakrzewski

Trener sportowy, mentalny i coach z ponad 15-letnim doświadczeniem w sporcie wyczynowym oraz wieloletnią praktyką w obszarze zarządzania i edukacji. Od 2016 roku z sukcesem prowadzi własną działalność gospodarczą, w ramach której zarządza projektami szkoleniowymi, organizuje ogólnopolskie wydarzenia sportowe oraz prowadzi doradztwo indywidualne. Jako wieloletni członek Kadry Narodowej Polskiego Związku Gimnastycznego (od 2008 r.) oraz utytułowany zawodnik (m.in. złoto Igrzysk Europejskich 2019, brąz Mistrzostw Świata 2014, Mistrz Polski 2023–2024), posiada unikalną perspektywę łączącą potrzeby zawodnika z wymaganiami organizacji sportowej. Specjalizuje się w łączeniu metodyki treningu z psychologią sportu i coachingiem, co pozwala na budowanie nowoczesnych struktur w klubach sportowych. Współtwórca innowacyjnego projektu PRO Kid w ramach Team trenerowo.pl, gdzie odpowiada za integrację wiedzy z zakresu fizjoterapii, akrobatyki i psychomotoryki w modelach szkoleniowych klubów. W ciągu ostatnich dwóch lat przeprowadził ponad 200 godzin zajęć szkoleniowych i trenerskich, co dokumentuje jego aktywność dydaktyczną. Posiada udokumentowane doświadczenie w zakresie realizacji oraz walidacji usług rozwojowych zdobyte w okresie ostatnich 5 lat, co czyni go ekspertem przygotowanym do weryfikacji efektów uczenia się zgodnie ze standardami BUR

## Informacje dodatkowe

### Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Każdy uczestnik szkolenia otrzyma kompletny zestaw materiałów dydaktycznych w formie elektronicznej (pliki PDF oraz aktywne szablony narzędziowe), obejmujący:

- **Skrypt szkoleniowy** oraz prezentację multimedialną zawierającą kompendium wiedzy z zakresu strategii, finansów, marketingu i prawa w sporcie

Zestaw edytowalnych szablonów i narzędzi cyfrowych, w tym:

- Arkusz Canvas Misji Klubu oraz arkusze do planowania strategicznego metodą OKR
- Edytowalne szablony budżetów w oparciu o zasadę 3 funduszy (Google Sheets) oraz kalkulator wyceny świadczeń reklamowych
- Wzór profesjonalnej oferty sponsorskiej gotowy do personalizacji
- Narzędziownik HR: plan onboardingu trenera 30-60-90 oraz arkusz prowadzenia rozmowy modelem GROW
- Pakiet dokumentacji administracyjno-prawnej, w tym wzorcowe Standardy Ochrony Małoletnich oraz check-listę wdrożenia RODO w klubie sportowym

- Dostęp do dedykowanej przestrzeni na platformie Notion/Google Drive z dodatkowymi materiałami uzupełniającymi i listą rekomendowanych narzędzi wspierających procesy zarządzania

## Warunki uczestnictwa

Do udziału w usłudze może przystąpić osoba, która spełnia łącznie następujące wymagania:

- Bycie osobą pełnoletnią, która z własnej woli deklaruje chęć uczestnictwa w usłudze
- Pełnienie funkcji zarządczej (prezes, członek zarządu) lub operacyjnej (dyrektor, menedżer) w organizacji sportowej (klub, stowarzyszenie, fundacja, akademia)
- Posiadanie urządzenia (komputer, laptop) z dostępem do stabilnego łącza internetowego, wyposażonego w kamerę i mikrofon, co jest niezbędne do aktywnego udziału w zajęciach zdalnych w czasie rzeczywistym

## Informacje dodatkowe

Zgodnie z przepisami prawa oraz założeniami projektu szkolenia, minimalny wynik zdania testu teoretycznego oraz egzaminu praktycznego wynosi **70% poprawnych odpowiedzi lub wykonanych zadań**.

Liczba godzin usługi (66:00) podana jest w godzinach zegarowych (60 min) i obejmuje zajęcia merytoryczne, obowiązkowe przerwy oraz proces walidacji

Zaświadczenie o ukończeniu szkolenia będzie wydane, jeżeli obecność na zajęciach uczestnika, była **nie niższa niż 80%** liczby godzin określonych programem szkolenia oraz uczestnik zaliczył egzamin wewnętrzny.

Usługa jest zwolniona z podatku VAT na podstawie § 3 ust. 1 pkt 14 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r., ze względu na finansowanie jej w co najmniej 70% ze środków publicznych

## Warunki techniczne

### Warunki techniczne niezbędne do udziału w usłudze:

a) platforma: clickmeeting

b) minimalne wymagania sprzętowe:

- komputer stacjonarny, laptop, tablet lub inne urządzenie mobilne;
- głośniki i mikrofon - wbudowane, wejście USB lub bezprzewodowe Bluetooth;
- kamera internetowa - wbudowana lub wejście USB;
- system operacyjny - macOS, Windows 10, Windows 8 lub 8.1, Windows 7, Ubuntu 12.04 lub wyższy;

c) minimalne wymagania dotyczące parametrów łącza sieciowego:

- połączenie internetowe - szerokopasmowe przewodowe lub bezprzewodowe (3G lub 4G / LTE)

d) przeglądarki:

- Windows: Internet Explorer 11+
- macOS: Safari 7+
- Firefox 27+
- Linux: Firefox 27+
- Chrome 30+
- Edge 12+
- Chrome 30+
- Firefox 27+
- Chrome 30+

d) niezbędne oprogramowanie:

- materiały będą udostępniane między innymi w formatach: .pdf, .doc, .odt;
- do ich odczytania będą potrzebne programy - odpowiednio: Adobe, Acrobat Reader, Microsoft Word lub OpenOffice lub LibreOffice.

# Adres

ul. Zwycięstwa 192  
43-178 Ornontowice  
woj. śląskie

## Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

# Kontakt



**DOROTA MAZIARZ**

**E-mail** [vimaks.szkolenia@vimaks.eu](mailto:vimaks.szkolenia@vimaks.eu)

**Telefon** (+48) 690 434 795