



Negocjacje dla Zielonego Biznesu – zaawansowane strategie i odporność w procesie transformacji

Numer usługi 2026/06/02/184984/3604671

2 000,00 PLN brutto
2 000,00 PLN netto
153,85 PLN brutto/h
153,85 PLN netto/h
208,33 PLN cena rynkowa ⓘ

AKADEMIA
ŚWIADOMEGO
ROZWOJU SPÓŁKA
Z OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ

★★★★★ 4,9 / 5

87 ocen

📍 Katowice

🏠 Usługa szkoleniowa

📄 stacjonarna

👥 Zajęcia grupowe

🕒 13:00 h

📅 24.10.2026 do 25.10.2026

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Negocjacje

Grupa docelowa usługi

Usługa skierowana jest do osób, które:

- **wdrażają ESG, zielone standardy i polityki środowiskowe** w swoich organizacjach,
- **prowadzą lub wspierają negocjacje** w obszarach zakupów, sprzedaży, współpracy partnerskiej lub projektów strategicznych,
- **pracują w działach odpowiedzialnych za zrównoważony rozwój**, compliance, raportowanie ESG, zielone łańcuchy dostaw, gospodarkę obiegu zamkniętego,
- **zarządzają projektami transformacji środowiskowej**, optymalizacji zasobów, dekarbonizacji lub wdrażania standardów środowiskowych,
- posiadają **doświadczenie zawodowe**, w którym negocjacje stanowią element codziennej pracy (np. managerowie, specjaliści, koordynatorzy, liderzy zespołów),
- chcą **podnieść poziom zaawansowania negocjacji**, aby skutecznie argumentować, bronić i wdrażać rozwiązania prośrodowiskowe w organizacji.

Usługa rozwojowa adresowana również dla Uczestników projektu Zachodniopomorskie Bony Szkoleniowe oraz projektu Małopolski Pociąg do Kariery i Kierunek Rozwój

Minimalna liczba uczestników

2

Maksymalna liczba uczestników

5

Data zakończenia rekrutacji

23-10-2026

Forma prowadzenia usługi

stacjonarna

Cel

Cel edukacyjny

Uczestnik rozwija średniozaawansowane kompetencje negocjacyjne w kontekście zielonej transformacji, ucząc się prowadzić rozmowy w złożonych sytuacjach biznesowych, w których kluczowe są: integracja aspektów środowiskowych i ESG w strategii negocjacyjnej, analiza danych i scenariuszy w narzędziach cyfrowych, budowanie wartości w warunkach ograniczeń zasobowych, radzenie sobie z presją, impasem i emocjami.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik prowadzi negocjacje w złożonych sytuacjach biznesowych związanych z zieloną transformacją	analizuje interesy jawne i ukryte w kontekście środowiskowym,	Analiza dowodów i deklaracji
	diagnozuje styl negocjacyjny drugiej strony pod kątem podejścia do zasobów i ESG,	Obserwacja w warunkach symulowanych
	pracuje na macierzy interesów i wartości z uwzględnieniem śladu środowiskowego,	Analiza dowodów i deklaracji
	ocenia wpływ decyzji negocjacyjnych na cele zrównoważonego rozwoju.	Analiza dowodów i deklaracji
Uczestnik stosuje zaawansowane techniki negocjacyjne w celu budowania wartości środowiskowej	stosuje kotwiczenie, pakietowanie w kontekście ograniczeń zasobowych,	Obserwacja w warunkach symulowanych
	dobiera technikę do celu środowiskowego i strategii ESG	Obserwacja w warunkach symulowanych
	analizuje scenariusze negocjacyjne w narzędziach cyfrowych (symulacje, arkusze)	Analiza dowodów i deklaracji
	integruje aspekty środowiskowe w propozycjach i kontrpropozycjach.	Analiza dowodów i deklaracji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik przygotowuje zaawansowaną strategię negocjacyjną opartą na danych środowiskowych	tworzy BATNA/WATNA na podstawie danych środowiskowych, kosztowych i ryzyk ESG,	Analiza dowodów i deklaracji
	pracuje na matrycach decyzyjnych uwzględniających wpływ środowiskowy,	Analiza dowodów i deklaracji
	buduje argumentację wielowarstwową opartą na danych,	Obserwacja w warunkach symulowanych
	ocenia ryzyka środowiskowe i zasobowe w procesie negocjacyjnym.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Uczestnik reaguje na presję, impas i manipulacje w negocjacjach środowiskowych	rozpoznaje sygnały eskalacji i presji w kontekście decyzji środowiskowych,	Obserwacja w warunkach symulowanych
	stosuje kontrtechniki zgodne z zasadami odpowiedzialności i ESG,	Obserwacja w warunkach symulowanych
	przełamuje impas poprzez redefinicję wartości środowiskowych,	Obserwacja w warunkach symulowanych
	ocenia wpływ trudnych sytuacji na wybór rozwiązań prośrodowiskowych.	Obserwacja w warunkach symulowanych

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

1. Szkolenie kierowane do osób które:
- **wdrażają ESG, zielone standardy i polityki środowiskowe** w swoich organizacjach,
 - **prowadzą lub wspierają negocjacje** w obszarach zakupów, sprzedaży, współpracy partnerskiej lub projektów strategicznych,
 - **pracują w działach odpowiedzialnych za zrównoważony rozwój**, compliance, raportowanie ESG, zielone łańcuchy dostaw, gospodarkę obiegu zamkniętego,
 - **zarządzają projektami transformacji środowiskowej**, optymalizacji zasobów, dekarbonizacji lub wdrażania standardów środowiskowych,
 - posiadają **doświadczenie zawodowe**, w którym negocjacje stanowią element codziennej pracy (np. managerowie, specjaliści, koordynatorzy, liderzy zespołów),
 - chcą **podnieść poziom zaawansowania negocjacji**, aby skutecznie argumentować, bronić i wdrażać rozwiązania prośrodowiskowe w organizacji.
1. **Cel usługi:** Uczestnik rozwinie podstawowe kompetencje negocjacyjne w kontekście zielonej transformacji, ucząc się prowadzić rozmowy biznesowe w sposób wspierający zrównoważony rozwój, efektywność zasobową i odpowiedzialność środowiskową. Program kładzie nacisk na:
1. analizę wpływu decyzji negocjacyjnych na środowisko,
 2. stosowanie ekologicznych standardów pracy np. cyfryzacja
 3. wykorzystywanie narzędzi cyfrowych do przygotowania i analizy danych,
 4. budowanie propozycji zgodnych z zasadami zielonej gospodarki
2. **Warunki uczestnictwa** - uczestnik powinien mieć własny laptop lub tablet pozwalający na połączenie z internetem i używanie dokumentów google
3. **Warunki prowadzenia szkolenia:** Szkolenie grupowe, praca w parach i indywidualnie, część wykładowa wymaga projektora, flipcharta. Przestrzeń szkoleniowa dostosowana do pracy grupowej.
4. 3,5h teorii, 6h praktyki, 1,5h walidacji, 2h przerw
5. PROGRAM Szkolenia

Modele negocjacyjne i techniki średniozaawansowane w kontekście ESG

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 10

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 10 Modele negocjacyjne i techniki średniozaawansowane w kontekście ESG	Zajęcia	SARA JAGIEŁŁO	24-10-2026	09:00	11:30	02:30
2 z 10 -	Przerwa	-	24-10-2026	11:30	12:00	00:30
3 z 10 Przygotowanie do negocjacji w zielonej transformacji	Zajęcia	SARA JAGIEŁŁO	24-10-2026	12:00	14:00	02:00

Przedmiot / temat	Typ aktywności	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
4 z 10 -	Przerwa	-	24-10-2026	14:00	14:30	00:30
5 z 10 Emocje, presja i deadlock w negocjacjach środowiskowych - cz. I	Zajęcia	SARA JAGIEŁŁO	24-10-2026	14:30	16:00	01:30
6 z 10 Emocje, presja i deadlock w negocjacjach środowiskowych - cz. II	Zajęcia	SARA JAGIEŁŁO	25-10-2026	09:00	10:30	01:30
7 z 10 -	Przerwa	-	25-10-2026	10:30	10:45	00:15
8 z 10 Symulacja negocjacyjna – scenariusz złożony ESG	Zajęcia	SARA JAGIEŁŁO	25-10-2026	10:45	12:45	02:00
9 z 10 -	Przerwa	-	25-10-2026	12:45	13:30	00:45
10 z 10 -	Walidacja	-	25-10-2026	13:30	15:00	01:30

Podsumowanie

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Suma godzin zegarowych usługi	13:00
w tym suma godzin zajęć	09:30
w tym suma godzin walidacji	01:30
w tym suma przerw	02:00
Suma godzin dydaktycznych bez przerw	14:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
-------------	------

Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	2 000,00 PLN
Podmiot uprawniony do zwolnienia z VAT na podstawie art. 113 ust. 1 ustawy o VAT ze względu na wartość sprzedaży	

Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	2 000,00 PLN
--	--------------

Koszt osobogodziny brutto	153,85 PLN
---------------------------	------------

Koszt osobogodziny netto	153,85 PLN
--------------------------	------------

Liczba godzin usługi

Rodzaj godzin	Liczba godzin
Liczba godzin zegarowych usługi	13:00

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

SARA JAGIEŁŁO

Certyfikowany Trener Biznesu szkolący w zakresie rozwoju biznesu i rozwoju zawodowego.
"Doświadczenie zdobyte w ramach pozyskiwania środków na otworenie i rozwój działalności, oraz pisanie analiz społeczno - gospodarczych dzisiaj wykorzystuje prowadząc szkolenia i przygotowując przedsiębiorców pod uczestnictwo w konkursach.
8 lat spędzonych w korporacji, będąc częścią a później prowadząc zespoły zakupowe wykorzystuje w zakresie warsztatów dla rozwoju i zarządzania zespołem, negocjacji zakupowych, zarządzania stresem."
Absolwent Uniwersytetu Jagiellońskiego - kierunek Zarządzanie w organizacjach publicznych i pozarządowych.
Absolwent Akademii SET - Trener Biznesu, uzyskany certyfikat ICF.
Prowadzenie szkoleń z zakresu zrównoważonego rozwoju, zielonych kompetencji, ESG, CSR oraz wykorzystania narzędzi cyfrowych i AI w zielonej gospodarce.
Kompetencje zdobyte i potwierdzone w ciągu 5 lat przed opublikowaniem usługi.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

- zeszyt ćwiczeń,
- materiały cyfrowe,
- matryce decyzyjne, checklisty, wzory analiz,
- dostęp do narzędzi cyfrowych wykorzystywanych podczas szkolenia.

Informacje dodatkowe

Zawarto umowę z WUP w Szczecinie na świadczenie usług rozwojowych z wykorzystaniem elektronicznych bonów szkoleniowych w ramach projektu Zachodniopomorskie Bony Szkoleniowe i WUP w Krakowie w ramach projektu Małopolski Pociąg do Kariery, oraz WUP w Toruniu w ramach projektu Kierunek Rozwój

Adres

ul. Żwirki i Wigury 16/4

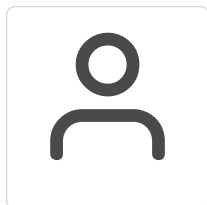
40-063 Katowice

woj. śląskie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi

Kontakt



SARA JAGIEŁŁO

E-mail sara@postawnarozwoj.com

Telefon (+48) 884 882 842