



Fundament Lidera

Numer usługi 2026/04/15/47950/3489109

5 713,35 PLN brutto

4 645,00 PLN netto

178,54 PLN brutto/h

145,16 PLN netto/h

154,44 PLN cena rynkowa ⓘ

Leaders Island

Józef Kącki

★★★★★ 4,6 / 5

45 ocen

📍 Kraków

🏠 Usługa szkoleniowa

📄 stacjonarna

🕒 32:00 h

📅 11.05.2026 do 26.05.2026

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Organizacja
Grupa docelowa usługi	Fundament Lidera to coś więcej niż szkolenie – to intensywny, czterodniowy boost wiedzy, praktyki i inspiracji, który pozwoli Ci pewnie wejść w nową rolę i zbudować solidne fundamenty pod dalszy rozwój menedżerski.
Minimalna liczba uczestników	6
Maksymalna liczba uczestników	12
Data zakończenia rekrutacji	01-05-2026
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	32
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Cel edukacyjny

Jeśli dopiero zaczynasz swoją przygodę z byciem managerem/managerką, ten program jest dla Ciebie. Pokażemy Ci, jak zdobywać autorytet bez grania „szefa”, jak budować pewność siebie, rozwijać samoświadomość i skutecznie zarządzać – sobą, zespołem, energią i zadaniami. Dowiesz się, jak mądrze delegować, jak motywować ludzi wokół siebie i jak

działać w zgodzie z modelem Leading a Winning Team – zestawem kompetencji, które robią realną różnicę w codziennym życiu zawodowym.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Poznaj Poprzez pracę nad swoją samoświadomością odkryjesz potencjał komunikacyjny i rozpoczniesz fascynującą pracę nad samym/ą sobą w zakresie efektywnego komunikowania się z innymi.	Obserwacja i analizy uczestnika.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	Retest w formie ponownej obserwacji.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych

Cel biznesowy

Nauczysz się budować autorytet lidera i pewność siebie w nowej roli.

Zdobędziesz wiedzę od doświadczonych liderów z wieloletnią praktyką w zarządzaniu zespołami.

Rozwiniiesz kompetencje z zakresu samoświadomości, zarządzania sobą i zespołem, delegowania zadań, motywowania pracowników oraz innych obszarów zawartych w modelu "Leading a Winning Team".

Będziesz się rozwijać pod opieką mentorów, którzy dzielą się praktyczną wiedzą z różnorodnych sytuacji biznesowych.

Otrzymasz kompletne materiały dydaktyczne, w tym podręcznik z teorią i praktyczne karty ćwiczeń.

Będziesz uczestniczyć w programie opartym na metodach evidence-based – wykorzystujemy sprawdzone naukowo techniki wsparte konkretnymi danymi

Efekt usługi

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Poznaj Poprzez pracę nad swoją samoświadomością odkryjesz potencjał komunikacyjny i rozpoczniesz fascynującą pracę nad samym/ą sobą w zakresie efektywnego komunikowania się z innymi.	Obserwacja i analizy uczestnika.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	Retest w formie ponownej obserwacji.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych

Metoda potwierdzenia osiągnięcia efektu usługi

Osiągnięcie zakładanych efektów szkolenia jest weryfikowane w kilku komplementarnych etapach, z zastosowaniem metod pozwalających na uzyskanie obiektywnych i rzetelnych danych:

1. Obserwacja i analiza w trakcie realizacji szkolenia

2. W czasie zajęć Mentor prowadzi systematyczną obserwację pracy uczestników w warunkach rzeczywistych. Analizuje sposób wykonywania zadań, poziom zaangażowania oraz praktyczne zastosowanie przekazywanych treści. Na podstawie bieżących interakcji oraz ćwiczeń warsztatowych ocenia stopień nabycia wiedzy, umiejętności i kompetencji społecznych zgodnie z celami usługi.

3. Ewaluacja końcowa

4. Po zakończeniu szkolenia każdy uczestnik wypełnia ankietę ewaluacyjną. Kwestionariusz zawiera pytania dotyczące m.in. jakości pracy Mentora, adekwatności materiałów dydaktycznych, przydatności treści oraz poziomu osiągnięcia założonych efektów uczenia się. Zebrane dane pozwalają na uzyskanie zarówno opinii uczestników, jak i ich samooceny postępów oraz umożliwiają dokonanie analizy porównawczej w odniesieniu do celów programowych.

5. Potwierdzenie ukończenia szkolenia

6. Każda osoba, która uczestniczy w całym procesie i spełni ustalone kryteria obecności, otrzymuje imienny certyfikat ukończenia szkolenia. Certyfikat stanowi formalne potwierdzenie udziału oraz osiągnięcia efektów uczenia się zgodnie z programem usługi.

Tak zaprojektowany, wieloetapowy proces weryfikacji zapewnia, że efekty kształcenia są potwierdzane zarówno poprzez bezpośrednią obserwację i ocenę Mentora, jak i poprzez uzyskanie informacji zwrotnej od uczestników. Pozwala to na rzetelne udokumentowanie wyników szkolenia oraz daje Klientowi pewność, że założone cele i efekty uczenia się zostały osiągnięte.

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

“Fundament Lidera” to program opracowany w oparciu o nasz autorski model kompetencji liderkich **Leading a Winning Team**.

Model

Model ten jest syntezą bogatego doświadczenia menedżerskiego praktyków współpracujących z Leaders Island oraz wniosków z wieloletnich badań nad czynnikami wpływającymi na skuteczność liderką.

Kompetencje

Kompetencje w tym modelu są pogrupowane w trzy kluczowe obszary aktywności lidera (**Leading, Winning, Team**) oraz trzy perspektywy, w których każdy lider funkcjonuje (**Myself, Team, Organization**). Połączenie tych dwóch kontekstów tworzy przejrzysty model kompetencji i umiejętności, co ułatwia skuteczny rozwój lidera oraz jego kariery.

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 4

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 4 Dzień 1/ MODUŁ 1 Leading / Myself	Dawid Ostręga	11-05-2026	09:00	17:00	08:00
2 z 4 Dzień 2/ MODUŁ 2 Team / Others	Dawid Ostręga	12-05-2026	09:00	17:00	08:00
3 z 4 Dzień 3/ MODUŁ 3: Winning / Others	Dawid Ostręga	25-05-2026	09:00	17:00	08:00
4 z 4 Dzień 4/ MODUŁ 3: Winning / Others	Dawid Ostręga	26-05-2026	09:00	17:00	08:00

Cennik

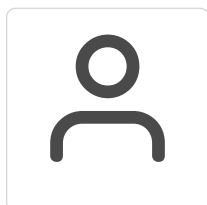
Jeżeli korzystasz z dofinansowania w wysokości co najmniej 70% przysługuje Tobie zwolnienie z podatku VAT

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	5 713,35 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	4 645,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	178,54 PLN
Koszt osobogodziny netto	145,16 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Dawid Ostręga

Business Leader, Head Coach, Scout Master. Mistrz budowania zwycięskich zespołów.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały:

Podręcznik i inne materiały otrzymasz na miejscu.

Parking:

Z powodu prac budowlanych w okolicy liczba miejsc parkingowych jest zmniejszona. Proszę mieć to na uwadze przy planowaniu dojazdu i zarezerwować sobie kilka dodatkowych minut rano. Jest też możliwość zaparkowania na miejskim parkingu P+R Czerwone Maki. Opłata parkingowa wynosi 10 zł/doba. Parking znajduje się ok. 8 min spacerem od Krakowskiego Parku Technologicznego - link do trasy <https://tiny.pl/9s5ck>

Lunch:

W trakcie szkolenia zapraszamy na obiad. Podczas szkolenia zapewniamy przerwę kawową.

Warunki uczestnictwa

Rejestracja

Informacje dodatkowe

Materiały:

Podręcznik i inne materiały otrzymasz na miejscu.

Parking:

Z powodu prac budowlanych w okolicy liczba miejsc parkingowych jest zmniejszona. Proszę mieć to na uwadze przy planowaniu dojazdu i zarezerwować sobie kilka dodatkowych minut rano. Jest też możliwość zaparkowania na miejskim parkingu P+R Czerwone Maki. Opłata parkingowa wynosi 10 zł/doba. Parking znajduje się ok. 8 min spacerem od Krakowskiego Parku Technologicznego - link do trasy <https://tiny.pl/9s5ck>

Lunch:

W trakcie szkolenia zapraszamy na obiad. Podczas szkolenia zapewniamy przerwę kawową.

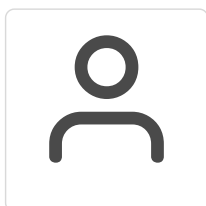
Adres

Kraków 60
30-394 Kraków
woj. małopolskie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi
- Lunch oraz przerwowa kawowa w cenie. Bezpłatny parking

Kontakt



Aleksandra Stoch

E-mail aleksandra.stoch@leadersisland.pl

Telefon (+48) 885 548 003