



Doradztwo w zakresie budowania strategii rozwoju i przewagi konkurencyjnej przedsiębiorstwa

Numer usługi 2026/04/13/173263/3481912

1 771,20 PLN brutto
1 440,00 PLN netto
221,40 PLN brutto/h
180,00 PLN netto/h

OGRODOWIAK
SPÓŁKA Z
OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

👤 Mentoring

★★★★★ 4,8 / 5

🕒 8 h

78 ocen

📅 14.05.2026 do 04.06.2026

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem

Grupa docelowa usługi

Usługa skierowana jest do **kadry zarządzającej oraz właścicieli mikro, małych i średnich przedsiębiorstw (MŚP)**, którzy planują rozwój swojej działalności, ekspansję na nowe rynki (krajowe lub zagraniczne) lub zmianę kierunku strategicznego firmy.

W szczególności odbiorcami usługi są:

- właściciele firm oraz wspólnicy aktywnie zaangażowani w zarządzanie przedsiębiorstwem,
- członkowie zarządu, dyrektorzy oraz menedżerowie wyższego i średniego szczebla,
- osoby odpowiedzialne za podejmowanie decyzji strategicznych, rozwój biznesu, innowacje lub transformację organizacyjną.

Grupa docelowa obejmuje przedsiębiorstwa:

- należące do sektora MŚP (zgodnie z definicją UE),
- znajdujące się na różnych etapach rozwoju (od fazy wzrostu po dojrzałość),
- działające w różnych branżach, które identyfikują potrzebę opracowania, aktualizacji lub wdrożenia strategii rozwoju.

Minimalna liczba uczestników

1

Maksymalna liczba uczestników

2

Data zakończenia rekrutacji

04-05-2026

Forma prowadzenia usługi

zdalna w czasie rzeczywistym

Cel

Cel biznesowy

Celem usługi jest opracowanie kompletnego dokumentu strategii rozwoju przedsiębiorstwa na zawierającego co najmniej 3 kluczowe cele strategiczne wraz z planem ich realizacji, w trakcie maksymalnie 7 godzin doradztwa.

W wyniku realizacji usługi przedsiębiorstwo:

zdefiniuje minimum 3 mierzalne cele strategiczne (SMART),
określi kierunki rozwoju (np. ekspansja, dywersyfikacja, zmiana modelu biznesowego),
opracuje plan działań dla każdego celu (zadania, odpowiedzialności, harmonogram),
wskaże kluczowe wskaźniki efektywności (KPI) umożliwiające monitorowanie realizacji strategii,
otrzyma spójny dokument strategii gotowy do wdrożenia.

Efektom biznesowym będzie zwiększenie zdolności przedsiębiorstwa do planowania i realizacji działań rozwojowych, co przełoży się na poprawę konkurencyjności, efektywności oraz przygotowanie do ekspansji lub zmiany kierunku działalności.

Efekt usługi

Wiedza – uczestnik:

- definiuje pojęcia i elementy strategii rozwoju przedsiębiorstwa (misja, wizja, cele strategiczne, KPI),
- rozróżnia podstawowe modele i narzędzia analizy strategicznej (np. analiza SWOT, analiza otoczenia rynkowego),
- identyfikuje czynniki wpływające na rozwój i konkurencyjność przedsiębiorstwa,
- zna zasady formułowania celów strategicznych zgodnych z metodologią SMART.

Umiejętności – uczestnik:

- analizuje sytuację wewnętrzną przedsiębiorstwa oraz jego otoczenie rynkowe,
- identyfikuje kluczowe obszary wymagające rozwoju lub zmiany,
- formułuje minimum 3 cele strategiczne dla swojego przedsiębiorstwa,
- opracowuje plan działań (harmonogram, zadania, odpowiedzialności) prowadzący do realizacji celów,
- dobiera i definiuje wskaźniki efektywności (KPI) umożliwiające monitorowanie strategii,
- współtworzy spójny dokument strategii rozwoju firmy na lata 2026–2028.

Kompetencje społeczne – uczestnik:

- podejmuje świadome decyzje strategiczne w oparciu o analizę danych i otoczenia rynkowego,
- wykazuje gotowość do wdrażania zmian w przedsiębiorstwie,
- angażuje się w proces planowania i realizacji strategii,
- bierze odpowiedzialność za kierunki rozwoju przedsiębiorstwa i ich wdrażanie,
- jest otwarty na nowe rozwiązania i adaptację do zmieniających się warunków rynkowych.

Metoda potwierdzenia osiągnięcia efektu usługi

Walidacja efektów uczenia się odbywa się poprzez ocenę opracowanego przez uczestnika dokumentu strategii rozwoju przedsiębiorstwa według określonych kryteriów, uzupełnioną o wywiad podsumowujący z uczestnikiem usługi.

Kwalifikacje

Program

Doradztwo w zakresie budowania strategii rozwoju i przewagi konkurencyjnej przedsiębiorstwa

Czas trwania usługi:

8 godzin zegarowych - usługa odbywać się będzie w cyklicznych, co tygodniowych spotkaniach, na każdy moduł poświęcone są 2 godziny zegarowe.

Ramowy program szkolenia – podział na moduły:

Moduł 1: Diagnoza sytuacji przedsiębiorstwa - 2 godziny zegarowe

Zakres tematyczny:

- analiza aktualnej sytuacji przedsiębiorstwa (zasoby, oferta, model biznesowy),
- identyfikacja mocnych i słabych stron,
- analiza otoczenia rynkowego,
- identyfikacja wyzwań i potencjałów rozwojowych.

Moduł 2: Określenie kierunków rozwoju i celów strategicznych - 2 godziny zegarowe

Zakres tematyczny:

- identyfikacja możliwych kierunków rozwoju przedsiębiorstwa,
- wybór priorytetowych kierunków działania,
- formułowanie celów strategicznych zgodnie z metodą SMART.

Moduł 3: Plan działań i wskaźniki realizacji - 2 godziny zegarowe

Zakres tematyczny:

- opracowanie planu działań (zadania, odpowiedzialności),
- tworzenie harmonogramu wdrożenia strategii,
- dobór wskaźników efektywności (KPI),
- określenie zasobów niezbędnych do realizacji strategii.

Moduł 4: Opracowanie dokumentu strategii - 2 godziny zegarowe

Zakres tematyczny:

- uporządkowanie i opracowanie dokumentu strategii,
- weryfikacja spójności celów i działań,
- omówienie dokumentu i rekomendacji wdrożeniowych.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 4

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 4 Moduł 1: Diagnoza sytuacji przedsiębiorstwa	Radosław Ogrodowiak	14-05-2026	10:00	12:00	02:00
2 z 4 Moduł 2: Określenie kierunków rozwoju i celów strategicznych	Radosław Ogrodowiak	21-05-2026	10:00	12:00	02:00
3 z 4 Moduł 3: Plan działań i wskaźniki realizacji	Radosław Ogrodowiak	28-05-2026	10:00	12:00	02:00
4 z 4 Moduł 4: Opracowanie dokumentu strategii	Radosław Ogrodowiak	04-06-2026	10:00	12:00	02:00

Cennik

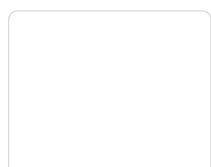
Jeżeli korzystasz z dofinansowania w wysokości co najmniej 70% przysługuje Tobie zwolnienie z podatku VAT

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 771,20 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 440,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	221,40 PLN
Koszt osobogodziny netto	180,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Radosław Ogrodowiak



Konsultant, coach, trener mentalny i przedsiębiorca z ponad 20-letnim doświadczeniem w biznesie. Prowadził projekty doradcze i rozwojowe dla zespołów sprzedażowych, właścicieli firm oraz kadry menedżerskiej, koncentrując się na rozwijaniu kompetencji miękkich i efektywności osobistej.

W swojej pracy łączy doświadczenie praktyczne z różnych branż – od produkcji, przez usługi, po handel i e-commerce – wdrażając sprawdzone narzędzia również we własnych przedsięwzięciach biznesowych.

Posiada międzynarodowe i krajowe certyfikaty potwierdzające kompetencje w pracy rozwojowej:

- 2024r. Certyfikowany Trener Structogram@,
- 2022 r. Master Coach NLP (certyfikacja międzynarodowa),
- 2022 r. Trener Mentalny Sportu i Biznesu (Akademia Trenerów Mentalnych JBB).

Specjalizuje się w pracy z osobami indywidualnymi oraz zespołami nad rozwojem potencjału, poprawą komunikacji i budowaniem skutecznych relacji w środowisku biznesowym. W pracy trenerskiej stawia na praktyczne zastosowanie wiedzy, celowość działań i indywidualne podejście do uczestnika.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy usługi otrzymują materiały wspierające proces doradczy, w szczególności:

- szablon dokumentu strategii rozwoju przedsiębiorstwa,
- karty pracy do analizy sytuacji przedsiębiorstwa,
- wzory do formułowania celów strategicznych zgodnych z metodą SMART,
- przykładowe zestawienia wskaźników efektywności,
- materiały podsumowujące opracowane w trakcie usługi rozwiązania.

Materiały przekazywane są w formie elektronicznej (pliki edytowalne lub PDF) i są dostosowane do specyfiki przedsiębiorstwa uczestnika.

Informacje dodatkowe

Usługa zwolniona z VAT tylko w przypadku gdy dofinansowanie ze środków publicznych wynosi co najmniej 70%. Usługa szkoleniowa korzysta ze zwolnienia z podatku VAT na podstawie § 3 ust. 1 pkt 14 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień (Dz.U. z 2023 r. poz. 1784), jako usługa kształcenia zawodowego finansowana w co najmniej 70% ze środków publicznych.

Warunki techniczne

Usługa realizowana jest w formie zdalnej w czasie rzeczywistym, z wykorzystaniem narzędzi umożliwiających bezpośrednią komunikację pomiędzy doradcą a uczestnikami.

Wymagania techniczne po stronie uczestnika:

- komputer, laptop lub inne urządzenie multimedialne z dostępem do Internetu,
- stabilne łącze internetowe (rekomendowana prędkość min. 10 Mb/s),
- przeglądarka internetowa (np. aktualna wersja Chrome, Firefox, Edge lub Safari),
- dostęp do platformy komunikacyjnej wykorzystywanej do realizacji usługi
- możliwość korzystania z kamery i mikrofonu (warunek konieczny),
- możliwość pracy na dokumentach elektronicznych (np. edytor tekstu, arkusz kalkulacyjny).

Kontakt



Karolina Mucha

E-mail karolina@ogrodowiak.pl

Telefon (+48) 530 244 174