



Quali - szkolenia i
doradztwo Beata
Krzyś

★★★★★ 4,5 / 5

177 ocen

Content marketing, copywriting - szkolenie zdalne w czasie rzeczywistym

Numer usługi 2026/03/25/11284/3436722

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 25 h

📅 15.04.2026 do 27.04.2026

2 920,00 PLN brutto

2 920,00 PLN netto

116,80 PLN brutto/h

116,80 PLN netto/h

187,50 PLN cena rynkowa ⓘ

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Marketing

Identyfikatory projektów

Kierunek - Rozwój, Nowy start w Małopolsce z EURESEM, Małopolski Pociąg do kariery, Zachodniopomorskie Bony Szkoleniowe, Regionalny Fundusz Szkoleniowy II

Grupa docelowa usługi

Szkolenie dedykowane do projektów:

- Małopolski Pociąg do kariery,
- Nowy start w Małopolsce z EURESEM,
- Regionalny Fundusz Szkoleniowy II.
- NetBon 2. Numer projektu: FEMP.06.06-IP.02-0048/23
- **Usługa rozwojowa adresowana również dla Uczestników projektu Zachodniopomorskie Bony Szkoleniowe**
- Usługa adresowana również do uczestników projektu „Kierunek – Rozwój”

Osoby z innych projektów lub komercyjne też mogą brać udział w usłudze.

Minimalna liczba uczestników

2

Maksymalna liczba uczestników

6

Data zakończenia rekrutacji

08-04-2026

Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Liczba godzin usługi	25
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie przygotowuje do pracy w zakresie content marketingu, do tworzenia treści z wykorzystywaniem zasad doboru kanałów i narzędzi do komunikacji, budowania i realizowania strategii działań, analizowania prowadzonych działań.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik wykorzystuje zasady i znaczenie content marketingu w działaniach promocyjnych marki.	Wyjaśnia różnicę między content marketingiem a tradycyjną reklamą. - Wymienia i charakteryzuje główne strategie content marketingowe. - Opisuje rolę content marketingu w pozycjonowaniu (SEO). - Wskazuje różnice między inbound a outbound marketingiem i potrafi podać przykłady ich zastosowania.	Test teoretyczny
Uczestnik projektuje strategię content marketingową dostosowaną do celów komunikacyjnych i sprzedażowych.	Tworzy profil osoby na potrzeby planowania treści. - Dobiera odpowiednie formaty i kanały komunikacji dla określonych grup docelowych. - Opracowuje plan działań content marketingowych, uwzględniający cele biznesowe. - Potrafi zidentyfikować i zaplanować działania mierzące efektywność contentu.	Test teoretyczny
Uczestnik tworzy różnorodne treści marketingowe z wykorzystaniem zasad copywritingu.	Redaguje teksty promocyjne zgodnie z zasadami języka korzyści. - Tworzy nagłówki i wezwania do działania (CTA) zgodne z celami kampanii. - Píše treści dostosowane do wybranego medium (np. newsletter, post, strona www). - Wykorzystuje formuły copywriterskie (np. AIDA, PAS) przy tworzeniu komunikatów.	Test teoretyczny

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik stosuje narzędzia do analizy i optymalizacji działań content marketingowych.	Wskazuje metody oceny skuteczności treści (np. CTR, zaangażowanie, konwersje). - Interpretuje wyniki analityczne kampanii content marketingowej. - proponuje działania optymalizacyjne na podstawie danych. - Przygotowuje prosty audyt treści – identyfikuje mocne i słabe strony publikacji.	Test teoretyczny
Uczestnik pracuje zespołowo nad realizacją zadań związanych z tworzeniem i zarządzaniem treściami	Komunikuje się efektywnie z innymi członkami zespołu przy realizacji projektu contentowego. - Wykazuje odpowiedzialność za jakość opracowanych treści. - Dostosowuje się do ustalonych terminów i harmonogramu publikacji. - Udziela konstruktywnego feedbacku w procesie oceny treści.	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Szkolenie trwa 18 godz. zegarowych i 45 min przeznaczonych na walidację. Co odpowiada 25 godz. dydaktycznych (1 godz. dydaktyczna to 45 min), które są wskazane w karcie zgodnie z wymaganiami projektu i uwzględniane do rozliczania bonami. W trakcie szkolenia przewidziane są przerwy 15 minutowe w trakcie zajęć, które nie są uwzględnione w rozliczeniu bonami.

CONTENT MARKETING I COPYWRITING

1. Strategie i koncepcje w content marketingu

2. Budowanie strategii content marketingowej z myślą o pozycjonowaniu
3. Rodzaje contentów marketingowych
4. Inbound i outbound marketing - wady i zalety
5. Formuły content marketingu
6. Newslettery i e-mail marketing, jak wykorzystywać content marketing w e-mail marketingu
7. Reklama natywna
8. Formaty treści w content marketingu
9. Analiza, badania i audyt działań w content marketingu
10. Persony w content marketingu
11. Plan content marketingu- tworzenie
12. Tworzenie i publikacja contentu a zarządzanie treściami
13. Redagowanie treści online – copywriting
14. Jak pisać aby sprzedawać
15. Visual Content - obraz i video
16. Efektywność content marketingu

Szkolenie dopasowane do konkretnych potrzeb Zamawiającego, tzw. "szyte na miarę".

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 13

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 13 Strategie i koncepcje w content marketingu. Budowanie strategii content marketingowej z myślą o pozycjonowaniu - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	15-04-2026	16:00	18:00	02:00
2 z 13 Rodzaje contentów marketingowych - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	15-04-2026	18:15	19:15	01:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
3 z 13 Inbound i outbound marketing - wady i zalety. Formuły content marketingu - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	17-04-2026	16:00	18:00	02:00
4 z 13 Newslettery i e-mail marketing, jak wykorzystywać content marketing w e-mail marketingu - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	17-04-2026	18:15	19:15	01:00
5 z 13 Reklama natywna - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	20-04-2026	16:00	18:00	02:00
6 z 13 Formaty treści w content marketingu - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	20-04-2026	18:15	19:15	01:00
7 z 13 Analiza, badania i audyt działań w content marketingu - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	22-04-2026	16:00	18:00	02:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
8 z 13 Persony w kontent marketingu - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	22-04-2026	18:15	19:15	01:00
9 z 13 Plan content marketingu- tworzenie. Tworzenie i publikacja contentu a zarządzanie treściami - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	24-04-2026	16:00	18:00	02:00
10 z 13 Redagowanie treści online – copywriting - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	24-04-2026	18:15	19:15	01:00
11 z 13 Jak pisać aby sprzedawać. Visual Content - obraz i video - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	27-04-2026	16:00	18:00	02:00
12 z 13 Efektywność content marketingu - ćwiczenia, rozmowa na żywo, chat, współdzielenie ekranu	Katarzyna Klisko	27-04-2026	18:15	19:15	01:00
13 z 13 Walidacja	-	27-04-2026	19:15	20:00	00:45

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	2 920,00 PLN
Podmiot uprawniony do zwolnienia z VAT na podstawie art. 43 ust. 1 ustawy o VAT	
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	2 920,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	116,80 PLN
Koszt osobogodziny netto	116,80 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Katarzyna Klisko

Absolwentka Uniwersytetu Ekonomicznego na kierunku Marketing. Wieloletnia nauczycielka Quali - specjalizująca się w szkoleniach z zakresu pozycjonowania stron www oraz e-marketingu. Od ponad 20 lat działa w marketingu, a jako marketing manager skutecznie łączy strategie online i offline. SEO to jeden z fundamentów jej działań – śledzi jego zmiany od 2014 roku i sprawnie wykorzystuje narzędzia, by budować widoczność marek różnych branż w sieci.

Zarządza markami kompleksowo, dbając o spójność komunikacji, efektywność kampanii i ich realny wpływ na biznes. Skutecznie realizuje założone KPI, analizując dane i wyciągając wnioski, które pozwalają optymalizować strategie SEO oraz zwiększać ich skuteczność. Nauczycielka opracowała program szkolenia na podstawie własnych doświadczeń i rozwoju w 2022 roku.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały szkoleniowe:

- Prezentacja multimedialna wspierająca szkolenie;
- ćwiczenia w postaci plików do zgrania;
- nagranie szkolenia
- zaświadczenie MEN;
- certyfikat BUR.

Warunki uczestnictwa

Podstawowa znajomość obsługi komputera.

Warunkiem przystąpienia do szkolenia jest także:

- podpisanie umowy szkoleniowej z dostawcą usług (Quali)
- dostarczenie kodów weryfikacji bonów i numeru Pesel jeżeli jest wymagany w projekcie
- wpłacenie wkładu własnego/zaliczki na konto dostawcy Usługi przed rozpoczęciem szkolenia, jeżeli cena godziny edukacyjnej przekracza wysokość dofinansowania w projekcie.
- obecność na zajęciach - minimum 80%, udokumentowana podpisem na liście lub w systemie
- zgoda na udostępnienie wizerunku do celów monitoringu
- podejście do procesu walidacji, czyli dostarczenie bezpośrednio po szkoleniu projektu wykonanego samodzielnie do oceny przez Walidatora
- udzielenie zgody na przetwarzanie danych w zakresie niezbędnym do organizacji szkolenia i wystawienia zaświadczenia MEN i zaświadczenia o ukończeniu usługi rozwojowej.

Informacje dodatkowe

Podana cena: dla grupy 2-osobowej.

Szkolenie trwa 18 godz. zegarowych i 45 min - walidacja, co odpowiada 25 godz. dydaktycznych (1 godz. dydaktyczna to 45 min), które są wskazane w karcie zgodnie z wymaganiami projektu i uwzględniane do rozliczania bonami.

Dedykowane do projektów:

- Małopolski Pociąg do kariery
- Nowy start w Małopolsce z EURESEM
- Kierunek - Rozwój - Zawarto umowę z WUP w Toruniu w ramach projektu "Kierunek – Rozwój"
- Regionalny Fundusz Szkoleniowy II
- NetBon 2. Numer projektu: FEMP.06.06-IP.02-0048/23

Zawarto umowę z Wojewódzkim Urzędem Pracy w Szczecinie na świadczenie usług rozwojowych z wykorzystaniem elektronicznych bonów szkoleniowych w ramach projektu Zachodniopomorskie Bony Szkoleniowe

Osoby z innych projektów lub komercyjne mogą brać udział w usłudze.

Podstawa prawna zwolnienia z podatku VAT: art. 43, ust1, pkt 26 podpunktu a. ustawy o podatku od towaru i usług z dnia 11.03.2004 r. Dz.U.Nr z 54 , poz 535 z późn. zm.

Kompetencje związane z cyfrową transformacją.

Warunki techniczne

Warunki techniczne niezbędne do udziału w usłudze:

Szkolenie prowadzone będzie przy użyciu komunikatora internetowego - Google Meet.

Minimalne wymagania sprzętowe, jakie musi spełniać komputer Uczestnika: Intel Core2 Duo CPU 2. XX GHz, 4 GB RAM.

Minimalne wymagania dotyczące parametrów łącza sieciowego, jakim musi dysponować Uczestnik - 1Mb/s.

Niezbędne oprogramowanie umożliwiające udział w szkoleniu: Windows 7, 8, 10.

Najnowsza wersja przeglądarki internetowej - Opera, Mozilla, Chrome.

Połączenie zdalne nastąpi bezpośrednio przez komunikator lub po kliknięciu w przesłany przez nas link z dostępem do połączenia online. Nie trzeba instalować niczego.

Kontakt



Katarzyna Lech

E-mail szkolenia@quali.pl

Telefon (+48) 664 532 270