



Psychologia sukcesu zawodowego z elementami coachingu

Numer usługi 2026/03/17/7100/3411952

5 800,00 PLN brutto

5 800,00 PLN netto

35,80 PLN brutto/h

35,80 PLN netto/h

Uniwersytet WSB
Merito w Gdańsku

★★★★☆ 4,5 / 5

49 ocen

📍 Gdańsk / stacjonarna

📖 Studia podyplomowe

🕒 162 h

📅 17.10.2026 do 27.06.2027

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Zarządzanie zasobami ludzkimi

Grupa docelowa usługi

Dla kogo jest ten kierunek:

- studentów i absolwentów wszystkich kierunków, którzy chcą efektywnie wejść na rynek pracy,
- osób rozpoczynających karierę zawodową, które czują potrzebę usystematyzowania wiedzy o skutecznym poruszaniu się w świecie biznesu i szukają narzędzi do szybkiego rozwoju.
- pracowników, którzy chcą przyspieszyć swój rozwój lub zmienić ścieżkę kariery, ale potrzebują do tego konkretnych strategii i praktycznego wsparcia w ich wdrożeniu.
- kadry kierowniczej firm w celu wzrostu własnej wartości rynkowej.

Minimalna liczba uczestników

15

Maksymalna liczba uczestników

25

Data zakończenia rekrutacji

13-10-2026

Forma prowadzenia usługi

stacjonarna

Liczba godzin usługi

162

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

art. 163 ust. 1 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce (t. j. Dz. U. z 2024 r. poz. 1571, z późn. zm.)

Zakres uprawnień

Studia podyplomowe

Cel

Cel edukacyjny

Czego się nauczysz ?

Stosowania wiedzy w praktyce poprzez realizację projektów, symulacji i studiów przypadków.

Budowania portfolio zawodowego zwiększającego atrakcyjność na rynku pracy.

Wykorzystywania sprawdzonych strategii sukcesu zawodowego dopasowanych do własnych celów.

Planowania i przyspieszania rozwoju kariery oraz unikania typowych błędów zawodowych.

Rozwijania kompetencji komunikacyjnych, pracy zespołowej i krytycznego myślenia.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
WIEDZA zna psychologiczne mechanizmy sukcesu zawodowego, wpływu, relacji oraz podstawy coachingu i rozwoju osobistego.	Wyjaśnia mechanizmy psychologii sukcesu zawodowego Charakteryzuje techniki wpływu i obrony przed manipulacją Opisuje znaczenie relacji w rozwoju kariery Wyjaśnia założenia i metody coachingu Rozumie strategie osiągania celów i rozwoju osobistego	Wywiad ustrukturyzowany
		Prezentacja
		Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
UMIEJĘTNOŚCI potrafi wyznaczać cele, wykorzystywać techniki wpływu, budować relacje oraz stosować narzędzia coachingowe w rozwoju zawodowym.	Formułuje cele i planuje ich realizację Wykorzystuje techniki wpływu w sytuacjach zawodowych Buduje i rozwija relacje wspierające rozwój kariery Prowadzi podstawowe sesje coachingowe Analizuje własne działania i optymalizuje strategie osiągania sukcesu	Prezentacja
		Wywiad ustrukturyzowany
		Prezentacja
KOMPETENCJE jest gotów do świadomego kształtowania swojej kariery, budowania relacji oraz wspierania innych w osiągnięciu celów.	Wykazuje odpowiedzialność za własny rozwój zawodowy Buduje relacje oparte na zaufaniu i współpracy Wspiera innych w realizacji celów i rozwoju	Wywiad ustrukturyzowany
		Prezentacja

Kwalifikacje

Kwalifikacje niewłączone do ZSK

Uznane kwalifikacje

Pytanie 1. Czy dokument jest wydany przez podmiot systemu oświaty lub szkolnictwa wyższego na podstawie odrębnych przepisów?

TAK

Informacje

Nazwa Podmiotu prowadzącego walidację

Uniwersytet WSB Merito w Gdańsku

Nazwa Podmiotu certyfikującego

Uniwersytet WSB Merito w Gdańsku

Program

LP.	Nazwa przedmiotu	ŁĄCZNA LICZBA GODZIN ZAJĘĆ	ŁĄCZNA LICZBA PUNKTÓW ECTS	Liczba godzin praktycznych	Liczba godzin teoretycznych
I.	STRATEGIE I PSYCHOLOGIA SUKCESU ZAWODOWEGO				
1.	IKIGAI - 4 wymiary pełnego sukcesu	8,00	1,00	6,00	2,00
2.	Twoje cele i wskaźniki ich realizacji	8,00	1,00	6,00	2,00
3.	Wiedza, umiejętności, postawa, działanie w praktyce Twojego sukcesu	8,00	1,00	6,00	2,00
4.	Przenoszenie najlepszych strategii do własnej praktyki działania	8,00	2,00	6,00	2,00
II.	MIND SONAR: PROFIL TWOJEJ SKUTECZNOŚCI ZAWODOWEJ - PSYCHOLOGIA UŻYCIA ODKRYTYCH PRZEWAG				
1.	Profil skuteczności zawodowej	8,00	1,00	8,00	0,00
III.	PSYCHOLOGIA WPŁYWU ORAZ OBRONY PRZED MANIPULACJĄ W REALIZACJI WŁASNEJ KARIERY				
1.	Rodzaje wpływu i ich użyteczność	8,00	1,00	6,00	2,00

2.	Rozpoznawanie obszarów o najwyższej opłacalności stosowania wpływu	8,00	2,00	6,00	2,00
3.	Metody i techniki skutecznego wpływu	8,00	2,00	6,00	2,00
4.	Skuteczna neutralizacja podstępów, nacisków i manipulacji	8,00	2,00	6,00	2,00
IV.	PSYCHOLOGIA UŻYCIA RELACJI W STRATEGII SUKCESU ZAWODOWEGO				
1.	Relacje dające wzrost sukcesów	8,00	1,00	6,00	2,00
2.	Struktura opłacalnych relacji	8,00	1,00	6,00	2,00
3.	Rozwiązywanie problemów w cennych relacjach	8,00	1,00	6,00	2,00
VI.	COACHING – PSYCHOLOGIA WSPIERANIA WARTOŚCIOWYCH OSIĄGNIĘĆ				
1.	Coaching jako metoda wsparcia	8,00	1,00	6,00	2,00
2.	Struktura interwencji coachingowych	8,00	1,00	6,00	2,00
3.	Trening sesji coachingowych	16,00	3,00	16,00	0,00
V.	PRAKTYKA REALIZACJI SUKCESU ZAWODOWEGO				0,00
1.	Problemy w realizacji atrakcyjnych celów	8,00	1,00	6,00	2,00
2.	Strategie przyspieszania osiągnięć	8,00	1,00	6,00	2,00
V.	GRY PSYCHOLOGICZNE W STRATEGIACH WZROSTU SUKCESÓW ZAWODOWYCH				
1.	Gry psychologiczne w strategiach wzrostu sukcesów zawodowych	8,00	2,00	5,00	3,00
VI.	PROJEKT				
1.	Seminarium projektowe	8,00	5,00	8,00	0,00

FORMA ZALICZENIA				
Test końcowy	1,00	0,50	1,00	0,00
Egzamin końcowy	1,00	0,50	1,00	0,00
Razem	162,0	31,0	129,0	33,00

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 0

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
Brak wyników.					

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	5 800,00 PLN
Podmiot uprawniony do zwolnienia z VAT na podstawie art. 43 ust. 1 ustawy o VAT	
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	5 800,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	35,80 PLN
Koszt osobogodziny netto	35,80 PLN
W tym koszt walidacji brutto	0,00 PLN
W tym koszt walidacji netto	0,00 PLN
W tym koszt certyfikowania brutto	0,00 PLN
W tym koszt certyfikowania netto	0,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 7



1 z 7

Magdalena Sadowska-Pawlak

Ukończyła psychologię na Uniwersytecie Wrocławskim. Certyfikowany trener i coach (International Coaching Community, Izba Coachingu, Trainig forTrainers) . Były członek World Association for Case Method Research & Case Method Application, WACRA.

Od 2013 Dyrektor Izby Coachingu na Pomorzu.

Od lat związana z biznesem. Trener z 3500 dniami szkoleniowymi, obejmujący szeroki wachlarz branż w Polsce. 25 lata doświadczenia trenerskiego i doradczego sprawiają, że jest doceniana jest za interdyscyplinarność i wysoką jakość świadczonych usług. W doradztwie stawia na wypracowanie funkcjonalnych i całościowych rozwiązań. Szkoląc inspirowane autorskimi programami. Praktyka pozwala jej umiejętnie dopasowywać skuteczne rozwiązania do polskiej kultury organizacji. Wspieranie Klientów w tak wielu obszarach, pozwoliło jej stać się trenerem, który szeroko rozumie biznes.

Na co dzień współpracuje z GFKM, wykładowca na studiach podyplomowych i MBA, Uzyskała tytuł Wykładowcy Roku 1999 na WSAiB, recenzuje książki , występuje na wielu konferencjach m.in.

Światowy Tydzień Przedsiębiorczości, Biznesowa Kobieta Trójmiasto, Progressteron.

Gości jako ekspert w audycjach radia Gdańsk.

Klienci cenią ją za unikatową zdolność łączenia na sali szkoleniowej doświadczenia biznesowego z życiowym oraz za to, że „...otwiera w głowie okna”.

Kwalifikacje: nabyte nie wcześniej niż 5 lat przed tą samą datą.



2 z 7

Mirosława Leńska

Biolog molekularny i psycholog społeczny . Od ponad 20 lat związana z największym na świecie koncernem farmaceutycznym gdzie prowadzi zajęcia min. dla kadry managerskiej pracując z grupami oraz indywidualnie jako coach. Jest szefem szkoleń i rozwoju pracowników na terenie Europy Centralno – Wschodniej.

Posiada certyfikaty: konsultanta Insights Discovery, coacha ICC, assessora (Assessment & Development Centres) i NLP Practitioner.

Pasja: dobre książki, tajemnice psychologii oraz spacerowanie na łonie natury.

Kwalifikacje: nabyte nie wcześniej niż 5 lat przed tą samą datą.

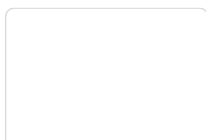


3 z 7

Grzegorz Ilnicki

Prawnik, ukończył Wydział Prawa i Administracji Uniwersytetu Gdańskiego. Od 2011 roku pracuje w Kancelarii Radców Prawnych i Adwokatów "Aval - Consult" w Gdańsku. W latach 2011-2013 wykładowca w Katedrze Prawa Pracy i Ubezpieczeń Społecznych Wyższej Szkoły Administracji i Biznesu im. Kwiatkowskiego w Gdyni oraz Wyższej Szkole Bezpieczeństwa w Poznaniu. W latach 2015-2017 pełnił funkcję koordynatora antymobbingowej Komisji Wyjaśniającej w ENERGA S.A. Od 2018 roku jest Doradcą Zarządu ds. Dialogu Społecznego we Flügger sp. z o.o.

Kwalifikacje: nabyte nie wcześniej niż 5 lat przed tą samą datą.



4 z 7

Magda Zalewska



Ekspertka i entuzjastka marketingu i sprzedaży, trener, coach i konsultant. Ponad 20 lat doświadczenia w prowadzeniu projektów biznesowych dla klientów z różnych branż - m.in. IT, edukacja, finanse i telekomunikacja. Manager ds Marketingu i PR w firmie deweloperskiej. Pracownik dydaktyczny Uniwersytetu SWPS w Sopocie, gdzie prowadzi zajęcia nt. marketingu online, wysoko oceniane przez studentów.

Kwalifikacje: nabyte nie wcześniej niż 5 lat przed tą samą datą.



5 z 7

Elżbieta Czapiewska

Coach, mediator, pedagog, doradcą zawodowy, trener Mindfulness, oraz trener biznesu. A przede wszystkim przedsiębiorca. Od kilkunastu lat prowadzi firmę w branży eventowej. Zorganizowała tysiące imprez. Od kilku lat prowadzi szkolenia, coachingi oraz procesy coachingu grupowego Action Learning. Obecnie rozwija drugą firmę w branży szkoleniowo-doradczej orazw obszarze doradztwa zawodowego. Kwalifikacje: nabyte nie wcześniej niż 5 lat przed tą samą datą.



6 z 7

Jarosław Chybicki

Psycholog i trener z 25 letnim doświadczeniem. Absolwent Uniwersytetu Gdańskiego, paryskiej Sorbony oraz wielu kursów prowadzonych w USA, Niemczech oraz Rosji. Certyfikowany instruktor Mindfulness. Autoryzowany użytkownik Leadership Developmental Framework we współpracy z Harthill z Anglii. Certyfikowany coach Focus Energy Balance Indicator (FEBI).

Autor książek: "Skup się! Trening mindfulness dla zestresowanych pracą" i "Jak przeganiać chmury, które zasłaniają niebo. Uważna fotografia." Współautor: "HR Biznes Partner". Autor wielu kursów online. Prywatnie pasjonat fotografii.

Kwalifikacje: nabyte nie wcześniej niż 5 lat przed tą samą datą.



7 z 7

Agnieszka Fliskowska

HR Business Partner Moodo Urban Fashion Mode

Właściciel Firmy „Uważności...” – Biznes coach.

Największą radość dają mi „ciekawe” relacje a przy moim podejściu do ludzi i świata, wszystkie relacje są „ciekawe”, ponieważ każdy Człowiek jest Kimś Niezwykłe Wartościowym, tylko czasem o tym nie wie... Moją drugą pasją jest praca w obszarze biznes coachingu oraz wspieranie firm w zakresie budowania kultury organizacyjnej opartej na uważności i zarządzaniu coachingowym.

Kwalifikacje: nabyte nie wcześniej niż 5 lat przed tą samą datą.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Liczba godzin w programie nauczania podana jest w godzinach dydaktycznych - 45 min. (162 godz. x 45 min. = 7290 min.)

W harmonogramie zajęć wykazano godziny zegarowe - 60 min. (7290 min. : 60 min. = 121,5 godz.)

Przerwy higieniczne wliczone są w harmonogram zajęć (121,5 godz. +20 godz. = 141,5 godz.)

Materiały elektroniczne zamieszczane na moodlu/temsach.

Data zakończenia usługi to 27.06.2027, oznacza to, że obrona musi odbyć się najpóźniej w tym dniu.

* UWSB Merito w Gdańsku zastrzega sobie prawo do zmiany terminów zjazdów w tym przesunięcia terminu I zjazdu.

Warunki uczestnictwa

Szczegółowe informacje na temat rekrutacji znajdują się pod linkiem:

<https://www.merito.pl/gdansk/studia-i-szkolenia/studia-podyplomowe/zasady-rekrutacji>

Szczegóły kierunku dostępne pod linkiem:

<https://www.merito.pl/gdansk/studia-i-szkolenia/studia-podyplomowe/psychologia-sukcesu-zawodowego-z-elementami-coachingu#fragment-27604>

Informacje dodatkowe

Dodatkowo wymagany jest zapis przez formularz rekrutacyjny uczelni

<https://www.merito.pl/rekrutacja/krok1>

W zależności od projektu, w którym uczestnik bierze udział wymagana jest obecność na zajęciach min 80% oraz potwierdzenie listy logowań do usługi.

zwolnienie z VAT na podstawie art.43 Ustawy o Podatku od towarów i usług 1. pkt 26.

Przedstawiona powyżej cena obejmuje obecnie obowiązującą promocje w czesnym oraz obejmuje system płatności 10 rat.

Istnieje możliwość dodania ceny na życzenie - w systemie płatności 1, 2 i 12 rat.

W tym celu prosimy o kontakt z biurem rekrutacji wskazanym powyżej rekrutacjasp@gdansk.merito.pl

Uczestnik studiów otrzymuje świadectwo ukończenia studiów podyplomowych zgodnie z Rozporządzeniem Ministra Nauki z dnia 18 lipca 2024 r. zmieniające rozporządzenie w sprawie dokumentów wydawanych w związku z przebiegiem lub ukończeniem studiów podyplomowych i kształcenia specjalistycznego.

Adres

al. Aleja Grunwaldzka 238A

80-266 Gdańsk

woj. pomorskie

Kampus Uniwersytetu WSB Merito (dawniej Wyższa Szkoła Bankowa w Gdańsku).

Na terenie uczelni znajdują się kantyna, bufet, automaty z przekąskami.

Oferujemy bezpłatny parking. Swobodny dojazd na Uczelnię komunikacją miejską (tramwaj, autobus, SKM, PKM)

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi
- Laboratorium komputerowe

Kontakt



Biuro Rekrutacji

E-mail rekrutacjasp@gdansk.merito.pl

Telefon (+48) 58 3502 075