



Komercjalizacja wyników badań naukowych oraz pozyskiwanie finansowania na projekty innowacyjne - warsztaty praktyczne.

Numer usługi 2026/03/02/8282/3373340

1 955,70 PLN brutto
 1 590,00 PLN netto
 162,98 PLN brutto/h
 132,50 PLN netto/h
 150,00 PLN cena rynkowa ⓘ

Centrum Organizacji Szkoleń i

Konferencji SEMPER
 Magdalena
 Wolniewicz-Kesaria

★★★★☆ 4,5 / 5
 3 321 ocen

🏠 Usługa szkoleniowa
 📄 zdalna w czasie rzeczywistym
 🧑‍🎓 Zajęcia grupowe
 ⌚ 12:00 h
 📅 18.03.2027 do 19.03.2027

Informacje podstawowe

Kategoria

Finanse i bankowość / Finanse i doradztwo finansowe

Grupa docelowa usługi

1. Pracownicy naukowcy i badawczy - osoby zajmujące się prowadzeniem badań naukowych i rozwojowych w instytucjach naukowych, uniwersytetach, ośrodkach badawczych. Specjaliści z zakresu biotechnologii, farmacji, inżynierii, informatyki, chemii, fizyki i innych nauk ścisłych.

2. Przedsiębiorcy i innowatorzy - osoby planujące lub już prowadzące działalność gospodarczą opartą na własności intelektualnej i wynikach prac badawczych. Twórcy startupów technologicznych i firm innowacyjnych.

3. Menedżerowie i kierownicy - kierownicy działów badawczo-rozwojowych, innowacji i strategii w przedsiębiorstwach. Menedżerowie odpowiedzialni za transfer technologii i komercjalizację w instytucjach akademickich i korporacjach.

4. Specjaliści ds. Prawa i ochrony własności intelektualnej - prawnicy zajmujący się prawem autorskim, prawem własności intelektualnej, patentowym oraz umowami handlowymi i licencyjnymi. Doradcy prawnobiznesowi świadczący usługi dla instytucji naukowych i firm.

Minimalna liczba uczestników

2

Maksymalna liczba uczestników

15

Data zakończenia rekrutacji

17-03-2027

Forma prowadzenia usługi

zdalna w czasie rzeczywistym

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie ma na celu przygotowanie uczestników do komercjalizacji wyników B+R w kontekście zielonej gospodarki. Obejmuje zagadnienia takie jak: zasady zrównoważonego rozwoju, analiza ekologicznego potencjału technologii, modele komercjalizacji (sprzedaż, licencjonowanie, spółki celowe), źródła finansowania (fundusze UE, krajowe, inwestorzy) oraz zarządzanie projektami B+R z uwzględnieniem aspektów środowiskowych.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Wiedza (uczestnik szkolenia): -Określa podstawowe pojęcia z zakresu ochrony własności intelektualnej, w tym różnice między patentem, prawem ochronnym a prawem z rejestracji. -Omawia zasady udzielania licencji oraz wpływ osobistych i majątkowych praw autorskich na komercjalizację wyników prac B+R. -Analizuje strukturę i funkcje spółki celowej oraz relacje między uczelnią a spółką spin-off. -Charakteryzuje modele biznesowe wykorzystywane w transferze technologii oraz ich zastosowanie w innowacyjnych projektach. -Interpretuje przepisy podatkowe dotyczące wyników prac B+R, w tym zasady opodatkowania licencji i moment powstania obowiązku podatkowego. -Omawia prawne aspekty finansowania projektów innowacyjnych, w tym umowy inwestycyjne oraz modele VC/PE/BA. -Wyjaśnia znaczenie zielonej gospodarki oraz identyfikuje innowacyjne rozwiązania wspierające zrównoważony rozwój. -Opisuje podstawy gospodarki o obiegu zamkniętym, jej cele i znaczenie w kontekście transformacji przemysłowej. -Wskazuje możliwości finansowania innowacji środowiskowych i GOZ z funduszy krajowych i unijnych.	Uczestnik po szkoleniu: - poprawnie definiuje pojęcia: wynalazek, patent, prawo ochronne, prawo z rejestracji, i rozróżnia je w przykładach praktycznych. -rozpoznaje formy prawne spółek celowych i opisuje funkcje ich organów zarządzających, a także relacje z uczelnią. -poprawnie identyfikuje różne modele i przypisuje je do odpowiednich przykładów projektów innowacyjnych. -wskazuje zasady opodatkowania licencji, moment powstania obowiązku podatkowego oraz różnice między podatkami PIT, CIT i VAT. -wymienia formy finansowania, wskazuje cechy umowy inwestycyjnej oraz rozpoznaje role VC, PE i BA. -poprawnie definiuje pojęcia „zielona gospodarka” i „zielone technologie” oraz uzasadnia ich znaczenie dla innowacyjności. -rozpoznaje cele GOZ oraz przykłady jej zastosowań w przemyśle i B+R. -poprawnie identyfikuje źródła finansowania i opisuje warunki ich uzyskania.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Umiejętności (uczestnik szkolenia): -Analizuje umowy licencyjne, sublicencyjne, NDA i umowy konsorcjum pod kątem zgodności z przepisami i celami komercjalizacji. -Tworzy prezentację menedżerską innowacyjnego projektu z uwzględnieniem strategii transferu technologii. -Interpretuje dane i informacje dotyczące modeli biznesowych oraz wybiera odpowiedni model do komercjalizacji innowacji. -Stosuje praktyczne metody wyceny wartości niematerialnych i prawnych oraz analizy efektywności projektów B+R. -Analizuje regulacje prawne związane z zielonymi innowacjami i zrównoważonym rozwojem. -Modeluje procesy recyklingu i ponownego wykorzystania zasobów w projektach badawczo-rozwojowych. -Tworzy strategię wdrażania GOZ z wykorzystaniem narzędzi takich jak analiza cyklu życia produktu (LCA) i ekoprojektowanie. -Określa źródła finansowania i przygotowuje dokumentację niezbędną do aplikowania o wsparcie dla projektów innowacyjnych.	Uczestnik po szkoleniu: - dokonuje oceny treści umowy pod kątem zgodności z przepisami oraz celami komercjalizacji (analiza przypadku). -przygotowuje spójną i logiczną prezentację projektu z uwzględnieniem modelu biznesowego i potencjału rynkowego. -analizuje i dopasowuje model biznesowy do konkretnego projektu technologicznego. -wykonuje prostą wycenę wartości niematerialnych i analizę opłacalności projektu na bazie dostarczonych danych. -identyfikuje wymogi prawne i wskazuje, jakie normy musi spełniać projekt środowiskowy. -tworzy uproszczony schemat procesu recyklingu lub symbiozy przemysłowej w kontekście B+R. -przedstawia strategię wdrażania GOZ z zastosowaniem narzędzi LCA lub ekoprojektowania.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Kompetencje społeczne: - ocenia jak odpowiednio reagować w różnych sytuacjach związanych z wykonywanym zawodem - identyfikuje własny styl uczenia się i wybiera sposoby dalszego kształcenia, - określa znaczenie komunikacji interpersonalnej oraz prawidłowo identyfikuje i rozstrzyga dylematy związane z wykonywaniem zawodu.	Uczestnik po szkoleniu: - dobiera odpowiednie metody do dalszego kształcenia - reaguje odpowiednio do różnorodnych kontekstów zawodowych	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

- szkolenie trwa 2 dni (12h)
- zajęcia odbywają się w godzinach 09.00-15.00 każdego dnia według harmonogramu

Dzień I

Godz.09:00-09.10 - PRE TEST do uzupełnienia przed szkoleniem

Godz.09:10-10.30 - szkolenie (rozmowa na żywo, współdzielenie ekranu)

1. Pozyskiwanie grantów na badania naukowe

- a. Konstruowanie projektów badawczych
- b. Założenia wniosku i ich realizacja
- c. Harmonogram i budżet w planowaniu projektów badawczych
- d. Analiza ryzyka
- e. Projekt badawczy jako tekst naukowy
- f. Pozyskiwanie środków na realizację projektów badawczych
- g. Zarządzanie projektami badawczymi
- h. Budowanie zespołu badawczego
- i. Monitorowanie przebiegu procesów

Godz.10:30-10.45 - przerwa

Godz.10.45-12.00 - szkolenie (rozmowa na żywo, współdzielenie ekranu, ćwiczenia)

2. Prawne narzędzia ochrony własności intelektualnej

- a. Pomysł - jak zarabiać na własności intelektualnej.
- b. Ocena własności intelektualnej
- c. Jakościowe i ilościowe aspekty oceny własności intelektualnej
- d. Metoda kosztów
- e. Bazy patentowe - jako źródło informacji o pomysłach innowacyjnych
- f. Ocena pól zainteresowań
- g. Ocena zdolności patentowych rozwiązań
- h. Wyniki prac badawczych i rozwojowych jako przedmiot komercjalizacji
- i. Wyniki prac badawczych i rozwojowych oraz zasady ich ochrony
- ii. Wyniki prac B+R jako wynalazki

iii. Uzyskanie patentu

iv. Wyniki prac B+R a wzory.

v. Wyniki prac B+R a wzory przemysłowe

vi. Wyniki prac B+R jako inne dobra chronione prawami własności intelektualnej

vii. Wyniki prac B+R jako utwory w rozumieniu prawa autorskiego.

vii. Wyniki prac B+R jako tajemnica przedsiębiorstwa

i. Prace badawcze i rozwojowe w ujęciu ustawy o rachunkowości

j. Prawa autorskie osobiste i majątkowe a udzielenie licencji

k. Wynalazek w rozumieniu ustawy prawo własności przemysłowej

l. Patent, prawo ochronne, prawo z rejestracji - wpływ na udzielenie licencji

m. Studium przypadków - przedstawienie przykładów z praktyki dotyczących udzielenia licencji na wyniki prac B+R oraz zarządzania ich ochroną. Analiza kluczowych aspektów, które wpłynęły na sukces lub porażkę w zarządzaniu własnością intelektualną.

Godz.12.00-12.20 - przerwa

Godz.12:20-13.30 - szkolenie (rozmowa na żywo, współdzielenie ekranu, ćwiczenia)

3. Zasady komercjalizacji i finansowania innowacyjnych rozwiązań

a. POJĘCIE KOMERCJALIZACJI I TRANSFERU TECHNOLOGII

b. Komercjalizacja i transfer technologii – procesy i modele

c. Ocena technologii – zasady i metody

d. Projekt technologiczny jako przedsięwzięcie inwestycyjne

e. Modele wyceny przedsięwzięć

i. Metody wyceny wartości niematerialnych i prawnych.

ii. Metody analizy efektywności projektów innowacyjnych.

iii. Metody wyceny wartości rynkowej projektów innowacyjnych (spółek).

f. Metody oceny projektów

Godz.13.30-13.45 - przerwa

Godz.13.45-15.00 - szkolenie (rozmowa na żywo, współdzielenie ekranu)

4. Komercjalizacja bezpośrednia wyników prac B+R

a. Sprzedaż wyników prac B+R

b. Umowy odpłatnego przenoszenia (sprzedaży) praw własności intelektualnej

c. Ujęcie księgowe sprzedaży wyników prac B+R

d. Ujęcie podatkowe sprzedaży wyników prac B+R

e. Udzielenie licencji na wyniki prac B+R

Dzień II

Godz.09:00-10.30 - szkolenie (rozmowa na żywo, współdzielenie ekranu)

5. Komercjalizacja pośrednia wyników prac B+R

a. Rodzaje spółek, które mogą być tworzone

- b. Możliwe zastosowania spółki osobowej do komercjalizacji wyników prac B+R
- c. Zasady transferu praw własności intelektualnej do spółek tworzonych z podmiotami prywatnymi
- d. Wniesienie praw własności intelektualnej do spółki
- e. Wniesienie prac B+R aportem i utrata wpływu na te prace

6. Zasady funkcjonowania spółki celowej

- a. Specyfika spółki celowej
- b. Dopuszczalne formy prawne - organy spółki celowej, zarządzanie spółką celową
- c. Relacje pomiędzy uczelnią a spółką spin-off
- d. Utworzenie spółki spin-off
- e. Kapitał intelektualny
- f. Relacje prawne i finansowe
- g. Wsparcie instytucjonalne
- h. Praktyczne przykłady funkcjonowania spółek celowych i spin-off
- i. Analiza przypadków sukcesu

Godz.10:30-10.45 - przerwa

Godz.10.45-12.00 - szkolenie (rozmowa na żywo, współdzielenie ekranu, ćwiczenia)

7. Uczelnie a dopuszczalność komercjalizacji wyników prac B+R

- a. Instytuty naukowe PAN a dopuszczalność komercjalizacji wyników prac B+R
- b. Instytuty badawcze a dopuszczalność komercjalizacji wyników prac B+R

8. Zarządzanie projektami badawczymi i procesami komercjalizacji badań

- a. Partner akademicki jako element napędzający projekt badawczy - research push
- b. Partner biznesowy zewnętrzny jako kierunek rozwoju projektów badawczych – research pull
- c. Model generowania wiedzy

9. Poszukiwanie partnerów do współpracy

- a. Opracowywanie nowych lub rozwijanie istniejących rozwiązań technologicznych
- b. Wspólne prace badawczo-rozwojowe transfer technologii poprzez sprzedaż licencji,
- c. Podpisanie umowy produkcyjnej lub joint-venture pozyskiwanie inwestora zapewniającego środki finansowe na rozwój i wdrożenie technologii
- d. Profile badawcze i oferty technologiczne

Godz.12.00-12.20 - przerwa

Godz.12:20-13.30 - szkolenie (rozmowa na żywo, współdzielenie ekranu)

10. Model biznesowy z wykorzystaniem transferu technologii

- a. Modeli biznesowe typowe dla transferu technologii
- b. Porównanie modeli opartych na licencjonowaniu, współpracy strategicznej, tworzenia startupów technologicznych itp.
- c. Wybór odpowiedniego modelu

§ Kryteria oceny i wyboru odpowiedniego modelu biznesowego z uwzględnieniem specyfiki technologii oraz rynku docelowego.

§ Rola analizy SWOT i oceny ryzyka w procesie wyboru.

11. Specyfika modeli biznesowych z wykorzystaniem transferu technologii

Godz.13.30-13.45 - przerwa

Godz.13.45-14.40 - szkolenie (rozmowa na żywo, współdzielenie ekranu, ćwiczenia)

12. Marketing innowacyjnych technologii

13. Umowy handlowe – negocjacje z przedsiębiorcami

14. Finansowanie projektów innowacyjnych na etapie komercjalizacji

a. Charakterystyka projektów na etapie komercjalizacji

b. Istotność zarządzania czasem, zasobami i ryzykiem na tym etapie.

c. Metodyki zarządzania projektami

d. Porównanie różnych podejść i metod zarządzania, takich jak Agile, Prince2, PMI, z uwzględnieniem specyfiki projektów innowacyjnych.

e. Źródła finansowania projektów innowacyjnych

f. Publiczne źródła finansowania

g. Procedury aplikacyjne, kryteria oceny projektów oraz wymogi raportowania i monitorowania.

h. Prywatne źródła finansowania

i. Analiza możliwości pozyskania finansowania od inwestorów prywatnych, venture capital (VC), private equity (PE) oraz business angels (BA). Rola due diligence i negocjacji w procesie inwestycyjnym.

j. Uwarunkowania umowy inwestycyjnej a typowe oczekiwania

Godz. 14.40 - 14:50 – POST TEST walidacja usługi

Godz. 14:50 - 15:00 – podsumowanie i zakończenie szkolenia

Szkolenie będzie realizowane w wymiarze 12-godzinny, gdzie 1 godzina odpowiada godzinie zegarowej (60min.)

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 17

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 17 PRE TEST do uzupełnienia przed szkoleniem	-	18-03-2027	09:00	09:10	00:10
2 z 17 1. Pozyskiwanie grantów na badania naukowe	Bartosz Wolański	18-03-2027	09:10	10:30	01:20
3 z 17 przerwa	Bartosz Wolański	18-03-2027	10:30	10:45	00:15

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
4 z 17 2. Prawne narzędzia ochrony własności intelektualnej	Bartosz Wolański	18-03-2027	10:45	12:00	01:15
5 z 17 przerwa	Bartosz Wolański	18-03-2027	12:00	12:20	00:20
6 z 17 3. Zasady komercjalizacji i finansowania innowacyjnych rozwiązań	Bartosz Wolański	18-03-2027	12:20	13:30	01:10
7 z 17 przerwa	Bartosz Wolański	18-03-2027	13:30	13:45	00:15
8 z 17 4. Komercjalizacja bezpośrednia wyników prac B+R	Bartosz Wolański	18-03-2027	13:45	15:00	01:15
9 z 17 5. Komercjalizacja pośrednia wyników prac B+R 6. Zasady funkcjonowania spółki celowej	Bartosz Wolański	19-03-2027	09:00	10:30	01:30
10 z 17 przerwa	Bartosz Wolański	19-03-2027	10:30	10:45	00:15
11 z 17 7. Uczelnia a dopuszczalność komercjalizacji wyników prac B+R 8. Zarządzanie projektami badawczymi i procesami komercjalizacji badań	Bartosz Wolański	19-03-2027	10:45	12:00	01:15
12 z 17 przerwa	Bartosz Wolański	19-03-2027	12:00	12:20	00:20

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
13 z 17 10. Model biznesowy z wykorzystaniem transferu technologii 11. Specyfika modeli biznesowych z wykorzystaniem transferu technologii	Bartosz Wolański	19-03-2027	12:20	13:30	01:10
14 z 17 przerwa	Bartosz Wolański	19-03-2027	13:30	13:45	00:15
15 z 17 12. Marketing innowacyjnych technologii 13. Umowy handlowe – negocjacje z przedsiębiorcami 14. Finansowanie projektów innowacyjnych na etapie komercjalizacji	Bartosz Wolański	19-03-2027	13:45	14:40	00:55
16 z 17 POST TEST walidacja usługi	-	19-03-2027	14:40	14:50	00:10
17 z 17 podsumowanie i zakończenie szkolenia	Bartosz Wolański	19-03-2027	14:50	15:00	00:10

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 955,70 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 590,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	162,98 PLN
Koszt osobogodziny netto	132,50 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Bartosz Wolański

Konsultant i autor kilkudziesięciu projektów inwestycyjnych dla firm i jednostek samorządu terytorialnego. W swoim dorobku wykazać się może doświadczeniem w zakresie takich programów pomocowych jak PHARE, SAPARD, SPO WKP, ZPORR, INTERREG oraz Mechanizmy Finansowe EOG (w ramach perspektywy finansowej UE na lata 2004-2006), a także 16 Regionalnych Programów Operacyjnych (RPO), POKL, POIG, POIIS oraz PROW w ramach nowej perspektywy finansowej na lata 2007-2013. Pracował w największych i w najskuteczniejszych firmach konsultingowych w Polsce na stanowiskach Dyrektora Regionalnego, Kierownika Oddziału, Kierownika Działu Projektów Finansowych i Project Managera. Ceniony wykładowca i ekspert w zakresie projektów unijnych. Posiada bogate doświadczenie w prowadzeniu szkoleń o podobnej tematyce dla osób dorosłych w okresie 5 lat wstecz od daty rozpoczęcia szkolenia.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

- otrzymujesz certyfikat wydany przez jedną z wiodących firm szkoleniowych w Polsce
- materiały szkoleniowe w wersji elektronicznej
- masz dostęp do konsultacji poszkoleniowych w formie e-mail do 4 tygodni po zrealizowanym szkoleniu
- otrzymujesz indywidualną kartę rabatową upoważniającą do 10% zniżki na wszystkie kolejne szkolenia stacjonarne i online organizowane przez Centrum Organizacji Szkoleń i Konferencji SEMPER

Warunki uczestnictwa

ZGŁOSZENIE NA USŁUGĘ

Rezerwacji miejsca szkoleniowego można dokonać za pośrednictwem BUR.

Dla uczestników finansujących udział w szkoleniu w minimum 70% lub w całości ze środków publicznych następuje zwolnienie z obowiązku opłaty podatku VAT. Zwolnienie z podatku VAT na podstawie § 3 ust. 1 pkt 14 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień (tekst jednolity DzU. 2025 poz. 832).

- Walidacja usługi odbędzie się poprzez PRE i POST TESTY przekazane dla uczestników na początku szkolenia oraz ponownie weryfikowane przed jego zakończeniem.
- Usługa będzie rejestrowana w celu kontroli i audytu. Wizerunek uczestników będzie rejestrowany. Uczestnik zobowiązany jest do posiadania i używania sprawnej kamery internetowej.

Informacje dodatkowe

- wygodna forma szkolenia - wystarczy dostęp do urządzenia z Internetem (komputer, tablet, telefon), słuchawki lub głośniki i ulubiony fotel
- szkolenie realizowane jest w nowoczesnej formie w wirtualnym pokoju konferencyjnym i kameralnej grupie uczestników
- bierzesz udział w pełnowartościowym szkoleniu - Trener prowadzi zajęcia "na żywo" - widzisz go i słyszysz
- pokaz prezentacji, ankiet i ćwiczeń widzisz na ekranie swojego komputera w czasie rzeczywistym.
- podczas szkolenia Trener aktywizuje uczestników zadając pytania, na które można odpowiedzieć w czasie rzeczywistym
- otrzymujesz certyfikat wydany przez jedną z wiodących firm szkoleniowych w Polsce
- masz dostęp do konsultacji poszkoleniowych w formie e-mail do 4 tygodni po zrealizowanym szkoleniu
- otrzymujesz indywidualną kartę rabatową upoważniającą do 10% zniżki na wszystkie kolejne szkolenia stacjonarne i online organizowane przez Centrum Organizacji Szkoleń i Konferencji SEMPER

Warunki techniczne

Wymagania techniczne:

- Platforma /rodzaj komunikatora, za pośrednictwem którego prowadzona będzie usługa - Platforma Zoom (<https://zoom-video.pl/>)

Wymagania sprzętowe:

- Minimalne wymagania sprzętowe, jakie musi spełniać komputer Uczestnika lub inne urządzenie do zdalnej komunikacji - komputer, laptop lub inne urządzenie z dostępem do internetu
- Minimalne wymagania dotyczące parametrów łącza sieciowego, jakim musi dysponować Uczestnik - minimalna prędkość łącza: 512 KB/sek
- Niezbędne oprogramowanie umożliwiające Uczestnikom dostęp do prezentowanych treści i materiałów - komputer, laptop lub inne urządzenie z dostępem do internetu. Nie ma potrzeby instalowania specjalnego oprogramowania.
- Okres ważności linku umożliwiającego uczestnictwo w spotkaniu on-line - od momentu rozpoczęcia szkolenia do momentu zakończenia szkolenia
- Potrzebna jest zainstalowana najbardziej aktualna oficjalna wersja jednej z przeglądarek: Google Chrome, Mozilla Firefox, Safari, Edge lub Opera. Procesor dwurdzeniowy 2GHz lub lepszy (zalecany czterordzeniowy); 2GB pamięci RAM (zalecane 4GB lub więcej); System operacyjny taki jak Windows 8 (zalecany Windows 10), Mac OS wersja 10.13 (zalecana najnowsza wersja), Linux, Chrome OS. Łącze internetowe o minimalnej przepustowości do zapewnienia transmisji dźwięku 512Kb/s, zalecane min. 2 Mb/s oraz min. 1 Mb/s do zapewnienia transmisji łącznie dźwięku i wizji, zalecane min. 2,5 Mb/s.

Kontakt



Angelika Poznańska

E-mail info@szkolenia-semper.pl

Telefon (+48) 570 590 060