



MPM Productivity
Management Sp. z
o.o.

★★★★★ 4,6 / 5

21 ocen

PPS - Warsztaty Zakupów Strategicznych - szkolenie

Numer usługi 2026/02/19/4951/3347999

📍 Kraków

🏢 Usługa szkoleniowa

📄 stacjonarna

🕒 12:00 h

📅 18.06.2026 do 19.06.2026

2 600,00 PLN brutto

2 600,00 PLN netto

216,67 PLN brutto/h

216,67 PLN netto/h

149,44 PLN cena rynkowa ⓘ

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Logistyka

Grupa docelowa usługi

Szkolenie to skierowane jest do kupców strategicznych oraz osób z działu sourcingu lub Supplier Quality Assurance; osob z doświadczeniem w zakupach, chcących pogłębić swoją wiedzę, jak również tych, którzy od podstaw chcą zbudować swoją wiedzę w aspekcie strategicznych zakupów.

Minimalna liczba uczestników

8

Maksymalna liczba uczestników

18

Data zakończenia rekrutacji

15-06-2026

Forma prowadzenia usługi

stacjonarna

Liczba godzin usługi

12

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie umożliwia opanowanie zagadnień związanych z poszukiwaniem dostawcy, poprzez definiowanie potrzeb i zbieranie informacji, weryfikację dostawcy, niezbędne audyty i końcowe zatwierdzenie, aż do momentu negocjacji kontraktów i nawiązania współpracy. Szkolenie rozwija kompetencje związane z doбором właściwych narzędzi

wspomagających zarówno wybór dostawcy. Szkolenie uczy teoretycznej i praktycznej oceny dostawcy oraz strategii dla kupowanych materiałów i grup materiałowych.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Rozwija umiejętności z zakresu działań zakupów strategicznych i podziału odpowiedzialności.	Charakteryzuje dostawców oraz umiejętnie buduje bazy dostawców.	Wywiad swobodny
Posługuje się wiedzą na temat roli Strategii Zakupów oraz Polityki Zakupów w firmie.	Określa środowisko biznesowe – 5 sił Portera.	Wywiad swobodny
	Stosuje zasady integracji strategii zakupowej ze strategią firmy.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Umiejętnie określa kryteria selekcji i wyboru dostawcy oraz zakres okresowej oceny dostawcy.	Potrafi korzystać ze wstępnej oceny Dostawcy (Wywiadownia gospodarcza, plik wstępnej oceny, wstępny audyt).	Obserwacja w warunkach symulowanych
	Potrafi korzystać z analizy zapytań ofertowych, analizy ofert i ich podsumowania, analizy ryzyka wyboru dostawcy.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Umiejętnie określa założenia Koncepcji Należytej Staranności w wyborze dostawcy w świetle wymagań prawa.	Zarządza koncepcją Należytej Staranności, wskaźnikiem ToC (Total Cost of Ownership).	Wywiad swobodny
	Umiejętnie określa zakres audytu, używa narzędzia klasyfikacyjnego: Supplier Ranking Tool.	Wywiad swobodny
Rozwija umiejętności oceny oraz negocjacji z dostawcami.	Stosuje kryteria oceny, wyniki, konsekwencje ocen; tworzy Supplier Rating System; zarządza relacjami z dostawcami.	Obserwacja w warunkach symulowanych
	Koordynuje negocjacje z dostawcami – zakres i uprawnienia zakupów w tym zakresie.	Wywiad swobodny

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Umiejętnie definiuje niezbędne zapisy kontraktowe oraz załączniki do umowy.	Buduje podstawowe zapisy kontraktów (zabezpieczenia należności, kary umowne, gwarancja wykonania umowy).	Obserwacja w warunkach symulowanych
	Stosuje prawa i obowiązki stron w zakresie transportu; definiuje przedmiotu umowy	Wywiad swobodny
	Koordynuje załączniki do umowy; używa Supplier Quality Assurance - sposób nadzoru nad reklamacjami i procesami działań korygujących.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Walidacja	test	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

- Poszukiwania dostawców / Budowanie bazy dostawców
- Analiza środowiska biznesowego – 5 sił Portera
- Integracja strategii zakupowej ze strategią firmy
- Macierz Kraljica – definiowanie strategii działania dla kupowanych produktów
- Zapytania ofertowe (RFP, RFI, RFQ). Analiza ofert i ich podsumowanie
- Wstępna ocena Dostawcy (Wywiadownia gospodarcza, plik wstępnej oceny, wstępny audyt)
- Analiza ryzyka wyboru dostawcy
- Kryteria wyboru dostawcy
- Koncepcja Należytej Staranności...
- TCO – Total Cost of Ownership
- Audyt właściwy, audyty sprawdzające – zakres audytu

- Wybór dostawcy strategicznego / krytycznego dla procesu – Narzędzie klasyfikacyjne: Supplier Ranking Tool
- Jakie procesy zakupowe powinny być pod nadzorem Zakupów?
- Ocena dostawcy – kryteria oceny, wyniki, konsekwencje ocen. Tworzenie Supplier Rating System. Zarządzanie relacjami z dostawcami
- Negocjacje z dostawcami – zakres i uprawnienia zakupów w tym zakresie
- Zapisy kontraktów (zabezpieczenia należności, kary umowne, gwarancja wykonania umowy). Prawa i obowiązki stron w zakresie transportu, zdefiniowanie przedmiotu umowy
- Załączniki do umowy
- Supplier Quality Assurance , nadzór nad reklamacjami i procesami działań korygujących

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 15

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 15 Poszukiwania dostawców / Budowanie bazy dostawców	Artur Halbe	18-06-2026	09:00	10:00	01:00
2 z 15 Analiza środowiska biznesowego – 5 sił Portera	Artur Halbe	18-06-2026	10:00	11:00	01:00
3 z 15 Macierz Kraljica – definiowanie strategii działania dla kupowanych produktów	Artur Halbe	18-06-2026	11:00	12:00	01:00
4 z 15 Zapytania ofertowe (RFI, RFQ). Analiza ofert i ich podsumowanie	Artur Halbe	18-06-2026	12:00	13:00	01:00
5 z 15 Wstępna ocena Dostawcy (Wywiadownia gospodarcza, plik wstępnej oceny, wstępny audyt)	Artur Halbe	18-06-2026	13:00	13:30	00:30
6 z 15 Analiza ryzyka wyboru dostawcy	Artur Halbe	18-06-2026	13:30	14:00	00:30

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
7 z 15 Audyt właściwy, audyty sprawdzające – zakres audytu	Artur Halbe	18-06-2026	14:00	15:00	01:00
8 z 15 Wybór dostawcy strategicznego / krytycznego dla procesu – Narzędzie klasyfikacyjne: Supplier Ranking Tool	Artur Halbe	19-06-2026	09:00	10:00	01:00
9 z 15 Jakie procesy zakupowe powinny być pod nadzorem Zakupów?	Artur Halbe	19-06-2026	10:00	11:00	01:00
10 z 15 Ocena dostawcy – kryteria oceny, wyniki, konsekwencje ocen. Tworzenie Supplier Rating System. Zarządzanie relacjami z dostawcami	Artur Halbe	19-06-2026	11:00	12:00	01:00
11 z 15 Negocjacje z dostawcami – zakres i uprawnienia zakupów w tym zakresie	Artur Halbe	19-06-2026	12:00	13:00	01:00

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
12 z 15 Zapisy kontraktów (zabezpieczenia należności, kary umowne, gwarancja wykonania umowy). Prawa i obowiązki stron w zakresie transportu, zdefiniowanie przedmiotu umowy	Artur Halbe	19-06-2026	13:00	13:30	00:30
13 z 15 Załączniki do umowy	Artur Halbe	19-06-2026	13:30	14:00	00:30
14 z 15 Supplier Quality Assurance , nadzór nad reklamacjami i procesami działań korygujących	Artur Halbe	19-06-2026	14:00	14:30	00:30
15 z 15 Walidacja	Artur Halbe	19-06-2026	14:30	15:00	00:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	2 600,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	2 600,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	216,67 PLN
Koszt osobogodziny netto	216,67 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Artur Halbe

Specjalizuje się w budowaniu struktur zakupowych, negocjacjach warunków współpracy i najważniejszych kontraktów z dostawcami, planowaniu produkcji, przepływie materiałowym, nadzorze nad łańcuchem dostaw (koordynowanie międzynarodowych projektów operacyjnych i logistycznych - transfery Supply Chain).

Doświadczenie zawodowe w obszarze, zakupów oraz zarządzania łańcuchem dostaw zdobywał na kierowniczych stanowiskach w przemyśle ciężkim, elektronice, spożywczej i innych.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

W ramach szkolenia uczestnicy wykonują ćwiczenia praktyczne obrazujące omawiane zagadnienia i proponujące konkretne koncepcje praktycznych rozwiązań problemów. Otrzymują praktyczne materiały.

Podręcznik (drukowany) polskojęzyczny.

Dyplom szkolenia sygnowany logo MPM.

Pliki Excel do ćwiczeń.

Adres

ul. Dobrego Pasterza 124

31-416 Kraków

woj. małopolskie

hotel Swing

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



DAGMARA KOPACKA

E-mail dagmara.kopacka@mpm24.com

Telefon (+48) 510 111 035