

Szkolenia
z PasjąSzkolenia z Pasją
Bogumiła Hanert

★★★★★ 4,7 / 5

21 ocen

Szkolenie z tworzenia treści sprzedażowych

Numer usługi 2026/02/16/156271/3337790

📍 Łódź / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 16 h

📅 19.03.2026 do 20.03.2026

1 600,00 PLN brutto

1 600,00 PLN netto

100,00 PLN brutto/h

100,00 PLN netto/h

169,00 PLN cena rynkowa ⓘ

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Sprzedaż
Grupa docelowa usługi	Szkolenie dedykowane jest przedstawicielom handlowym oraz pracownikom działu marketingu w firmach B2B i B2C, którzy mają wpływ na tworzone treści dla klientów.
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	10
Data zakończenia rekrutacji	16-03-2026
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	16
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

PowerPoint - poziom średniozaawansowany - uczestnik potrafi stworzyć profesjonalną i angażującą prezentację sprzedażową dla klienta.

Uczestnik potrafi tworzyć podcasty, webinary, wpisy na blogu firmowym i social mediach oraz korzystać z narzędzia Canva aby tworzyć treści sprzedażowe w tym oferty językiem, który angażuje klienta zamiast wykorzystywania pustych marketingowych sloganów.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik tworzy treści sprzedażowe z wykorzystaniem bezpłatnych narzędzi	Uczestnik potrafi stworzyć angażującą prezentację biznesową z wykorzystaniem programu PowerPoint	Obserwacja w warunkach symulowanych
Uczestnik tworzy treści sprzedażowe budujące markę osobistą lub markę firmy	Uczestnik potrafi zdefiniować kanał budowania marki oraz wskazać na jego zastosowanie	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Moduł	Tematyka zajęć	Liczba godzin teoretycznych	Liczba godzin praktycznych
1	Sprzedaż w świecie treści	1	0
2	Różnice między treściami marketingowymi a sprzedażowymi	3,5	0,5
3	Treści sprzedażowe pisane - zajęcia teoretyczne	1,5	0

4	Treści sprzedażowe multimedialne- zajęcia teoretyczne	1,5	0
5	Jak tworzyć treści na YouTube, TikTok, webinarach i podcastach i na blogu	3	4
6	Walidacja	0,5	0,5

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 6

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 6 Sprzedaż w świecie treści	PIOTR ZYCH	19-03-2026	08:00	09:00	01:00
2 z 6 Różnice między treściami marketingowymi a sprzedażowymi	PIOTR ZYCH	19-03-2026	09:00	13:00	04:00
3 z 6 Treści sprzedażowe pisane - zajęcia teoretyczne	PIOTR ZYCH	19-03-2026	13:00	14:30	01:30
4 z 6 Treści sprzedażowe multimedialne - zajęcia teoretyczne	PIOTR ZYCH	19-03-2026	14:30	16:00	01:30
5 z 6 Jak tworzyć treści na YouTube, TikTok, webinarach, podcastach i na blogu	PIOTR ZYCH	20-03-2026	08:00	15:00	07:00
6 z 6 Walidacja	-	20-03-2026	15:00	16:00	01:00

Cennik

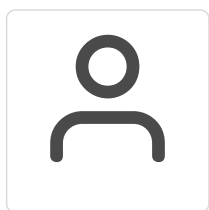
Cennik

Rodzaj ceny	Cena
-------------	------

Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 600,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 600,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	100,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	100,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

PIOTR ZYCH

Trener skutecznej komunikacji z klientem. Praktyk sprzedaży, obsługi klienta i reklamacji. Współpracował z największą firmą w Polsce w zakresie obsługi firm z branży sprzedaży aut używanych w zakresie doradztwa biznesowego, poprawiania relacji z klientem i budowania długotrwałych relacji. Prowadzi szkolenia indywidualne, dla małych i średnich grup. Ma też bogate doświadczenie w wystąpieniach na konferencjach dla 100+ uczestników.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy podczas zajęć otrzymają

- teczkę
- Skrypt
- materiały szkoleniowe
- długopis

Warunki uczestnictwa

Podczas szkolenia uczestnik musi posiadać własny laptop, który będzie wykorzystywany do zadań praktycznych. Zapewniamy łącze wifi

Informacje dodatkowe

W pobliżu ośrodka znajduje się duża ilość bezpłatnych miejsc parkingowych

Adres

ul. gen. Jarosława Dąbrowskiego 17E
93-177 Łódź
woj. łódzkie

Bezpłatne miejsce parkingowe w pobliżu ośrodka szkoleniowego

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi

Kontakt



BOGUMIŁA HANERT

E-mail bogumila@szkoleniazpasja.pl

Telefon (+48) 693 212 226