



## Strategiczne Zarządzanie Gabinetem Kosmetologicznym

Numer usługi 2026/02/15/138927/3335678

5 000,00 PLN brutto  
5 000,00 PLN netto  
416,67 PLN brutto/h  
416,67 PLN netto/h  
226,67 PLN cena rynkowa ⓘ

ESTEKA KAROLINA  
BŁACHUT

Brak ocen dla tego dostawcy

- 📍 Paczków
- 🏠 Usługa szkoleniowa
- 📄 stacjonarna
- 🕒 12:00 h
- 📅 16.05.2026 do 16.05.2026

## Informacje podstawowe

<b>Kategoria</b>	Styl życia / Uroda
<b>Identyfikatory projektów</b>	Kierunek - Rozwój
<b>Grupa docelowa usługi</b>	<p>Usługa rozwojowa skierowana jest do osób dorosłych prowadzących lub planujących prowadzenie gabinetu kosmetycznego w branży beauty, które chcą rozwinąć kompetencje w zakresie strategicznego zarządzania działalnością, organizacji pracy oraz zwiększania rentowności usług. Szkolenie dedykowane jest w szczególności właścicielom i współwłaścicielom gabinetów, osobom odpowiedzialnym za rozwój oferty, sprzedaż usług oraz budowanie relacji z klientami.</p> <p>Program skierowany jest do uczestników, którzy łączą pracę z zabiegową z zarządzaniem biznesem i chcą uporządkować procesy decyzyjne, zoptymalizować strukturę oferty, poprawić stabilność finansową gabinetu oraz świadomie planować dalszy rozwój działalności, w tym organizację pracy zespołu i delegowanie zadań.</p>
<b>Minimalna liczba uczestników</b>	1
<b>Maksymalna liczba uczestników</b>	4
<b>Data zakończenia rekrutacji</b>	14-05-2026
<b>Forma prowadzenia usługi</b>	stacjonarna
<b>Liczba godzin usługi</b>	12
<b>Podstawa uzyskania wpisu do BUR</b>	Znak Jakości TGLS Quality Alliance

# Cel

## Cel edukacyjny

Celem usługi jest rozwój kompetencji uczestników w zakresie strategicznego zarządzania gabinetem kosmetycznym poprzez nabycie umiejętności analizy rentowności usług, planowania struktury oferty, definiowania grupy docelowej, organizacji procesów sprzedażowych oraz wdrażania działań zwiększających stabilność finansową i efektywność organizacyjną prowadzonej działalności.

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<p>Strategiczne zarządzanie gabinetem kosmetycznym</p> <p>Uczestnik analizuje rolę właściciela gabinetu oraz określa etap rozwoju prowadzonej działalności.</p>	<p>Charakteryzuje rolę właściciela jako lidera i decydenta,</p> <p>Rozróżnia działania operacyjne od zarządczych,</p> <p>Identyfikuje aktualny etap rozwoju gabinetu,</p> <p>Wskazuje obszary wymagające zmiany lub optymalizacji.</p>	<p>Obserwacja w warunkach rzeczywistych</p>
<p>Rentowność usług i struktura oferty</p> <p>Uczestnik ocenia rentowność usług oraz planuje strukturę oferty gabinetu w oparciu o cele finansowe.</p>	<p>Porównuje czas pracy z realnym dochodem,</p> <p>Identyfikuje usługi obniżające rentowność,</p> <p>Planuje zmiany w strukturze oferty wspierające stabilność finansową.</p>	<p>Obserwacja w warunkach rzeczywistych</p>
<p>Pozyskiwanie klientów i proces sprzedaży</p> <p>Uczestnik projektuje proces pozyskiwania klientów oraz organizuje sprzedaż usług w gabinecie.</p>	<p>Definiuje grupę docelową gabinetu,</p> <p>Analizuje potrzeby i decyzje zakupowe klientów,</p> <p>Projektuje ścieżkę klienta od pierwszego kontaktu do stałej współpracy,</p> <p>Dobiera działania sprzedażowe bez presji cenowej.</p>	<p>Obserwacja w warunkach rzeczywistych</p>

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<p>Autoprezentacja i komunikacja ekspercka</p> <p>Uczestnik buduje wizerunek ekspercki oraz organizuje komunikację wspierającą rozwój gabinetu.</p>	<p>Charakteryzuje elementy wizerunku eksperckiego w branży beauty,</p> <p>Dobiera formy komunikacji podczas konsultacji,</p> <p>Analizuje spójność wizerunku w social mediach i w kontakcie bezpośrednim,</p> <p>Wskazuje działania wzmacniające autorytet właściciela gabinetu.</p>	<p>Obserwacja w warunkach rzeczywistych</p>
<p>Organizacja pracy i rozwój zespołu</p> <p>Uczestnik organizuje procesy pracy w gabinecie oraz planuje rozwój zespołu.</p>	<p>Rozróżnia zadania wymagające delegowania,</p> <p>Charakteryzuje rolę właściciela jako przełożonego,</p> <p>Wskazuje zasady organizacji pracy zespołu,</p> <p>Planowuje działania ograniczające ryzyka biznesowe i przeciążenie pracą.</p>	<p>Test teoretyczny</p>

## Kwalifikacje

### Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

#### Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

## Program

Szkolenie skierowane jest do osób, które chcą zdobyć lub rozwinąć kompetencje zawodowe w zakresie strategicznego zarządzania gabinetem kosmetycznym. Program dedykowany jest właścicielom oraz osobom zarządzającym działalnością w branży beauty, które chcą zwiększyć rentowność usług, uporządkować procesy organizacyjne oraz świadomie planować rozwój biznesu.

Szkolenie realizowane jest w formie jednodniowych zajęć teoretyczno-praktycznych. Uczestnicy pracują na przykładach własnych działalności, analizują strukturę swojego gabinetu oraz opracowują rozwiązania możliwe do wdrożenia po zakończeniu usługi. W trakcie szkolenia przewidziane są przerwy wliczone w całkowity czas trwania usługi.

## Strategiczne zarządzanie gabinetem (część teoretyczno-praktyczna)

- rola właściciela gabinetu jako lidera i decydenta,
- różnica między pracą zabiegową a zarządzaniem biznesem,
- identyfikacja etapu rozwoju gabinetu oraz analiza punktu wyjścia,
- określenie obszarów wymagających optymalizacji.

**Walidacja:** obserwacja w warunkach rzeczywistych

## Rentowność usług i struktura oferty

- analiza opłacalności usług,
- czas pracy a realny dochód,
- eliminacja nierentownych usług,
- budowanie stabilnej i przejrzystej oferty gabinetu.

**Walidacja:** obserwacja w warunkach rzeczywistych

## Klient idealny i proces sprzedaży usług

- definiowanie grupy docelowej w branży beauty,
- analiza potrzeb i decyzji zakupowych klientów,
- projektowanie ścieżki klienta od pierwszego kontaktu do stałej współpracy,
- sprzedaż usług bez presji cenowej.

**Walidacja:** obserwacja w warunkach rzeczywistych

## Autoprezentacja ekspercka i komunikacja

- budowanie wizerunku właściciela jako eksperta,
- komunikacja w konsultacji i podczas sprzedaży,
- social media jako narzędzie biznesowe,
- planowanie treści o funkcji sprzedażowej i wizerunkowej.

**Walidacja:** obserwacja w warunkach rzeczywistych

## Organizacja pracy, zespół i stabilność biznesowa

- przygotowanie do zatrudniania pracowników,
- organizacja pracy i delegowanie zadań,
- rola właściciela jako przełożonego,
- identyfikacja ryzyk biznesowych w gabinecie beauty,
- plan wdrożeniowy na kolejne 30–90 dni.

**Walidacja:** test teoretyczny.

Szkolenie kończy się walidacją efektów uczenia się. Uczestnicy otrzymują materiały szkoleniowe oraz certyfikat ukończenia szkolenia.

# Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 11

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
<b>1 z 11</b> Strategiczne zarządzanie gabinetem	KAROLINA BŁACHUT	16-05-2026	08:00	11:00	03:00
<b>2 z 11</b> Walidacja: obserwacja w warunkach rzeczywistych	-	16-05-2026	11:00	11:15	00:15
<b>3 z 11</b> Rentowność usług i struktura oferty	KAROLINA BŁACHUT	16-05-2026	11:15	13:00	01:45
<b>4 z 11</b> Walidacja: obserwacja w warunkach rzeczywistych	-	16-05-2026	13:00	13:15	00:15
<b>5 z 11</b> Przerwa	KAROLINA BŁACHUT	16-05-2026	13:15	13:45	00:30
<b>6 z 11</b> Klient idealny i proces sprzedaży usług	KAROLINA BŁACHUT	16-05-2026	13:45	16:00	02:15
<b>7 z 11</b> Walidacja: obserwacja w warunkach rzeczywistych	-	16-05-2026	16:00	16:15	00:15
<b>8 z 11</b> Autoprezentacja ekspercka i komunikacja	KAROLINA BŁACHUT	16-05-2026	16:15	17:30	01:15
<b>9 z 11</b> Walidacja: obserwacja w warunkach rzeczywistych	-	16-05-2026	17:30	17:45	00:15
<b>10 z 11</b> Organizacja pracy, zespół i stabilność biznesowa	KAROLINA BŁACHUT	16-05-2026	17:45	19:30	01:45
<b>11 z 11</b> Walidacja: Egzamin teoretyczny	-	16-05-2026	19:30	20:00	00:30

# Cennik

## Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	5 000,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	5 000,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	416,67 PLN
Koszt osobogodziny netto	416,67 PLN

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

### KAROLINA BŁACHUT

Nazywam się Karolina Błachut – jestem dyplomowaną pielęgniarką, certyfikowanym szkoleniowcem oraz doświadczonym praktykiem medycyny estetycznej. Od wielu lat nieustannie rozwijam swoją wiedzę i umiejętności, łącząc wykształcenie medyczne z pasją do estetyki i pracy z ludźmi.

Jestem właścicielką gabinetu Esteka w Paczkowie – miejsca, w którym łączę codzienną praktykę zabiegową z działalnością edukacyjną skierowaną do profesjonalistek branży beauty oraz personelu medycznego. Moim celem jest tworzenie przestrzeni, w której nauka łączy się z praktyką, a wiedza przekazywana jest w sposób bezpieczny, rzetelny i pełen szacunku do anatomii ludzkiego ciała.

Prowadzę autorskie szkolenia obejmujące między innymi: mezoterapię igłową, lipolizę iniekcyjną, modelowanie ust, wolumetrię twarzy, zabiegi autologiczne oraz BTX effect (toksyna botulinowa).

Każde szkolenie oparte jest na solidnych podstawach anatomicznych i klinicznych, a także na moim własnym doświadczeniu zdobytym w pracy z pacjentami.

W trakcie zajęć łączę merytoryczną teorię z intensywną praktyką na modelkach, dzięki czemu uczestniczki zdobywają realne umiejętności, które mogą od razu wykorzystać w swojej pracy.

Misją mojej działalności jest podnoszenie kwalifikacji zawodowych w zakresie nowoczesnych technik zabiegowych, zwiększanie bezpieczeństwa pacjentów.

## Informacje dodatkowe

### Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Każdy uczestnik szkolenia otrzymuje komplet materiałów szkoleniowych wspierających proces nauki oraz samodzielną pracę po zakończeniu usługi. W ramach szkolenia przekazywany jest skrypt szkoleniowy zawierający zagadnienia teoretyczne oraz schematy omawianych technik. Uczestnik otrzymuje również podstawowe akcesoria do pracy

# Adres

ul. Ignacego Daszyńskiego 1/1  
48-370 Paczków  
woj. opolskie

Szkolenie realizowane jest w profesjonalnej sali szkoleniowej EsteKa w Paczkowie, przystosowanej do prowadzenia zajęć teoretycznych i praktycznych z zakresu medycyny estetycznej. Sala jest jasna, nowoczesna i wyposażona w ergonomicznie rozmieszczone stanowiska pracy dla uczestników. Do dyspozycji są profesjonalne stanowiska zabiegowe, manekiny szkoleniowe oraz sprzęt stosowany w gabinetach medycyny estetycznej, w tym m.in. autoklawy, chłodziarki do preparatów oraz urządzenia wykorzystywane w zabiegach iniekcyjnych. Sala posiada wysokiej jakości oświetlenie zabiegowe, ekran do prezentacji multimedialnych oraz zaplecze umożliwiające dokumentację i analizę efektów pracy. Uczestnikom zapewniony jest dostęp do napojów oraz warunki sprzyjające koncentracji i bezpiecznej realizacji zajęć praktycznych.

## Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

# Kontakt



**KAROLINA BŁACHUT**

**E-mail** szkolenia.karolinablachut@gmail.com

**Telefon** (+48) 506 363 944