



AKADEMIA
ŚWIADOMEGO
ROZWOJU SPÓŁKA
Z OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ

★★★★★ 5,0 / 5

34 oceny

Warsztat podstawowy: Stworzenie uproszczonego Biznesplanu Twojego przedsiębiorstwa - z wykorzystaniem narzędzi cyfrowych i kreowania biznesu zielonej gospodarki

Numer usługi 2026/02/03/184984/3304830

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 20 h

📅 25.04.2026 do 26.04.2026

2 000,00 PLN brutto

2 000,00 PLN netto

100,00 PLN brutto/h

100,00 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem

Grupa docelowa usługi

Osoby prowadzące działalność gospodarczą, które planują rozwój działalności i pozyskanie funduszy na rozwój

Osoby indywidualne planujące rozpoczęcie działalności gospodarczej razem z pozyskaniem środków na otwarcie działalności w ramach dotacji unijnych i krajowych

Minimalna liczba uczestników

1

Maksymalna liczba uczestników

4

Data zakończenia rekrutacji

24-04-2026

Forma prowadzenia usługi

zdalna w czasie rzeczywistym

Liczba godzin usługi

20

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Warsztat Stworzenie Biznesplanu Twojego przedsiębiorstwa pozwoli na opracowanie podstawowego biznesplanu Twojej działalności, w szczególności opracowanie celów działalności, analizy rynku, planu działania, budżetu.

Po szkoleniu będziesz miał dokument, stworzony przez Ciebie i wiedzę jak zrobić to w przyszłości.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Analizuje potrzeby i cele organizacji.	Potrafi wskazać misję i wizję organizacji Wskazuje różnice pomiędzy celami strategicznymi i operacyjnymi Zna pojęcia Analizy SWOT i potrafi dopasować elementy do konkretnych części analizy	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Ocenia otoczenie rynkowe i konkurencję	Identyfikacja pojęć: *grupy docelowej *konkurencji *przewagi konkurencyjnej *niszy i szans rynkowych	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Opracowuje strukturę biznesplanu	Wymienia i identyfikuje kluczowe elementy biznesplanu: *opis działalności *analiza rynku *strategia marketingowa	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Przygotowuje uproszczony plan finansowy	Zna podstawowe pojęcia związane z planem finansowym i rachunkiem zysków i strat. Potrafi przypisać konkretne wartości do kolejnych pól.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Potrafi wybrać i zastosować kompetencje cyfrowe i rozwiązania 'zielonej gospodarki' tworząc swoje rozwiązania	Zna narzędzia online pozwalające korzystać z chmurowych usług dla realizacji działań zespołowych	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	Identyfikuje i stosuje zasady zrównoważonego rozwoju w projekcie	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	Analizuje wpływ działań na środowisko i proponuje narzędzia ograniczające ślad ekologiczny	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
	Zna i potrafi zaproponować rozwiązania sprzyjające gospodarce cyrkularnej i oszczędności zasobów.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

1. Szkolenie dedykowane dla:
Osób prowadzących działalność gospodarczą, które planują rozwój działalności i pozyskanie funduszy na rozwój osób indywidualnych planujących rozpoczęcie działalności gospodarczej razem z pozyskaniem środków na otwarcie działalności w ramach dotacji unijnych i krajowych.
1. Warunki realizacji szkolenia: szkolenie realizowane zdalnie w czasie rzeczywistym, z wykorzystaniem platformy Teams. W polu warunki techniczne podano wytyczne dla obsługi spotkania.
2. Udział w szkoleniu nie wymaga spełnienia żadnych dodatkowych warunków.
3. Godzina zajęć jest równoznaczna z godziną zegarową, przerwa lunchowa - 30 minut ujęta w harmonogramie. Dodatkowe przerwy - maksymalnie 20 min. ruchome.
4. Walidacja wiedzy i umiejętności uczestników - test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie - trener Sara Jagiełło
Główny cel: Pełne stworzenie funkcjonalnego biznesplanu własnej organizacji.
Program ramowy:
dzień 1:
Prezentacja firmy - doświadczenie, misja, wizja, cele, oferowany produkt/usługa.

Poznanie narzędzi: Cel wg SMART i WOOP, Business Model Canvas
Analiza rynku - Analiza konkurencji, Analiza klienta, Segmentacja rynku i Polityka Cenowa, Czynniki ryzyka, Wybór i opis strategii
Poznanie narzędzi: analiza statystyk i research online
Działalność - procesy operacyjne i kontrolne, lokalizacja i otoczenie, regulacje prawne
Poznanie narzędzi: Model oceny otoczenia
Zarządzanie - Struktura organizacyjna, wymagane umiejętności
Zrównoważone podejście do biznesu - wykorzystanie narzędzi cyfrowych i kreowanie biznesu zielonej gospodarki
Dzień II
Poznanie i porównanie narzędzi: Modele Struktury Organizacyjnej, Mapa potrzeb, Autodiagnoza Przedsiębiorcy
Oferta - Opis oferty wraz z przewagą konkurencyjną
Wykorzystanie narzędzia: Sześć Kapeluszy Myślowych Edwarda de Bono
Prognoza - prognoza sprzedaży i kosztów, prognoza dwuletnia
Wykorzystanie narzędzia: arkusz prognozy sprzedaży
Informacje finansowe - rachunek zysków i strat, kapitał finansowy, tendencje
Wykorzystanie narzędzia: arkusz rachunek zysków i strat; Prezentacja: Obecne formy dofinansowania dostępne na rynku

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 5

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 5 Prezentacja firmy - doświadczenie, misja, wizja, cele, oferowany produkt/usługa	SARA JAGIEŁŁO	25-04-2026	09:00	11:15	02:15
2 z 5 Analiza rynku - Analiza konkurencji, analiza klienta, segmentacja rynku i polityka cenowa	SARA JAGIEŁŁO	25-04-2026	11:15	12:45	01:30
3 z 5 Działalność - procesy operacyjne i kontrolne, lokalizacja i otoczenie, regulacje prawne	SARA JAGIEŁŁO	25-04-2026	13:15	15:30	02:15
4 z 5 Zarządzanie - Struktura organizacyjna, wymagane umiejętności	SARA JAGIEŁŁO	25-04-2026	15:30	17:00	01:30
5 z 5 Oferta - opis oferty wraz z przewagą konkurencyjną	SARA JAGIEŁŁO	26-04-2026	09:00	10:30	01:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	2 000,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	2 000,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	100,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	100,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

SARA JAGIEŁŁO

Certyfikowany Trener Biznesu szkolący w zakresie rozwoju biznesu i rozwoju zawodowego.

Doświadczenie zdobyte w ramach pozyskiwania środków na otwarcie i rozwój działalności, oraz pisanie analiz społeczno - gospodarczych dzisiaj wykorzystuje prowadząc szkolenia i przygotowując przedsiębiorców pod uczestnictwo w konkursach.

8 lat spędzonych w korporacji, będąc częścią a później prowadząc zespoły zakupowe wykorzystuje w zakresie warsztatów dla rozwoju i zarządzania zespołem, negocjacji zakupowych, zarządzania stresem.

Absolwent Uniwersytetu Jagiellońskiego - kierunek Zarządzanie w organizacjach publicznych i pozarządowych.

Absolwent Akademii SET - Trener Biznesu, uzyskany certyfikat ICF.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Skoroszyt - wzór biznesplanu do wypełnienia

Business Model Canvas - do wypełnienia

Mapa Potrzeb - do wypełnienia

Autodiagnoza Przedsiębiorcy - do wypełnienia

Prezentacja - obecne formy dofinansowania dostępne na rynku

Informacje dodatkowe

Podstawa zwolnienia z VAT: zwolnienie podmiotowe, uregulowane w art. 113 ustawy o VAT.

Warunki techniczne

Dostęp do programu Google Meet

Dostęp do komputera i stałego łącza internetowego

Minimalne wymagania dotyczące parametrów łącza sieciowego: 1,7Mb/s

Kontakt



SARA JAGIEŁŁO

E-mail sara@postawnarozwoj.com

Telefon (+48) 884 882 842