



Polska
Akademia
NLP

Polska Akademia
NLP Sławomir Rak

★★★★★ 5,0 / 5

127 ocen

Szkolenie Praktyk NLP I

Numer usługi 2026/02/03/45417/3303981

📍 Chylice

🏠 Usługa szkoleniowa

📄 stacjonarna

👥 Zajęcia grupowe

🕒 30:00 h

📅 10.07.2026 do 12.07.2026

3 491,99 PLN brutto

2 839,02 PLN netto

116,40 PLN brutto/h

94,63 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria

Zdrowie i medycyna / Psychologia i rozwój osobisty

Grupa docelowa usługi

Szkolenie kierowane jest do:

- coachów;
- handlowców;
- przedsiębiorców;
- managerów;
- osób szukających motywacji.

Brak wymagań wstępnych poza zainteresowaniem tematem.

Minimalna liczba uczestników

1

Maksymalna liczba uczestników

24

Data zakończenia rekrutacji

08-07-2026

Forma prowadzenia usługi

stacjonarna

Liczba godzin usługi

30

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie przygotowuje do realizacji procesów obsługi klienta, zarządzania zespołem, komunikacji interpersonalnej, zarządzania emocjami oraz stosowania technik NLP.

Uczestnik nauczy się: efektywnej komunikacji niewerbalnej, rozpoznawania systemów reprezentacji, pracy z emocjami.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Posługuje się wiedzą z zakresu NLP – historia, założenia, modele, techniki.	Używa zdobytej wiedzy stosując narzędzia NLP- analizuje przypadki odnosząc się do założeń i teorii NLP.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Pracuje z percepcją oraz zarządzaniem przepływem informacji, świadomie buduje relacje biznesowe.	Zna swój główny system reprezentacji, rozpoznaje u innych ich systemy reprezentacji zauważa rzeczy niezbędne dla realizacji własnych celów.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Zarządza stanami emocjonalnymi	Zmienia swój stan emocjonalny zastępując go wybranym przez siebie korzystnym stanem.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Komunikuje niewerbalnie, poszerza możliwości wyboru, kontroluje proces sprzedaży, komunikuje jasno sposób działań marketingowych.	Kalibruje, buduje rapport oraz używa leadingu, przeramowuje znaczenie słów i wydarzeń.	Obserwacja w warunkach symulowanych

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Program

W czasie tego wyjątkowego treningu otrzymasz od nas bogaty zestaw kompletnych narzędzi i technik, gotowych do zastosowania w swoim życiu prywatnym i zawodowym od zaraz. To esencja praktycznych aplikacji, które są niezbędne do osiągnięcia trwałego sukcesu w pracy, biznesie, przy rozwoju kariery, budowaniu szczęśliwych relacji i życia wypełnionego radością i spełnieniem.

1. PRACA Z PERCEPCJĄ I ZARZĄDZANIEM PRZEPLYWEM INFORMACJI

Poznasz systemy reprezentacji i zauważysz, jak znacznie otwierać się Twoja percepcja. Będziesz więcej i wyraźniej widział, czuł i słyszał. Otworzy się przed Tobą nowy świat informacji. Zidentyfikujesz swój główny system reprezentacji i swoje style poznawcze, nauczysz się rozpoznawania ich u innych osób, co pozwoli Ci zmieniać jakość doświadczeń we własnym umyśle oraz w umysłach innych ludzi. Twoje możliwości percepcji wzrosną wielokrotnie, dzięki czemu zaczniesz zauważać rzeczy niezbędne dla realizacji własnych celów. Zrozumiesz, że to Ty tworzysz we własnym umyśle swoją rzeczywistość.

2. ZARZĄDZANIE STANAMI EMOCJONALNYMI

Czeka Cię wystąpienie publiczne i chciałbyś skorzystać ze swojej wrodzonej elokwencji, lecz paraliżuje Cię trema? Potrzebujesz pewności siebie zanim wejdiesz do gabinetu szefa negocjować podwyżkę? Jednym słowem musisz opanować swoje tzw. „stany emocjonalne”. Nauczysz się jak łączyć pozytywne stany emocjonalne ze sobą, aby były jeszcze potężniejsze. Poznasz techniki usuwania niekorzystnych, ograniczających stanów u siebie i innych ludzi, abyś odczuł wolność emocjonalną, która jest w Twoim zasięgu. Nauczysz się projektować stany emocjonalne i wykorzystywać je do usuwania tremy, lęku itp. Zaczniesz świadomie decydować o tym, jak chcesz się czuć i co chcesz czuć w każdej sytuacji. Wreszcie to Ty będziesz zarządzał emocjami, a nie emocje Tobą.

3. EFEKTYWNE TECHNIKI KOMUNIKACJI NIEWERBALNEJ

Czy zdarzyło Ci się, że poznając nowe osoby, nie zdążyłeś zamienić z nimi jeszcze słowa, a już miałeś poczucie, że je lubisz, lub wprost przeciwnie? Dzięki odczytywaniu niewerbalnych sygnałów, Twoje zdolności trafnej oceny sytuacji wzrosną wielokrotnie. Posiadasz umiejętność kalibracji – efektywnego określenia stanu swojego rozmówcy, będziesz mogła odczytać jego intencję i uzyskać dostęp do informacji, w jakim stanie naprawdę się znajduje i co przekazuje jego ciało. Zdobędziesz umiejętność aktywnego słuchania i budowania niewerbalnej nici porozumienia, która sprawi, że ludzie z przyjemnością będą z Tobą rozmawiali. Są to umiejętności niezbędne w relacjach międzyludzkich, zarówno tych biznesowych jak i osobistych.

Warunkiem niezbędnym do spełnienia przez uczestników usługi, aby realizacja usługi pozwoliła na osiągnięcie głównego celu jest minimalnie 80% obecności na zajęciach. Obecność weryfikowana jest poprzez codzienne podpisanie listy obecności.

Zajęcia teoretyczne stanowią około 20% usługi, zajęcia praktyczne stanowią około 80% usługi. Każdy "moduł" składa się z części teoretycznej, demonstracji oraz ćwiczeń praktycznych.

W zależności od wielkości grupy lub specyfiki ćwiczenia istnieje możliwość pracy w mniejszych grupach (kilkuosobowych) lub w parach.

Usługa prowadzona jest w godzinach zegarowych.

Przerwy wliczają się do czasu trwania szkolenia.

Walidacja odbywa się w formie obserwacji uczestników w trakcie ćwiczeń.

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 23

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 23 Podstawy, historia, teoria, założenia NLP	Sławomir Rak	10-07-2026	09:00	10:50	01:50
2 z 23 Przerwa	Sławomir Rak	10-07-2026	10:50	11:00	00:10
3 z 23 Percepcja i zarządzanie umysłem: systemy reprezentacji.	Sławomir Rak	10-07-2026	11:00	13:30	02:30
4 z 23 Przerwa obiadowa	Sławomir Rak	10-07-2026	13:30	14:30	01:00
5 z 23 Percepcja i zarządzanie umysłem: modalności	Sławomir Rak	10-07-2026	14:30	17:00	02:30
6 z 23 Przerwa	Sławomir Rak	10-07-2026	17:00	17:10	00:10
7 z 23 Percepcja i zarządzanie umysłem: submodalności	Sławomir Rak	10-07-2026	17:10	19:00	01:50
8 z 23 Poznanie siebie: wartości (odkrywanie + hierarchia)	Sławomir Rak	11-07-2026	09:00	10:50	01:50
9 z 23 Przerwa	Sławomir Rak	11-07-2026	10:50	11:00	00:10
10 z 23 Komunikacja: kalibracja cz. 1 (wizualna)	Sławomir Rak	11-07-2026	11:00	13:30	02:30
11 z 23 Przerwa obiadowa	Sławomir Rak	11-07-2026	13:30	14:30	01:00
12 z 23 Komunikacja: kalibracja cz. 2 (kinestetyczna)	Sławomir Rak	11-07-2026	14:30	17:00	02:30
13 z 23 Przerwa	Sławomir Rak	11-07-2026	17:00	17:10	00:10

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
14 z 23 Komunikacja: kalibracja cz. 3 (odczyt)	Sławomir Rak	11-07-2026	17:10	19:00	01:50
15 z 23 Komunikacja: rapport cz. 1	Sławomir Rak	12-07-2026	09:00	10:50	01:50
16 z 23 Przerwa	Sławomir Rak	12-07-2026	10:50	11:00	00:10
17 z 23 Komunikacja: rapport cz. 2	Sławomir Rak	12-07-2026	11:00	12:00	01:00
18 z 23 Zarządzanie stanami emocjonalnymi: kotwiczenie cz. 1	Sławomir Rak	12-07-2026	12:00	13:30	01:30
19 z 23 Przerwa obiadowa	Sławomir Rak	12-07-2026	13:30	14:30	01:00
20 z 23 Zarządzanie stanami emocjonalnymi: kotwiczenie cz. 2	Sławomir Rak	12-07-2026	14:30	15:30	01:00
21 z 23 Zarządzanie stanami emocjonalnymi: Łańcuch Doskonałości	Sławomir Rak	12-07-2026	15:30	17:00	01:30
22 z 23 Przerwa	Sławomir Rak	12-07-2026	17:00	17:10	00:10
23 z 23 Zarządzanie stanami emocjonalnymi: Spacer Stanów	Sławomir Rak	12-07-2026	17:10	19:00	01:50

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	3 491,99 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	2 839,02 PLN
Koszt osobogodziny brutto	116,40 PLN
Koszt osobogodziny netto	94,63 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Sławomir Rak

Zajmuje się rozwojem osobistym i wprowadzaniem szeroko rozumianej zmiany i budowaniem kompetencji miękkich. Jest certyfikowanym Trenerem NLP, coachem i hipnoterapeutą. Specjalizuje się w tematach komunikacji, poczucia wartości i pewności siebie, budowania zaufania, coachingu zmiany, budowania kariery i motywacji.

10 lat praktycznego doświadczenia w branży szkoleniowej i rozwojowej, oraz 7 lat doświadczenia w pracy biznesowej w międzynarodowych korporacjach (consulting, HR, Project Management, business intelligence). Swoje doświadczenie budował ucząc się od najlepszych trenerów i twórców metodologii na całym świecie, jak John Grinder (twórca NLP), Arnold Mindell (twórca Psychologii Zorientowanej na Process), Noni Hofner (coaching prowokatywny), Bert Hellinger (Ustawienia systemowe rodzin). Od 5 lat współpracuje z twórcą NLP – Johnem Grindem, będąc zapraszany jako jedyny mentor z Polski na najbardziej zaawansowane warsztaty Trenerskie NLP.

Magister Zarządzania na Uniwersytecie Ekonomicznym we Wrocławiu, Trener NLP certyfikowany przez twórcę NLP Johna Grindera, Akredytowany trener NLP Academy i International Trainers Academy. Certyfikowany coach i hipnoterapeuta.

Przeprowadzone ponad 14 000 godzin szkoleniowych, w tym m.in:

SZKOLENIA OTWARTE:

- 34 edycje szkolenia Praktyk NLP (100h),
- 16 edycji szkolenia Master NLP (100h),
- 9 edycji szkolenia Trening Trenerski (140h),
- 10 edycji szkolenia Trening Coachingowy (140h)
- 3 edycje szkolenia Trening Hipnozy (140h)

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Podręcznik szkoleniowy, zawierający opis historii, teorii, założeń NLP oraz wszystkich technik i narzędzi. Podręcznik wydawany jest w formie papierowej.

Informacje dodatkowe

<https://polskaakademianlp.pl/praktyk-nlp/>

Usługa będzie zwolniona z VAT w momencie gdy uczestnik będzie miał dofinansowanie na poziomie minimum 70% ze środków publicznych.

Podstawa zwolnienia z VAT: par. 3. ust. 1 pkt 14 Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 20.12.2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień

Adres

ul. Piaskowa 12C

05-510 Chylice

woj. mazowieckie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



Ewelina Kołodziejek-Donica

E-mail kontakt@panlp.pl

Telefon (+48) 690 858 659