



IT Business Masterclass: Prawo, Podatki i Skuteczna Sprzedaż B2B (nadające kwalifikacje zawodowe)

Numer usługi 2026/01/24/186203/3281532

5 000,00 PLN brutto
5 000,00 PLN netto
454,55 PLN brutto/h
454,55 PLN netto/h

Paweł Karpiński
Kancelaria Radcy
Prawnego

★★★★★ 4,8 / 5
17 ocen

📍 zdalna w czasie rzeczywistym
🏠 Usługa szkoleniowa
🕒 11 h
📅 08.03.2026 do 08.03.2026

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Sprzedaż
Grupa docelowa usługi	Właściciele Software House'ów, programiści B2B, konsultanci IT (poziom średniozaawansowany/zaawansowany) oraz wszystkie osoby które chciałby poszerzyć wiedzę w danym temacie.
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	15
Data zakończenia rekrutacji	07-03-2026
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Liczba godzin usługi	11
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Celem szkolenia jest przekazanie praktycznej wiedzy z zakresu prawa, podatków i sprzedaży B2B w branży IT, umożliwiającej bezpieczne skalowanie działalności, optymalizację kontraktów i podatków oraz zwiększenie rentowności usług. Uczestnicy nauczą się ograniczać ryzyka prawne (umowy, ZUS, odpowiedzialność), świadomie dobierać struktury biznesowe oraz skutecznie sprzedawać usługi IT na rynku krajowym i zagranicznym.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Analizuje strukturę biznesową firmy IT i dobiera właściwą formę prawną oraz strukturę organizacyjną do planowanej skali działalności i ekspansji zagranicznej.	– poprawnie rozróżnia JDG, spółkę z o.o., holding i fundację rodzinną – wskazuje właściwą strukturę dla opisanego przypadku biznesowego wraz z uzasadnieniem – identyfikuje ryzyka podatkowe i prawne ekspansji zagranicznej	Test teoretyczny
		Obserwacja w warunkach symulowanych
Dobiera i ocenia kluczowe klauzule w umowach IT w celu zabezpieczenia interesów wykonawcy usług informatycznych.	– identyfikuje ryzykowne zapisy w umowie IT (fixed price, IP, odbiór prac, SLA) – wskazuje poprawne klauzule zabezpieczające płatność i prawa autorskie – prawidłowo rozróżnia przeniesienie praw autorskich i udzielenie licencji	Test teoretyczny
		Obserwacja w warunkach symulowanych
Ocenia zakres odpowiedzialności cywilnej w projektach IT oraz dobiera odpowiednie instrumenty ograniczające ryzyko finansowe. Identyfikuje ryzyka reklasyfikacji kontraktów B2B oraz planuje działania ograniczające możliwość uznania współpracy za stosunek pracy.	– prawidłowo interpretuje klauzule limitu odpowiedzialności (cap on liability) – wskazuje konsekwencje braku wyłączenia utraconych korzyści – dobiera właściwy rodzaj ubezpieczenia do profilu działalności IT – poprawnie rozpoznaje przesłanki „fake B2B” – wskazuje elementy umowy i organizacji pracy zwiększające ryzyko kontroli ZUS – wykonuje symulację skutków finansowych reklasyfikacji	Obserwacja w warunkach symulowanych
		Test teoretyczny
		Test teoretyczny
Dobiera optymalną formę opodatkowania działalności IT oraz planuje rozliczenia podatkowe z wykorzystaniem dostępnych preferencji.	– poprawnie rozróżnia zasady IP BOX, ryczału i podatku liniowego – wykonuje poprawną symulację obciążeń podatkowych – identyfikuje obowiązki w zakresie podatku u źródła (WHT)	Obserwacja w warunkach symulowanych
		Test teoretyczny
Planuje i realizuje proces sprzedaży usług IT w modelu sprzedaży konsultacyjnej, prowadzący od kwalifikacji klienta do zawarcia kontraktu.	– formułuje propozycję wartości w języku korzyści biznesowych – prawidłowo kwalifikuje klienta w procesie sprzedaży B2B – dobiera metodę wyceny i argumentuje wysokość stawki	Test teoretyczny
		Obserwacja w warunkach symulowanych

Kwalifikacje

Inne kwalifikacje

Uznane kwalifikacje

Pytanie 1. Czy wydany dokument jest potwierdzeniem uzyskania kwalifikacji w zawodzie?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza uprawnienia do wykonywania zawodu na danym stanowisku (tzw. uprawnienia stanowiskowe) i jest wydawany po przeprowadzeniu walidacji?

TAK

Pytanie 4. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kwalifikacji jest rozpoznawalny i uznawalny w danej branży/sektorze (czy certyfikat otrzymał pozytywne rekomendacje od co najmniej 5 pracodawców danej branży/sektorów lub związku branżowego, zrzeszającego pracodawców danej branży/sektorów)?

TAK

Pytanie 5. Czy dokument jest certyfikatem, dla którego wypracowano system walidacji i certyfikowania efektów uczenia się na poziomie międzynarodowym?

TAK

Informacje

Podstawa prawna dla Podmiotów / kategorii Podmiotów	uprawnionych do wydawania dokumentów potwierdzających uzyskanie kwalifikacji, w tym w zawodzie
Nazwa Podmiotu prowadzącego walidację	ICVC Dźwigowa 3/3 02-437 Warszawa
Nazwa Podmiotu certyfikującego	ICVC Dźwigowa 3/3 02-437 Warszawa

Program

Ramowy program usługi

IT Business Masterclass: Prawo, Podatki i Skuteczna Sprzedaż B2B

Moduł I: Architektura Biznesu IT – Skalowanie i Wyjście za Granicę

- Modele prowadzenia działalności w branży IT – JDG, spółka z o.o., struktury holdingowe
- Przygotowanie struktury organizacyjnej pod inwestora lub exit
- Odpowiedzialność majątkowa przedsiębiorcy i zabezpieczenie majątku prywatnego
- Fundacje rodzinne i holdingi jako narzędzia sukcesji i ochrony majątku
- Ekspansja zagraniczna – zakładanie i prowadzenie spółek w USA i UK
- Analiza ryzyk podatkowych związanych z zagranicznymi strukturami (CFC, podwójne opodatkowanie)
- Studium przypadków ekspansji zagranicznej firm IT

Moduł II: Kontrakty IT – „Szybka Ścieżka” Bezpieczeństwa

- Charakterystyka umów w projektach Agile i Waterfall
- Ryzyka modelu fixed price i zasady zarządzania zmianą zakresu (Change Request)
- Procedury odbioru prac i zabezpieczenie terminowej płatności

- Zasady przenoszenia praw autorskich i udzielania licencji w projektach IT
- Ochrona kodu źródłowego i modeli SaaS
- Konstruowanie zapisów SLA – czas reakcji i czas naprawy
- Analiza najczęstszych błędów kontraktowych w branży IT

Moduł III: Odpowiedzialność Cywilna i Ubezpieczenia w IT

- Zakres odpowiedzialności wykonawcy usług IT wobec klienta
- Negocjowanie limitów odpowiedzialności (cap on liability)
- Wyłączenie odpowiedzialności za utracone korzyści (lucrum cessans)
- Odpowiedzialność za błędy w kodzie i przestoje systemów
- Ubezpieczenia OC zawodowe i cyberpolis – zakres realnej ochrony
- Analiza zdarzeń ubezpieczeniowych w projektach informatycznych

Moduł IV: „Fake B2B” – Ryzyko Reklasyfikacji Umowy w zakresie zrównoważonego rozwoju oraz dygitalizacji.

- Kryteria testu przedsiębiorcy w branży IT
- Analiza elementów umowy B2B zwiększających ryzyko kontroli ZUS
- Organizacja pracy w zespołach projektowych a ryzyko stosunku pracy
- Dokumentowanie niezależności biznesowej wykonawcy
- Strategia obrony w przypadku kontroli ZUS
- Symulacja skutków finansowych reklasyfikacji umów B2B

Moduł V: Podatki w IT – IP BOX i Ryczałt

- Zasady kwalifikacji do preferencji IP BOX w działalności programistycznej
- Prowadzenie ewidencji projektowej dla celów IP BOX
- Porównanie ryczałtu, podatku liniowego i skali podatkowej w IT
- Interpretacje podatkowe dotyczące stawek ryczałtu dla specjalistów IT
- Podatek u źródła (WHT) przy zakupie usług od podmiotów zagranicznych
- Najczęstsze ryzyka podatkowe w działalności informatycznej

Moduł VI: Sprzedaż Konsultacyjna w IT – Od Leada do Kontraktu

- Rola specjalisty technicznego w procesie sprzedaży B2B
- Tłumaczenie rozwiązań technicznych na język wartości biznesowej
- Metody sprzedaży konsultacyjnej (Consultative Selling)
- Kwalifikacja klienta i ocena potencjału projektu
- Metody wyceny projektów IT – stawka godzinowa i value-based pricing
- Negocjacje z działami zakupów i obrona stawek
- Budowanie marki eksperta i pozyskiwanie klientów na rynkach zagranicznych

Materiały i elementy praktyczne („Na wynos”)

- Checklista decyzyjna „Go/No-Go” przy podpisywaniu umów IT
- Skrypt rozmowy handlowej do pracy z obiekcjami cenowymi
- Kalkulator ryzyka reklasyfikacji kontraktu B2B
- Analiza studiów przypadków z praktyki branży IT

Program kończy się analizą przypadku oraz walidacją efektów uczenia się w formie egzaminu. Przerwy organizacyjne tj kawowa i obiadowa są częścią szkolenia są wliczone w czas trwania usługi. Łączny czas realizacji wynosi 8 godzin 15 minut (495 minut). 11 h = dydaktycznych. W ramach warsztatu uczestnicy zapoznają się z aspektami zrównoważonego projektowania usług oraz z cyfrowymi aplikacjami wspierającymi pracę zawodową. Rozwijane są podstawowe umiejętności korzystania z informacji i danych, niezbędne przy wyszukiwaniu, przeglądaniu i filtrowaniu informacji w sieci, a także poznawane są różne strategie pozyskiwania informacji. Usługa rozwija również tzw. zielone umiejętności – rozumiane jako kompetencje adaptacyjne niezbędne w zawodach objętych oddziaływaniem zielonej transformacji – w tym zdolności istotne dla samorozwoju oraz zwiększania efektywności w zielonej gospodarce. Szczególny nacisk położono na zarządzanie stresem i obciążeniem emocjonalnym wynikającym ze zmian środowiskowych i organizacyjnych.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 8

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 8 Moduł I: Architektura Biznesu IT – Skalowanie i Wyjście za Granicę	Paweł Karpiński	08-03-2026	07:00	08:30	01:30
2 z 8 Moduł II: Kontrakty IT – „Szybka Ścieżka” Bezpieczeństwa	Paweł Karpiński	08-03-2026	08:30	09:45	01:15
3 z 8 Przerwa kawowa	Paweł Karpiński	08-03-2026	09:45	10:00	00:15
4 z 8 Moduł III: Odpowiedzialność Cywilna i Ubezpieczenia	Paweł Karpiński	08-03-2026	10:00	11:15	01:15
5 z 8 Przerwa obiadowa	Paweł Karpiński	08-03-2026	11:15	11:45	00:30
6 z 8 Moduł IV: „Fake B2B” – Ryzyko Reklasyfikacji Umowy	Paweł Karpiński	08-03-2026	11:45	13:15	01:30
7 z 8 Moduł V: Podatki w IT – IP BOX i Ryczałt i Moduł VI: Sprzedaż Konsultacyjna w IT – Od Leada do Kontraktu	Paweł Karpiński	08-03-2026	13:15	14:45	01:30
8 z 8 Moduł VII: Walidacja	-	08-03-2026	14:45	15:15	00:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	5 000,00 PLN

Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	5 000,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	454,55 PLN
Koszt osobogodziny netto	454,55 PLN
W tym koszt walidacji brutto	170,00 PLN
W tym koszt walidacji netto	170,00 PLN
W tym koszt certyfikowania brutto	130,00 PLN
W tym koszt certyfikowania netto	130,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Paweł Karpiński

Radca prawny z wieloletnim doświadczeniem w obsłudze prawnej przedsiębiorców, instytucji oraz klientów indywidualnych. Specjalizuje się w prawie cywilnym i gospodarczym, prawie pracy, prawie administracyjnym oraz ochronie danych osobowych (RODO). Na co dzień doradza przedsiębiorcom w zakresie bezpiecznego zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej, konstruowania umów, optymalizacji ryzyk prawnych oraz bieżącej obsługi firm.

Posiada bogate doświadczenie szkoleniowe – od ponad 5 lat regularnie prowadzi działalność dydaktyczną i trenerską, realizując średnio ponad 30 szkoleń rocznie dla przedsiębiorców, kadry zarządzającej, działów HR oraz pracowników firm. Szkolenia dotyczą w szczególności prawa gospodarczego, prawa pracy, ochrony danych osobowych oraz bezpiecznych form współpracy B2B.

W swojej pracy szkoleniowej łączy wiedzę prawniczą z praktyką biznesową, koncentrując się na analizie przypadków, rzeczywistych dokumentów oraz aktualnych problemów rynkowych. Jest autorem materiałów szkoleniowych oraz prelegentem na szkoleniach i warsztatach poświęconych prawu w biznesie. Ceniony za klarowny sposób przekazywania wiedzy oraz praktyczne podejście.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy szkolenia otrzymują komplet materiałów edukacyjnych wspierających osiągnięcie zakładanych efektów uczenia się oraz przygotowanie do egzaminu certyfikacyjnego. Materiały mają charakter dydaktyczny i praktyczny oraz są dostosowane do zakresu kwalifikacji. W skład materiałów wchodzi: materiały szkoleniowe w formie elektronicznej) obejmujące zagadnienia omawiane podczas szkolenia, checklisty procesowe dotyczące legalizacji pracy i pobytu cudzoziemców, schematy postępowań i procedur wykorzystywane w praktyce zawodowej, materiały pomocnicze do analizy przypadków (case study), dostęp do nagrań szkoleniowych umożliwiający

powtórzenie materiału po zakończeniu usługi, materiały przygotowujące do egzaminu certyfikacyjnego, certyfikat potwierdzający uzyskanie kwalifikacji po pozytywnej walidacji efektów uczenia się. Materiały przekazywane są uczestnikom w sposób umożliwiający ich wykorzystanie zarówno w trakcie szkolenia, jak i w późniejszej pracy zawodowej.

Szkolenie zwolnione z VAT: Podstawa zwolnienia z VAT: par. 3. ust. 1 pkt 14 Rozporządzenie Ministra Finansów z dnia 20.12.2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień.

Organizator szkolenia zapewnia dostępność ze szczególnymi potrzebami podczas realizacji usług rozwojowych zgodnie z Ustawą z dnia 19 lipca 2019 r. o zapewnieniu dostępności osobom ze szczególnymi potrzebami (Dz.U. 2022 poz. 2240) oraz Standardami dostępności dla polityki spójności 2021-2027.

Warunki uczestnictwa

1. Uczestnikiem szkolenia może być osoba pełnoletnia. 2. Szkolenie nie wymaga posiadania wcześniejszego doświadczenia zawodowego w obszarze zatrudniania cudzoziemców. 3. Warunkiem zaliczenia szkolenia jest: udział w minimum 80% czasu trwania usługi, aktywny udział w zajęciach szkoleniowych, przystąpienie do walidacji efektów uczenia się, obejmującej test wiedzy oraz zadanie praktyczne (case study). 4. Warunkiem uzyskania certyfikatu jest pozytywny wynik walidacji. 5. Niespełnienie któregokolwiek z powyższych warunków skutkuje brakiem możliwości uzyskania certyfikatu

Warunki techniczne

Szkolenie realizowane jest w formie zdalnej w czasie rzeczywistym. Wymagania po stronie uczestnika: 1. Komputer lub laptop (Windows lub macOS). 2. Stabilne łącze internetowe o minimalnej przepustowości 10 Mb/s. 3. Kamera internetowa oraz mikrofon. 4. Słuchawki lub głośniki. 5. Dostęp do platformy szkoleniowej (np. MS Teams lub Zoom) przez aplikację lub aktualną przeglądarkę. . Miejsce umożliwiające niezakłócony udział w szkoleniu. 7. Gotowość do aktywnego udziału w zajęciach i walidacji (kamera włączona na potrzeby egzaminu). Zapewniane przez organizatora: link do spotkania i instrukcja logowania, możliwość testowego połączenia przed szkoleniem, wsparcie techniczne w trakcie realizacji usługi.

Kontakt



Małgorzata Figiel-Koźlak

E-mail malgorzatafigiel@gmail.com

Telefon (+48) 886 180 262