



Kamila Konopko

★★★★★ 5,0 / 5

57 ocen

KURS : Beauty CASHFLOW – finanse, podatki i bezpieczeństwo gabinetu

Numer usługi 2025/12/18/189744/3220443

📍 Elbląg / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 21 h

📅 02.03.2026 do 05.03.2026

7 100,00 PLN brutto

7 100,00 PLN netto

338,10 PLN brutto/h

338,10 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Grupa docelowa usługi	• Osoby bezrobotne zarejestrowane w PUP, chcące rozpocząć działalność w branży beauty. • Stylistki paznokci, kosmetyczki, osoby chcące rozwijać kompetencje eko • Osób pracujących w sektorze beauty, które chcą działać zgodnie z ideą zrównoważonego rozwoju, less waste i etyki vege • Osób chcących nabyć zielone kompetencje i kompetencje przyszłości w kontekście sektora usług, • Osób planujących tworzyć eko-salony kosmetyczne i prowadzić nowoczesną komunikację ze swoimi klientami.
Minimalna liczba uczestników	4
Maksymalna liczba uczestników	6
Data zakończenia rekrutacji	01-03-2026
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	21
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Celem szkolenia jest przygotowanie uczestnika do świadomego zarządzania biznesem beauty w duchu zielonych kompetencji. Uczestnik nauczy się analizować rentowność usług, tworzyć strategię rozwoju zgodnie z ideą

zrównoważonego rozwoju, wykorzystywać narzędzia w marketingu, oraz wdrażać rozwiązania proekologiczne ograniczające zużycie energii, wody i odpadów w branży kosmetycznej.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Rozumie zasady zarządzania płynnością finansową (cashflow) w gabinecie beauty	Prawidłowo rozróżnia przychody i koszty oraz wskazuje momenty ryzyka utraty płynności	Wywiad swobodny
Planuje i kontroluje przepływy pieniężne w działalności beauty	Opracowuje prosty plan cashflow dla gabinetu na określony okres	Obserwacja w warunkach symulowanych
Zna podstawowe obowiązki podatkowe i finansowe przedsiębiorcy w branży beauty	Poprawnie wskazuje formy opodatkowania, terminy i rodzaje zobowiązań podatkowych	Wywiad swobodny
Stosuje zasady bezpieczeństwa finansowego i formalnego gabinetu beauty	Identyfikuje obszary ryzyka finansowego i proponuje działania zabezpieczające działalność	Wywiad swobodny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

 DZIEŃ 1 – CASHFLOW I RENTOWNOŚĆ GABINETU BEAUTY

Start: 10:00 | Koniec: 17:30

Godzina	Blok tematyczny	Zakres treści	h dwd.
10:00– 12:15	1. Cashflow w gabinecie beauty – fundamenty	przychody i koszty, płynność finansowa, momenty ryzyka, sezonowość usług, eco-koszty a rentowność	3
12:15– 14:30	2. Planowanie i kontrola przepływów pieniężnych	prosty plan cashflow, prognozowanie wpływów i wydatków, decyzje finansowe w duchu zrównoważonego rozwoju	3
14:30– 15:15	 Przerwa (wliczona)		1
15:15– 17:30	3. Ceny, marże i bezpieczna rentowność usług beauty	kalkulacja cen, marża, koszty stałe i zmienne, ograniczanie strat (less waste)	3

DZIEŃ 2 – PODATKI, BEZPIECZEŃSTWO I WALIDACJA

Start: **10:00** | Koniec: **18:15**

Godzina	Blok tematyczny	Zakres treści	h dwd.
10:00– 13:00	4. Podatki i obowiązki finansowe w branży beauty	formy opodatkowania, VAT w usługach beauty, terminy, dokumentacja, odpowiedzialność przedsiębiorcy	4
13:00– 13:45	 Przerwa (wliczona)		1
13:45– 17:30	5. Bezpieczeństwo finansowe i formalne gabinetu beauty	identyfikacja ryzyk, zabezpieczenia działalności, stabilność finansowa, zgodność z zasadami eco-smart	5
17:30– 18:15	WALIDACJA	wywiad swobodny + obserwacja w warunkach symulowanych	1

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 8

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
 Cashflow w gabinecie beauty – fundamenty	Kamila Konopko	02-03-2026	10:00	12:15	02:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
2 z 8 Planowanie i kontrola przepływów pieniężnych	Kamila Konopko	02-03-2026	12:15	14:30	02:15
3 z 8 Przerwa	Kamila Konopko	02-03-2026	14:30	15:15	00:45
4 z 8 Ceny, marże i bezpieczna rentowność usług beauty	Kamila Konopko	02-03-2026	15:15	17:30	02:15
5 z 8 Podatki i obowiązki finansowe w branży beauty	Kamila Konopko	05-03-2026	10:00	13:00	03:00
6 z 8 Przerwa	Kamila Konopko	05-03-2026	13:00	13:45	00:45
7 z 8 Bezpieczeństwo finansowe i formalne gabinetu beauty	Kamila Konopko	05-03-2026	13:45	17:30	03:45
8 z 8 WALIDACJA	-	05-03-2026	17:30	18:15	00:45

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	7 100,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	7 100,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	338,10 PLN
Koszt osobogodziny netto	338,10 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Kamila Konopko

Kamila Konopko od trzynastu lat prowadzi własny biznes sprzedażowo-szkoleniowy w branży beauty, łącząc doświadczenie instruktorskie, wiedzę kosmetyczną i menedżerską z nowoczesnymi technologiami AI oraz zasadami zrównoważonego rozwoju. Jest założycielką KOsklep Hurtownia i Szkolenia oraz niepublicznej placówki edukacji paznokcia i rzęs. W ciągu ostatnich dwóch lat przeprowadziła ponad 500 godzin dydaktycznych w Polsce, Norwegii i Irlandii, szkoląc setki stylistek, które z powodzeniem prowadzą własne, rentowne biznesy. W pracy instruktorskiej wykorzystuje narzędzia sztucznej inteligencji, takie jak ChatGPT, Canva AI, Meta Ads, CapCut AI czy Notion AI, ucząc uczestników, jak wdrażać automatyzację marketingu, tworzyć kampanie reklamowe, zarządzać danymi i planować rozwój salonu w oparciu o analizę wyników. Łączy kompetencje z zakresu ekonomii, strategii i eco-beauty, ucząc kalkulacji kosztów, analizy rentowności i wdrażania zasad less waste, ekonomii wody oraz eco-BHP w codziennej pracy. Jej szkolenia rozwijają przedsiębiorczość, kreatywność i umiejętność myślenia strategicznego w oparciu o realne dane i trendy cyfrowe. Jako edukator i mentor, Kamila tworzy autorskie programy edukacyjne oparte na praktyce, analizie przypadków i walidacji efektów uczenia się. Jest w pełni kompetentna do prowadzenia szkolenia „Biznes Beauty & Kosmetologia – rentowność i strategia rozwoju”, łączącego zarządzanie, technologie AI i zielone kompetencje w nowoczesnym sektorze beauty.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Organizator zapewnia wszelkie niezbędne materiały.

Uczestnik otrzymuje materiały szkoleniowe oparte na biodegradowalnych formułach oraz narzędzia wielokrotnego użytku. Zajęcia prowadzone zgodnie z dobrem uczestnika (przerwy wliczają się w godziny dydaktyczne). Usługa prowadzona jest w godzinach dydaktycznych (1 godzina dydaktyczna to 45 min).

Po zakończeniu uczestnik otrzymuje certyfikat z opisem efektów uczenia się i walidacją zgodnie z wymaganiami BUR.

Szkolenie prowadzi do zdobycia kompetencji zielonych, rozwoju zielonej gospodarki i ekologicznych mikroprzedsiębiorstw, kompetencji przyszłości, aktywnej digitalizacji usług osobistych.

Adres

ul. Henryka Nitschmanna 24-28/f
82-300 Elbląg
woj. warmińsko-mazurskie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi
- Laboratorium komputerowe

Kontakt



Kmaila Konopko

E-mail kontakt@kosklep.pl

Telefon (+48) 782 783 305