

AKADEMIA
ŚWIADOMEGO
ROZWOJU SPÓŁKA
Z OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ★★★★★ 4,9 / 5
9 ocen**Mastermind dla przedsiębiorców – 6-
miesięczny program rozwoju biznesu**

Numer usługi 2025/10/31/184984/3120285

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 48 h

📅 09.02.2026 do 13.07.2026

5 850,00 PLN brutto

5 850,00 PLN netto

121,88 PLN brutto/h

121,88 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem

Grupa docelowa usługi

Przedsiębiorcy i właściciele małych firm, freelancerzy oraz osoby prowadzące jednoosobową działalność gospodarczą, którzy:

- planują restrukturyzację lub uporządkowanie dotychczasowej działalności,
- pracują nad strategią rozwoju biznesu, w tym nad doprecyzowaniem oferty i modelu działania,
- są na etapie skalowania działalności lub wprowadzania nowych produktów/usług,
- posiadają co najmniej 3-letnie doświadczenie zarządcze.

Minimalna liczba uczestników

2

Maksymalna liczba uczestników

6

Data zakończenia rekrutacji

01-02-2026

Forma prowadzenia usługi

zdalna w czasie rzeczywistym

Liczba godzin usługi

48

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Uczestnik nabeędzie umiejętność:
skutecznego analizowania własnej sytuacji biznesowej,
wyznaczania priorytetów i planowania działań,
korzystania z narzędzi strategicznych i operacyjnych w prowadzeniu działalności,
pozyskiwania informacji zwrotnych i wdrażania usprawnień,
budowania sieci wartościowych kontaktów i relacji biznesowych.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Analizuje własną sytuację biznesową i identyfikuje kluczowe wyzwania	Wskazuje 3–5 kluczowych obszarów wymagających działań oraz uzasadnia ich wybór	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Wyznacza cele strategiczne i operacyjne	Rozpoznaje poprawnie sformułowane cele zgodne z metodą SMART i odróżnia je od celów niespełniających kryteriów SMART.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Stosuje wybrane narzędzia biznesowe	Identyfikuje zastosowanie narzędzi (np. Business Model Canvas, analiza SWOT, segmentacja rynku) w określonych przykładach biznesowych.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Rozpoznaje zasady efektywnego wykorzystywania feedbacku w usprawnianiu działań biznesowych	Identyfikuje prawidłowe i nieprawidłowe sposoby reagowania na feedback oraz wskazuje działania, które wspierają proces wprowadzania zmian.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Buduje i utrzymuje relacje biznesowe	Rozpoznaje przykłady działań służących budowaniu i utrzymywaniu relacji biznesowych oraz określa ich znaczenie dla rozwoju firmy.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Szkolenie dedykowane dla:

Przedsiębiorców, freelancerów oraz właścicieli małych firm, w tym solopresiębiorców, którzy:

- Z min. 3-letnim doświadczeniem zarządczym,
- czują się samotni w prowadzeniu biznesu i poszukują merytorycznego wsparcia,
- chcą zwiększyć efektywność działań, uporządkować ofertę oraz wzmocnić strategię biznesową,
- są gotowi pracować w stałej, kameralnej grupie, dzieląc się doświadczeniem i otrzymując feedback.

Warunki realizacji szkolenia:

Zajęcia zdalne w czasie rzeczywistym na platformie Zoom,

Wymagany komputer z kamerą i mikrofonem oraz stabilne łącze internetowe (min. 1,7 Mb/s),

Udział w szkoleniu nie wymaga żadnych dodatkowych warunków

Godzina szkolenia jest równa godzinie dydaktycznej - 45min. W programie spotkań nie przewidziano przerw. Przerwy wynikające z nagłych potrzeb zostaną zrekompensowane poprzez wydłużenie spotkania.

Program szkolenia:

Start godz. 09:00.

12-02-2026 - Wprowadzenie do programu - integracja zasady pracy w grupie
19-02-2026 - Kontrakt - określenie celów indywidualnych i grupowych
26-02-2026 - Cykl pracy mastermind – wyzwania i sesja „gorącego krzesła”
12-03-2026 - Cykl pracy mastermind – narzędzia strategiczne (analiza SWOT)
26-03-2026 - Cykl pracy mastermind – planowanie i priorytety
09-04-2026 - Cykl pracy mastermind - praca nad ofertą i komunikacją
23-04-2026 - Cykl pracy mastermind – monitorowanie wdrożeń
07-05-2026 - Cykl pracy mastermind – rozwój kompetencji sprzedażowych
21-05-2026 - Cykl pracy mastermind – optymalizacja działań

11-06-2026 - Cykl pracy mastermind – budowanie relacji biznesowych

25-06-2026 - Cykl pracy mastermind – przygotowanie strategii

09-07-2026 - Podsumowanie programu – prezentacja efektów i strategia na kolejne 6 miesięcy

09-07-2026 - Test walidacyjny - test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Zakończenie o godz. 12:00

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 13

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 13 Wprowadzenie do programu - integracja, zasady pracy w grupie - rozmowa i ćwiczenia	Agata Hoffa	09-02-2026	09:00	12:00	03:00
2 z 13 Kontrakt - określenie celów indywidualnych i grupowych - rozmowa i ćwiczenia	Agata Hoffa	16-02-2026	09:00	12:00	03:00
3 z 13 Cykl pracy mastermind - wyzwania i sesja "gorącego krzesła" - rozmowa moderowana	Agata Hoffa	23-02-2026	09:00	12:00	03:00
4 z 13 Cykl pracy mastermind - narzędzia strategiczne (analiza SWOT) - rozmowa moderowana	Agata Hoffa	09-03-2026	09:00	12:00	03:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
5 z 13 Cykl pracy mastermind - planowanie i priorytety - rozmowa moderowana	Agata Hoffa	23-03-2026	09:00	12:00	03:00
6 z 13 Cykl pracy mastermind - praca nad ofertą i komunikacją - rozmowa moderowana	Agata Hoffa	13-04-2026	09:00	12:00	03:00
7 z 13 Cykl pracy mastermind - monitorowanie wdrożeń - rozmowa moderowana	Agata Hoffa	27-04-2026	09:00	12:00	03:00
8 z 13 Cykl pracy mastermind - rozwój kompetencji sprzedażowych - rozmowa moderowana	Agata Hoffa	11-05-2026	09:00	12:00	03:00
9 z 13 Cykl pracy mastermind - optymalizacja działań - rozmowa moderowana	Agata Hoffa	01-06-2026	09:00	12:00	03:00
10 z 13 Cykl pracy mastermind - budowanie relacji biznesowych - rozmowa moderowana	Agata Hoffa	15-06-2026	09:00	12:00	03:00
11 z 13 Cykl pracy mastermind - przygotowanie strategii - rozmowa moderowana, ćwiczenia	Agata Hoffa	29-06-2026	09:00	12:00	03:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
12 z 13 Podsumowanie programu - prezentacja efektów i strategia na kolejne 6 miesięcy - rozmowa moderowana i ćwiczenia	Agata Hoffa	13-07-2026	09:00	11:15	02:15
13 z 13 Test walidacyjny - test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie	Agata Hoffa	13-07-2026	11:15	12:00	00:45

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	5 850,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	5 850,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	121,88 PLN
Koszt osobogodziny netto	121,88 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Agata Hoffa

Agata Hoffa – certyfikowana moderatorka mastermind oraz projektantka procesów rozwojowych. Od 2020 roku nieprzerwanie prowadzi grupy mastermind dla przedsiębiorców, freelancerów i właścicieli małych firm, regularnie wykorzystując w praktyce zdobyte kwalifikacje. W ciągu ostatnich 5 lat poprowadziła kilkanaście edycji programów 3- i 6-miesięcznych, warsztaty tematyczne oraz tygodniowe retreaty rozwojowe, stale rozwijając swoje kompetencje w zakresie facylitacji, design thinking i pracy procesowej.

Na co dzień łączy wiedzę strategiczną z doświadczeniem projektowym, wspiera uczestników w porządkowaniu oferty, podejmowaniu decyzji i wdrażaniu spójnych modeli biznesowych. Jej mocną stroną jest tworzenie atmosfery zaufania i otwartości, dzięki której uczestnicy czują się bezpiecznie w dzieleniu się swoimi wyzwaniami i szybciej wprowadzają zmiany w biznesie. Współpracowała m.in. z Orange, IKEA i Uniwersytetem Warszawskim

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Warunkiem uczestnictwa w usłudze jest przeprowadzenie rozmowy kwalifikacyjnej przez Agatę Hoffa.

Informacje o materiałach dla uczestników usługi:

- Arkusz planowania działań i monitorowania postępów,
- Lista pytań do sesji „gorącego krzesła”,
- Materiały podsumowujące każde spotkanie (notatki z ustaleń grupy)

Informacje dodatkowe

Podstawa zwolnienia z VAT: Zwolnienie podmiotowe z VAT na podstawie art. 113 ust 1 i 9 ustawy o VAT

Mastermind to proces edukacyjno-rozwojowy oparty na pracy w stałej, małej grupie, moderowanej przez doświadczonego facylitatora. Podczas spotkań uczestnicy dzielą się swoimi aktualnymi wyzwaniami biznesowymi, otrzymują feedback, pracują na wybranych narzędziach strategicznych oraz tworzą plany działań. Program łączy elementy mentoringu grupowego, pracy warsztatowej oraz konsultacji w modelu peer-to-peer learning.

Program prowadzony jest w formule moderowanego mastermindu w stałej, kameralnej grupie (max. 6 osób). Spotkania odbywają się co 2 tygodnie, co umożliwia wdrażanie ustaleń i monitorowanie postępów między sesjami.

Efektom udziału w programie jest wypracowanie indywidualnych rozwiązań biznesowych, wdrożenie usprawnień w firmie oraz podniesienie kompetencji w zakresie zarządzania, strategii i produktywności.

Warunki techniczne

- Platforma Zoom (udział w spotkaniach w czasie rzeczywistym),
- Dostęp do komputera lub laptopa z kamerą i mikrofonem,
- Stabilne łącze internetowe o przepustowości min. 1,7 Mb/s,
- Możliwość otwierania plików PDF oraz korzystania z linków do narzędzi online (np. Google Docs, Miro)

Kontakt



Joanna Kłeczek

E-mail kontakt@postawnarozwoj.com

Telefon (+48) 535 944 606