



Umowy w procesie inwestycyjno-budowlanym - Warsztaty praktyczne. Kompendium wiedzy, możliwość indywidualnych konsultacji.

Numer usługi 2025/10/04/8282/3057077

2 078,70 PLN brutto
1 690,00 PLN netto
129,92 PLN brutto/h
105,63 PLN netto/h

Centrum Organizacji
Szkoleń i
Konferencji SEMPER
Magdalena
Wolniewicz-Kesaria

📍 Warszawa
🏢 Usługa szkoleniowa
📄 stacjonarna
👥 Zajęcia grupowe

★★★★☆ 4,5 / 5
3 204 oceny

🕒 16:00 h
📅 01.10.2026 do 02.10.2026

Informacje podstawowe

Kategoria

Finanse i bankowość / Inwestycje

Grupa docelowa usługi

Warsztaty szkoleniowe zostały zaprojektowane z myślą o:

- specjalistach, prawnikach, pracownikach działów zajmujących się problematyką umów w procesie inwestycyjno-budowlanym,
- pracownikach urzędów administracji publicznej,
- pracownikach firm działających w branży budowlanej,
- inwestorach współpracujących przy realizacji umów,
- wszystkich osobach zainteresowanych omawianą tematyką.

Minimalna liczba uczestników

5

Maksymalna liczba uczestników

15

Data zakończenia rekrutacji

30-09-2026

Forma prowadzenia usługi

stacjonarna

Liczba godzin usługi

16

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Znak Jakości TGLS Quality Alliance

Cel

Cel edukacyjny

Wiedza:

- Uczestnik zdobędzie wiedzę z zakresu umów w procesie inwestycyjno-budowlanym,

Umiejętności:

- Dzięki dyskusjom na forum grupy oraz ćwiczeniom, studiom przypadków, scenkom rodzajowym uczestnik nauczy się odpowiednio reagować w różnych sytuacjach związanych z wykonywanym zawodem

Kompetencje społeczne

- uczestnik nauczy się identyfikować własny styl uczenia się i wybierać sposoby dalszego kształcenia, akceptować różnorodność postaw i opinii w kontaktach interpersonalnych

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Kompetencje społeczne: - ocenia jak odpowiednio reagować w różnych sytuacjach związanych z wykonywanym zawodem - identyfikuje własny styl uczenia się i wybiera sposoby dalszego kształcenia, - określa znaczenie komunikacji interpersonalnej oraz potrafi prawidłowo identyfikować i rozstrzygać dylematy związane z wykonywaniem zawodu.	 - Umiejętność dostosowania reakcji do różnorodnych kontekstów zawodowych - Wybór adekwatnych metod do dalszego kształcenia.	 Wywiad swobodny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

DZIEŃ PIERWSZY - Regulacje ogólne umów

1. Typologia umów występujących w obrocie prawnym.
2. Granice swobody umów stron.
3. Forma zawieranych umów i jej konsekwencje.
4. Rodzaje zadań w ramach procesu inwestycyjno- budowlanego wymagające specjalistycznych kwalifikacji.
5. Umowa zlecenie czy umowa o dzieło -charakterystyka i różnice.
6. Podmioty zawierające umowę oraz ich identyfikacja i reprezentacja.
7. Zakres zlecenia i jego specyfikacja.
8. Zobowiązania stron do świadczenia.
9. Harmonogramy, terminy i formy płatności.
10. Kary umowne.
11. Raportowanie i monitoring wykonania usługi.
12. Czas trwania umowy.
13. Rozwiązanie umowy.
14. Postanowienia końcowe.
15. Rękojmia i gwarancja.
16. Zabezpieczenie należytego wykonania umowy.
17. Odpowiedzialność za szkodę.
18. Dochodzenie roszczeń i kwestie procesowe.

DZIEŃ DRUGI - Specyfika poszczególnych typów umów

1. Umowy na prace konsultingowe i projektowe.
2. Umowy na finansowanie inwestycji.
3. Umowy z uczestnikami procesu.
4. Umowa o roboty budowlane z wykonawcą.
5. Reguły FIDIC - zarys zagadnienia.
6. Nabywanie materiałów i urządzeń niezbędnych do realizacji zamierzenia inwestycyjnego.
7. Umowa najmu / dzierżawy w ramach realizacji robót budowlanych.
8. Umowy z dostawcami mediów.
9. Umowy z konsumentem jako odbiorcą usług lub obiektu.
10. Dyskusja nad zagadnieniami problemowymi uczestników szkolenia.

Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 2

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 2 Umowy w procesie inwestycyjno-budowlanym - Warsztaty praktyczne. Kompendium wiedzy, możliwość indywidualnych konsultacji.	Trener SEMPER	01-10-2026	10:00	18:00	08:00
2 z 2 Umowy w procesie inwestycyjno-budowlanym - Warsztaty praktyczne. Kompendium wiedzy, możliwość indywidualnych konsultacji.	Trener SEMPER	02-10-2026	09:00	17:00	08:00

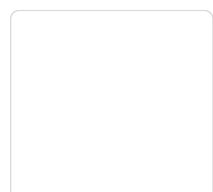
Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	2 078,70 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 690,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	129,92 PLN
Koszt osobogodziny netto	105,63 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Trener SEMPER

Trener Centrum Organizacji Szkoleń i Konferencji SEMPER

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały dydaktyczne [autorski podręcznik Uczestnika szkolenia, materiały dodatkowe wykorzystywane podczas warsztatów praktycznych]

Materiały piśmiennicze [notatnik, długopis]

Warunki uczestnictwa

Dla jednostek budżetowych finansujących udział w szkoleniu w minimum 70% lub w całości ze środków publicznych stawka podatku VAT = zw.

Informacje dodatkowe

Cena zawiera:

-uczestnictwo w szkoleniu,

-materiały dydaktyczne [autorski podręcznik Uczestnika szkolenia, materiały dodatkowe wykorzystywane podczas warsztatów praktycznych]

-materiały piśmiennicze [notatnik, długopis]

-dyplom potwierdzający ukończenie szkolenia

-konsultacje poszkoleniowe

-każdy z Uczestników otrzyma indywidualną kartę rabatową upoważniającą do 10% zniżki na wszystkie kolejne szkolenia otwarte organizowane przez Centrum Organizacji Szkoleń i Konferencji SEMPER

-oraz serwisy kawowe i obiadowe (nie obejmuje noclegu).

Adres

ul. Towarowa 2/A

00-811 Warszawa

woj. mazowieckie

Szkolenia w Warszawie najczęściej realizujemy w Hotel*** Campanile.

W szczególnych przypadkach Organizator zastrzega sobie prawo do zmiany miejsca szkolenia na obiekt o tym samym lub wyższym standardzie i nie stanowi to zmiany warunków umowy.

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



Angelika Poznańska

E-mail info@szkolenia-semper.pl

Telefon (+48) 570 590 060