



Impact Anna
Turowska

★★★★★ 5,0 / 5

2 oceny

PETARDA 2027 Strategia Roku dla Przedsiębiorców dzień I

Numer usługi 2025/09/16/186679/3011772

📍 Falenty / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 12 h

📅 24.10.2026 do 24.10.2026

11 685,00 PLN brutto

9 500,00 PLN netto

973,75 PLN brutto/h

791,67 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem

Grupa docelowa usługi

Przedsiębiorcy i właściciele firm (mikro, małych i średnich),

Decydenci: CEO, wspólnicy, partnerzy zarządzający, osoby odpowiedzialne za strategię i rozwój firmy,

Osoby, które:

- odczuwają chaos i brak planu,
- chcą zwiększyć efektywność i uporządkować procesy,
- pragną lepiej bilansować pracę i życie osobiste,
- planują rozwój i skalowanie biznesu w 2026 roku.

Minimalna liczba uczestników

1

Maksymalna liczba uczestników

70

Data zakończenia rekrutacji

17-10-2026

Forma prowadzenia usługi

stacjonarna

Liczba godzin usługi

12

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Celem edukacyjnym warsztatu jest rozwój kompetencji uczestników w zakresie planowania strategicznego i zarządzania firmą z uwzględnieniem długoterminowych celów, ryzyk oraz otoczenia rynkowego. Uczestnicy nauczą się:

- analizować sytuację firmy w kontekście strategicznym,
- formułować cele strategiczne i operacyjne,
- identyfikować kluczowe czynniki sukcesu i ryzyka,
- wykorzystywać narzędzia planowania strategicznego
- integrować działania strategiczne z codzienny

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Przygotowanie materiałów do późniejszego wykorzystania w oparciu o matryce planistyczne	Stworzenie planu działania przedsiębiorstwa na rok 2026	Obserwacja w warunkach rzeczywistych

Cel biznesowy

Celem biznesowym szkolenia jest zwiększenie efektywności zarządzania przedsiębiorstwem poprzez wdrożenie świadomego planowania strategicznego. Uczestnicy będą lepiej przygotowani do:

- podejmowania decyzji opartych na analizie danych i trendów,
- budowania przewagi konkurencyjnej w zmiennym otoczeniu,
- zarządzania zasobami firmy w sposób zrównoważony i celowy,
- reagowania na zmiany rynkowe i regulacyjne z większą elastycznością,
- tworzenia strategii rozwoju firmy na najbliższy rok i kolejne lata.

Efekt usługi

Uczestnik po zakończeniu warsztatu będzie potrafił:

- przeprowadzić audyt biznesu (finanse, sprzedaż, procesy, marketing),
- określić cele strategiczne i KPI na 2026,
- zaplanować strategię wzrostu i skalowania firmy,
- wdrożyć system priorytetyzacji i automatyzacji działań,
- stworzyć spójną strategię osobistą (energia, zdrowie, work-life balance),
- opracować 12 planów miesięcznych zapewniających konsekwencję w działaniu,
- zintegrować strategię biznesową i osobistą w jeden spójny system.

Korzyści liczbowe:

- +50% skuteczności w realizacji planów,
- +30% wzrostu produktywności,
- 8–12 godzin tygodniowo odzyskanych na działania CEO,
- ROI w 1–2 miesiące dzięki wdrożonym rozwiązaniom.

Metody: ćwiczenia praktyczne, analiza case studies, praca indywidualna i grupowa, mastermindy, narzędzia planistyczne.

Metoda potwierdzenia osiągnięcia efektu usługi

Wdrożenie wypracowanych narzędzi podczas warsztatu, standaryzacja pracy własnej i zespołu

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Dzień 1 Strategia Firmy i Biznesu

- Audyt biznesu 360° sprawdzisz finanse, procesy, sprzedaż i marketing.
- Cele strategiczne na 2026 KPI, OKR i priorytety na najbliższy rok.
- Strategia wzrostu i skalowania jak rosnąć bez chaosu.
- Automatyzacja procesów systemy, które oszczędzą Twój czas.
- System priorytetów lidera co robić samemu, co delegować, co eliminować.
- Mapa Sukcesu 2026 biznesowa mapa kroków na 12 miesięcy.
- Warsztat wdrożeniowy jak zamienić plan na realny kalendarz działań.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 0

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
Brak wyników.					

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	11 685,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	9 500,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	973,75 PLN
Koszt osobogodziny netto	791,67 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Anna Turowska

Trenerka mentalna i terapeutka, ponieważ wierzy, że sukces nie zaczyna się wyłącznie w liczbach i strategiach, ale także w nastawieniu, psychice i świadomości człowieka. Wspiera liderów, przedsiębiorców i sportowców w budowaniu silnej mentalności, odporności na stres oraz umiejętności skutecznego działania w dynamicznych warunkach.

Od wielu lat zarządza własnymi firmami, a jednocześnie pomaga organizacjom osiągać ich cele poprzez strategiczne doradztwo, mentoring i rozwój struktur sprzedażowych.

Współpracuje zarówno z globalnymi korporacjami, jak i indywidualnymi klientami, wspierając ich w osiągnięciu lepszych rezultatów – szybciej i efektywniej.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

1. Zeszyt ćwiczeń
2. Planer naścienny na 2026r
3. prezentacja multimedialna w czasie rzeczywistym

Warunki uczestnictwa

1. Przedsiębiorcy prowadzący jdg
2. Właściciele, prezesi, udziałowcy spółek nie starszych niż 3 lata

Informacje dodatkowe

Każdy z uczestników przez warsztatem będzie proszony o przygotowanie niezbędnych informacji dotyczących obecnego stanu jego firmy.

Adres

ul. Droga Hrabska 50

05-090 Falenty

woj. mazowieckie

Sale konferencyjne Hotelu Falenty Green Garden

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi
- Laboratorium komputerowe
- parking

Kontakt



Anna Turowska

E-mail kontakt@annaturowska.pl

Telefon (+48) 606 191 164