

Coaching dla menedżerów – rozwój umiejętności przywódczych i komunikacyjnych

Numer usługi 2025/09/09/191936/2995944

4 700,00 PLN brutto

4 700,00 PLN netto

293,75 PLN brutto/h

293,75 PLN netto/h

LINKARIS SPÓŁKA Z
OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ

Brak ocen dla tego dostawcy

📍 Bielsko-Biała / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 16 h

📅 16.10.2025 do 17.10.2025

Informacje podstawowe

| | |
|--|--|
| Kategoria | Biznes / Zarządzanie zasobami ludzkimi |
| Grupa docelowa usługi | menedżerowie, kierownicy zespołów, liderzy projektów, osoby aspirujące do stanowisk kierowniczych. |
| Minimalna liczba uczestników | 1 |
| Maksymalna liczba uczestników | 8 |
| Data zakończenia rekrutacji | 15-10-2025 |
| Forma prowadzenia usługi | stacjonarna |
| Liczba godzin usługi | 16 |
| Podstawa uzyskania wpisu do BUR | Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych |

Cel

Cel edukacyjny

Uczestnicy szkolenia nabędą praktyczne umiejętności prowadzenia rozmów coachingowych, stosowania modeli coachingowych (np. GROW), udzielania konstruktywnego feedbacku oraz motywowania pracowników poprzez pytania coachingowe.

Dzięki ćwiczeniom i symulacjom menedżerowie rozwiną kompetencje komunikacyjne, przywódcze i rozwojowe, co pozwoli im skuteczniej wspierać swoich pracowników w osiągnięciu celów indywidualnych i zespołowych.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

| Efekty uczenia się | Kryteria weryfikacji | Metoda walidacji |
|---|--|--|
| <p>Po zakończeniu szkolenia uczestnik będzie potrafił:</p> <p>Stosować coaching jako narzędzie wspierania rozwoju pracowników.</p> <p>Wykorzystywać modele coachingowe w codziennym zarządzaniu.</p> <p>Prowadzić rozmowy coachingowe z pracownikami.</p> <p>Motywować i rozwijać zespół poprzez pytania coachingowe i feedback.</p> <p>Budować postawę menedżera-coacha w organizacji.</p> | <p>Obserwacja podczas ćwiczeń i symulacji.</p> <p>Zadanie wdrożeniowe – opracowanie planu rozmowy coachingowej.</p> <p>Dyskusja podsumowująca.</p> | <p>Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie</p> |

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Dzień 1 – Fundamenty coachingu menedżerskiego (8h):

- Wprowadzenie do coachingu i różnice między coachingiem a mentoringiem i szkoleniem.
- Postawa menedżera-coacha – zasady i etyka.
- Modele coachingowe (m.in. GROW, SMART).
- Narzędzia komunikacji coachingowej (pytania otwarte, aktywne słuchanie, parafraza, feedback).
- Ćwiczenia indywidualne i w parach.

Dzień 2 – Coaching w praktyce menedżerskiej (8h):

- Wdrażanie coachingu w zarządzaniu zespołem.
- Coaching w sytuacjach trudnych (motywowanie, konflikty, spadek zaangażowania).
- Coaching nastawiony na cele i wyniki biznesowe.
- Sesje treningowe: symulacje, case study, role play.
- Plan działań wdrożeniowych dla uczestników (action plan).

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 3

| Przedmiot / temat zajęć | Prowadzący | Data realizacji zajęć | Godzina rozpoczęcia | Godzina zakończenia | Liczba godzin |
|---|----------------|-----------------------|---------------------|---------------------|---------------|
| 1 z 3 Fundamenty coachingu menedżerskiego | Łukasz Chomicz | 16-10-2025 | 08:00 | 16:00 | 08:00 |
| 2 z 3 Coaching w praktyce menedżerskiej | Łukasz Chomicz | 17-10-2025 | 08:00 | 15:30 | 07:30 |
| 3 z 3 Walidacja | - | 17-10-2025 | 15:30 | 16:00 | 00:30 |

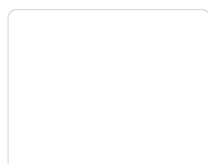
Cennik

Cennik

| Rodzaj ceny | Cena |
|---|--------------|
| Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto | 4 700,00 PLN |
| Koszt przypadający na 1 uczestnika netto | 4 700,00 PLN |
| Koszt osobogodziny brutto | 293,75 PLN |
| Koszt osobogodziny netto | 293,75 PLN |

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Łukasz Chomicz



Łukasz Chomicz – trener, coach i menedżer z 15-letnim doświadczeniem w zarządzaniu zespołami w branży logistycznej i międzynarodowej organizacji. Specjalizuje się w rozwoju liderów, menedżerów i przedsiębiorców.

Prowadzi szkolenia z przywództwa, zarządzania zespołem, komunikacji i wystąpień publicznych.

Trener i praktyk metod coachingowych wspierających rozwój osobisty i zawodowy menedżerów.

Założyciel firmy szkoleniowej Linkaris, której misją jest rozwijanie potencjału zespołów poprzez praktyczne, procesowe podejście do szkoleń i doradztwa.

Współpracuje z firmami produkcyjnymi, handlowymi i usługowymi, prowadząc projekty rozwojowe dla kadry kierowniczej.

Autor programów rozwojowych online oraz szkoleń menedżerskich.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy otrzymują materiały w formie papierowej.

Warunki uczestnictwa

Trenerzy, menadżerowie, dyrektorzy, konsultanci, doradcy zawodowi i wszyscy Ci, którzy wykorzystują bądź chcieliby wykorzystywać coaching w swojej pracy oraz osoby zainteresowane rozwojem zawodowym i osobistym.

Informacje dodatkowe

PODSTAWA PRAWNA ZWOLNIENIA Z VAT

Usługa zwolniona z VAT na podstawie art. 43 ust. 1 pkt 29 ustawy o podatku od towarów i usług.

Realizator usługi nie finansuje kosztów dojazdu, zakwaterowania, wyżywienia i środków trwałych.

Adres

Bielsko-Biała 24
43-300 Bielsko-Biała
woj. śląskie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt

Łukasz Chomicz



E-mail Ichomicz@gmail.com

Telefon (+48) 781 236 157