



Waves Group
Marcin Kasperski

★★★★★ 4,9 / 5

3 432 oceny

System komunikacji wewnętrznej Insights Discovery

Numer usługi 2025/07/16/39172/2883949

📍 Poznań / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 9 h

📅 20.09.2025 do 20.09.2025

1 968,00 PLN brutto

1 600,00 PLN netto

218,67 PLN brutto/h

177,78 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Grupa docelowa usługi	Szkolenie kierowane jest do ludzi chcących polepszyć swoje umiejętności komunikacyjne i interpersonalne.
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	10
Data zakończenia rekrutacji	19-09-2025
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	9
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie ma na celu zapoznanie się z systemem komunikacji opartej o metodologię Discovery Insight. Uczestnicy dowiedzą się jakim typem osobowości są i jak się komunikują, zrozumieją jednocześnie jak komunikować się z innymi typami osobowości. Nauczą się przekładać wiedzę na współpracę zespołową w przedsiębiorstwie. Zarządzać przedsiębiorstwem i zadaniami w firmie niezależnie od stanowiska na jakim pracują.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Rozpoznaje typy osobowości	- zna swój typ osobowości - rozpoznaje typy osobowości innych - dopasowuje odpowiedni styl komunikacji do typu osobowości rozmówcy	Debata swobodna
Polepsza kontakty społeczne z rozmówcami	- dzięki rozpoznaniu typów osobowości potrafi nawiązać konwersację dogodną dla swojego rozmówcy - określa typy zachowań i dopasowuje swoją reakcję -buduje swobodniejsze relacje ze swoimi rozmówcami	Debata swobodna

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Analiza typów osobowości a efektywność komunikacji. Role społeczne a dynamika nawiązywania relacji. Gra szkoleniowa – pozwalająca doświadczyć pracy w różnicowanym zespole. Komunikacja międzypokoleniowa.

Wykład, ćwiczenia, omówienie ćwiczeń – rozmowa o rezultatach

Godziny szkolenia są godzinami dydaktycznymi tj. 1 godzina lekcyjna = 45 minut.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 4

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 4 Analiza typów osobowości a efektywność komunikacji. Role społeczne a dynamika nawiązywania relacji.	Piotr Skrzypczak	20-09-2025	09:00	12:00	03:00
2 z 4 przerwa	Piotr Skrzypczak	20-09-2025	12:00	12:30	00:30
3 z 4 Gra szkoleniowa – pozwalająca doświadczyć pracy w zróżnicowanym zespole. Komunikacja międzypokoleniowa.	Piotr Skrzypczak	20-09-2025	12:30	15:45	03:15
4 z 4 Walidacja nabytych umiejętności	-	20-09-2025	15:45	16:15	00:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 968,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 600,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	218,67 PLN
Koszt osobogodziny netto	177,78 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1

1 z 1



Piotr Skrzypczak

Absolwent Doradztwa i Coachingu na poznańskiej uczelni Collegium Da Vinci. Ukończona specjalizacja doradztwo w biznesie. Trener komunikacji (zarówno w zakresie biznesu, jak i pro rodzinnej), trener sprzedaży (cold-calling, oraz sprzedaż bezpośrednia), trener fryzjerstwa. Doświadczenie w organizacji i prowadzeniu szkoleń ukierunkowanych dla branży beauty. Specjalizuje się w tworzeniu strategii biznesowych dla salonów fryzjerskich. Szkoli z barberingu z naciskiem na praktyczne elementy wykorzystywane do pracy z klientem, jak i nowoczesne techniki strzyżeń.

Ukończone szkolenia:

- Sprzedaż oparta na typologii osobowości
- Insight Discovery
- Sztuka barberingu klasycznego - RAZOR

Wyższe

Od 2019 roku prowadzi szkolenia fryzjerskie i biznesowe dla najlepszych salonów w tym kraju, przekazując im rzetelnie sprawdzone informacje oparte o praktykę biznesową. Posiada wiedzę i doświadczenie z okresu ostatnich 5 lat z zakresu usługi.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Indywidualne długopisy, kartki, markery i inne jednorazowe pomoce dydaktyczne. Skrypt oraz prezentacja elektroniczna, karty do gry

Informacje dodatkowe

Całe szkolenie liczone jest względem godzin lekcyjnych 1h = 45 minut, przerwy nie wliczają się w czas szkolenia.

Szkolenie zostało zaprojektowane w oparciu o analizę potrzeb klienta.

Metody i tematyka są dopasowane do indywidualnych potrzeb uczestników oraz potrzeb i celów strategicznych firmy.

Na podstawie § 3 ust. 1 pkt 14 rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20.12.2013 r. usługa dofinansowana w min. 70 % będzie zwolniona z VAT.

Adres

ul. Strzeszyńska 67a

60-479 Poznań

woj. wielkopolskie

Akademia Sztuki Barberingu

Kontakt

Jagoda Naręgowska

E-mail j.naregowska@waves-group.pl



Telefon (+48) 576 566 919