



APEXNET SPÓŁKA
Z OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ SPÓŁKA
KOMANDYTOWA

★★★★★ 4,7 / 5
23 oceny

Praktycznie o zamówieniach publicznych w branży medycznej - ogłoszenie i prowadzenie postępowania z uwzględnieniem specyfiki branży na podstawie ćwiczeń i case study

Numer usługi 2025/07/02/7909/2852915

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 12 h

📅 16.09.2025 do 17.09.2025

1 351,77 PLN brutto
1 099,00 PLN netto
112,65 PLN brutto/h
91,58 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria

Prawo i administracja / Zamówienia publiczne

Grupa docelowa usługi

Pracownicy zamówień publicznych w sektorze ochrony zdrowia, W szczegółności:

- **Pracownicy szpitali i innych placówek medycznych** odpowiedzialni za przygotowanie i realizację postępowań o udzielenie zamówień publicznych (leki, sprzęt i wyroby medyczne, usługi projektowe, nadzór, roboty budowlane).
- **Specjaliści ds. zamówień publicznych** w jednostkach sektora finansów publicznych wykonujących zadania z zakresu ochrony zdrowia.
- **Kadra zarządzająca** w jednostkach medycznych odpowiedzialna za prawidłowe planowanie i nadzór nad realizacją zamówień (np. dyrektorzy, kierownicy działów technicznych, inwestycyjnych, logistyki).
- **Radcy prawni i doradcy** zajmujący się obsługą prawną zamówień publicznych w sektorze zdrowia.
- **Osoby przygotowujące dokumentację postępowań, SWZ, opis przedmiotu zamówienia, wnioski i raporty.**
- **Audytory i kontrolerzy wewnętrzni** w jednostkach medycznych, analizujący prawidłowość udzielania zamówień.

Minimalna liczba uczestników

8

Maksymalna liczba uczestników

40

Data zakończenia rekrutacji

15-09-2025

Forma prowadzenia usługi

zdalna w czasie rzeczywistym

Cel

Cel edukacyjny

Kurs przygotowuje do kompleksowego zarządzania procesem udzielania zamówień publicznych – od ustalania wartości zamówienia, przez opis przedmiotu zamówienia i ocenę ofert, aż po zawarcie umowy. Uczestnicy zdobędą praktyczną wiedzę na temat przygotowywania i stosowania przedmiotowych środków dowodowych, a także poznają zasady wykorzystania prawa opcji, wznowień zamówienia oraz możliwości poszerzenia zakresu zamówienia poprzez zmianę umowy.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Rozróżnia zasady ustalania wartości zamówienia na dostawy, usługi i roboty budowlane, w tym w sektorze ochrony zdrowia.	Uczestnik prawidłowo wyjaśnia zasady ustalania wartości zamówienia, przedstawiając różnice między dostawami, usługami i robotami budowlanymi.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Stosuje przepisy dotyczące podziału zamówienia na części oraz uzasadnia brak takiego podziału.	Uczestnik ocenia poprawność podziału zamówienia na części i przedstawia argumenty uzasadniające brak podziału w konkretnych przypadkach.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Identyfikuje sytuacje wymagające stosowania trybu podstawowego i dobiera odpowiedni jego wariant.	Uczestnik wskazuje właściwy wariant trybu podstawowego na podstawie opisu sytuacji i uzasadnia swój wybór.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Opisuje przedmiot zamówienia zgodnie z zasadami uczciwej konkurencji oraz przepisami dotyczącymi wyrobów medycznych.	Uczestnik tworzy opis przedmiotu zamówienia, uwzględniając wymogi uczciwej konkurencji oraz specyfikę rynku medycznego.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Weryfikuje poprawność zastosowania znaków towarowych, nazw własnych oraz kryteriów równoważności w dokumentacji zamówienia.	Uczestnik rozpoznaje nieprawidłowości w użyciu znaków towarowych i nazw własnych oraz ocenia poprawność zastosowanych kryteriów równoważności.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Przygotowuje wymagane przedmiotowe środki dowodowe oraz ocenia ich zgodność z wymogami Pzp.	Uczestnik dobiera właściwe środki dowodowe do opisu przedmiotu zamówienia oraz ocenia ich kompletność i zgodność z przepisami.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Dokumentuje i analizuje przebieg negocjacji z wykonawcami w ramach trybu podstawowego.	Uczestnik przygotowuje dokumentację z przebiegu negocjacji oraz charakteryzuje różnice między wariantami trybu podstawowego.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Rozróżnia i stosuje instrumenty zwiększania zakresu zamówienia, takie jak prawo opcji, wznowienia czy zmiana umowy.	Uczestnik analizuje możliwości zastosowania prawa opcji, wznowień i zmian umowy oraz formułuje warunki ich dopuszczalności.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Sporządza raport z realizacji umowy oraz stosuje zasady ogłaszania i udostępniania informacji o jej wykonaniu.	Uczestnik wypełnia i omawia elementy raportu z realizacji umowy oraz prawidłowo identyfikuje sytuacje, w których jego sporządzenie jest wymagane.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Koryguje oczywiste omyłki w ofertach i podejmuje decyzje zgodnie z przepisami ustawy Pzp i orzecznictwem KIO.	Uczestnik dokonuje poprawek w ofertach, rozróżniając rodzaje omyłek oraz stosując odpowiednie procedury zgodnie z Pzp.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

1) Ustalenie wartości zamówienia.

a) Sposoby ustalenia wartości zamówienia na leki i sprzęt medyczny;

b) Zasady agregacji zamówień – kiedy mamy do czynienia z zamówieniem, a kiedy zamówieniami;

- c) Różnica pomiędzy dopuszczalnym, a niedopuszczalnym podziałem zamówienia na części;
- d) Zasady postępowania przy udzielaniu zamówień nieplanowanych;
- e) Części zamówienia o wartości poniżej 80 000 EUR dostawy/usługi lub 1 mln EUR robót budowlanych, stanowiące jednocześnie mniej niż 20% wartości całego zamówienia – stosowanie art. 30 ust 4 w praktyce;
- f) Uzasadnienie braku podziału zamówienia na pakiety.

2) Opis Przedmiotu Zamówienia:

- a) Co oznacza „uczciwa konkurencja” i kiedy opis przedmiotu jej nie spełnia?
- b) Specyfika opisu przedmiotu zamówienia na wyroby medyczne, sprzęt medyczny czy leki.
- c) Użycie znaków towarowych, patentów i pochodzenia konkretnego produktu – czy można użyć nazwy własnej przy opisie przedmiotu zamówienia na leki?
- d) Równoważność przy opisie przedmiotu zamówienia.

- Czy opisując kryteria równoważności zamawiający musi być w stanie wskazać chociażby jednego wykonawcę, oprócz producenta urządzeń z rozwiązania podstawowego, który spełniłby wskazane w SWZ kryteria równoważności?

- Udowodnienie równoważności przez wykonawcę:

- Dlaczego musi nastąpić na etapie składania ofert?
- Czy może nastąpić poprzez wskazanie linku do strony internetowej zawierającej dane oferowanego produktu?
 - Czy konieczne jest wskazanie w dokumentach zamówienia równoważnych przedmiotowych środków dowodowych, którymi może posłużyć się wykonawca?

e) Ustawa o wyrobach medycznych, a opis przedmiotu zamówienia w zamówieniach publicznych.

3) Przedmiotowe środki dowodowe:

- a) Czy karta katalogowa lub zaświadczenie o wpisie do Rejestru wyrobów medycznych składana w okolicznościach art. 107 ust 2 (na wezwanie zamawiającego) może być wystawiona po terminie składania ofert?
- b) Wezwanie do ponownego złożenia lub uzupełnienia podmiotowego środka dowodowego – czy zamawiający może wyznaczać Wykonawcy dowolny termin na zrealizowanie wezwania, różne terminy wyznaczane różnym Wykonawcom i dopuszczalność zmiany pierwotnie wyznaczonego terminu na wniosek Wykonawcy?
- c) Przedmiotowy środek dowodowy żądany od Wykonawcy, którego oferta została najwyżej oceniona lub przed zawarciem umowy;
- d) Różnice pomiędzy podmiotowymi, a przedmiotowymi środkami dowodowymi.

4) Tryb podstawowy przy zamówieniach medycznych

- a) Na czym polega każdy z trzech wariantów trybu podstawowego?
- b) Jaką postać winny przybrać negocjacje z wykonawcami w wariantach II i III:
 - Forma negocjacji – czy można przeprowadzić negocjacje telefonicznie?
 - Czy można pominąć etap negocjacji w wariantach II przesyłając od razu wykonawcy zaproszenie do złożenia oferty dodatkowej?
 - Jak i czy dokumentować przebieg negocjacji?
- c) Oferta dodatkowa w wariantach II:
 - Co musi zawierać?
 - Kiedy jest nie mniej korzystna niż podstawowa – dlaczego niższa cena ofertowa nie zawsze bywa korzystniejsza?
 - Unieważnienie postępowania ze względu na brak wystarczających środków przed rozpoczęciem negocjacji w wariantach II – co na to KIO?
- d) Ile czasu potrzeba na przeprowadzenie postępowania w trybie podstawowym w zależności od wybranego wariantu?

e) Specyfikacja Warunków Zamówienia czy Opis Potrzeb i Wymagań:

- Różnice w zakresie zawartości tych dokumentów;
- Wyjaśnienia SWZ – kiedy są konieczne, jak liczyć terminy obowiązujące przy tej czynności, dlaczego wniosek wykonawcy o dokonanie zmiany SWZ czy też wyjaśnienie motywów wymagań zamawiającego może pozostać bez rozpatrzenia;
- Zmiany SWZ – kiedy są dopuszczalne, na co zwrócić uwagę i o czym trzeba pamiętać.

5) Narzędzia umożliwiające zwiększenie zakresu realizowanego zamówienia bez skomplikowanego postępowania.

a) Prawo opcji przy zamówieniach medycznych:

- Czy w postępowaniu o zamówienie z prawem opcji, w przypadku badania rażąco niskiej ceny należy wyjaśniać cenę za zamówienie podstawowe, czy też cenę za opcję?
- Czy realizacja zamówienia opcjonalnego może przekraczać 4 lata?
- W jakim terminie po zawarciu umowy winno być złożone oświadczenie Zamawiającego w sprawie skorzystania z prawa opcji?
- Czy wysokość zabezpieczenia należytego wykonania umowy ustala się od ceny zamówienia podstawowego, czy ceny łącznej za zamówienie podstawowe i opcjonalne?
- Czy warunki udziału w postępowaniu winny być proporcjonalne do przedmiotu zamówienia podstawowego, czy także do przedmiotu zamówienia opcjonalnego?
- Czy opcja może być większa od zamówienia podstawowego?

b) Wznowienia zamówienia:

- Co to są wznowienia i jaka jest różnica pomiędzy wznowieniami, a prawem opcji?
- Przy jakich zamówieniach warto je przewidzieć?
- Procedura stosowania wznowień.

c) Zamówienia podobne udzielane w trybie z wolnej ręki.

d) Poszerzenie zakresu zamówienia zmianą umowy:

- Co to jest zmiana niskowartościowa?
- Czy zamawiający musi ją przewidzieć w dokumentach zamówienia, a jej wartość doliczyć ustalając wartość szacunkową?
- Dlaczego w ramach określonych w przepisie wartości granicznych zmian umowy, tj. 10% i 15% wartości wynagrodzenia, należy uwzględniać zarówno zmiany umowy zwiększające, jak i zmniejszające zakres świadczenia?
- Czy zmiana umowy na podstawie 455 ust. 2 polegająca tylko na podwyższeniu wynagrodzenia wykonawcy bez zmiany zakresu zamówienia lub zobowiązania wykonawcy jest zgodna z ustawą?

6) Wybrane czynności w procedurach zamówieniowych w służbie zdrowia

a) Stosowanie kryterium najniższej ceny przy zamówieniach w szpitalach;

b) Ogłoszenie o wykonaniu umowy,

c) Raport z realizacji umowy w tym:

- Jego rola i zawartość;
- Przypadki wymagające sporządzenia tego dokumentu przez Zamawiającego;
- Zasady udostępniania zainteresowanym podmiotom.

d) Poprawienie w ofercie omyłek:

- oczywiste omyłki pisarskie i rachunkowe – definicja, przykłady ich korekty oraz najczęściej popełniane błędy;
- inne omyłki powodujące niezgodność oferty z warunkami zamówienia – granica istotności omyłki, sposób poprawienia, akceptacja wykonawcy.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 3

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 3 Praktycznie o zamówieniach publicznych w branży medycznej - ogłoszenie i prowadzenie postępowania z uwzględnieniem specyfiki branży na podstawie ćwiczeń i case study	Łukasz Czaban	16-09-2025	09:30	15:30	06:00
2 z 3 Praktycznie o zamówieniach publicznych w branży medycznej - ogłoszenie i prowadzenie postępowania z uwzględnieniem specyfiki branży na podstawie ćwiczeń i case study	Łukasz Czaban	17-09-2025	09:30	15:15	05:45
3 z 3 Walidacja	Łukasz Czaban	17-09-2025	15:15	15:30	00:15

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 351,77 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 099,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	112,65 PLN
Koszt osobogodziny netto	91,58 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Łukasz Czaban

Trener zamówień publicznych od 2004 roku, na koncie: setki szkoleń, tysiące godzin wykładowych z zamówień publicznych. W latach 2008-2009 uczestnik obrad Komisji Gospodarki nad nowelizacją ustawy – autor poprawki. Prowadził autorskie wykłady na Podyplomowych Studiach Zamówień Publicznych w Akademii Ekonomicznej im. Karola Adamieckiego w Katowicach, Studium Zamówień Publicznych. W ciągu ostatnich 5 lat przeprowadził setki szkoleń w tym m.in. z zakresu Pzp dla wykonawców, w tym branży budowlanej, medycznej, a także dla zamawiających z tematów dokumentacji przetargowej, kryteriów oceny ofert i innych. Realizuje doradztwa prawne i szkolenia zamknięte.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

- Szkolenie on-line na żywo
- EduBox, czyli paczkę materiałów wysłaną pocztą
- 60 dni dostępu do nagrania szkolenia
- Aplikację mobilną z ustawą Pzp na Android i iOS
- Materiały z ustawą Pzp w formie książki
- Roczny dostęp do EduStrefy
- Certyfikat ukończenia szkolenia
- Spotkania z ekspertami po godzinach
- Nagrania z webinarów ApexNet
- Każdy z Uczestników otrzyma po szkoleniu kod promocyjny -50% na dowolnie wybrane szkolenie wideo do wykorzystania w ciągu 14 dni
- Paczkę wzorów dokumentów
 - Wzór SWZ w wariantach bez negocjacji i z negocjacjami
 - Aneks do SWZ wg trybu podstawowego
 - Kwalifikowanie wykonawców
 - Analiza potrzeb i wymagań
 - Regulamin do 130 000 zł
 - Postępowanie wg trybu podstawowego
 - Przykładowe klauzule do umów
 - Lista obowiązkowych terminów dla zamawiających
 - i więcej!

Warunki uczestnictwa

Warunkiem uczestnictwa jest zarejestrowanie się i założenie konta w Bazie Usług Rozwojowych oraz zapisanie się na szkolenie za pośrednictwem Bazy.

Usługa również adresowana jest dla uczestników projektu Małopolski Pociąg do Kariery-sezon 1 realizowany przez WUP w Krakowie

Informacje dodatkowe

zaakceptowano Regulamin dla instytucji szkoleniowych.

Egzamin/Test weryfikujący nabycie kwalifikacji – w cenie szkolenia (brak dodatkowej opłaty).

Koszt wydania certyfikatu/zaświadczenia – wliczony w cenę szkolenia.

Po zakończeniu usługi uczestnik otrzyma certyfikat.

Usługa jest zwolniona z podatku VAT w przypadku, kiedy przedsiębiorstwo zwolnione jest z podatku VAT lub dofinansowanie wynosi co najmniej 70%. W innej sytuacji do ceny netto doliczany jest podatek VAT w wysokości 23%.

Podstawa prawna stawki zwolnionej: Rozporządzenie Ministra finansów z 20 grudnia 2013 w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień (Dz. U. z 2020r.poz.1983 z 10.11.2020) § 3 pkt 1 ust. 14

Warunki techniczne

Szkolenie odbywa się na żywo w formie online na platformie ClickMeeting. Wymagania techniczne dla tej platformy:

1. Do platformy ClickMeeting potrzebna jest najaktualniejsza wersja jednej z przeglądarek: Google Chrome,
2. Mozilla Firefox, Safari, Edge (Chromium) lub Opera.
3. Możliwy jest również dostęp mobilny za pomocą przeglądarki Chrome lub Safari na telefonie lub
4. dedykowanej aplikacji mobilnej Clickmeeting (do pobrania ze sklepu Google Play lub App Store).
5. Minimalne wymagania techniczne to urządzenie z dostępem do internetu o przepustowości łącza 1,5 Mbps
6. dla transmisji dźwięku i obrazu, posiadające:

- procesor dwurdzeniowy 2GHz lub lepszy (zalecany czterordzeniowy);
- 2 GB pamięci RAM (zlecane 4GB lub więcej);
- system operacyjny taki jak Windows 8 (zalecany Windows 10), Mac OS wersja 10.13 (zalecana najnowsza wersja), Linux, Chrome OS;
- standardowe oprogramowanie obsługujące pliki pdf, doc, xls.

Otrzymują Państwo od nas link do pokoju szkoleniowego.

Podczas szkolenia mają Państwo możliwość kontaktu z Moderatorem i Trenerem szkolenia za pomocą czatu.

Kontakt



Aleksandra Wlazło

E-mail aleksandra.wlazlo@apexnet.pl

Telefon (+48) 222 058 902