



MPM Productivity
Management Sp. z
o.o.

★★★★★ 5,0 / 5

4 oceny

PAKIET: SOP. SALES AND OPERATIONS PLANNING i DDP. Demand Driven Planner - szkolenie

Numer usługi 2025/06/12/4951/2813112

📍 Kraków / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 32 h

📅 15.10.2025 do 22.10.2025

8 487,00 PLN brutto

6 900,00 PLN netto

265,22 PLN brutto/h

215,63 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Inne / Edukacja
Grupa docelowa usługi	Pakiet SOP. SALES AND OPERATIONS PLANNING i DDP. Demand Driven Planner - szkolenie
Minimalna liczba uczestników	12
Maksymalna liczba uczestników	36
Data zakończenia rekrutacji	03-10-2025
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	32
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie SOP umożliwia opanowanie zagadnień oraz rozwój kompetencji związanych z przygotowaniem procesu S&OP na możliwą długotrwałą sytuację „nowych realiów” oraz umożliwia poznanie sprawdzonego sposobu budowy procesu S&OP.

Natomiast szkolenie DDP umożliwia opanowanie zagadnień oraz rozwój kompetencji związanych ze standardem DDMRP (DDI/ASCM) i metodami planowania zapotrzebowania na materiały na podstawie zdefiniowanego popytu, bazując na Lean Manufacturing, Theory of Constraints, SixSigma, MRP,

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Prognozuje i ocenia dojrzałość procesu S&OP	Charakteryzuje najważniejsze cechy swojego procesu i porównać je ze sprawdzonymi praktykami S&OP	Wywiad swobodny
	Charakteryzuje dojrzałość swoich procesów z najlepszymi praktykami planowania popytu	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	Wymienia priorytetowe obszary usprawniania kluczowego podprocesu S&OP: Demand Review	Wywiad swobodny
	Charakteryzuje i analizuje dane historyczne, wyciąga z nich wnioski na przyszłość oraz kalkuluje ryzyko.	Wywiad swobodny
	Przygotowuje spotkanie S&OP	Wywiad swobodny
Przygotowuje się na spotkania S&OP	Charakteryzuje najlepsze praktyki angażowania uczestników	Wywiad swobodny
	Omawia, co może usprawnić w firmie	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Dopasowuje harmonogram do firmy	Usprawnia proces SOP w firmie	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	Charakteryzuje harmonogram wdrożenia dopasowany do firmy	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	Dokonuje usprawnienia procesu SOP w firmie	Wywiad swobodny
Posługuje się wiedzą dotyczącą koncepcji DDMRP w zarządzaniu łańcuchem dostaw.	Rozróżnia znaczenie przepływów (Prawo przepływ ; Bullwhip effect).	Wywiad swobodny
	Projektuje celowe rozdzielanie procesów.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Umiejętnie analizuje na przedstawionych przykładach mechanizm działania DDMRP.	Charakteryzuje biznes napędzany prawdziwym popytem (MRP vs Lean; DDOM).	Wywiad swobodny
	Projektuje strategiczne pozycjonowanie zapasów (kryteria, Decoupled LT).	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	Buduje pozycjonowanie w sieci dystrybucyjnej (czynniki pozycjonowania; DDMPR vs MRP).	Obserwacja w warunkach rzeczywistych

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Stosuje techniki porównania klasycznego podejścia do zarządzania przepływem wyrobów i materiałów poprzez klasyczne MRP z metodą DDMR.	Rozwija umiejętności skupienia na wspólnym i przejrzystym realizowaniu planów (proces zarządzania priorytetami, alarmy na podstawie statusów buforów, eskalacja alarmów i współpraca przy rozwiązywaniu problemów - wizualizacja).	Wywiad swobodny
	Stosuje techniki porównania DDMRP i środowisk operacyjnych przedsiębiorstwa (wymogi formalne buforów strategicznych, porównanie do safety stock; ROP ; harmonogramowanie szczegółowe; porównanie DDMRP z MRP oraz metodyką Lean Manufacturing)	Wywiad swobodny
	Charakteryzuje zasady planowania napędzanego zamówieniami (kolejność operacji, mechanizm tworzenia zamówień, warunki zastosowania DDMRP, zarządzanie priorytetami)	Wywiad swobodny
Posługuje się wiedzą dotyczącą narzędzia do podejmowania decyzji planistycznych.	Dynamiczne projektuje dostosowania buforów (automatyczne korekty, dopasowania, wskaźniki)	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	Obsługuje mechanizm profilowania i wymiarowania buforów (grupowania i metody kalkulacji)	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	Obsługuje DDS&OP – planowanie sprzedaży i operacji napędzane popytem (zasady i rola planowania nadrzędnego – Demand Driven S&OP; parametryzacja modelu operacyjnego; ochrona biznesu i strategicznych obszarów i celów firmy)	Wywiad swobodny
	Charakteryzuje proces DDMRP (logika, elementy krytyczne, zasady DDMRP; przegląd potencjalnych korzyści, rekomendowane kroki w stronę DDOM)	Wywiad swobodny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

1. Powrót do normalności czy początek gwałtownych zmian? Perspektywy na kolejne lata.
2. Proces S&OP: jak Twój proces jest gotowy by wygrać w trudnych czasach?
3. Prognozowanie: od poprawiania jakości prognoz po system wczesnego ostrzegania.
4. Kluczowe wyzwanie Supply Review: zarządzanie ryzykiem łańcucha dostaw.
5. Trudne czasy wymagają wysokiego zaangażowania wszystkich uczestników S&OP.
6. Jak wdrożyć proces S&OP?
7. Planowanie w nowoczesnym świecie.
8. Znaczenie przepływu.
9. Celowe rozdzielanie procesów.
10. Biznes napędzany prawdziwym popytem.
11. Strategiczne pozycjonowanie zapasów.
12. Pozycjonowanie w sieci dystrybucyjnej.
13. Profilowanie i wymiarowanie buforów.
14. Dynamiczne dostosowania buforów.
15. Zasady planowanie napędzanego zamówieniami.
16. Skupienie na wspólnym i przejrzystym realizowaniu planów.
17. DDMRP a środowisko operacyjne przedsiębiorstwa.
18. DDS&OP – planowanie sprzedaży i operacji napędzane popytem.
19. Podsumowanie programu i utrwalenie wiedzy.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 19

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 19 Powrót do normalności czy początek gwałtownych zmian? Perspektywy na kolejne lata.	Zbigniew Sobkiewicz	15-10-2025	09:00	12:00	03:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
2 z 19 Proces S&OP: jak Twój proces jest gotowy by wygrać w trudnych czasach?	Zbigniew Sobkiewicz	15-10-2025	12:00	14:00	02:00
3 z 19 Prognozowanie: od poprawiania jakości prognoz po system wczesnego ostrzegania.	Zbigniew Sobkiewicz	15-10-2025	14:00	16:00	02:00
4 z 19 Kluczowe wyzwanie Supply Review: zarządzanie ryzykiem łańcucha dostaw.	Zbigniew Sobkiewicz	16-10-2025	09:00	12:00	03:00
5 z 19 Trudne czasy wymagają wysokiego zaangażowania wszystkich uczestników S&OP.	Zbigniew Sobkiewicz	16-10-2025	12:00	14:00	02:00
6 z 19 Jak wdrożyć proces S&OP?	Zbigniew Sobkiewicz	16-10-2025	14:00	16:00	02:00
7 z 19 Planowanie w nowoczesnym świecie	-	21-10-2025	09:00	11:00	02:00
8 z 19 Znaczenie przepływu	-	21-10-2025	11:00	12:00	01:00
9 z 19 Celowe rozdzielanie procesów;	-	21-10-2025	12:00	13:00	01:00
10 z 19 Biznes napędzany prawdziwym popytem	-	21-10-2025	13:00	14:00	01:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
11 z 19 Strategiczne pozycjonowanie zapasów	-	21-10-2025	14:00	15:00	01:00
12 z 19 Pozycjonowanie w sieci dystrybucyjnej	-	21-10-2025	15:00	16:00	01:00
13 z 19 Profilowanie i wymiarowanie buforów	-	21-10-2025	16:00	17:00	01:00
14 z 19 Dynamiczne dostosowania buforów	-	22-10-2025	09:00	11:00	02:00
15 z 19 Zasady planowanie napędzanego zamówieniami	-	22-10-2025	11:00	12:00	01:00
16 z 19 Skupienie na wspólnym i przejrzystym realizowaniu planów	-	22-10-2025	12:00	13:00	01:00
17 z 19 DDMRP a środowisko operacyjne przedsiębiorstwa	-	22-10-2025	13:00	14:00	01:00
18 z 19 DDS&OP – planowanie sprzedaży i operacji napędzane popytem	-	22-10-2025	14:00	15:00	01:00
19 z 19 Podsumowanie programu i utrwalenie wiedzy	-	22-10-2025	15:00	17:00	02:00

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	8 487,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	6 900,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	265,22 PLN
Koszt osobogodziny netto	215,63 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Zbigniew Sobkiewicz

Odpowiada za działalność konsultacyjno-szkoleniową firmy MPM Productivity Management, przeprowadzanie audytów, diagnozowanie potrzeb doradczych i szkoleniowych, prowadzenie warsztatów zamkniętych i szkoleń otwartych, w tym zgodnych ze standardem APICS. Z MPM Productivity Management związany od 2001 roku, odpowiedzialny za szkolenia otwarte CPIM, szkolenia in-company, projekty zamknięte, analizy oraz konsultacje. Od 2004 roku pełni funkcję Dyrektora Konsultingu.

Ekspert w zakresie systemów ERP (m.in. Exact, IFS, Baan).

Jest członkiem APICS. Posiada certyfikat CPIM oraz bierze aktywny udział w ciągłym doskonaleniu kwalifikacji trenerskich zgodnych z wymogami APICS.

Pierwszy Polak, a dziewiąty Europejczyk, który otrzymał stopień mistrza w hierarchii instruktorów Certyfikacji w Zarządzaniu Produkcją i Zapasami (CPIM) amerykańskiego stowarzyszenia APICS. CPIM Master Instructor to najwyższy stopień jaki można było zdobyć będąc trenerem - członkiem APICS.

Licencjonowany trener TFC - The Fresh Connection.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

W ramach szkolenia uczestnicy wykonują ćwiczenia praktyczne obrazujące omawiane zagadnienia i proponujące konkretne koncepcje praktycznych rozwiązań problemów. Otrzymują praktyczne materiały zawierające wzorcowe plany wdrożeń.

Podręcznik (drukowany) polskojęzyczny.

Informacje dodatkowe

Na potrzeby zwolnienia z podatku VAT szkoleń:

1) par. 3 ust. 1 pkt. 14 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. z późniejszymi zmianami – w przypadku szkoleń finansowanych co najmniej w 70% ze środków publicznych

2) art. 43 ust. 1 pkt 29 lit. c ustawy o podatku od towarów i usług z dnia 11 marca 2004r. z późniejszymi zmianami – w przypadku szkoleń finansowanych w 100% ze środków publicznych

Adres

ul. Dobrego Pasterza 124

31-416 Kraków

woj. małopolskie

Hotel Swing

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



Dagmara Kopacka

E-mail dagmara.kopacka@mpm24.com

Telefon (+48) 510 111 035