



Symulator Biznesu
Spółka Jawna Anna
Błońska Michał
Błoński

★★★★★ 4,7 / 5

151 ocen

Szkolenie – Zarządzanie placówką handlową w dobie zielonej transformacji: Symulacja budowania rentowności przedsiębiorstwa.

Numer usługi 2025/05/22/140553/2763180

📍 Nidzica / mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 16 h

📅 04.09.2025 do 05.09.2025

4 000,00 PLN brutto

4 000,00 PLN netto

250,00 PLN brutto/h

250,00 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria

Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem

Grupa docelowa usługi

Szkolenie skierowane jest do:

- właścicieli przedsiębiorstw;
- sukcesorów;
- kadry zarządzającej placówkami handlowymi;
- menadżerów zarządzających zorganizowanymi sieciami handlowymi;
- pracowników działów sprzedaży i zakupów.

Minimalna liczba uczestników

1

Maksymalna liczba uczestników

16

Data zakończenia rekrutacji

03-09-2025

Forma prowadzenia usługi

mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)

Liczba godzin usługi

16

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Celem szkolenia jest rozwinięcie kompetencji uczestników w zakresie skutecznego zarządzania placówką handlową znajdującą się w trudnej sytuacji finansowej, z jednoczesnym uwzględnieniem zasad zielonej transformacji i zrównoważonego rozwoju.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Wymienia i opisuje kluczowe wskaźniki rentowności, takie jak marża brutto, marża operacyjna, próg rentowności, rentowność netto	Potrafi wymienić i krótko opisać każdy z kluczowych wskaźników rentowności.	Test teoretyczny
		Obserwacja w warunkach symulowanych
Rozumie podstawowe zasady i narzędzia rachunkowości zarządczej oraz ich zastosowanie w zarządzaniu przedsiębiorstwem handlowym.	Podaje przykłady praktycznego zastosowania narzędzi rachunkowości zarządczej, definiuje narzędzia, sposób jego działania, podaje przykłady ich zastosowania w przedsiębiorstwie handlowym, analizuje koszty, odchylenia, kalkuluje koszty.	Test teoretyczny
		Obserwacja w warunkach symulowanych
Przeprowadza analizę finansową przedsiębiorstwa handlowego, identyfikując mocne i słabe strony oraz obszary wymagające poprawy.	Podaje przykłady praktycznego zastosowania analiz finansowych, klarownie przedstawia wyniki analizy, trafnie wskazuje mocne i słabe stron oraz obszary wymagające poprawy.	Test teoretyczny
Samodzielnie oblicza i interpretuje kluczowe wskaźniki rentowności oraz wyciąga z nich wnioski dotyczące kondycji finansowej przedsiębiorstwa.	Omawia obliczenia, interpretuje wyniki, wyciąga wnioski dotyczące kondycji finansowej przedsiębiorstwa.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Identyfikuje i analizuje strukturę kosztów przedsiębiorstwa oraz proponuje i wdraża strategie optymalizacji kosztów.	Podaje przykłady praktycznego zastosowania strategii optymalizacji kosztów.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Tworzy realistyczne plany finansowe i budżety, monitoruje ich realizację oraz wprowadza korekty w odpowiedzi na zmieniające się warunki rynkowe.	Przygotowuje realistyczny plan finansowy i budżet dla wybranego przedsiębiorstwa handlowego na określony okres czasu, uwzględniając wszystkie istotne koszty i przychody.	Obserwacja w warunkach symulowanych
	Przygotowuje plan optymalizacji procesów zarządczych.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Wykazuje proaktywne podejście do zarządzania finansami przedsiębiorstwa, dążąc do ciągłej optymalizacji procesów i maksymalizacji rentowności.		

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Wprowadza zmiany i innowacje w zarządzaniu przedsiębiorstwem w celu poprawy jego efektywności finansowej.	Potrafi stworzyć innowacyjne modele optymalizacyjne przedsiębiorstwa.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Skutecznie komunikuje wyniki analizy finansowej oraz rekomendacje dotyczące optymalizacji kosztów i zarządzania rentownością do zespołu i zarządu.	Tworzy symulacje rachunku zarządczego i potrafi komunikować je przełożonym.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Współpracuje z innymi działami przedsiębiorstwa (np. sprzedaż, marketing, logistyka) w celu wdrażania strategii poprawy rentowności.	Potrafi komunikować zmiany w rachunku zarządczym pozostałym działom przedsiębiorstwa.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Przewodzi zespołowi w procesie analizy finansowej i wdrażania działań mających na celu poprawę rentowności przedsiębiorstwa.	Potrafi zebrać zespół roboczy, który pomoże zrealizować promarżowe kierunki zmian w przedsiębiorstwie.	Obserwacja w warunkach symulowanych
Projektować i wdrażać działania naprawcze w zgodzie z zasadami zielonej transformacji,	Potrafi zaprojektować zmiany w przedsiębiorstwie z uwzględnieniem zielonej transformacji.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Lp.	Przedmiot / temat	Prowadzący	Termin	Od godziny	Do godziny	Czas trwania (h)	Forma stacjonarna
Suma: 16:00							
1	Wprowadzenie do szkolenia. Zasady. Kontrakt szkoleniowy. Test wiedzy - pretest	Marcin Baczewski	04-09-2025	08:00	08:30	00:30	Nie
2	Wprowadzenie do symulacji	Marek Szabat	04-09-2025	08:30	10:00	01:30	Tak
3	Przerwa kawowa	Marek Szabat	04-09-2025	10:00	10:15	00:15	Tak
4	VAT (Podatek od towarów i usług): Zrozumienie mechanizmów w obliczania i zarządzania podatkiem VAT.	Marek Szabat	04-09-2025	10:15	12:30	02:15	Tak
5	Przerwa obiadowa	Marek Szabat	04-09-2025	12:30	13:00	00:30	Tak
6	Marża/Narzut: Techniki obliczania marży i narzutu, ich znaczenie w zarządzaniu rentownością.	Marek Szabat	04-09-2025	13:00	14:30	01:30	Tak

7	Przerwa kawowa	Marek Szabat	04-09-2025	14:30	14:45	00:15	Tak
8	Zapas-interpretacje wskaźników oraz zastosowanie w praktyce	Marek Szabat	04-09-2025	14:45	16:00	01:15	Tak
9	BEP (Break-Even Point): Wyznaczanie punktu rentowności i jego wpływ na decyzje biznesowe	Marek Szabat	05-09-2025	07:00	09:00	02:00	Nie
10	Przerwa kawowa	Marek Szabat	05-09-2025	09:00	09:15	00:15	Tak
11	Próg rentowności promocji - tworzenie efektywnych operacyjnie promocji	Marek Szabat	05-09-2025	09:15	11:00	01:45	Tak
12	Przerwa obiadowa	Marek Szabat	05-09-2025	11:00	11:30	00:30	Tak
13	Dźwignia operacyjna: Interpretacja oraz implementacja dźwigni operacyjne w przedsiębiorstwie	Marek Szabat	05-09-2025	11:30	13:00	01:30	Tak
14	Przerwa kawowa	Marek Szabat	05-09-2025	13:00	13:15	00:15	Tak

15	Zarządzanie rentownością przedsiębiorstwa w dobie zielonej transformacji.	Marek Szabat	05-09-2025	13:15	14:45	01:30	Tak
16	Test teoretyczny - post test	Marcin Baczewski	05-09-2025	14:45	15:00	00:15	Nie

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 16

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
1 z 16 Wprowadzenie do szkolenia. Zasady. Kontrakt szkoleniowy. Test wiedzy - pretest	-	04-09-2025	08:00	08:30	00:30	Nie
2 z 16 Wprowadzenie do symulacji	Marek Szabat	04-09-2025	08:30	10:00	01:30	Tak
3 z 16 Przerwa kawowa	Marek Szabat	04-09-2025	10:00	10:15	00:15	Tak
4 z 16 VAT (Podatek od towarów i usług): Zrozumienie mechanizmów w obliczania i zarządzania podatkiem VAT.	Marek Szabat	04-09-2025	10:15	12:30	02:15	Tak

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
5 z 16 Przerwa obiadowa	Marek Szabat	04-09-2025	12:30	13:00	00:30	Tak
6 z 16 Marża/Narzut : Techniki obliczania marży i narzutu, ich znaczenie w zarządzaniu rentownością.	Marek Szabat	04-09-2025	13:00	14:30	01:30	Tak
7 z 16 Przerwa kawowa	Marek Szabat	04-09-2025	14:30	14:45	00:15	Tak
8 z 16 Zapas- interpretacje wskaźników oraz zastosowanie w praktyce	Marek Szabat	04-09-2025	14:45	16:00	01:15	Tak
9 z 16 BEP (Break-Even Point): Wyznaczanie punktu rentowności i jego wpływ na decyzje biznesowe	Marek Szabat	05-09-2025	07:00	09:00	02:00	Nie
10 z 16 Przerwa kawowa	Marek Szabat	05-09-2025	09:00	09:15	00:15	Tak
11 z 16 Próg rentowności promocji - tworzenie efektywnych operacyjnie promocji	Marek Szabat	05-09-2025	09:15	11:00	01:45	Tak
12 z 16 Przerwa obiadowa	Marek Szabat	05-09-2025	11:00	11:30	00:30	Tak

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
13 z 16 Dźwignia operacyjna: Interpretacja oraz implementacja dźwigni operacyjne w przedsiębiorstwie	Marek Szabat	05-09-2025	11:30	13:00	01:30	Tak
14 z 16 Przerwa kawowa	Marek Szabat	05-09-2025	13:00	13:15	00:15	Tak
15 z 16 Zarządzanie rentownością przedsiębiorstwa w dobie zielonej transformacji.	Marek Szabat	05-09-2025	13:15	14:45	01:30	Tak
16 z 16 Test teoretyczny - post test	-	05-09-2025	14:45	15:00	00:15	Nie

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	4 000,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	4 000,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	250,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	250,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1

1 z 1



Marek Szabat

Ekspert z 15 letnim doświadczeniem w zarządzaniu przedsiębiorstwami handlowymi. Specjalizuje się w optymalizacji procesów oraz marż realizowanych przez przedsiębiorstwa handlowe. Absolwent Uniwersytetu Ekonomicznego we Wrocławiu na kierunku Międzynarodowe Stosunki Gospodarcze oraz Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie na kierunku Zarządzanie przedsiębiorstwem handlowym.

W ciągu ostatnich 5 lat licząc od daty usługi, prowadził szkolenia o tej samej oraz pokrewnej tematyce.

Posiada ponad 120 godzin doświadczenia w szkoleniach ze wskazanego zakresu tematycznego, przeprowadzonych w ciągu ostatnich 24m-cy.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy otrzymają notesy, długopisy, skrypt podczas szkolenia

Informacje dodatkowe

Szkolenie realizowane metodami interaktywnymi i aktywizującymi tj. symulacje, case study, scenki treningowe, ćwiczenia grupowe i indywidualne, gry i filmy szkoleniowe, dyskusje, analizy doświadczeń uczestników, dzięki czemu zdobędą wiedzę oraz rozwiną umiejętności, postawy i zachowania.

Podczas szkolenia przewidziane są:

- 2 przerwy kawowe x 15 min
- 1 przerwa x 30 min

Szkolenie jest realizowane w godzinach zegarowych tj. 1 godzina = 60 minut.

Przerwy są wliczone w czas trwania szkolenia.

Koszt walidacji uwzględniony jest w cenie szkolenia.

Zakres usługi szkoleniowej jest zgodny z wynikami diagnozy przeprowadzonej dla przedsiębiorstwa w ramach projektu

Kompetentny Region – Warmia i Mazury

Warunki techniczne

Warunki techniczne niezbędne do przeprowadzenia szkolenia w formie stacjonarnej:

- W przypadku zapewnienia miejsca przez zamawiającego, to on odpowiada za spełnienie tych warunków. Sala musi być dostosowana do liczby uczestników, zapewniając 1,5-2 m² na osobę, zgodnie z normami bezpieczeństwa.
- Uczestnicy powinni mieć możliwość swobodnego wyboru miejsca i robienia notatek.
- Miejsce szkolenia powinno być przystosowane dla osób z niepełnosprawnościami, oferując podjazdy, windy, szerokie drzwi, przestrzeń dla wózków, przystosowane toalety oraz regulowane stoły.

Walidacja będzie przeprowadzona za pomocą platformy biznes.projekt481.pl.

Warunki techniczne niezbędne do przeprowadzenia walidacji:

- Dostęp do szeroko pasmowego łącza internetowego

- Dostęp do przeglądarki internetowej np. Windows: IE 11+, Edge 12+,Firefox 27+, Chrome 30+, Mac:Safari 7+,
- Ciche i dobrze oświetlone miejsce do udziału w szkoleniu
 - Zasilanie (pełna bateria lub dostęp do źródła prądu, aby uniknąć przerwania połączenia).
- Komputer lub telefon z dostęp do szerokopasmowego internetu.

o

Adres

ul. Traugutta 20

13-100 Nidzica

woj. warmińsko-mazurskie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi

Kontakt



Anna Błońska

E-mail anna.blonska@symulator-biznesu.pl

Telefon (+48) 795 459 443