



Strefa Edukacji Sp. z o.o.

★★★★★ 4,8 / 5

77 ocen

Praktyk NLP I

Numer usługi 2025/05/21/40298/2761215

📍 Łódź / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 70 h

📅 08.11.2025 do 18.01.2026

7 000,00 PLN brutto

5 691,06 PLN netto

100,00 PLN brutto/h

81,30 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie zasobami ludzkimi
Grupa docelowa usługi	• kadra zarządzająca • właściciele małych i średnich firm, • pracownicy działów HR, reklamy i marketingu, sprzedaży, zakupów, obsługi klienta, • trenerzy coachowie, mentorzy, instruktorzy, konsultanci, • psychologowie, pedagodzy nauczyciele, lekarze itp., • osoby borykające się z wypaleniem zawodowym, zachwianiem work-life balance, poszukujące nowych kierunków rozwoju swojej kariery, • osoby zmotywowane do samorozwoju zarówno w sferze osobistej, jak i zawodowej.
Minimalna liczba uczestników	8
Maksymalna liczba uczestników	18
Data zakończenia rekrutacji	07-11-2025
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	70
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Kurs przygotowuje uczestników do samodzielnego stosowania modeli i metod NLP w życiu zawodowym i osobistym. Uczestnicy zdobędą umiejętności:

- wzmacniania i pomnażania swoich wewnętrznych zasobów (mocnych stron),
- aktywowania potencjału nieświadomości w procesie realizacji pozytywnych zmian,
- etycznego posługiwania się językiem hipnozy w komunikacji, perswazji i osiągnięciu porozumienia,
- odkrywania i neutralizacji nieświadomych blokad i ograniczeń na swojej drodze rozwoju.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Wiedza na temat zróżnicowanych poziomów funkcjonowania człowieka.	Aдекватnie rozpoznaje u siebie i innych poziom ich aktualnego doświadczenia i stosownie kieruje komunikacją na tym poziomie.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Posiada wyostrzone zdolności obserwacyjne podczas komunikowania się.	Aдекватnie rozpoznaje komunikaty werbalne i niewerbalne rozmówcy oraz właściwe odczytuje ich znaczenia.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Rozpoznaje indywidualne modele świata u rozmówcy.	Umiejętnie rozpoznaje dominujące elementy percepcji, stanów emocjonalnych, stereotypów poznawczych i relacyjnych rozmówcy.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Efektywnie buduje dobry kontakt i porozumienie ze zróżnicowanymi kategoriami rozmówców i w odmiennych kontekstach sytuacyjnych.	Umiejętnie dostraja sposoby komunikacji do różnych stylów przetwarzania informacji u rozmówców (1 faza) Umiejętnie prowadzi komunikację ku rozwiązaniom, porozumieniu i współpracy, z poszanowaniem "map świata" innych ludzi (2 faza)	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Precyzyjnie formułuje cel.	Sprawnie stosuje kryteria opisujące dobrze sformułowany cel.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Kontroluje i steruje swoimi stanami i reakcjami emocjonalnymi.	Z podwyższoną świadomością emocjonalną stosuje metody celowo zmieniające nastrój i emocje.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie
Zarządza strategiami kreatywnego myślenia, motywowania, dokonywania wyborów itp.	Zna składowe strategii, umiejętnie rozpoznaje braki strukturalne i funkcjonalne strategii, zastępowania strategii wadliwych optymalnymi.	Test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

Program

Kurs Praktyk NLP I

I Wprowadzenie do NLP i sztuka komunikowania się, cz. I - Komunikacja niewerbalna (18 godz.)

Pierwszy moduł zwięźle zapoznaje z dynamiczną historią NLP, jego spektakularnymi odkryciami, a także z podstawowymi założeniami, metodami i modelami, które dotyczą m.in. budowania kontaktu i porozumiewania się. Pozwala również sprawdzić, jak mowa ciała wpływa na jakość naszej komunikacji, także w trakcie tzw. „trudnych rozmów”. Już podczas tego modułu zaczynamy odkrywać czym są i jak funkcjonują tzw. „filtry percepcji”, w jaki sposób ludzie tworzą swoje „mapy świata” oraz jak wpływają one na ich funkcjonowanie, relacje z ludźmi, stopień realizacji swojego potencjału. A także jak świadomie rozpoznawać mapy innych i własną oraz jak spożytkować w praktyce te umiejętności i wiedzę.

II Sztuka komunikowania się, cz. II - Komunikacja werbalna oraz wyznaczanie i realizacja celów (18 godz.)

W trakcie drugiego modułu uczestnicy wzbogacają swoje umiejętności komunikowania się, poznając i trenując posługiwanie się językiem mówionym. Przysłowie głosi, że „język jest źródłem nieporozumień”. Niniejszy moduł uczy, jak im zapobiegać, oraz w jaki sposób je rozpoznawać i naprawiać, kiedy już się pojawią. Rozwija umiejętność aktywnego słuchania, zadawania właściwych pytań, osiągania porozumienia i efektywnego kierowania rozmową. Ponadto uczy w jaki sposób ustalać swoje cele tak, by ich realizację uczynić maksymalnie możliwą do osiągnięcia. Uczestnicy uczą się m.in. zastosowania modelu efektywnego kierowania rozmowami, pomocnego w kontekście zarządzania, negocjacji, rozwiązywania problemów i konfliktów, wspierania rozwoju, coachingu, konsultingu, psychoterapii i innych.

III Zarządzanie wewnętrznymi zasobami i rozwijanie kreatywności (18 godz.)

Moduł trzeci odkrywa przed uczestnikami bogactwo narzędzi wspierających rozwój inteligencji emocjonalnej oraz kontrolowania swojego stanu wewnętrznego, także w sytuacjach, kiedy jest to szczególnie potrzebne. Uczy, w jaki sposób przygotować się do trudnych i wymagających wydarzeń poprzez budowanie dostępu do swoich wewnętrznych zasobów, mocnych stron oraz radzenie sobie z negatywnymi, blokującymi i ograniczającymi doświadczeniami z przeszłości.

IV Modelowanie kompetencji. Efektywne strategie myślenia i działania (16 godz.)

Podczas tego modułu uczestnicy odkrywają swoje strategie postępowania i uczą się jak je odkodować, by mieć nad nimi większą świadomą kontrolę oraz jak je doskonalić. Poznają również „strategie geniuszy”, czyli sprawdzone, odkodowane strategie osób odnoszących sukcesy w swoim myśleniu i działaniu. Pokazuje, jak modelować i stosować strategie geniuszy we codziennym życiu i w pracy. Odkrywamy, w jaki sposób strategie te podnoszą jakość funkcjonowania każdego, kto z nich korzysta. Jak się okazuje geniusze to m.in. ci, którzy harmonijnie łączą możliwości swojego świadomego i nieświadomego umysłu. Wiedząc jak tego dokonać i czerpiąc przy tym z know how mistrzów, możemy coraz bardziej rozwijać własny geniusz.

Kurs obejmuje 4 moduły, realizowane w formie 4 dwudniowych zjazdów, odbywających się średnio z częstotliwością co 2-4 tygodnie. Dzięki temu uczestnicy mają możliwość stosowania poznawanych metod w swojej codziennej praktyce zawodowej i życiu osobistym. Dzięki temu przekazywany im materiał zostaje lepiej przyswojony i wypróbowany w działaniu. Ewentualne wątpliwości, wyzwania związane ze stosowaniem technik, powstające pytania itp., zbierane w okresach między zjazdami, stanowią integralny element procesu uczenia się, a omawiane wspólnie wzbogacają całą grupę. Dzięki takiemu rozłożeniu w czasie, kurs opiera się nie tylko na szkoleniu odbywającym się w sali, ale także na praktyce i doświadczeniach gromadzonych "w terenie" przez uczestników.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 78

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 78 Historia NLP i jego podstawowe założenia teoretyczne	Marcin Dębski	08-11-2025	09:00	10:30	01:30
2 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	08-11-2025	10:30	10:45	00:15
3 z 78 Model poziomów funkcjonowania człowieka i jego praktyczne zastosowania	Marcin Dębski	08-11-2025	10:45	12:15	01:30
4 z 78 Składniki komunikacji werbalnej i niewerbalnej; filtry percepcji i mapy świata	Marcin Dębski	08-11-2025	12:15	13:30	01:15
5 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	08-11-2025	13:30	14:30	01:00
6 z 78 Rozpoznawanie zmysłowych systemów reprezentacji świata u rozmówców - wprowadzenie.	Marcin Dębski	08-11-2025	14:30	16:00	01:30
7 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	08-11-2025	16:00	16:15	00:15
8 z 78 Zmysłowe systemy reprezentacji i ich zastosowanie podczas komunikacji.	Marcin Dębski	08-11-2025	16:15	17:45	01:30
9 z 78 Podsumowanie, pytania i odpowiedzi.	Marcin Dębski	08-11-2025	17:45	18:00	00:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
10 z 78 Zastosowanie systemów reprezentacji w reklamie, sprzedaży, prezentacjach, negocjacjach, rozwiązywaniu konfliktów itp.	Marcin Dębski	09-11-2025	09:00	10:30	01:30
11 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	09-11-2025	10:30	10:45	00:15
12 z 78 Wzmacnianie pozytywnych doświadczeń z wykorzystaniem systemów reprezentacji - synestezja zmysłowa.	Marcin Dębski	09-11-2025	10:45	11:45	01:00
13 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	09-11-2025	11:45	12:00	00:15
14 z 78 Spójność w komunikowaniu się i działaniu, rozpoznawanie sygnałów spójności i niespójności.	Marcin Dębski	09-11-2025	12:00	13:15	01:15
15 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	09-11-2025	13:15	14:15	01:00
16 z 78 Konstruktywne reakcje na niespójność jako przejaw ukrytych obiekcji.	Marcin Dębski	09-11-2025	14:15	15:15	01:00
17 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	09-11-2025	15:15	15:30	00:15
18 z 78 "Translacja" - jak przekazać tę samą treść w różnych systemach reprezentacji.	Marcin Dębski	09-11-2025	15:30	17:00	01:30

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
19 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	09-11-2025	17:00	17:15	00:15
20 z 78 Podsumowanie całego modułu, pytania, odpowiedzi, końcowe ćwiczenie integrujące.	Marcin Dębski	09-11-2025	17:15	18:00	00:45
21 z 78 Meta-model językowy - jego wzorce i rola w komunikowaniu się.	Agnieszka Frankiewicz	22-11-2025	09:00	10:30	01:30
22 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	22-11-2025	10:30	10:45	00:15
23 z 78 Meta-model - ćwiczenia i zastosowania	Agnieszka Frankiewicz	22-11-2025	10:45	12:15	01:30
24 z 78 Dobrze sformułowany cel (DSC) - reguły, błędy, rodzaje pytań korygujących i precyzujących	Agnieszka Frankiewicz	22-11-2025	12:15	13:30	01:15
25 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	22-11-2025	13:30	14:30	01:00
26 z 78 DSC - ćwiczenia, zastosowania, studia przypadków	Agnieszka Frankiewicz	22-11-2025	14:30	16:00	01:30
27 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	22-11-2025	16:00	16:15	00:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
28 z 78 Czynniki blokujące oraz motywujące do realizacji celu; jak je rozpoznawać i spożytkować dla siebie i innych	Agnieszka Frankiewicz	22-11-2025	16:15	17:45	01:30
29 z 78 Podsumowanie, pytania i odpowiedzi	Agnieszka Frankiewicz	22-11-2025	17:45	18:00	00:15
30 z 78 Dostrojenie do rozmówcy i prowadzenie - ćwiczenie integrujące w kontekście DSC	Agnieszka Frankiewicz	23-11-2025	09:00	10:30	01:30
31 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	23-11-2025	10:30	10:45	00:15
32 z 78 Zastosowanie systemów reprezentacji w reklamie, sprzedaży, prezentacjach, negocjacjach, rozwiązywaniu konfliktów itp.	Agnieszka Frankiewicz	23-11-2025	10:45	12:15	01:30
33 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	23-11-2025	12:15	12:30	00:15
34 z 78 Struktura doświadczenia - "diagram świadomości" - wprowadzenie	Agnieszka Frankiewicz	23-11-2025	12:30	13:15	00:45
35 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	23-11-2025	13:15	14:15	01:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
36 z 78 "Diagram świadomości" jako narzędzie diagnozy problemu oraz wprowadzania zmiany - ćwiczenia.	Agnieszka Frankiewicz	23-11-2025	14:15	15:45	01:30
37 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	23-11-2025	15:45	16:00	00:15
38 z 78 Asocjacja i dysocjacja - dwa sposoby przeżywania sytuacji i ich świadoma kontrola w codziennym funkcjonowaniu .	Agnieszka Frankiewicz	23-11-2025	16:00	18:00	02:00
39 z 78 Zasoby wewnętrzne - sposoby ich aktywowania i wzmacniania.	Marcin Dębski	06-12-2025	09:00	10:30	01:30
40 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	06-12-2025	10:30	10:45	00:15
41 z 78 Spiętrzanie pozytywnych kotwic.	Marcin Dębski	06-12-2025	10:45	12:15	01:30
42 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	06-12-2025	12:15	12:30	00:15
43 z 78 Neutralizowanie negatywnych kotwic.	Marcin Dębski	06-12-2025	12:30	13:30	01:00
44 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	06-12-2025	13:30	14:30	01:00
45 z 78 Kotwiczenie łańcuskowe cz. 1	Marcin Dębski	06-12-2025	14:30	15:30	01:00
46 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	06-12-2025	15:30	15:45	00:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
47 z 78 Kotwiczenie łańcuskowe cz. 2	Marcin Dębski	06-12-2025	15:45	16:45	01:00
48 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	06-12-2025	16:45	17:00	00:15
49 z 78 "Zmiana historii osobistej" jako metoda uwalniania się od negatywnych stanów zakotwiczonych w przeszłości - cz. 1	Marcin Dębski	06-12-2025	17:00	17:45	00:45
50 z 78 Podsumowanie, pytania i odpowiedzi	Marcin Dębski	06-12-2025	17:45	18:00	00:15
51 z 78 "Zmiana historii osobistej" jako metoda uwalniania się od negatywnych stanów zakotwiczonych w przeszłości - cz. 2	Marcin Dębski	07-12-2025	09:00	10:30	01:30
52 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	07-12-2025	10:30	10:45	00:15
53 z 78 Poczucie percepcji oraz ich rola w komunikacji i relacjach - wprowadzenie i demonstracja metody.	Marcin Dębski	07-12-2025	10:45	12:15	01:30
54 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	07-12-2025	12:15	12:30	00:15
55 z 78 Poczucie percepcji w rozwiązywaniu problemów interpersonalnych - ćwiczenia - cz. 1	Marcin Dębski	07-12-2025	12:30	13:30	01:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
56 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	07-12-2025	13:30	14:30	01:00
57 z 78 Pozycje percepcji w rozwiązywaniu problemów interpersonalnych - ćwiczenia - cz. 2	Marcin Dębski	07-12-2025	14:30	15:30	01:00
58 z 78 Przerwa	Marcin Dębski	07-12-2025	15:30	15:45	00:15
59 z 78 Strategia kreatywności Walta Disneya	Marcin Dębski	07-12-2025	15:45	17:15	01:30
60 z 78 Podsumowanie i integracja całego modułu, pytania, odpowiedzi, informacje zwrotne.	Marcin Dębski	07-12-2025	17:15	18:00	00:45
61 z 78 Modelowanie kompetencji na przykładzie strategii "Jak gdyby"	Agnieszka Frankiewicz	17-01-2026	09:00	10:30	01:30
62 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	17-01-2026	10:30	10:45	00:15
63 z 78 Strategie neurologiczne, ich elementy składowe, struktura, warunki funkcjonalności i przyczyny jej braku.	Agnieszka Frankiewicz	17-01-2026	10:45	12:15	01:30
64 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	17-01-2026	12:15	12:30	00:15
65 z 78 Dekodowanie strategii neurologicznych u siebie i innych	Agnieszka Frankiewicz	17-01-2026	12:30	13:30	01:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
66 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	17-01-2026	13:30	14:30	01:00
67 z 78 Rozpoznawanie i modelowanie "mistrzowskich" strategii	Agnieszka Frankiewicz	17-01-2026	14:30	16:00	01:30
68 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	17-01-2026	16:00	16:15	00:15
69 z 78 Omówienie zastosowań pracy ze strategiami, podsumowanie dnia, pytania i odpowiedzi.	Agnieszka Frankiewicz	17-01-2026	16:15	17:00	00:45
70 z 78 Konstruowanie efektywnych strategii i "instalowanie" ich zamiast niefunkcjonalnych	Agnieszka Frankiewicz	18-01-2026	09:00	10:30	01:30
71 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	18-01-2026	10:30	10:45	00:15
72 z 78 Rola metafor w myśleniu, komunikacji i rozwiązywaniu problemów; rodzaje metafor oraz ich wpływ na efektywność i dobrostan - przykłady i studia przypadków	Agnieszka Frankiewicz	18-01-2026	10:45	12:15	01:30
73 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	18-01-2026	12:15	12:30	00:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
74 z 78 Zamiana metafor ograniczających na wspierające i otwierające nowe możliwości - ćwiczenia cz. 1	Agnieszka Frankiewicz	18-01-2026	12:30	13:30	01:00
75 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	18-01-2026	13:30	14:30	01:00
76 z 78 Zamiana metafor ograniczających na wspierające i otwierające nowe możliwości - ćwiczenia cz. 2	Agnieszka Frankiewicz	18-01-2026	14:30	16:00	01:30
77 z 78 Przerwa	Agnieszka Frankiewicz	18-01-2026	16:00	16:15	00:15
78 z 78 Walidacja, podsumowanie i integracja całego modułu, pytania, odpowiedzi, informacje zwrotne.	Agnieszka Frankiewicz	18-01-2026	16:15	17:00	00:45

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	7 000,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	5 691,06 PLN
Koszt osobogodziny brutto	100,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	81,30 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 2



1 z 2

Agnieszka Frankiewicz

Trenerka i coach Polskiego Instytutu NLP oraz PerfectCircle Sp. z o.o., posiadająca wieloletnie i rozległe doświadczenie zawodowe. Radca prawny, menedżer z wieloletnim doświadczeniem w obszarze finansów i technologii, kierownik polskiego oddziału międzynarodowej korporacji FIS, executive i biznes coach. Mediatorka, hipnoterapeutka, trenerka relacji, prowadząca podcast "Frankiewicz o związkach".



2 z 2

Marcin Dębski

Trener i coach Polskiego Instytutu NLP oraz PerfectCircle Sp. z o.o. Mentor kariery, trener uważności w pracy i biznesie, specjalista w dziedzinie turkusowego zarządzania i finansów międzynarodowych. Pracował w wielu przedsiębiorstwach polskich i zagranicznych, jak m.in.: Szkoła Mentorów Kariery, Turkusowy Poznań, Maxwell Leadership Certified Team Poland, Travel Architects, Teal Around The World GmbH

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy otrzymują materiały szkoleniowe w postaci skryptu, w częściach, do każdego modułu osobno.

Warunki uczestnictwa

- Usługa jest przeznaczona dla osób dorosłych.
- Nie jest wymagane wykształcenie psychologiczne czy pokrewne, ani wcześniejsze szkolenia w zakresie umiejętności miękkich.

Informacje dodatkowe

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji:

- komunikacyjnych i interpersonalnych
- w zakresie kreatywnego rozwiązywania problemów i osiągania celów
- inteligencji emocjonalnej
- redukcji stresu
- zwiększonej elastyczności myślenia i działania
- rozwijania swoich mocnych stron i talentów.

Przerwy wliczają się do trwania usługi szkoleniowej.

1 h szkoleniowa = 1 h zegarowa

Cena nie zawiera opłat za noclegi.

Walidację przeprowadzi Agnieszka Frankiewicz w oparciu o test teoretyczny z wynikiem generowanym automatycznie. Uczestnik musi posiadać urządzenie (laptop, tablet, smartfon) umożliwiające wypełnienie testu online.

Adres

ul. gen. Romualda Traugutta 25

90-113 Łódź

woj. łódzkie

Sala szkoleniowa Textilimpex Sp. z o.o.

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi
- Parking dla uczestników. • Organizator zapewnia serwis kawowy (napoje i drobne przekąski) .

Kontakt



Anna Sabat

E-mail biuro@strefa.io

Telefon (+48) 605 195 888