



"FORECAST  
CONSULTING"

SPÓŁKA Z  
OGRANICZONĄ  
ODPOWIEDZIALNOŚĆ  
CIĄ



## Zakładania i budowa profilu na LinkedIn.

Numer usługi 2025/04/08/37822/2677209

📍 Łódź / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 8 h

📅 10.05.2025 do 10.05.2025

934,80 PLN brutto

760,00 PLN netto

116,85 PLN brutto/h

95,00 PLN netto/h

## Informacje podstawowe

|                                 |                                                                                                                                                                                                                      |
|---------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Kategoria                       | Biznes / Zarządzanie zasobami ludzkimi                                                                                                                                                                               |
| Sposób dofinansowania           | wsparcie dla osób indywidualnych<br>wsparcie dla pracodawców i ich pracowników                                                                                                                                       |
| Grupa docelowa usługi           | <ul style="list-style-type: none"><li>• Osoby rozpoczynające karierę zawodową;</li><li>• Pracownicy działów sprzedaży;</li><li>• Osób zarządzające firmami lub zespołami;</li><li>• Studenci i absolwenci.</li></ul> |
| Minimalna liczba uczestników    | 6                                                                                                                                                                                                                    |
| Maksymalna liczba uczestników   | 12                                                                                                                                                                                                                   |
| Data zakończenia rekrutacji     | 07-05-2025                                                                                                                                                                                                           |
| Forma prowadzenia usługi        | stacjonarna                                                                                                                                                                                                          |
| Liczba godzin usługi            | 8                                                                                                                                                                                                                    |
| Podstawa uzyskania wpisu do BUR | Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych                                                                                                     |

## Cel

### Cel edukacyjny

Szkolenie ma na celu zaznajomienie uczestników z platformą LinkedIn i jej podstawowymi możliwościami jako platformy sprzedażowej i służącej do celów zawodowych. Szkolenie obejmuje prezentację LinkedIn oraz zajęcia praktyczne.

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

| Efekty uczenia się                                                                                                                                                                                                                                                                 | Kryteria weryfikacji                                                                                                                                         | Metoda walidacji |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------|
| <p><b>W obszarze WIEDZY:</b><br/> Nabycie wiedzy o platformie LinkedIn jako narzędziu skutecznej autoprezentacji w sieci.<br/> Nabycie wiedzy o wykorzystaniu platformy LinkedIn jako narzędzia budowania relacji z odbiorcami w oparciu o wartościowe i angażujące materiały.</p> | <p>Sposób weryfikacji efektów uczenia się<br/> Obejmuje etapy:<br/> 1. Zakres – dla szkolenia zdefiniowano grupę docelową oraz zdefiniowano jego zakres.</p> | Test teoretyczny |
| <p><b>W obszarze UMIEJĘTNOŚCI:</b><br/> Pozyskanie umiejętności analizowania własnej sytuacji marketingowej.<br/> Pozyskanie umiejętności w zakresie aktualizowania swojego profilu na portalu LinkedIn o wartościowe informacje i treści.</p>                                     | <p>2. Wzorzec – zdefiniowano standard wymagań, tj. efektów uczenia się, które osiągną uczestnicy w wyniku udziału w szkoleniu.</p>                           | Test teoretyczny |
| <p><b>W obszarze KOMPETENCJI:</b><br/> Uczestniczka potrafi wykorzystywać wskazówki i rozwiązania dla budowania profesjonalnego wizerunku w sieci.</p>                                                                                                                             | <p>3. Ocena – po zakończeniu szkolenia zostanie przeprowadzona weryfikacja efektów uczenia się na podstawie: test wiedzy.</p>                                | Test teoretyczny |
| <p>Uczestniczka rozumie znaczenie aktywności w sieci dla swojej strategii biznesowej.</p>                                                                                                                                                                                          | <p>4. Porównanie – porównanie uzyskanych wyników w pkt. 3 (ocena) z przyjętymi wymaganiami (z pkt. 2 - wzorzec).</p>                                         | Test teoretyczny |

## Kwalifikacje

### Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

### Warunki uznania kompetencji

**Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?**

Tak, dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się.

**Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?**

Tak, dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria weryfikacji.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Tak, dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

## Program

- 1. O platformie LinkedIn
- 2. Zakładanie profilu na portalu LinkedIn i tworzenie strony firmowej.
- 3. Analiza aktualności danych i stanu faktycznego danych na istniejącym profilu.
- 4. Podstawowe parametry profilu biznesowego na LinkedIn.
- 5. Dobre praktyki w prezentowaniu swojego doświadczenia, wiedzy i umiejętności na LinkedIn.
- 6. Budowanie sieci kontaktów na LinkedIn.

## Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 2

| Przedmiot / temat zajęć                                   | Prowadzący          | Data realizacji zajęć | Godzina rozpoczęcia | Godzina zakończenia | Liczba godzin |
|-----------------------------------------------------------|---------------------|-----------------------|---------------------|---------------------|---------------|
| <div>1 z 2</div> Zakładanie i budowa profilu na LinkedIn. | Damian Strzałkowski | 10-05-2025            | 09:00               | 15:00               | 06:00         |
| <div>2 z 2</div> Przerwa                                  | Damian Strzałkowski | 10-05-2025            | 11:30               | 11:45               | 00:15         |

## Cennik

### Cennik

| Rodzaj ceny                               | Cena       |
|-------------------------------------------|------------|
| Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto | 934,80 PLN |
| Koszt przypadający na 1 uczestnika netto  | 760,00 PLN |
| Koszt osobogodziny brutto                 | 116,85 PLN |
| Koszt osobogodziny netto                  | 95,00 PLN  |

# Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

## Damian Strzałkowski

Doświadczenie w zarządzaniu i rozwoju zespołu pracowników, zarządzania i dysponowania przydzielonym budżetem, monitorowaniu wydatków i osiągniętych wyników, prowadzenie rozmów rekrutacyjnych i rozwojowych, przygotowywanie merytorycznych i finansowych koncepcji projektów (ponad 12 lat w branży dofinansowań projektów). Ekspert w zakresie oceny biznesplanów przygotowywanych w celu pozyskania dofinansowania na otwarcie własnej działalności gospodarczej (ponad 100 ocenionych biznesplanów). Trener biznesu w zakresie przygotowywania wniosków o dofinansowanie, szkoleń miękkich i ABC Przedsiębiorczości (certyfikat nr E/PL/BBB/III/aa/52560c).

## Informacje dodatkowe

### Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy otrzymają:

- podstawowy pakiet materiałów szkoleniowych (notatnik, długopis),
- wybrane materiały udostępnione w formie drukowanej,
- zaświadczenie ukończenia szkolenia.

### Warunki uczestnictwa

**Zgłoszenie udziału** za pośrednictwem BUR lub przesłanie zgłoszenia drogą mailową: [szkolenia@forecast.com.pl](mailto:szkolenia@forecast.com.pl) - > we wskazanych terminach rekrutacji.

**Wniesienie opłaty** za udział w szkoleniu do 5 dni roboczych przed jego rozpoczęciem.

**Aktywne uczestnictwo i otwartość**, które zawsze wzmacniają efekty tego typu usług szkoleniowych

### Informacje dodatkowe

**Warunkiem uruchomienia szkolenia** jest udział min. 8 osób (wniesiona opłata).

**Usługa oferowana jako otwarta, ale może być również zrealizowana w formie zamkniętej** u danego klienta - wymagana deklaracja udziału min. 8 osób. W takim wypadku cena nie obejmuje kosztów logistycznych: zapewnienia sali szkoleniowej, cateringu, zakwaterowania i wyżywienia trenera.

**W przypadku usług dofinansowanych cena nie obejmuje kosztów niezwiązanych bezpośrednio z usługą rozwojową.**

Czas trwania prezentowany jest **w godzinach dydaktycznych** (1h = 45 minut) i **uwzględnia przerwy**.

**Pytania** prosimy wysyłać na adres: [szkolenia@forecast.com.pl](mailto:szkolenia@forecast.com.pl).

**Informacje** można uzyskać również pod numerami telefonu: 533 180 588

Zapraszamy do kontaktu.

# Adres

ul. Walerego Wróblewskiego 18/1106

93-578 Łódź

woj. łódzkie

Szkolenie realizowane pod adresem wskazanym powyżej. Do dyspozycji uczestników będzie sala szkoleniowa, wyposażona w 15 stanowisk dla uczestników (biurka i krzesła) oraz stanowisko dla prowadzącego (biurko i krzesło), tablicę suchościeralną oraz rzutnik. W oknach zamontowano rolety nieprzepuszczające światła, co znacznie ułatwia prezentację materiałów multimedialnych. W budynku są windy. Sala jest klimatyzowana.

## Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi
- Laboratorium komputerowe

# Kontakt



**Agnieszka Pawłowska**

**E-mail** [agnieszka.pawlowska677@gmail.com](mailto:agnieszka.pawlowska677@gmail.com)

**Telefon** (+48) 601 900 760