



## Indywidualny kurs języka niemieckiego w biznesie - konwersacje na poziomie B2 (metoda komunikatywna) "Małopolski Pociąg do Kariery sezon 1"

Numer usługi 2025/03/26/166241/2651685

4 935,00 PLN brutto

4 935,00 PLN netto

105,00 PLN brutto/h

105,00 PLN netto/h

MICHALAK  
KATARZYNA  
GERMANIA📄 Usługa szkoleniowa  
📺 zdalna w czasie rzeczywistym

★★★★★ 4,8 / 5

🕒 47:00 h

269 ocen

📅 17.06.2026 do 28.08.2026

## Informacje podstawowe

<b>Kategoria</b>	Języki / Niemiecki
<b>Identyfikatory projektów</b>	Małopolski Pociąg do kariery
<b>Grupa docelowa usługi</b>	Osoby dorosłe, które opanowały język niemiecki na poziomie B1 i chcą skutecznie podwyższyć swoje kompetencje komunikacyjne w języku niemieckim w sytuacjach w życiu zawodowym.
<b>Minimalna liczba uczestników</b>	1
<b>Maksymalna liczba uczestników</b>	1
<b>Data zakończenia rekrutacji</b>	10-06-2026
<b>Forma prowadzenia usługi</b>	zdalna w czasie rzeczywistym
<b>Liczba godzin usługi</b>	47
<b>Podstawa uzyskania wpisu do BUR</b>	Znak Jakości TGLS Quality Alliance

## Cel

### Cel edukacyjny

Szkolenie przygotowuje uczestnika do swobodnego posługiwania się biznesowym językiem niemieckim na poziomie B2 (CEFR) w życiu zawodowym.

### Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<p>Kursant formułuje przejrzyste wypowiedzi ustne i pisemne w szerokim zakresie tematów biznesowych, a także wyjaśnia swoje stanowisko w sprawach będących przedmiotem dyskusji, rozważając wady i zalety różnych rozwiązań. Rozumie treść umów w języku niemieckim i prowadzi bieżącą korespondencję handlową z partnerami niemieckojęzycznymi z branży, w której pracuje. Prowadzi negocjacje biznesowe i prezentuje produkty.</p>	<p>Kursant rozpoczyna i prowadzi spotkanie biznesowe, podczas którego omawia ofertę biznesową w języku niemieckim dot. jednego z produktów lub usług z branży, w której pracuje. Piszem maila z ofertą.</p>	<p>Wywiad ustrukturyzowany</p>
	<p>Prowadzi rozmowy negocjacyjne po niemiecku dotyczące sprzedaży i zakupu produktów lub usług z branży, w której pracuje. Przedstawia warunki umowy.</p> <p>Kursant prezentuje po niemiecku wybrany produkt lub usługę z branży, w której pracuje. Przedstawia jego zalety i informuje o możliwościach zastosowania.</p>	<p>Wywiad ustrukturyzowany</p> <p>Prezentacja</p>
<p>Używa poprawnie w zdaniach złożonych struktur leksykalno-gramatycznych przewidzianych dla poziomu CEFR B2.</p>	<p>Kursant posługuje się poprawnie słownictwem, stosuje czasy gramatyczne i złożone struktury językowe wymagane na poziomie B2.</p>	<p>Test teoretyczny</p>

## Kwalifikacje

### Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

#### Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem zawierają opis efektów uczenia się?

TAK

Pytanie 2. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji i zgodnie z zaplanowanymi metodami walidacji?

TAK

Pytanie 3. Czy dokument lub wyraźnie z nim powiązane inne dokumenty związane ze wsparciem potwierdzają zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

TAK

# Program

**Grupa docelowa:** Osoby dorosłe, które opanowały język niemiecki na poziomie B1 i chcą skutecznie podwyższyć swoje kompetencje komunikacyjne w języku niemieckim w sytuacjach w życiu zawodowym.

**Głównym celem** kursu jest osiągnięcie płynności językowej i możliwości swobodnego posługiwania się biznesowym, językiem niemieckim na poziomie B2 w sytuacjach zawodowych.

**Komunikacyjna metoda nauczania:** Skupia się na praktycznym użyciu języka w codziennych sytuacjach związanych z pracą. Wykorzystywanie technik aktywizujących, takich jak: odgrywanie ról, gry językowe, projekty typu case study, technologia multimedialna, aby zaangażować ucznia w naukę. Metoda komunikacyjna oznacza równoległe doskonalenie czterech sprawności językowych: mówienia, rozumienia ze słuchu, czytania ze zrozumieniem i pisanie. Jednak głównym celem jest rozwijanie umiejętności komunikacji przez kursanta, tak, by był w stanie używać języka obcego odpowiednio do sytuacji i kontekstu na stanowisku pracy w swojej branży.

Na ostatnich zajęciach będzie przeprowadzona walidacja w formie testu i wywiadu ustrukturyzowanego.

## Tematy:

- 1. Przedstawianie siebie i swojego doświadczenia zawodowego:** Nauczysz się opowiadać o swoich obowiązkach w pracy oraz strukturze firmy.
- 2. Uczestniczenie w spotkaniach biznesowych i rozmowach handlowych z partnerami niemieckojęzycznymi:** Poznasz zwroty i wyrażenia przydatne podczas spotkań biznesowych oraz negocjacji.
- 3. Rozmowy z klientem:** Przećwiczysz przedstawianie oferty, rozwiązywanie reklamacji i inne sytuacje komunikacyjne z klientami.
- 4. Prowadzenie prezentacji i telekonferencji z partnerami niemieckojęzycznymi:** Nauczysz się skutecznie prezentować swoje pomysły lub produkty oraz przewodzić telekonferencjom.
- 5. Przygotowanie do podróży służbowych w celu spotkań z partnerami niemieckojęzycznymi:** Poznasz słownictwo związane z organizacją podróży i rezerwacją hoteli czy biletów lotniczych.
- 6. Efektywna komunikacja w zespole partnerów niemieckojęzycznych:** Przećwiczysz komunikację z koleżankami/kolegami z pracy oraz rozwiązywanie problemów w grupie.
- 7. Negocjacje biznesowe z partnerami niemieckojęzycznymi:** Nauczysz się wyrażać swoje stanowisko, negocjować warunki umów i osiągać porozumienia.

## Zagadnienia gramatyczne na poziomie B2.

Godzina szkoleniowa to 45 minut. 47 godzin szkoleniowych to 35 godzin zegarowych i 15 minut. Wszystkie godziny szkoleniowe stanowią praktyczną naukę języka. Brak przerw. Materiały szkoleniowe udostępnia osoba prowadząca szkolenie.

# Harmonogram

Liczba pozycji harmonogramu: 0

Przedmiot / temat	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
Brak wyników.					

# Cennik

## Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	4 935,00 PLN

<b>Koszt przypadający na 1 uczestnika netto</b>	4 935,00 PLN
<b>Koszt osobogodziny brutto</b>	105,00 PLN
<b>Koszt osobogodziny netto</b>	105,00 PLN

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 0

Brak wyników.

## Informacje dodatkowe

### Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały szkoleniowe (teksty, ćwiczenia) przygotowane przez osobę prowadzącą są zawarte w cenie usługi.

### Warunki uczestnictwa

Przed rozpoczęciem szkolenia uczestnik rozwiązuje test poziomujący.

Obowiązuje podpisanie umowy.

Szkolenie odbywa się w formie zajęć online zgodnie z harmonogramem w terminach uzgodnionych przed rozpoczęciem kursu.

Na ostatnich zajęciach będzie przeprowadzona walidacja.

### Informacje dodatkowe

Szkolenie jest realizowane w ramach projektu "Małopolski Pociąg do Kariery sezon 1".

## Warunki techniczne

Szkolenie odbywa się na platformie MS Teams. Wymagany jest dostęp do komputera/laptopa lub innego urządzenia z dostępem do Internetu, kamerą i mikrofonem. Zalecane jest ściągnięcie aplikacji MS Teams (aplikacja bezpłatna). Warunki minimalne łącza internetowego prędkość pobierania – 1 Mb/s; prędkość wysyłania 1 Mb/s.

# Kontakt



**KATARZYNA MICHALAK**

**E-mail** [germania@germania.com.pl](mailto:germania@germania.com.pl)

**Telefon** (+48) 601 911 980