



Uniwersytet WSB  
Merito w Gdańsku



## Automatyzacja sprzedaży i budowania marki w social mediach dzięki AI

Numer usługi 2025/03/24/7100/2644094

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 8 h

📅 26.04.2025 do 26.04.2025

520,00 PLN brutto

520,00 PLN netto

65,00 PLN brutto/h

65,00 PLN netto/h

## Informacje podstawowe

<b>Kategoria</b>	Inne / Edukacja
<b>Sposób dofinansowania</b>	wsparcie dla osób indywidualnych wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
<b>Grupa docelowa usługi</b>	To szkolenie skierowane dla każdego przedsiębiorcy, freelancera i twórcy internetowego, któremu zależy na stworzeniu zoptymalizowanego profilu na Instagramie z dopasowaną strategią treści i skutecznym systemem sprzedaży.
<b>Minimalna liczba uczestników</b>	8
<b>Maksymalna liczba uczestników</b>	15
<b>Data zakończenia rekrutacji</b>	18-04-2025
<b>Forma prowadzenia usługi</b>	zdalna w czasie rzeczywistym
<b>Liczba godzin usługi</b>	8
<b>Podstawa uzyskania wpisu do BUR</b>	art. 163 ust. 1 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce (t.j. Dz. U. z 2023 r. poz. 742, z późn. zm.)
<b>Zakres uprawnień</b>	Kursy i szkolenia

## Cel

### Cel edukacyjny

Na szkoleniu nauczysz się:

- Zoptymalizować swój profil na Instagramie.
- Prowadzenia rozmowy sprzedażowej za pomocą ManyChat.
- Budować skuteczną strategię treści.
- Pisanie postów i nagrywania rolek, które angażują i przyciągają klientów.
- Skutecznego monetyzowania kanałów social media.

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<b>Umiejętności:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Tworzy zoptymalizowane profile na Instagramie.</li><li>- Buduje skuteczną strategię treści.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Tworzy i optymalizuje profil na Instagramie, który przyciąga uwagę i buduje zasięgi.</li><li>- Planuje i tworzy angażujące posty i relacje.</li></ul>	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
<b>Wiedza:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Tłumaczy zastosowanie narzędzi AI w automatyzacji sprzedaży.</li><li>- Automatyzuje działania w social mediach.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Wyjaśnia, jak narzędzia takie jak ChatGPT i ManyChat wspierają proces sprzedaży.</li><li>- Automatyzuje publikowanie postów i interakcje z użytkownikami za pomocą narzędzi AI.</li><li>- Wyjaśnia, jak monitorować i analizować wyniki automatyzacji.</li></ul>	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
<b>Kompetencje:</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Zwiększa efektywności sprzedaży.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Wyjaśnia, jak optymalizować kampanie sprzedażowe i śledzić ich wyniki.</li><li>- Stosuje narzędzia AI do zwiększenia efektywności procesu sprzedaży.</li></ul>	Obserwacja w warunkach symulowanych

## Kwalifikacje

### Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

### Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Suplement wydawany do certyfikatu zawiera opis efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

tak

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

tak

# Program

## Moduł 1: AI w sprzedaży i marketingu – dlaczego teraz?

- Jak AI rewolucjonizuje biznes online?
- Narzędzia, które przyspieszą Twoją sprzedaż.
- Jak automatyzować obsługę klienta i zbieranie leadów?

## Moduł 2: ManyChat – Twój automatyczny asystent sprzedaży

- Wprowadzenie do ManyChat – jak działa i jak go skonfigurować?
- Automatyczne odpowiadanie na wiadomości klientów.
- Tworzenie ścieżek sprzedażowych i budowanie relacji z klientem.
- Jak sprawić, by chatbot sprzedawał za Ciebie?

## Moduł 3: ChatGPT w biznesie – praktyczne zastosowania

- Jak pisać skuteczne zapytania do AI (tzw. prompt engineering)?
- Tworzenie postów, rolek i treści sprzedażowych z pomocą AI.
- Generowanie ofert, opisów produktów i scenariuszy rozmów z klientami.

## Moduł 4: Optymalizacja profilu na social mediach – budujemy Twój wizerunek!

- Jak określić swoją grupę docelową i jej potrzeby?
- Tworzenie skutecznej strategii content marketingowej.
- Jak dopasować treści do cyklu zakupowego klienta?
- Jakie treści przyciągają klientów, a jakie ich odstrasza?

## Moduł 5: Idealny klient – klucz do skutecznej sprzedaży

- Jak określić swoją niszę i grupę docelową?
- Co motywuje klientów do zakupu?
- Jak zmienić profil pod kątem wzrostu zasięgów i sprzedaży?

## Moduł 6: Jak budować zasięgi i generować klientów z Instagrama?

- Algorytmy – jak je wykorzystać na swoją korzyść?
- Jakie treści generują największe zaangażowanie?
- Jak skalować swój profil i zdobywać klientów organicznie?

## Moduł 7: Automatyzacja sprzedaży – od teorii do praktyki!

- Tworzenie gotowych utomatycznych sekwencji wiadomości.
- Jak AI może pomagać w obsłudze klienta i finalizacji sprzedaży?
- Połączenie automatyzacji z reklamami – jak zrobić to dobrze?

# Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 4

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
<b>1 z 4</b> Moduł 1: AI w sprzedaży i marketingu – dlaczego teraz? Moduł 2: ManyChat – Twój automatyczny asystent sprzedaży	Sandra Klahs	26-04-2025	09:00	10:30	01:30
<b>2 z 4</b> Moduł 3: ChatGPT w biznesie – praktyczne zastosowania Moduł 4: Optymalizacja profilu na social mediach – budujemy Twój wizerunek!	Sandra Klahs	26-04-2025	11:00	12:30	01:30
<b>3 z 4</b> Moduł 5: Idealny klient – klucz do skutecznej sprzedaży Moduł 6: Jak budować zasięgi i generować klientów z Instagrama?	Sandra Klahs	26-04-2025	12:45	14:15	01:30
<b>4 z 4</b> Moduł 7: Automatyzacja sprzedaży – od teorii do praktyki!	Sandra Klahs	26-04-2025	14:15	15:45	01:30

## Cennik

### Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	520,00 PLN

<b>Koszt przypadający na 1 uczestnika netto</b>	520,00 PLN
<b>Koszt osobogodziny brutto</b>	65,00 PLN
<b>Koszt osobogodziny netto</b>	65,00 PLN

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

### Sandra Klahs

Ekspertka w budowaniu marek osobistych i sprzedaży online. Od 7 lat pomaga przedsiębiorcom skalować biznesy w social mediach. Specjalistka od automatyzacji sprzedaży i strategii marketingowych opartych na AI. Jej metody pozwalają zaoszczędzić czas, zwiększyć sprzedaż i osiągać lepsze wyniki bez konieczności pracy 24/7.

## Informacje dodatkowe

### Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały otrzymują w formie elektronicznej w czasie wykonania usługi oraz stały dostęp po realizacji usługi

## Warunki techniczne

Wymagania: posiadanie sprzętu elektronicznego z dostępem do internetu, monitor, klawiatura.

Szkolenie odbywa się w formie zdalnej poprzez aplikację MS Teams.

Kody dostępowe do usługi:

Link do szkolenia zostanie wysłany na podany adres mailowy 7 dni przed planowanym terminem.

## Kontakt



### Monika Kuźmowicz

**E-mail** szkolenia@gdansk.merito.pl

**Telefon** (+48) 886 462 695