



Jarosław Rasiński



Sprzedaż z wykorzystaniem elementów manipulacji

Numer usługi 2025/03/17/140737/2628553

📍 Sarnówek Duży / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 16 h

📅 24.05.2025 do 25.05.2025

3 450,00 PLN brutto

3 450,00 PLN netto

215,63 PLN brutto/h

215,63 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Sprzedaż
Sposób dofinansowania	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Właściciele i pracownicy mikro, małych i średnich firm, którzy chcą podnieść swoje kompetencje sprzedażowe
Minimalna liczba uczestników	5
Maksymalna liczba uczestników	25
Data zakończenia rekrutacji	23-05-2025
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	16
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Znak Jakości Małopolskich Standardów Usług Edukacyjno-Szkoleniowych (MSUES) - wersja 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Podniesienie kompetencji sprzedażowych. Efektywne wykorzystywanie technik sprzedażowych, opartych na elementach manipulacji.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik po szkoleniu posługuje się zdobytą wiedzą dotyczącą profesjonalnej sprzedaży i obsługi.	Rozróżnia metody obsługi klientów.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
		Test teoretyczny
Rozróżnia typy klientów i prawidłowo ocenia ich potrzeby	Rozpoznaje typy klientów i prawidłowo definiuje sposoby ich obsługi	Test teoretyczny
		Obserwacja w warunkach symulowanych
Stosuje techniki sprzedaży z wykorzystaniem manipulacji i prawidłowo się nimi posługuje.	Rozróżnia techniki sprzedaży z wykorzystaniem manipulacji	Test teoretyczny
		Obserwacja w warunkach symulowanych

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Dokumenty potwierdzające uzyskanie kompetencji będą zawierały opis uzyskanych kompetencji i efekty uczenia się

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Tak w dokumencie będzie podane że walidacja została przeprowadzona o kryteria zawarte w efektach uczenia się

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Dokument będzie posiadał informację o zastosowaniu rozwiązań rozdzielających proces szkolenia od walidacji

Program

Rozpoczęcie szkolenia

Typy ludzi i ich podstawowe cechy charakteru

Podstawowe metody manipulacji

Warsztaty praktyczne (scenki itp.)

Polecenia jak je uzyskać i wykorzystać

Warsztaty praktyczne (scenki itp.)

Wypełnienie testu

Szkolenie zostanie przeprowadzone w lokalu biura rachunkowego

Usługa jest realizowana w godzinach dydaktycznych

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 0

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
Brak wyników.					

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	3 450,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	3 450,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	215,63 PLN
Koszt osobogodziny netto	215,63 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Jarosław Rasiński

Jarek jest z wykształcenia nauczycielaem. Ma duże doświadczenie sprzedażowe. Ponad 6 lat był agentem sprzedającym ubezpieczenia na życie, sprzedał ponad 500 polis. Jako menedżer zarządzał zespołem, Oddziałem i Regionem w którym pracowało ponad 1000 sprzedawców.

W czasie pracy szkolił sprzedawców, zarówno ze szkoleń miękkich jak i twardych. Od ponad 6 lat prowadzi własną firmę szkoleniową. Przeprowadził ponad 150 szkoleń za sprzedaży, komunikacji, negocjacji, wystąpień publicznych itp.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały w formie elektronicznej zostaną przekazane dla każdego uczestnika szkolenia

Warunki uczestnictwa

Pracownicy i Właściciele mikro, małych i średnich Firm, którzy zapiszą się na szkolenie

Adres

Sarnówek Duży 11
27-400 Sarnówek Duży
woj. świętokrzyskie

Sala szkoleniowa Zespołu Szkół Publicznych w Sarnówku Dużym

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi

Kontakt



Jarosław Rasiński

E-mail jarek.rasinski@interia.pl

Telefon (+48) 600 492 733