



Lubuska Izba
Rzemieślnicza w
Gorzowie Wlkp.



NEUROAKADEMIA – ekspresja potencjału - 26h

Numer usługi 2025/03/13/11822/2620578

📍 Gorzów Wielkopolski / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 25 h

📅 14.07.2025 do 18.07.2025

4 200,00 PLN brutto

4 200,00 PLN netto

168,00 PLN brutto/h

168,00 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Zdrowie i medycyna / Psychologia i rozwój osobisty
Identyfikator projektu	Kierunek - Rozwój
Sposób dofinansowania	wsparcie dla osób indywidualnych wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Szkolenie skierowane jest do liderów, menedżerów, przedsiębiorców oraz specjalistów, którzy chcą zdobyć praktyczne narzędzia do skutecznego zarządzania zespołami, wdrażać innowacyjne rozwiązania i zwiększać efektywność organizacji.
Minimalna liczba uczestników	10
Maksymalna liczba uczestników	15
Data zakończenia rekrutacji	30-06-2025
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	25
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

- Zrozumienie, jak mechanizmy neuropsychologiczne wpływają na podejmowanie decyzji, motywację i efektywność pracy.
- Skuteczne zarządzanie różnorodnością pokoleniową oraz rozwiązywanie konfliktów w zespołach.
- Wykorzystanie nowoczesnych technologii i cyfrowych narzędzi w zarządzaniu oraz usprawnianiu procesów.
- Budowanie strategii zapobiegania kryzysom organizacyjnym i radzenia sobie ze stresem zawodowym.
- Zwiększenie zdolności przywódczych poprzez naukę praktycznych metod analizy, ewaluacji

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Rozpoznawanie i zarządzanie konfliktami międzypokoleniowymi	Studium przypadku	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Identyfikacja czynników prowadzących do kryzysu w firmie	Przykłady wdrożeń	Deбата swobodna
Wykorzystanie neuronauki w przywództwie i ewaluacji organizacji	Ćwiczenia praktyczne	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Skuteczne wykorzystanie narzędzi cyfrowych do zarządzania zespołem	Demonstracja praktyczna	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
Utrzymanie równowagi między życiem zawodowym a prywatnym	Test scenariuszowy	Analiza dowodów i deklaracji

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

tak

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

tak

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

tak

Program

Blok 1: Konflikt Pokoleń (5h)

- Młody pracownik – roszczeniowy czy rozsądny?
- Dwa mózgi w firmie – różnice w postrzeganiu świata.
- Kosztorys dorosłości – jak starsi pracownicy reagują na zmiany?
- Tworzenie mostów międzypokoleniowych – wspólne wartości i cele.

Blok 2: Kryzys w Firmie (5h)

- Dwie drogi do kryzysu – brak motywacji vs. nadmierna pewność siebie.
- Neurobiologia motywacji – dlaczego tradycyjne metody nie zawsze działają?
- Różne twarze depresji – wypalenie zawodowe a obniżona efektywność.
- Zarządzanie zespołem w sytuacjach kryzysowych.

Blok 3: Neuroprzywódstwo i Ewaluacja (5h)

- Neuroróżnorodność jako siła napędowa innowacji.
- Równowaga między efektywnością a empatią w zarządzaniu.
- Ewaluacja i wdrażanie zmian w organizacji.
- Tworzenie strategii zmian i wdrażanie najlepszych praktyk.

Blok 4: Neuropsychologia Biznesu (5h)

- Czemu młodzi ludzie wydają się niekompetentni? Rola neuronów lustrzanych.
- Wpływ wychowania na styl zarządzania – lider czy rodzic?
- Zarządzanie czasem a work-life balance.
- Znaczenie świata poza pracą – rola odpoczynku i pasji.

Blok 5: Platforma Współpracy (5h)

- Narzędzia cyfrowe w nowoczesnej organizacji.
- Cyfryzacja i automatyzacja – jak połączyć rutynę i innowację?
- Szanse i ryzyka cyfryzacji w miejscu pracy.
- Cyberbezpieczeństwo i ochrona danych w organizacji.

Walidacja (1h)

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 6

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 6 Konflikt pokoleń	Profesor Marek Kaczmarzyk	14-07-2025	09:00	14:00	05:00
2 z 6 Kryzys w firmie	Sebastian Herod	15-07-2025	09:00	14:00	05:00
3 z 6 Neuroprzywódstwo i Ewaluacja	Profesor Marek Kaczmarzyk	16-07-2025	09:00	14:00	05:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
4 z 6 Neuropsychologia biznesu	Profesor Marek Kaczmarzyk	17-07-2025	09:00	14:00	05:00
5 z 6 Platforma Współpracy	Zuzanna Piasecka	18-07-2025	09:00	14:00	05:00
6 z 6 Walidacja	-	18-07-2025	14:00	15:00	01:00

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	4 200,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	4 200,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	168,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	168,00 PLN

Prowadzący

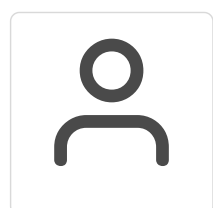
Liczba prowadzących: 3



1 z 3

Profesor Marek Kaczmarzyk

Absolwent Uniwersytetu Śląskiego, doktor nauk biologicznych, specjalista w zakresie neurodydaktyki, biologicznych mechanizmów uczenia się oraz neurobiologicznych podstaw podejmowania decyzji. Wykładowca akademicki, autor licznych publikacji i książek popularyzujących wiedzę na temat mózgu i jego funkcjonowania w kontekście edukacji i zarządzania. Od lat prowadzi szkolenia i wykłady dla menedżerów, nauczycieli i liderów organizacji, pomagając im lepiej zrozumieć neurobiologiczne mechanizmy wpływające na efektywność i komunikację w zespołach.



2 z 3

Zuzanna Piasecka

Absolwentka Executive MBA, trenerka biznesu, coach, mentor i terapeutka specjalizująca się w zarządzaniu zmianą, przywództwie strategicznym oraz optymalizacji procesów organizacyjnych. Ukończyła studia psychologiczne oraz liczne programy menedżerskie, które umożliwiły jej zdobycie

ekspertkiej wiedzy w zakresie psychologii organizacyjnej i zarządzania zespołami. Pracowała jako menedżer i doradca w instytucjach finansowych i firmach doradczych, wspierając liderów w budowaniu skutecznych i odpornych na zmiany organizacji.



3 z 3

Sebastian Herod

Absolwent Politechniki Wrocławskiej, Stanford University oraz Universitat de Littoral. Ekspert w dziedzinie e-commerce, transformacji cyfrowej oraz wdrażania nowoczesnych technologii w biznesie. Współzałożyciel i prezes SI-eCommerce, od ponad 20 lat związany z branżą IT i nowoczesnymi rozwiązaniami cyfrowymi. Specjalizuje się w strategiach cyfryzacji przedsiębiorstw, automatyzacji procesów biznesowych oraz zarządzaniu projektami IT. Doradza firmom i organizacjom w zakresie wdrażania nowoczesnych technologii i cyfrowych modeli biznesowych, a także prowadzi szkolenia z zakresu innowacji i bezpieczeństwa cyfrowego.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

- ✓ **Wiedzę i umiejętności praktyczne** – możliwość zastosowania neuropsychologii w zarządzaniu, motywacji oraz rozwiązywaniu konfliktów.
- ✓ **Materiały szkoleniowe** – dostęp do ekskluzywnych materiałów dydaktycznych, skryptów, ćwiczeń i case studies.
- ✓ **Dostęp do narzędzi cyfrowych** – nauka wykorzystania nowoczesnych technologii wspierających zarządzanie.
- ✓ **Indywidualne konsultacje** – możliwość skonsultowania wyzwań zawodowych i strategii z prowadzącymi.
- ✓ **Certyfikat ukończenia szkolenia** – dokument potwierdzający zdobycie kompetencji i kwalifikacji.
- ✓ **Sieć kontaktów** – możliwość wymiany doświadczeń i nawiązania wartościowych relacji z innymi uczestnikami.

Adres

ul. Michała Drzymały 11
66-400 Gorzów Wielkopolski
woj. lubuskie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi

Kontakt



Anna Machowska

E-mail annamachowskkaa@gmail.com

Telefon (+48) 780 189 001