



Akademia Nauki
Ewelina Zalewska



Szkolenie z negocjacji handlowych. "Kierunek Rozwój" WUP Toruń. Usługa stacjonarna.

Numer usługi 2025/02/06/163474/2544232

📍 Toruń / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 32 h

📅 26.05.2025 do 06.06.2025

3 840,00 PLN brutto

3 840,00 PLN netto

120,00 PLN brutto/h

120,00 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Organizacja
Identyfikator projektu	Regionalny Fundusz Szkoleniowy II
Sposób dofinansowania	wsparcie dla osób indywidualnych
Grupa docelowa usługi	Kurs dedykowany jest dla osób indywidualnych - pracowników działu sprzedaży, liderów zespołów, specjalistów ds. zakupów, osób z branży usługowej oraz osób zainteresowanych rozwojem osobistym.
Minimalna liczba uczestników	2
Maksymalna liczba uczestników	10
Data zakończenia rekrutacji	25-05-2025
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	32
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Usługa ma cel edukacyjny i przygotowuje uczestników do skutecznego prowadzenia negocjacji w kontekście biznesowym oraz wykorzystywania technik i strategii, które pozwolą na efektywne porozumiewanie się i rozwiązywanie konfliktów interesów między stronami.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Rozróżnia umiejętności komunikacyjne	Charakteryzuje skuteczne przekazywanie myśli i aktywne słuchanie	Test teoretyczny
		Wywiad swobodny
Charakteryzuje psychologię negocjacji	Rozróżnia style negocjacyjne i ich wpływ na proces	Test teoretyczny
		Wywiad swobodny
Charakteryzuje techniki negocjacyjne	Identyfikuje alternatywę w negocjacjach	Test teoretyczny
		Wywiad swobodny
Analizuje konkretne sytuacje	Identyfikuje sytuacje negocjacyjne i ocenia kluczowe elementy, które mogą wpłynąć na wynik negocjacji	Test teoretyczny
		Wywiad swobodny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Zaświadczenie o odbyciu szkolenia zawiera opis nabytych kompetencji.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Tak, walidacja potwierdza, że została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane kryteria.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

Program

Zajęcia trwają 32 godziny dydaktyczne.

Szkolenie przewiduje 8 spotkań w ciągu 2 tygodni, tj. 4 spotkania na tydzień w cztery dni robocze (poniedziałek, wtorek, czwartek, piątek) z przerwą w środku tygodnia (środa).

Przerwy nie są wliczane w czas trwania usługi.

Walidacja odbywa się podczas ostatniej godziny ostatnich zajęć i jest w formie testu teoretycznego jednokrotnego wyboru i wywiadu swobodnego.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 17

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 17 Podstawowe zasady negocjacji	Agnieszka Sokołowska	26-05-2025	16:45	18:15	01:30
2 z 17 Techniki negocjacyjne	Agnieszka Sokołowska	26-05-2025	18:30	20:00	01:30
3 z 17 Psychologia negocjacji	Agnieszka Sokołowska	27-05-2025	16:45	18:15	01:30
4 z 17 Przygotowanie do negocjacji	Agnieszka Sokołowska	27-05-2025	18:30	20:00	01:30
5 z 17 Analiza interesów i potrzeb	Agnieszka Sokołowska	29-05-2025	16:45	18:15	01:30
6 z 17 Negocjacje w sytuacjach konfliktowych	Agnieszka Sokołowska	29-05-2025	18:30	20:00	01:30
7 z 17 Zarządzanie emocjami	Agnieszka Sokołowska	30-05-2025	16:45	18:15	01:30
8 z 17 Negocjacje międzykulturowe	Agnieszka Sokołowska	30-05-2025	18:30	20:00	01:30
9 z 17 Aktywne słuchanie w negocjacjach	Agnieszka Sokołowska	02-06-2025	16:45	18:15	01:30
10 z 17 Zastosowanie technologii w negocjacjach	Agnieszka Sokołowska	02-06-2025	18:30	20:00	01:30

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
11 z 17 Kiedy zakończyć negocjacje	Agnieszka Sokołowska	03-06-2025	16:45	18:15	01:30
12 z 17 Budowanie zaufania w negocjacjach	Agnieszka Sokołowska	03-06-2025	18:30	20:00	01:30
13 z 17 Negocjacje w małych i dużych firmach	Agnieszka Sokołowska	05-06-2025	16:45	18:15	01:30
14 z 17 Etyka w negocjacjach	Agnieszka Sokołowska	05-06-2025	18:30	20:00	01:30
15 z 17 Negocjacje w sprzedaży	Agnieszka Sokołowska	06-06-2025	16:45	18:15	01:30
16 z 17 Symulacje i role-playing	Agnieszka Sokołowska	06-06-2025	18:30	19:40	01:10
17 z 17 Walidacja	-	06-06-2025	19:40	20:00	00:20

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	3 840,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	3 840,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	120,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	120,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Agnieszka Sokołowska

Psycholog, w trakcie kursu psychoterapii poznawczo-behawioralnej CBT, doświadczenie w grupach warsztatowych i socjoterapeutycznych. Doświadczenie zawodowe zdobyte nie wcześniej niż 5 lat przed datą wprowadzenia szczegółowych danych dotyczących oferowanej usługi.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały zapewnia organizator kursu:

- pliki dokumentów przygotowane w dowolnym formacie
- skrypty

Adres

ul. św. Katarzyny 4
87-100 Toruń
woj. kujawsko-pomorskie
Akademia Nauki

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi

Kontakt



Ewelina Zalewska

E-mail sekretariat@torunakn.pl

Telefon (+48) 726 775 767