



Fundacja Homo Perfectus



Zakładanie działalności gospodarczej

Numer usługi 2024/11/22/28085/2427086

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 48 h

📅 07.12.2024 do 17.12.2024

4 800,00 PLN brutto

4 800,00 PLN netto

100,00 PLN brutto/h

100,00 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Sposób dofinansowania	wsparcie dla osób indywidualnych
Grupa docelowa usługi	Szkolenie skierowane jest do osób, które są zainteresowane założeniem działalności gospodarczej oraz osób, które chcą zdobyć lub poszerzyć wiedzę na temat zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej.
Minimalna liczba uczestników	2
Maksymalna liczba uczestników	16
Data zakończenia rekrutacji	06-12-2024
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Liczba godzin usługi	48
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie przygotowuje Uczestników do założenia i prowadzenia własnej działalności gospodarczej. Po ukończeniu szkolenia Uczestnicy będą posiadali wiedzę niezbędną do wyboru formy prowadzonej działalności, finansowania założenia i rozwoju firmy, szacowania kosztów, opracowania strategii oraz będą znali korzyści i ryzyka związane z prowadzeniem działalności gospodarczej.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<p>Posługuje się wiedzą z zakresu zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej</p> <p>Analizuje korzyści i ryzyka prowadzenia działalności</p>	Charakteryzuje formy prowadzenia działalności gospodarczej	Test teoretyczny
	Wskazuje etapy zakładania działalności gospodarczej	Test teoretyczny
	Omawia rolę instytucji państwowych	Test teoretyczny
	Opisuje obowiązki rejestracyjne, rozliczeniowe i sprawozdawcze	Test teoretyczny
	Omawia czynniki wpływające na prowadzenie działalności	Test teoretyczny
	Charakteryzuje formy opodatkowania	Test teoretyczny
	<p>Omawia koszty prowadzenia działalności</p> <p>Omawia korzyści prowadzenia działalności</p>	<p>Test teoretyczny</p> <p>Test teoretyczny</p>
Opracowuje strategię firmy	Omawia rodzaje i elementy strategii	Test teoretyczny
	Omawia zasady tworzenia strategii	Test teoretyczny
	Dobiera strategię do pomysłu biznesowego	Test teoretyczny
	Analizuje mocne i słabe strony	Test teoretyczny
	Charakteryzuje kierunki działania firmy	Test teoretyczny
	Charakteryzuje cele biznesowe	Test teoretyczny
Posługuje się wiedzą z zakresu finansowania działalności gospodarczej	Definiuje pojęcia dotyczące finansowania działalności gospodarczej	Test teoretyczny
	Wskazuje możliwości zewnętrznego finansowania działalności	Test teoretyczny
	Omawia rolę instytucji udzielających wsparcia	Test teoretyczny
	Omawia Programy wsparcia działalności gospodarczej	Test teoretyczny

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Analizuje korzyści i ryzyka wykorzystania zewnętrznego finansowania	Charakteryzuje formy zwrotnego i bezzwrotnego finansowania	Test teoretyczny
	Wskazuje działania, które prowadzą do minimalizacji ryzyka i uzyskania korzyści	Test teoretyczny
Przygotowuje wniosek o dofinansowanie	Charakteryzuje elementy wniosku o dofinansowanie	Test teoretyczny
	Analizuje regulamin udzielenia wsparcia	Test teoretyczny
	Analizuje mocne i słabe strony	Test teoretyczny
	Uzasadnia potrzebę udzielenia wsparcia	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Tak, dokument zawiera opis efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Tak, dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Tak, dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

Program

1. Pomysł na swój biznes - swoją firmę

- Pomysł – jak znaleźć, weryfikacja pomysłu
- Analiza: rynki, konkurencja, mocne i słabe strony, realizm pomysłu, koszty, rentowność
- Etat vs swoja firma - wady i zalety

2. Jak zarejestrować firmę

- Formy (wybrane) prowadzenia działalności gospodarczej – wady i zalety
- Koszty rejestracji firmy

- Instytucje i dokumenty
3. Prowadzenie działalności krok po kroku
- Przychody
 - Koszty prowadzenia działalności
 - Sposoby i metody opodatkowania
 - ZUS / mały ZUS / okres początkowy
 - Koszty stałe / koszty zmienne
 - Sezonowość
 - Koszty zatrudnienia pracownika/ów
 - Koszty doradcze: księgowość, podatki, prawo i inne
4. Korzyści i ryzyka prowadzenia działalności
5. Strategia firmy
- Rodzaje strategii
 - Elementy strategii
 - Jaką strategię wybrać?
 - Zasady obowiązujące przy tworzeniu strategii
 - Analiza przykładowej strategii firmy
1. Formy wsparcia działalności gospodarczej
- Finansowe (bezzwrotne/zwrotne)
 - Pozafinansowe
6. Dotacje – UP
7. Programy UE
- Obszary wsparcia
 - Poziomy dofinansowania
 - Regionalizacja
 - Struktura i najczęstsze elementy wniosków
 - Ocena formalna/ merytoryczna – wymogi formalne / dokumenty
 - FAQ – najczęstsze błędy / protipy / wskazówki
8. Inne Fundusze np. Fundusze Norweskie, NOFO etc.
9. Finansowanie zwrotne (pożyczki / kredyty / leasing)
- Finansowane ze środków EU
 - Komercyjne
 - Rodzaje leasingu
1. Kalkulatory
2. Ujęcie podatkowe
- Korzyści i ryzyka
 - Niezbędna dokumentacja (wniosek, biznesplan, zabezpieczenie spłaty)
10. Pomoc publiczna i pomoc de minimis – definicja, limity, sposoby przeliczania, weryfikacja poziomu wykorzystania
11. Inwestorzy w tym rodzinni
- Gry plan
 - Pitchowanie – co to takiego i jak się do tego przygotować
 - Jak przygotować: prezentację i odpowiedzi na pytania inwestorów
12. Venture Capital - definicja, rodzaje, wielkość pomocy, korzyści i ryzyka, przykłady
13. Crowdfunding - definicja, rodzaje, wielkość pomocy, korzyści i ryzyka, przykłady
14. Aniołowie biznesu - definicja, rodzaje, wielkość pomocy, korzyści i ryzyka, przykłady
15. Walidacja i podsumowanie szkolenia

Godzina szkolenia trwa 45 minut. Przerwy nie są wliczane do czasu trwania usługi szkoleniowej.

Usługa realizowana jest on-line w czasie rzeczywistym.

Zajęcia teoretyczne obejmują

Do udziału w szkoleniu nie jest wymagana wiedza z zakresu zakładania działalności gospodarczej.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 40

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 40 Blok 1.1 Pomysł na swój biznes - swoją firmę (2 godz.; test przed rozpoczęciem zajęć, wykłady)	Tymoteusz Mitlewski	07-12-2024	08:00	09:30	01:30
2 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	07-12-2024	09:30	09:45	00:15
3 z 40 Blok 1.2 Pomysł na swój biznes - swoją firmę cz.2 (2 godz.; wykłady, ćwiczenia)	Tymoteusz Mitlewski	07-12-2024	09:45	11:15	01:30
4 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	07-12-2024	11:15	11:25	00:10
5 z 40 Blok 1.3 Jak zarejestrować firmę cz.1 (2 godz.; wykłady, case study)	Tymoteusz Mitlewski	07-12-2024	11:25	12:55	01:30
6 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	07-12-2024	12:55	13:15	00:20
7 z 40 Blok 1.4 Jak zarejestrować firmę cz.2 (3 godz.; wykłady, ćwiczenia, materiały video)	Tymoteusz Mitlewski	07-12-2024	13:15	15:30	02:15
8 z 40 Blok 2.1 Prowadzenie działalności krok po kroku (2 godz.; wykłady, materiały video)	Tymoteusz Mitlewski	08-12-2024	08:00	09:30	01:30
9 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	08-12-2024	09:30	09:45	00:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
10 z 40 Blok 2.2 Prowadzenie działalności krok po kroku cz.2 (2 godz.; wykłady, ćwiczenia)	Tymoteusz Mitlewski	08-12-2024	09:45	11:15	01:30
11 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	08-12-2024	11:15	11:25	00:10
12 z 40 Blok 2.3 Prowadzenie działalności krok po kroku cz.3 (2 godz.; wykłady, ćwiczenia, case study)	Tymoteusz Mitlewski	08-12-2024	11:25	12:55	01:30
13 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	08-12-2024	12:55	13:15	00:20
14 z 40 Blok 2.4 Korzyści i ryzyka działalności gospodarczej (3 godz.; wykłady, analiza, materiały video)	Tymoteusz Mitlewski	08-12-2024	13:15	15:30	02:15
15 z 40 Blok 3.1 Strategia firmy - rodzaje i elementy (2 godz.; wykłady)	Tymoteusz Mitlewski	09-12-2024	16:00	17:30	01:30
16 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	09-12-2024	17:30	17:45	00:15
17 z 40 Blok 3.2 Strategia firmy - jaką strategię wybrać, zasady (2 godz.; wykłady, ćwiczenia, case study)	Tymoteusz Mitlewski	09-12-2024	17:45	19:15	01:30
18 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	09-12-2024	19:15	19:30	00:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
19 z 40 Blok 3.3 Strategia firmy - analiza przykładowej strategii (2 godz.; case study, ćwiczenia)	Tymoteusz Mitlewski	09-12-2024	19:30	21:00	01:30
20 z 40 Blok 4.1 Formy wsparcia działalności gospodarczej (2 godz.; wykłady, case study)	Tymoteusz Mitlewski	10-12-2024	16:00	17:30	01:30
21 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	10-12-2024	17:30	17:45	00:15
22 z 40 Blok 4.2 Dotacje - UP (2 godz.; wykłady)	Tymoteusz Mitlewski	10-12-2024	17:45	19:15	01:30
23 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	10-12-2024	19:15	19:30	00:15
24 z 40 Blok 4.3 Programy UE (2 godz.; wykłady, ćwiczenia)	Tymoteusz Mitlewski	10-12-2024	19:30	21:00	01:30
25 z 40 Blok 5.1 Programy UE (2 godz.; wykłady, analiza)	Tymoteusz Mitlewski	11-12-2024	16:00	17:30	01:30
26 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	11-12-2024	17:30	17:45	00:15
27 z 40 Blok 5.2 Inne Fundusze (2 godz.; wykłady, case study)	Tymoteusz Mitlewski	11-12-2024	17:45	19:15	01:30
28 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	11-12-2024	19:15	19:30	00:15
29 z 40 Blok 5.3 Finansowanie zwrotne (2 godz.; wykłady, case study)	Tymoteusz Mitlewski	11-12-2024	19:30	21:00	01:30

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
30 z 40 Blok 6.1 Finansowanie zwrotne cz.2 (2 godz.; wykłady, ćwiczenia)	Tymoteusz Mitlewski	16-12-2024	16:00	17:30	01:30
31 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	16-12-2024	17:30	17:45	00:15
32 z 40 Blok 6.2 Pomoc publiczna i pomoc de minimis (2 godz.; wykłady, ćwiczenia)	Tymoteusz Mitlewski	16-12-2024	17:45	19:15	01:30
33 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	16-12-2024	19:15	19:30	00:15
34 z 40 Blok 6.3 Inwestorzy w tym rodzinni (2 godz.; wykłady, case study)	Tymoteusz Mitlewski	16-12-2024	19:30	20:15	00:45
35 z 40 Blok 7.1 Venture Capital (2 godz.; wykłady, analiza)	Tymoteusz Mitlewski	17-12-2024	16:00	17:30	01:30
36 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	17-12-2024	17:30	17:45	00:15
37 z 40 Blok 7.2 Crowdfunding (2 godz.; wykłady, analiza)	Tymoteusz Mitlewski	17-12-2024	17:45	19:15	01:30
38 z 40 Przerwa	Tymoteusz Mitlewski	17-12-2024	19:15	19:30	00:15
39 z 40 Blok 7.3 Aniołowie biznesu (1 godz.; case study, ćwiczenia)	Tymoteusz Mitlewski	17-12-2024	19:30	20:15	00:45

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
40 z 40 Blok 7.4 Walidacja i podsumowanie szkolenia (1 godz. test na zakończenie zajęć, dyskusja)	-	17-12-2024	20:15	21:00	00:45

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	4 800,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	4 800,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	100,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	100,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Tymoteusz Mitlewski

Absolwent Uniwersytetu Wiedeńskiego na kierunku komunikacja i stosunki międzyludzkie. Praktyk z ponad 25 letnim doświadczeniem, właściciel agencji PR. Doradca zarządów, twórca zespołów, kreator brandów i kampanii, w tym CSR. Doświadczenie nabywał pracując dla firm - od startupów po korporacje - z kilkudziesięciu branż. Autor wielu koncepcji, kreacji, kampanii i eventów w tym 5-letniego, ogólnopolskiego prospołecznego projektu CSR. Brał udział i prowadził projekty w obszarach tworzenia i modyfikowania struktur organizacyjnych, mapowania i optymalizacji procesów biznesowych, przygotowywania i wdrażania strategii, audytów i analiz efektywnościowych, zarządzania zmianą oraz benchmarkingu. Specjalizuje się w doradztwie biznesowym, optymalizacji komunikacji przedsiębiorstw, budowaniu nowych produktów/brandów, a także integracji technologii cyfrowych i procesów biznesowych w przedsiębiorstwach. Posiada ponad 120 h doświadczenia w prowadzeniu szkoleń (dla osób dorosłych) o podobnej tematyce w ostatnich 2 latach oraz ponad 500 godzin doradztwa z obszaru zakładania i prowadzenia działalności gospodarczej, zarządzania przedsiębiorstwem, zarządzania relacjami z klientami oraz planowania i tworzenia kampanii marketingowych. Adres e-mail: t.mitlewski@homoperfectus.org.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

W trakcie szkolenia uczestnicy otrzymają dostęp do materiałów szkoleniowych - prezentacja w formacie .pdf oraz dostęp do materiałów multimedialnych.

Informacje dodatkowe

Warunkiem uzyskania zaświadczenia o ukończeniu szkolenia jest obecność na min. 80% czasu trwania szkolenia i uzyskanie pozytywnego wyniku walidacji.

Szkolenie realizowane jest metodami interaktywnymi.

Metody stosowane podczas szkolenia:

- wykład,
- praktyczne przykłady,
- ćwiczenia,
- warsztaty,
- case study,
- materiały video,
- testy sprawdzające wiedzę.

Firma szkoleniowa nie jest podmiotem pełniącym funkcję Beneficjenta lub partnera w którymkolwiek Regionalnym Programie lub FERS.

Firma nie jest podmiotem pełniącym funkcję Beneficjenta lub partnera w danym projekcie albo przez podmiot powiązany z Beneficjentem lub partnerem kapitałowo lub osobowo.

Warunki techniczne

Warunki techniczne:

1) Platforma (rodzaj komunikatora): WEBEX (<http://webex.com.video-conferencing>), platforma obsługiwana jest przez dedykowaną aplikację lub przeglądarkę;

2) Minimalne **wymagania dotyczące parametrów łącza sieciowego**: 20/20 Mbit – zalecane do płynnej transmisji;

3) Minimalne **wymagania sprzętowe**: urządzenie (komputer, tablet, smartphone itp.) z dostępem do internetu

4) Niezbędne **oprogramowanie** umożliwiające Uczestnikom dostęp do prezentowanych treści i materiałów: czytnik plików w formacie .pdf oraz .doc(s);

5) Okres ważności linku umożliwiającego uczestnictwo w spotkaniu on-line: ważny przez okres trwania szkolenia.

Podstawą do rozliczenia usługi jest przedstawienie wygenerowanego z systemu raportu, umożliwiającego weryfikację wszystkich uczestników oraz zastosowanego narzędzia.

Kontakt



Alicja Koszewar

E-mail a.koszewar@homoperfectus.org

Telefon (+48) 500 244 644