



## Komunikacja w dobie cyfrowej transformacji - szkolenie

Numer usługi 2024/11/15/43841/2413716

1 500,00 PLN brutto

1 500,00 PLN netto

150,00 PLN brutto/h

150,00 PLN netto/h

Spatium  
Development Group  
Sp. z o.o.



📍 Popowo / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 10 h

📅 17.01.2025 do 17.01.2025

## Informacje podstawowe

<b>Kategoria</b>	Biznes / Zarządzanie zasobami ludzkimi
<b>Sposób dofinansowania</b>	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
<b>Grupa docelowa usługi</b>	Przedmiotowa usługa szkoleniowa skierowana jest dla osób dorosłych, które z własnej inicjatywy chcą podnieść swoje kompetencje i umiejętności. Uczestnik nie musi posiadać wiedzy w zakresie niniejszego szkolenia.
<b>Minimalna liczba uczestników</b>	5
<b>Maksymalna liczba uczestników</b>	24
<b>Data zakończenia rekrutacji</b>	16-01-2025
<b>Forma prowadzenia usługi</b>	stacjonarna
<b>Liczba godzin usługi</b>	10
<b>Podstawa uzyskania wpisu do BUR</b>	Znak Jakości Małopolskich Standardów Usług Edukacyjno-Szkoleniowych (MSUES) - wersja 2.0

## Cel

### Cel edukacyjny

Usługa "Komunikacja w dobie cyfrowej transformacji" przygotowuje do samodzielnego przekazywania komunikatów w sposób zrozumiały dla odbiorcy, budowania jasnych, konkretnych i logicznych wypowiedzi w dobie cyfryzacji, aby skuteczniej komunikować się w nowoczesnym środowisku.

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Opisuje zasady efektywnej komunikacji i ich role w dobie cyfryzacji.	- omawia kroki i klucze do efektywnej komunikacji	Test teoretyczny
Kształtuje i praktykuje asertywność.	- stosuje techniki wzmacniające postawę asertywną - stosuje techniki asertywnej odmowy oraz asertywnego radzenia sobie z krytyką	Test teoretyczny
Wprowadza do sfery zawodowej sposoby motywacji.	- stosuje technikę automotywacji jako najsilniejszy sposób do działania - wykorzystuje w pełni pokłady potencjału do działania - rozróżnia emocje i skąd się biorą	Test teoretyczny
Stosuje metody aktywnego słuchania i doboru pytań w celu zanalizowania potrzeb rozmówcy	- wykorzystuje odpowiednie rodzaje pytań - stosuje techniki aktywnego słuchania - dostraja się do rozmówcy	Test teoretyczny

## Kwalifikacje

### Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

### Warunki uznania kompetencji

**Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?**

Tak, dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się.

**Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?**

Tak, dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji.

**Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?**

Tak, dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji

## Program

- Efektywna komunikacja

- Koła Mehrabiana. Komunikacja werbalna i pozawerbalna
- Systemy reprezentacji – czyli jak komunikuje w sieci
- Metaprogramy i ich wpływ na otoczenie oraz postrzeganie
- Etyka słowa i tworzenie treści cyfrowej wypowiedzi
- Asertywność i wyznaczanie granic
- Systemy motywacji i automotywacji skąd biorą się emocje
- Walidacja efektów uczenia

Szkolenie trwa 10 godzin dydaktycznych po 45 minut. Maksymalna ilość osób w grupie wynosi 24. Przerwy wliczają się do czasu trwania usługi. Realizacja zadań i ćwiczeń będzie przeprowadzona w taki sposób, aby stopniowo narastał ich stopień trudności, ale ich realizacja była w zasięgu możliwości uczestników. Szkolenie przewiduje pracę całej grupy, jak również w podziale na grupy.

## Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 6

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
<b>1 z 6</b> Efektywna komunikacja Koła Mehrabiana. Komunikacja werbalna i pozawerbalna	Mikołaj Kijewski	17-01-2025	08:00	09:45	01:45
<b>2 z 6</b> Przerwa	Mikołaj Kijewski	17-01-2025	09:45	10:00	00:15
<b>3 z 6</b> Systemy reprezentacji – czyli jak komunikuje w sieci. Metaprogramy i ich wpływ na otoczenie oraz postrzeganie	Mikołaj Kijewski	17-01-2025	10:00	12:00	02:00
<b>4 z 6</b> Przerwa	Mikołaj Kijewski	17-01-2025	12:00	12:45	00:45
<b>5 z 6</b> Etyka słowa i tworzenie treści cyfrowej wypowiedzi. Asertywność i wyznaczanie granic Systemy motywacji i automotywacji skąd biorą się emocje	Mikołaj Kijewski	17-01-2025	12:45	15:15	02:30
<b>6 z 6</b> Walidacja efektów uczenia	-	17-01-2025	15:15	15:30	00:15

# Cennik

## Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 500,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 500,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	150,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	150,00 PLN

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

### Mikołaj Kijewski

Od 2006 r. prowadzi i szkoli zespoły sprzedażowe dzięki temu nauczył się i zdobył bardzo duże doświadczenie jak efektywnie zarządzać zespołami ludzkimi, jak prawidłowo wyznaczać cele, jak efektywnie zarządzać procesem zmiany, jak rozwiązywać problemy i sytuacje konfliktowe w zespołach, jak przeprowadzać meetingi i umiejętnie delegować zadania na poszczególnych członków zespołu, jak zminimalizować ryzyko podczas wyboru oraz sposoby motywacji. Zawodowo zajmuje się sprzedażą i szkoleniami. Od 2015 roku jest Głównym Trener w firmie MK Evolution Sp. z o.o. Doświadczenie zawodowe zdobywał przez 14 lat. Od 2006 roku pozyskał wraz z zespołami sprzedażowymi ponad 3500 klientów, co nauczyło go zarządzania zespołami ludzkimi, procesu rekrutacji, motywacji Handlowców i efektywnego realizowania zamierzonych celów. Dzięki wieloletniemu doświadczeniu może skutecznie odpowiadać za tworzenie, prowadzenie, szkolenie i współpracę Zespołów Menadżerskich na terenie całego kraju. Od 2005 roku przeszkolił przeszkolił kilkadziesiąt tysięcy osób. Stale podnosi swoje kompetencje. Posiada doświadczenie zawodowe zdobyte nie wcześniej niż 5 lat od dnia rozpoczęcia szkolenia. Wykształcenie: wyższe. Email: kijewski.mikolaj@gmail.com

## Informacje dodatkowe

### Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały szkoleniowe, ankieta, test.

### Informacje dodatkowe

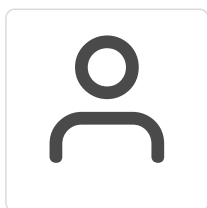
- Po szkoleniu uczestnik otrzyma zaświadczenie.
- Warunkiem uzyskania zaświadczenia jest uczestnictwo w co najmniej 80% zajęć usługi rozwojowej oraz zaliczenie zajęć.

- 1 godzina rozliczeniowa = 45 minut dydaktycznych.
- Szkolenie trwa 10 godzin dydaktycznych.
- Przerwy wliczają się do czasu trwania usługi.
- Zwolnienie z VAT na podstawie § 3 ust. 1 pkt 14 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień (tekst jednolity Dz.U. z 2020r., poz. 1983).

## Adres

Popowo 40 c  
87-600 Popowo  
woj. kujawsko-pomorskie

## Kontakt



**Ewa Wąsowicz**

**E-mail** [ewa.wasowicz@spatiumdg.pl](mailto:ewa.wasowicz@spatiumdg.pl)

**Telefon** (+48) 733 250 350