



Komunikacja w dobie cyfrowej transformacji - szkolenie

Numer usługi 2024/11/15/43841/2413715

1 500,00 PLN brutto

1 500,00 PLN netto

150,00 PLN brutto/h

150,00 PLN netto/h

Spatium
Development Group
Sp. z o.o.



📍 Popowo / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 10 h

📅 14.01.2025 do 14.01.2025

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie zasobami ludzkimi
Sposób dofinansowania	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Przedmiotowa usługa szkoleniowa skierowana jest dla osób dorosłych, które z własnej inicjatywy chcą podnieść swoje kompetencje i umiejętności. Uczestnik nie musi posiadać wiedzy w zakresie niniejszego szkolenia.
Minimalna liczba uczestników	5
Maksymalna liczba uczestników	24
Data zakończenia rekrutacji	13-01-2025
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	10
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Znak Jakości Małopolskich Standardów Usług Edukacyjno-Szkoleniowych (MSUES) - wersja 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Usługa "Komunikacja w dobie cyfrowej transformacji" przygotowuje do samodzielnego przekazywania komunikatów w sposób zrozumiały dla odbiorcy, budowania jasnych, konkretnych i logicznych wypowiedzi w dobie cyfryzacji, aby skuteczniej komunikować się w nowoczesnym środowisku.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Opisuje zasady efektywnej komunikacji i ich role w dobie cyfryzacji.	- omawia kroki i klucze do efektywnej komunikacji	Test teoretyczny
Kształtuje i praktykuje asertywność.	- stosuje techniki wzmacniające postawę asertywną - stosuje techniki asertywnej odmowy oraz asertywnego radzenia sobie z krytyką	Test teoretyczny
Wprowadza do sfery zawodowej sposoby motywacji.	- stosuje technikę automotywacji jako najsilniejszy sposób do działania - wykorzystuje w pełni pokłady potencjału do działania - rozróżnia emocje i skąd się biorą	Test teoretyczny
Stosuje metody aktywnego słuchania i doboru pytań w celu zanalizowania potrzeb rozmówcy	- wykorzystuje odpowiednie rodzaje pytań - stosuje techniki aktywnego słuchania - dostraja się do rozmówcy	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Tak, dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Tak, dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Tak, dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji

Program

- Efektywna komunikacja

- Koła Mehrabiana. Komunikacja werbalna i pozawerbalna
- Systemy reprezentacji – czyli jak komunikuje w sieci
- Metaprogramy i ich wpływ na otoczenie oraz postrzeganie
- Etyka słowa i tworzenie treści cyfrowej wypowiedzi
- Asertywność i wyznaczanie granic
- Systemy motywacji i automotywacji skąd biorą się emocje
- Walidacja efektów uczenia

Szkolenie trwa 10 godzin dydaktycznych po 45 minut. Maksymalna ilość osób w grupie wynosi 24. Przerwy wliczają się do czasu trwania usługi. Realizacja zadań i ćwiczeń będzie przeprowadzona w taki sposób, aby stopniowo narastał ich stopień trudności, ale ich realizacja była w zasięgu możliwości uczestników. Szkolenie przewiduje pracę całej grupy, jak również w podziale na grupy.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 6

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 6 Efektywna komunikacja Koła Mehrabiana. Komunikacja werbalna i pozawerbalna	Mikołaj Kijewski	14-01-2025	08:00	09:45	01:45
2 z 6 Przerwa	Mikołaj Kijewski	14-01-2025	09:45	10:00	00:15
3 z 6 Systemy reprezentacji – czyli jak komunikuje w sieci. Metaprogramy i ich wpływ na otoczenie oraz postrzeganie	Mikołaj Kijewski	14-01-2025	10:00	12:00	02:00
4 z 6 Przerwa	Mikołaj Kijewski	14-01-2025	12:00	12:45	00:45
5 z 6 Etyka słowa i tworzenie treści cyfrowej wypowiedzi. Asertywność i wyznaczanie granic Systemy motywacji i automotywacji skąd biorą się emocje	Mikołaj Kijewski	14-01-2025	12:45	15:15	02:30
6 z 6 Walidacja efektów uczenia	-	14-01-2025	15:15	15:30	00:15

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 500,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 500,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	150,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	150,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Mikołaj Kijewski

Od 2006 r. prowadzi i szkoli zespoły sprzedażowe dzięki temu nauczył się i zdobył bardzo duże doświadczenie jak efektywnie zarządzać zespołami ludzkimi, jak prawidłowo wyznaczać cele, jak efektywnie zarządzać procesem zmiany, jak rozwiązywać problemy i sytuacje konfliktowe w zespołach, jak przeprowadzać meetingi i umiejętnie delegować zadania na poszczególnych członków zespołu, jak zminimalizować ryzyko podczas wyboru oraz sposoby motywacji. Zawodowo zajmuje się sprzedażą i szkoleniami. Od 2015 roku jest Głównym Trener w firmie MK Evolution Sp. z o.o. Doświadczenie zawodowe zdobywał przez 14 lat. Od 2006 roku pozyskał wraz z zespołami sprzedażowymi ponad 3500 klientów, co nauczyło go zarządzania zespołami ludzkimi, procesu rekrutacji, motywacji Handlowców i efektywnego realizowania zamierzonych celów. Dzięki wieloletniemu doświadczeniu może skutecznie odpowiadać za tworzenie, prowadzenie, szkolenie i współpracę Zespołów Menadżerskich na terenie całego kraju. Od 2005 roku przeszkolił przeszkolił kilkadziesiąt tysięcy osób. Stale podnosi swoje kompetencje. Posiada doświadczenie zawodowe zdobyte nie wcześniej niż 5 lat od dnia rozpoczęcia szkolenia. Wykształcenie: wyższe. Email: kijewski.mikolaj@gmail.com

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały szkoleniowe, ankieta, test.

Informacje dodatkowe

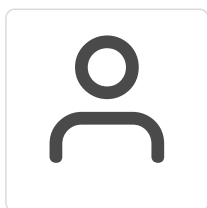
- Po szkoleniu uczestnik otrzyma zaświadczenie.
- Warunkiem uzyskania zaświadczenia jest uczestnictwo w co najmniej 80% zajęć usługi rozwojowej oraz zaliczenie zajęć.

- 1 godzina rozliczeniowa = 45 minut dydaktycznych.
- Szkolenie trwa 10 godzin dydaktycznych.
- Przerwy wliczają się do czasu trwania usługi.
- Zwolnienie z VAT na podstawie § 3 ust. 1 pkt 14 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 20 grudnia 2013 r. w sprawie zwolnień od podatku od towarów i usług oraz warunków stosowania tych zwolnień (tekst jednolity Dz.U. z 2020r., poz. 1983).

Adres

Popowo 40 c
87-600 Popowo
woj. kujawsko-pomorskie

Kontakt



Ewa Wąsowicz

E-mail ewa.wasowicz@spatiumdg.pl

Telefon (+48) 733 250 350