



Akademia Menadżera. Zarządzanie finansami w organizacji - kurs

Numer usługi 2024/11/12/13688/2407023

Bydgoszcz / stacjonarna

Usługa szkoleniowa

16 h

05.12.2024 do 06.12.2024

2 480,00 PLN brutto

2 480,00 PLN netto

155,00 PLN brutto/h

155,00 PLN netto/h

"FOUR J" Sp. z o.o.



Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Sposób dofinansowania	wsparcie dla osób indywidualnych wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Usługa kierowana do właścicieli firm, członków zarządu, menedżerów i osób kierowanych na stanowiska menadżerów.
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	16
Data zakończenia rekrutacji	04-12-2024
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	16
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Usługa prowadzi do samodzielnego skutecznego zarządzania finansami poprzez analizę dokumentów finansowych, wskaźników oraz zarządzania ryzykiem transakcyjnym.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
zarządza finansami poprzez analizę dokumentów finansowych	definiuje i wyjaśnia kluczowe pojęcia związane z finansami, takie jak bilans, rachunek zysków i strat, przepływy pieniężne oraz wskaźniki finansowe	Wywiad swobodny
	interpretuje i analizuje podstawowe dokumenty finansowe (bilans, rachunek zysków i strat, rachunek przepływów pieniężnych), aby ocenić kondycję finansową firmy	Wywiad swobodny
	oblicza oraz interpretuje kluczowe wskaźniki finansowe, takie jak rentowność, płynność, zadłużenie czy efektywność	Wywiad swobodny
zarządza finansami poprzez analizę wskaźników	wyjaśnia podstawowe pojęcia związane z finansami i analizą wskaźników, takie jak: aktywa, pasywa, przychody, koszty, zysk	Wywiad swobodny
	identyfikuje i oblicza kluczowe wskaźniki finansowe, takie jak wskaźnik rentowności, wskaźnik płynności czy wskaźnik zadłużenia	Wywiad swobodny
	porównuje wskaźniki finansowe własnego przedsiębiorstwa z danymi branżowymi, identyfikując silne i słabe strony	Wywiad swobodny
zarządza ryzykiem transakcyjnym	wyjaśnia definicję ryzyka oraz jego różne rodzaje związane z transakcjami	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	definiuje znaczenie zarządzania ryzykiem w kontekście organizacji i jej celów strategicznych	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	identyfikuje i klasyfikuje ryzyko transakcyjne w ramach własnej działalności lub branży	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	formułuje strategie minimalizowania ryzyk transakcyjnych, w tym podejmowanie decyzji dotyczących akceptacji, uniknięcia, ograniczenia lub przeniesienia ryzyka	Obserwacja w warunkach rzeczywistych

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Po ukończeniu szkolenia uczestnik otrzymuje certyfikat oraz zaświadczenie, które zawiera opis efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Zaświadczenie zawiera informację o walidacji, która została przeprowadzona, w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Na zaświadczeniu jest umieszczone nazwisko osoby przeprowadzającej walidację oraz osób szkolących.

Program

W trakcie usługi szkoleniowej zostaną podjęte następujące zagadnienia

1 dzień (teoria 3,5 godziny, praktyka 4 godziny)

Zarządzanie finansami poprzez analizę dokumentów finansowych. Kluczowe pojęcia związane z finansami, takie jak bilans, rachunek zysków i strat, przepływy pieniężne oraz wskaźniki finansowe. Podstawowe dokumenty finansowe (bilans, rachunek zysków i strat, rachunek przepływów pieniężnych), aby ocenić kondycję finansową firmy. Kluczowe wskaźniki finansowe, takie jak rentowność, płynność, zadłużenie czy efektywność. Zarządzanie finansami poprzez analizę wskaźników. Finanse i analizy wskaźników, takie jak: aktywa, pasywa, przychody, koszty, zysk. Obliczanie kluczowych wskaźników finansowych, takie jak wskaźnik rentowności, wskaźnik płynności czy wskaźnik zadłużenia. Wskaźniki finansowe własnego przedsiębiorstwa a dane branżowe, identyfikacja silnych i słabych stron.

2 dzień (teoria 3,5 godziny, praktyka 4 godziny)

Zarządzanie ryzykiem transakcyjnym. Ryzyko oraz jego różne rodzaje związane z transakcjami. Zarządzanie ryzykiem w kontekście organizacji i jej celów strategicznych. Klasyfikacja ryzyka transakcyjnego w ramach własnej działalności lub branży. Strategie minimalizowania ryzyk transakcyjnych, w tym podejmowanie decyzji dotyczących akceptacji, uniknięcia, ograniczenia lub przeniesienia ryzyka.

Walidacja.

- **Formy pracy podczas szkolenia:**

- mini wykłady systematyzujące wiedzę.
- modele i standardy działania uwzględniające specyfikę mechanizmów psychologicznych, dające oparcie w trudnych emocjonalnie sytuacjach.
- kreatywna praca w podgrupach (burza mózgów).
- krótkie treningi nowych umiejętności w małych grupach i w parach,
- metafory i anegdoty, obrazujące najważniejsze aspekty trenowanych umiejętności.
- wymiana doświadczeń i dobrych praktyk,
- prace nad studiami przypadku w zespołach zadaniowych,

- korzystanie z aplikacji

- prezentacje na forum wypracowanych wyników.

Szkolenie odbywa się w godzinach zegarowych (1 godzina szkolenia = 60 minut)

Przerwy wliczają się do czasu usługi.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 17

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 17 Zarządzanie finansami poprzez analizę dokumentów finansowych. Kluczowe pojęcia związane z finansami	Beata Hanuszek	05-12-2024	08:30	10:00	01:30
2 z 17 Przerwa	Beata Hanuszek	05-12-2024	10:00	10:15	00:15
3 z 17 Podstawowe dokumenty finansowe (bilans, rachunek zysków i strat, rachunek przepływów pieniężnych)	Beata Hanuszek	05-12-2024	10:15	10:45	00:30
4 z 17 Kluczowe wskaźniki finansowe, takie jak rentowność, płynność, zadłużenie czy efektywność.	Beata Hanuszek	05-12-2024	10:45	12:30	01:45
5 z 17 Przerwa	Beata Hanuszek	05-12-2024	12:30	13:00	00:30
6 z 17 Zarządzanie finansami poprzez analizę wskaźników. Finanse i analizy wskaźników.	Beata Hanuszek	05-12-2024	13:00	14:30	01:30

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
7 z 17 Przerwa	Beata Hanuszek	05-12-2024	14:30	14:45	00:15
8 z 17 Wskaźniki finansowe własnego przedsiębiorstwa a dane branżowe, identyfikacja silnych i słabych stron	Beata Hanuszek	05-12-2024	14:45	15:30	00:45
9 z 17 Obliczanie kluczowych wskaźników finansowych, takie jak wskaźnik rentowności, wskaźnik płynności czy wskaźnik zadłużenia	Beata Hanuszek	05-12-2024	15:30	16:30	01:00
10 z 17 Zarządzanie ryzykiem transakcyjnym. Ryzyko oraz jego różne rodzaje związane z transakcjami	Michał Hanuszek	06-12-2024	08:30	10:00	01:30
11 z 17 Przerwa	Michał Hanuszek	06-12-2024	10:00	10:15	00:15
12 z 17 Zarządzanie ryzykiem w kontekście organizacji i jej celów strategicznych	Michał Hanuszek	06-12-2024	10:15	12:30	02:15
13 z 17 Przerwa	Michał Hanuszek	06-12-2024	12:30	13:00	00:30
14 z 17 Klasyfikacja ryzyka transakcyjnego w ramach własnej działalności lub branży.	Michał Hanuszek	06-12-2024	13:00	14:30	01:30
15 z 17 Przerwa	Michał Hanuszek	06-12-2024	14:30	14:45	00:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
16 z 17 Strategie minimalizowania ryzyk transakcyjnych, w tym podejmowanie decyzji dotyczących akceptacji, uniknięcia, ograniczenia lub przeniesienia ryzyka.	Michał Hanuszek	06-12-2024	14:45	16:00	01:15
17 z 17 Walidacja	-	06-12-2024	16:00	16:30	00:30

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	2 480,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	2 480,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	155,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	155,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 2



1 z 2

Michał Hanuszek

Trener biznesowy. Prowadzi szkolenia z zakresu psychologii sprzedaży, psychologii w zarządzaniu, negocjacji międzynarodowych. Wiceprezes firmy o międzynarodowym zasięgu w branży energetycznej. Posiada wieloletnie doświadczenie w negocjacjach biznesowych na rynkach azjatyckich i europejskich. Wiceprezes firmy Pasja Grupa Dobrych Trenerów, Dyrektor ds. sprzedaży w firmie Rule No.8. Absolwent Akademii Trenera Biznesu w Wyższej Szkole Bankowej w Toruniu. Absolwent Wydziału Budownictwa i Inżynierii Środowiska na kierunku Zarządzanie i Marketing w Organizacji Gospodarczej na Uniwersytecie Technologiczno-Przyrodniczym w Bydgoszczy oraz studiów podyplomowych na wydziale Ekonomii i Zarządzania w Opolu w zakresie: Biznes

międzynarodowy Unia Europejska – Chiny. Absolwent Akademii Trenera Biznesu w Wyższej Szkole Bankowej w Toruniu. Szkolenie dla dyrektorów, kadry menedżerskiej i pracowników wyższego szczebla takich firm jak: Lea Future - Organic Farma zdrowia - Ekowital Hydrovacum - LG klimatyzacja - Wyższa Szkoła Bankowa w Toruniu I Bydgoszczy - Wyższa Szkoła Biznesu w Dąbrowie Górniczej Wykładowca na studiach MBA w Wyższej Szkole Bankowej w Szczecinie- Wykładowca na studiach podyplomowych .A" Doświadczenie w prowadzeniu szkoleń o podobnej tematyce dla osób dorosłych w ciągu 24 miesięcy wstecz od dnia rozpoczęcia szkolenia ok 380 godzin szkolenia z Akademii Menadżera.



2 z 2

Beata Hanuszek

Specjalizuje się w szkoleniach z zakresu komunikacji interpersonalnej, psychologii rozwoju, kompetencji menedżerskich, coachingu zespołowym i mediacjach. Około 200 godz. szkoleniowych dla osób dorosłych (licząc 24 miesiące wstecz od dnia rozpoczęcia usługi) z zakresu budowania efektywnych zespołów, zarządzania salonem. Prowadzi sesje life i business coachingu. Wspiera organizacje w rozwoju i przechodzeniu przez zmiany. Ponad 20lat pracy z ludźmi, w tym wiele lat w edukacji, sprzedaży i coachingu. Ostatnie lata związana ze szkoleniem i coachingiem. Pracuje jako wykładowca na studiach podyplomowych, szkoleniowiec, akredytowany coach i mediator. Jest właścicielem firmy Idea Hanuszek Centrum rozwoju i mediacji. Posiada certyfikat coach ACCICF. Była członkiem zespołu pracującym nad strategią rozwoju kultury miasta Bydgoszczy. Członek ICF Global i członkiem zarządu i dyrektorem regionalnym ICFPolska. Pracuje jako certyfikowany konsultant metody Insights Discovery. Absolwentka Uniwersytetu im. Adama Mickiewicza w Poznaniu, Uniwersytetu Śląskim w Katowicach i Wyższej Szkoły Bankowej w Toruniu. Certyfikowany coach ACC ICF, konsultant metody Insights Discovery oraz trener biznesu. Doświadczenie w przeprowadzaniu diagnoz rozwojowych przedsiębiorstw. Wdraża narzędzia HR, które mają zastosowanie w sferze zarządzania zasobami ludzkimi (ZZL). Systematycznie przeprowadza egzaminy na Uczelni WSB Uniwersytet MERITO, Politechnice Bydgoskiej

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Komplet materiałów zostanie wysłany w formie pdf na maila każdego z uczestników szkolenia.

Uczestnicy otrzymają skoroszyt, ołówek, teczkę.

Informacje dodatkowe

W przypadku finansowania ze środków publicznych w przynajmniej 70% - cena netto=brutto. Stawka vat zgodnie z art. 43 ust. 1 pkt 29 ustawy o vat. W przypadku finansowania poniżej 70% ze środków publicznych, doliczony zostanie vat 23% do ceny netto.. Szkolenie zakończy się testem sprawdzającym. Po uzyskaniu minimum 70% poprawnych odpowiedzi, zostanie wystawione zaświadczenie o ukończeniu kursu. Jako Dostawca Usługi Rozwojowej posiadamy dostęp do wszystkich niezbędnych urządzeń. Przerwy wliczają się do czasu trwania usługi. W celu ukończenia usługi frekwencja nie może być niższa niż 80%.

Szkolenie odbędzie się w sali nr 1

Adres

ul. Chełmżyńska 12
85-459 Bydgoszcz

woj. kujawsko-pomorskie

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi

Kontakt



Justyna Gross

E-mail justyna.gross@zaremba-academy.com

Telefon (+48) 665 309 912