



APEXNET SPÓŁKA  
Z OGRANICZONĄ  
ODPOWIEDZIALNOŚ  
CIĄ SPÓŁKA  
KOMANDYTOWA



## Wykonawcy w obliczu zmian w PZP 2025 - certyfikacja i jej skutki, ważne kwestie umów i ofert, najnowsze orzecznictwo

Numer usługi 2024/10/21/7909/2372692

1 351,77 PLN brutto  
1 099,00 PLN netto  
112,65 PLN brutto/h  
91,58 PLN netto/h

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

💰 Usługa szkoleniowa

🕒 12 h

📅 18.12.2024 do 19.12.2024

## Informacje podstawowe

### Kategoria

Prawo i administracja / Zamówienia publiczne

### Sposób dofinansowania

wsparcie dla osób indywidualnych  
wsparcie dla pracodawców i ich pracowników

### Grupa docelowa usługi

Dzięki szkoleniu dowiesz się, jak skutecznie przygotować się do nowych wymogów prawnych, zrozumiesz, jakie kroki podjąć w przypadku braku certyfikatu oraz jakie będą możliwości podważenia domniemania zdolności wykonawcy. Szkolenie pozwoli Ci na zdobycie kompleksowej wiedzy, która pozwoli uniknąć błędów w procesie certyfikacji i przetargów.

**NIE CZEKAJ, ZAPISZ SIĘ JUŻ DZIŚ!**

### Minimalna liczba uczestników

8

### Maksymalna liczba uczestników

50

### Data zakończenia rekrutacji

17-12-2024

### Forma prowadzenia usługi

zdalna w czasie rzeczywistym

### Liczba godzin usługi

12

### Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Znak Jakości TGLS Quality Alliance

## Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie dotyczące certyfikacji wykonawców zamówień publicznych i planowanych zmian w przepisach to niezbędna wiedza dla wszystkich, którzy chcą skutecznie działać na rynku zamówień publicznych. Wprowadzane przepisy będą miały istotny wpływ na proces certyfikacji w zakresie niepodlegania wykluczeniu oraz zdolności do realizacji zamówień, co wpłynie na sposób oceny wykonawców przez zamawiających.

**Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji**

| Efekty uczenia się                                                                                                                                                               | Kryteria weryfikacji | Metoda walidacji |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------|------------------|
| Przedstawienie i omówienie zagadnień z dziedziny zamówień publicznych. Ekspert wyjaśni najbardziej nurtujące i skomplikowane pytania, omówi wszystkie najważniejsze aspekty Pzp. | Pytanie od eksperta  | Wywiad swobodny  |
|                                                                                                                                                                                  |                      | Wywiad swobodny  |

**Kwalifikacje**

**Kompetencje**

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

**Warunki uznania kompetencji**

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

na certyfikacie jest zawarty kod zawodu

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

tak

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

nie

# Program

## CZĘŚĆ I: CERTYFIKACJA WYKONAWCÓW ZAMÓWIEŃ PUBLICZNYCH - PLANOWANE ZMIANY

- Ustawa o certyfikacji wykonawców zamówień publicznych - kiedy ma wejść w życie?
- Przyczyny i cele wprowadzenia nowych przepisów;
- Certyfikacja „niepodlegania wykluczeniu” w zakresie:
  - braku podstaw do wykluczenia na podstawie ustawy PZP;
  - procedury tzw. self-cleaningu;
- wykluczenia określonych w art. 7 ust. 1 pkt 1-3 ustawy z dnia 13 kwietnia 2022r. o szczególnych rozwiązaniach w zakresie przeciwdziałania wspieraniu agresji na Ukrainę oraz służących ochronie bezpieczeństwa narodowego – czy jest w ogóle możliwa?
- Certyfikacja „zdolności wykonawcy” w zakresie:
  - zdolności do występowania w obrocie gospodarczym,
  - uprawnień do prowadzenia określonej działalności gospodarczej lub zawodowej,
  - sytuacji ekonomicznej lub finansowej lub
  - zdolności technicznej lub zawodowej.
- Obowiązek opisanego przez zamawiających warunków udziału w postępowaniu w zakresie zdolności technicznej lub zawodowej z wykorzystaniem odpowiednich poziomów zdolności określonych przez właściwego Ministra;
- Możliwość certyfikacji wykonawców wspólnie ubiegających się o zamówienie;
- Co z wykonawcą nie posiadającym certyfikatu?
- Procedura wyjaśniania wątpliwości co do prawdziwości informacji zawartych w przedłożonym przez wykonawcę certyfikacie;
- Podważanie domniemania niepodlegania wykluczeniu oraz zdolności do należytego wykonania zamówienia potwierdzonych certyfikatem wykonawcy przed Zamawiającym, Krajową Izbą Odwoławczą i Sędem Zamówień Publicznych;
- Podmioty certyfikujące – kto i na jakich zasadach będzie mógł wystawić certyfikat?
- Okres obowiązywania certyfikatu.

## CZĘŚĆ II: ZMIANY UMÓW W SPRAWIE ZAMÓWIEŃ PUBLICZNYCH

### 1. Zmiany umów w sprawie zamówień publicznych:

#### a. Na czym polega zasada współdziałania?

#### b. Zmiany umów w sprawie zamówień publicznych

· Co to jest zmiana istotna?

· Przykłady zmiany charakteru Umowy

· Zmiana Umowy w drodze klauzul przeglądowych - elementy prawidłowej klauzuli przeglądowej

· Dodatkowe dostawy, usługi i roboty budowlane - kiedy może je zlecić w ramach aneksu do Umowy, a kiedy wymagana jest nowa Umowa?

#### c. Wspólne ubieganie się o zamówienie

· Czy można sumować doświadczenie różnych Wykonawców?

· Kiedy wykonawcy składają oświadczenie o podziale zadań, o którym mowa w art. 117 ust. 4 Pzp?

· Jaki zakres zamówienia winien wykonać Wykonawca posiadający referencje?

· W jaki sposób wykazywać spełnianie warunku dotyczącego doświadczenia, gdy wykonawca nabył je realizując zamówienie z innym Wykonawcą?

· Czy można sumować kwoty z różnych rachunków bankowych posiadanych przez tego samego Wykonawcę?

· Czy można sumować kwoty z zaświadczeń różnych banków o zdolności kredytowej tej samej firmy?

· Czy można sumować przychody, sumy z polis oc różnych Wykonawców?

#### d. Dyskryminacyjny opis przedmiotu zamówienia

· Warunki, które muszą być spełnione, aby Zamawiający mógł opisać przedmiot zamówienia za pomocą znaków towarowych

· Jak kwestionować warunki zamówienia dotyczące przedmiotu zamówienia?

· Dlaczego na pytania sugerujące zmianę SWZ Zamawiający nie musi odpowiadać?

#### e. Jak składać wyjaśnienia w sprawie rażącej niskiej ceny?

· Jak precyzyjne wezwanie powinien otrzymać Wykonawca?

· 3 warunki skutecznych wyjaśnień dotyczących rażąco niskiej ceny

· Kiedy rozbieżność pomiędzy cenami wynika z okoliczności oczywistych niewymagających wyjaśnień?

f. Wymagania techniczne i organizacyjne przygotowywania i przekazywania dokumentów elektronicznych w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego

· Dokumenty elektroniczne - błędy popełniane podczas składania elektronicznych informacji/zaświadczeń z KRK, ZUS i US

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                   |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>· Zmiany konieczne i nieprzewidywalne - czy protokół konieczności wystarczy do wprowadzenia takich zmian?</li> <li>· Zmiany niskowartościowe (nieprzekraczające progów UE oraz 15% lub 10% wartości Umowy) - dlaczego zmiana niskowartościowa jest najkorzystniejsza dla Wykonawcy?</li> </ul> <p>c. Jak prawidłowo składać wnioski o zmianę umowy?</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>· Wskazanie podstawy prawnej, w oparciu o którą wykonawca występuje z wnioskiem o zmianę umowy</li> <li>· argumentowanie zasadności wprowadzanych zmian do umowy</li> <li>· dowody uzasadniające zmianę umowy.</li> </ul> <p>e. Dlaczego w przypadku sporu z Zamawiającym warto rozważyć skorzystanie z pozasądowych instrumentów rozwiązywania sporów wynikających z realizacji umowy w sprawie zamówienia publicznego (mediacji, koncyliacji)? Ile kosztuje mediacja?</p> | <ul style="list-style-type: none"> <li>· Czy można używać formatu .rar, .pages przygotowując ofertę i inne wymagane przez Zamawiającego dokumenty elektroniczne?</li> <li>· Najczęstsze błędy popełniane podczas składania podpisów elektronicznych</li> <li>· Co to są dokumenty wystawione przez upoważnione podmioty?</li> <li>· Środki komunikacji elektronicznej służące do przekazywania ofert - na co zwrócić uwagę?</li> <li>· Czy można uzupełniać dokumenty elektroniczne z nieprawidłowym podpisem?</li> </ul> <p>1. Przygotowywanie i składanie ofert w świetle aktualnego orzecznictwa</p>                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
| <p>CZĘŚĆ III: PRZETARGI</p> <p>1. Warunki zamówienia w orzecznictwie</p> <p>a) Co to znaczy warunek proporcjonalny?</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>· Na co należy zwracać uwagę kwestionując warunki udziału w postępowaniu?</li> </ul> <p>b. Poleganie na zasobach i zdolnościach podmiotów trzecich - W jakim zakresie podmiot udostępniający zasoby winien zrealizować usługi i roboty budowlane? Czy po upływie terminu składania ofert można zmieniać zakres udziału podmiotu udostępniającego zasoby w realizacji zamówienia? Czy leasing i najem urządzeń/maszyn/pojazdów to poleganie na zasobach podmiotów trzecich? Kto to jest podmiot udostępniający zasoby? Czy wykonawca musi posiadać wymagany potencjał techniczny (pojazdy, maszyny, sprzęt itp) już na dzień składania ofert?</p>                                                                                                   | <p>a. Składam ofertę, a tutaj nie działa platforma zakupowa - co robić?</p> <p>b. Oferta złożona o 12:00:49 gdy w SWZ wskazano termin do 12:00 jest złożona prawidłowo?</p> <p>c. Oferta niezgodna z Pzp - wybrane casusy</p> <p>d. Wykluczenie Wykonawcy, który nienależycie wykonał poprzednie zamówienie publiczne - w jakim przypadku musi nastąpić?</p> <p>e. Oferta niezgodna z warunkami zamówienia - jakie niezgodności treści oferty z warunkami zamówienia Zamawiający zobowiązany jest poprawić?</p> <p>f. Oferta z błędną stawką podatku VAT - czy zawsze w takim przypadku oferta musi zostać odrzucona?</p> <p>g. Oferta, której termin związania minął - jaki jest jej status w postępowaniu, jak powinien zachować się wykonawca w takiej sytuacji?</p> <p>h. Czy w trybie podstawowym można złożyć ofertę dodatkową z niższą ceną całkowitą ale zawierającą niektóre ceny jednostkowe (w kosztorysie ofertowym lub formularzu cenowym) wyższe niż zaoferowane w ofercie złożonej w odpowiedzi na ogłoszenie o zamówieniu?</p> |

## Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 2

| Przedmiot / temat zajęć                                                                                                           | Prowadzący      | Data realizacji zajęć | Godzina rozpoczęcia | Godzina zakończenia | Liczba godzin |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|-----------------------|---------------------|---------------------|---------------|
| <b>1 z 2</b> Wykonawcy w obliczu zmian w PZP 2025 - certyfikacja i jej skutki, ważne kwestie umów i ofert, najnowsze orzecznictwo | Grzegorz Czaban | 18-12-2024            | 09:30               | 15:30               | 06:00         |
| <b>2 z 2</b> Wykonawcy w obliczu zmian w PZP 2025 - certyfikacja i jej skutki, ważne kwestie umów i ofert, najnowsze orzecznictwo | Grzegorz Czaban | 19-12-2024            | 09:30               | 15:30               | 06:00         |

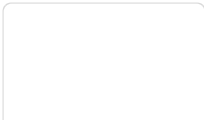
## Cennik

### Cennik

| Rodzaj ceny                               | Cena         |
|-------------------------------------------|--------------|
| Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto | 1 351,77 PLN |
| Koszt przypadający na 1 uczestnika netto  | 1 099,00 PLN |
| Koszt osobogodziny brutto                 | 112,65 PLN   |
| Koszt osobogodziny netto                  | 91,58 PLN    |

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 2

|                                                                                     |                                                                                                                                                                                                                                                                                                        |
|-------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
|  | <b>1 z 2</b><br><b>Grzegorz Czaban</b><br>Ekspert Prawa zamówień publicznych, trener biznesu. Wykładowca na SGH. Od 1995 r. wykłada zamówienia publiczne; do 2007 r. atestator z listy Prezesa Urzędu Zamówień Publicznych, do 1997 r. trener z listy Prezesa UZP, praktyk. Autor licznych publikacji. |
|  | <b>2 z 2</b><br><b>Aleksandra Wlazło</b>                                                                                                                                                                                                                                                               |



obsługa klientów, moderacja szkoleń, nadzorowanie i kontrolowanie jakości realizacji wydarzeń.

## Informacje dodatkowe

### Informacje o materiałach dla uczestników usługi

- Szkolenie on-line na żywo
- EduBox, czyli paczkę materiałów wysłaną pocztą
- 30 dni dostępu do nagrania szkolenia
- Aplikację mobilną z ustawą Pzp na Android i iOS
- Materiały z ustawą Pzp w formie książki
- Roczny dostęp do EduStrefy
- Certyfikat ukończenia szkolenia
- Szkolenie w godzinach 9:30-15:30
- Spotkania z ekspertami po godzinach
- Nagrania z webinarów ApexNet
- Paczkę wzorów dokumentów
  - Wzór SWZ w wariantach bez negocjacji i z negocjacjami
  - Aneks do SWZ wg trybu podstawowego
  - Kwalifikowanie wykonawców
  - Analiza potrzeb i wymagań
  - Regulamin do 130 000 zł
  - Postępowanie wg trybu podstawowego
  - Przykładowe klauzule do umów
  - Lista obowiązkowych terminów dla zamawiających
  - i więcej!

## Warunki techniczne

Szkolenie odbywa się na żywo w formie online.

Otrzymują Państwo od nas link do pokoju szkoleniowego.

Podczas szkolenia mają Państwo możliwość kontaktu z Moderatorem i Trenerem szkolenia za pomocą czatu.

## Kontakt



**Marketing ApexNet**

**E-mail** [marketing@apexnet.pl](mailto:marketing@apexnet.pl)

**Telefon** (+48) 222 058 907