

**Uniwersytet
SWPS**

Uniwersytet SWPS

**Studia Podyplomowe Poznań: Psychologia
w biznesie**

Numer usługi 2024/10/21/14313/2371999

📍 Poznań / mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną
w czasie rzeczywistym)

📖 Studia podyplomowe

🕒 188 h

📅 26.10.2024 do 30.06.2025

5 900,00 PLN brutto

5 900,00 PLN netto

31,38 PLN brutto/h

31,38 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Zdrowie i medycyna / Psychologia i rozwój osobisty
Sposób dofinansowania	wsparcie dla osób indywidualnych wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Studia są adresowane do kierujących własnymi małymi i średnimi firmami oraz menedżerów i specjalistów wspierających kierowanie zespołami pracowniczymi w różnych działach firm. Zapraszamy osoby, którym zależy na rozwinięciu praktycznych umiejętności zastosowania osiągnięć psychologii społecznej w biznesie.
Minimalna liczba uczestników	18
Maksymalna liczba uczestników	24
Data zakończenia rekrutacji	25-10-2024
Forma prowadzenia usługi	mieszana (stacjonarna połączona z usługą zdalną w czasie rzeczywistym)
Liczba godzin usługi	188
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	art. 163 ust. 1 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce (t.j. Dz. U. z 2023 r. poz. 742, z późn. zm.)
Zakres uprawnień	Studia podyplomowe

Cel

Cel edukacyjny

Celem studiów jest zdobycie przez słuchaczy szerokiej i praktycznej wiedzy z zakresu psychologii społecznej oraz rozwinięcie umiejętności jej zastosowania w sferze zarządzania, marketingu i szeroko pojętego biznesu. Udoskonalone na studiach kompetencje pozwolą na skuteczne zarządzanie i motywowanie zespołów ludzkich, w tym radzenie sobie w sytuacjach trudnych związanych ze zmianami i konfliktami.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Słuchacz zdobywa wiedzę z psychologii społecznej.	Definiuje podstawowe zagadnienia z psychologii społecznej.	Test teoretyczny
		Wywiad swobodny
		Prezentacja
Poznaje techniki motywowania siebie i innych, kierowania zespołem, wpływania na innych.	Stosuje techniki motywowania i perswazji oraz ich zastosowania. Wykonuje i interpretuje testy słabych i mocnych stron człowieka.	Test teoretyczny
		Prezentacja
		Wywiad swobodny
		Test teoretyczny
Poznaje procesy decyzyjne, zachowania ludzi w sytuacjach stresowych czy ich funkcjonowania pod dużą presją czasu i wyniku.	Interpretuje zachowania ludzi w różnych sytuacjach.	Prezentacja
		Wywiad swobodny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Absolwent uzyskuje świadectwo ukończenia studiów podyplomowych zgodne z przepisami określonymi w Ustawie z dnia 20 lipca 2018 r. - Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce oraz zaświadczenie zawierające opis efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Absolwent uzyskuje świadectwo ukończenia st. podypl. zgodne z przepisami określonymi w Ustawie z dnia 20 lipca 2018 r. -Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce oraz zaświadczenie zawierające informację o przeprowadzeniu walidacji w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Absolwent uzyskuje świadectwo ukończenia st. podyplomowych zgodnie z przepisami określonymi w Ustawie z dnia 20 lipca 2018 r.-Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce oraz zaświadczenie zawierające informację o rozdzieleniu procesu kształcenia od walidacji.

Program

Program zajęć obejmuje **188 godzin** zajęć dydaktycznych realizowanych w formie warsztatów, treningów oraz interaktywnych wykładów oraz ćwiczeń. W razie potrzeby jesteśmy gotowi do prowadzenia zajęć w trybie online.
Słuchacze uczestniczą w zajęciach obejmujących cztery obszary zdobywanych kompetencji:

I. PSYCHOLOGIA MENEDŻERA - umiejętności intrapersonalne i interpersonalne

1. (Auto)diagnoza- diagnoza własnego potencjału i ludzkich zachowań (8 godz.).
2. Budowanie i praca zespołu - warsztat (12 godz.)
3. Radzenie sobie ze stresem w firmie (8 godz.)
4. Wypalenie zawodowe i well-being w organizacji: Działania naprawcze i prewencyjne wypalenia (12 godz.)
5. Brainfitness- sprawny umysł a zdrowy styl życia (8 godz.)
6. Autoprezentacja - sztuka wyrażania siebie w relacjach z innymi (14 godz.)
7. Kompetencje lidera i ich rozwój (8 godz.)

II. PSYCHOLOGIA ORGANIZACJI I KIEROWANIA LUDŹMI

1. Rekrutacja pracowników - jak ocenić predyspozycje psychologiczne kandydata (8 godz.)
2. Świadome przywództwo - jak diagnozować kompetencje i motywować podwładnych (12 godz.)
3. Komunikacja bez przeszkód - jak skutecznie się komunikować i unikać gier (16 godz.)
4. Konflikt i zmiana w organizacji - jak wykorzystać potencjał, który ze sobą niosą (8 godz.)
5. Coaching w zarządzaniu (16 godz.)
6. Zarządzanie zmianą w firmie w czasach niepewności i turbulencji (10 godz.)

III. PSYCHOLOGIA EKONOMICZNA I FINANSOWA

1. Psychologia pieniądza (8 godz.)
2. Podejmowanie decyzji – metody racjonalnego wyważania ryzyka (8 godz.)

IV. PSYCHOLOGIA RYNKU I RELACJI Z KONSUMENTEM

1. Psychologia reklamy i zachowań konsumenckich (8 godz.)
2. Wywieranie wpływu społecznego (8 godz.)
3. Negocjacje w biznesie – jak osiągnąć zamierzony cel (16 godz.)

Uczelnia zastrzega sobie prawo do nie uruchomienia usługi w przypadku niewystarczającej liczby zgłoszeń.

Studia trwają dwa semestry.

Punkty ECTS: 30.

Formą zaliczenia na kierunku jest uzyskanie oceny pozytywnej z testu.

Absolwenci otrzymują, przewidziane ustawą, świadectwo ukończenia Studiów Podyplomowych na Uniwersytecie SWPS.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 27

Przedmiot / temat zajęć	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
1 z 27 (Auto)diagnoza własnego potencjału i ludzkich zachowań	26-10-2024	09:00	16:00	07:00	Tak
2 z 27 Zarządzanie zespołem	27-10-2024	09:00	17:45	08:45	Tak
3 z 27 Autoprezentacja	16-11-2024	09:00	16:00	07:00	Tak
4 z 27 Autoprezentacja	17-11-2024	09:00	14:15	05:15	Tak
5 z 27 Rekrutacja pracowników - jak ocenić predyspozycje psychologiczne kandydata	30-11-2024	09:00	16:00	07:00	Tak
6 z 27 Radzenie sobie ze stresem w firmie	01-12-2024	09:00	17:45	08:45	Tak
7 z 27 Negocjacje w biznesie. Jak osiągnąć zamierzony cel?	14-12-2024	09:00	16:00	07:00	Tak
8 z 27 Negocjacje w biznesie. Jak osiągnąć zamierzony cel?	15-12-2024	09:00	16:00	07:00	Tak
9 z 27 Psychologia pieniądza	11-01-2025	09:00	12:30	03:30	Nie
10 z 27 Konflikt i zmiana w organizacji - jak wykorzystać potencjał, który ze sobą niosą?	11-01-2025	14:00	17:15	03:15	Nie
11 z 27 Psychologia pieniądza	12-01-2025	09:00	12:30	03:30	Nie

Przedmiot / temat zajęć	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
12 z 27 Konflikt i zmiana w organizacji - jak wykorzystać potencjał, który ze sobą niosą?	12-01-2025	14:00	17:15	03:15	Nie
13 z 27 Coaching w zarządzaniu	08-02-2025	09:00	16:00	07:00	Tak
14 z 27 Coaching w zarządzaniu	09-02-2025	09:00	16:00	07:00	Tak
15 z 27 Wypalenie zawodowe i well-being w organizacji: Działania naprawcze i prewencyjne	22-02-2025	09:00	14:15	05:15	Nie
16 z 27 Wypalenie zawodowe i well-being w organizacji: Działania naprawcze i prewencyjne	23-02-2025	09:00	14:15	05:15	Nie
17 z 27 Wywieranie wpływu społecznego	08-03-2025	09:00	16:00	07:00	Nie
18 z 27 Psychologia reklamy i zachowań konsumenckich	09-03-2025	09:00	16:00	07:00	Nie
19 z 27 Świadome przywództwo- jak diagnozować kompetencje i motywować podwładnych	22-03-2025	09:00	14:15	05:15	Tak
20 z 27 Świadome przywództwo- jak diagnozować kompetencje i motywować podwładnych	23-03-2025	09:00	14:15	05:15	Tak

Przedmiot / temat zajęć	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin	Forma stacjonarna
21 z 27 Komunikacja bez przeszkód- jak skutecznie się komunikować i unikać gier	05-04-2025	09:00	16:00	07:00	Tak
22 z 27 Komunikacja bez przeszkód- jak skutecznie się komunikować i unikać gier	06-04-2025	09:00	16:00	07:00	Tak
23 z 27 Podejmowanie decyzji-- metody racjonalnego wyważania ryzyka	26-04-2025	09:00	16:00	07:00	Tak
24 z 27 Brainfitness- sprawny umysł i zdrowy styl życia	27-04-2025	09:00	16:00	07:00	Tak
25 z 27 Kompetencje lidera i ich rozwój	17-05-2025	09:00	16:00	07:00	Tak
26 z 27 Zarządzanie zmianą w firmie w czasach niepewności i turbulencji	18-05-2025	09:00	17:15	08:15	Tak
27 z 27 OBRONY - przeprowadzenie walidacji - test	14-06-2025	09:00	16:00	07:00	Tak

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	5 900,00 PLN

Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	5 900,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	31,38 PLN
Koszt osobogodziny netto	31,38 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 2



1 z 2

Marcin Kochanowski

Nauczyciel akademicki i praktyk psychologii sportu. Współpracuje z kadrami narodowymi, uczestnik Mistrzostw Świata i Europy, a także Igrzysk Paraolimpijskich w Londynie. Certyfikowany Psycholog Sportu Polskiego Towarzystwa Psychologicznego klasy I, a także psycholog Polskiego Komitetu Olimpijskiego. Wieloletni wykładowca Uniwersytetu SWPS, ale również projektów komercyjnych, szkoleń trenerskich i biznesowych. Pasjonat wyzwań i podróżowania po górach. Doktor psychologii Uniwersytetu Gdańskiego



2 z 2

dr Karolina Oleksa-Marewska

Doktor nauk o zarządzaniu, psycholog. Ukończyła dwie specjalności magisterskie: psychologię kliniczną oraz psychologię pracy i organizacji na Uniwersytecie im. Adama Mickiewicza w Poznaniu. Wiedzę i umiejętności kliniczne pogłębiła na studium psychoterapii poznawczo-behawioralnej Dolnośląskiego Centrum Psychoterapii. Jest też absolwentką kierunku Zarządzanie (specjalność w j. angielskim - International Business, ukończona w Wyższej Szkole Bankowej w Poznaniu), łącząc oba te obszary zdobyła tytuł doktora nauk o zarządzaniu, skupiając się na aspektach zachowań organizacyjnych i wellbeingowych. Jest dyplomowanym trenerem kompetencji miękkich, ukończyła roczne studium trenerskie w renomowanej poznańskiej pracowni psychologicznej „Spotkanie”. Jest trenerem biznesu prowadzącym szkolenia i sesje indywidualne dla kluczowych pracowników i menedżerów, należy do Polskiego Towarzystwa Trenerów Biznesu.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Materiały przekazywane są w formie prezentacji PDF na platformie Classroom.

Warunki uczestnictwa

Wypełnienie internetowego formularza zgłoszeniowego i dostarczenie do realizatora usługi (Uniwersytetu SWPS) przez Kandydata wszystkich wymaganych w procesie rekrutacji dokumentów.

Szczegółowe informacje dostępne na stronie: <https://www.swps.pl/oferta/poznan/podyplomowe/psychologia-psychoterapia/psychologia-w-biznesie>

Informacje dodatkowe

Godzina akademicka to 45 min. W szczegółowym harmonogramie uwzględnione są też przerwy po 15 min i 30 min.

Termin 1 zjazdu to 26/27.10.2024r.

Cena za studia podana w ramach powyższej Karty Usługi w Bazie Usług Rozwojowych nie obejmuje opłaty rekrutacyjnej w kwocie 300 zł. Opłata rekrutacyjna nie jest wliczana do kwoty czesnego i jest wnoszona przez kandydata na etapie rekrutacji.

Pozostali prowadzący na kierunku Psychologia w biznesie to: Anna Wiatr, Dominika Kolasińska, Sławomir Jarmuż, prof. Dariusz Dolinski, Krzysztof Kotapski, Małgorzata Kowalczevska, dr Mikołaj Koterski, dr hab. Kamila Malewska, dr Elżbieta Lisowska, Sabina Sadecka, Jacek Jokś.

Podana cena obowiązuje przy płatności systemem jednorazowym.

Jednym z warunków zaliczenia studiów jest 80% obecności na zajęciach. Szczegółowe informacje na temat kierunku znajda Państwo pod adresem: <https://www.swps.pl/oferta/poznan/podyplomowe/psychologia-psychoterapia/psychologia-w-biznesie>

Warunki techniczne

Uczestnictwo w zajęciach przeprowadzanych w formie zdalnej w czasie rzeczywistym, wymaga od Słuchacza podłączenia kamerki.

1) platforma /rodzaj komunikatora, za pośrednictwem którego prowadzona będzie usługa: narzędzie z pakietu Google G-Suit (google classroom oraz google meet)2) minimalne wymagania sprzętowe, jakie musi spełniać komputer Uczestnika lub inne urządzenie do zdalnej komunikacji: komputer z procesorem Intel Pentium 4 lub nowszy, obsługujący SSE2 ,2 GB pamięci RAM, zainstalowany jeden z systemów operacyjnych Windows 7, 8, 10, macOS 10.9 lub nowszy. Włączona kamera i mikrofon. (Do obsługi wideo w jakości HD wymagany jest procesor Intel drugiej generacji i3/i5/i7 2,2 GHz, odpowiednik firmy AMD lub lepszy).Android z systemem 5.0 lub nowszy/ iPhone z systemem iOS 11.0 lub nowszy.3) minimalne wymagania dotyczące parametrów łącza sieciowego, jakim musi dysponować Uczestnik: <https://support.google.com/a/answer/1279090> 4) niezbędne oprogramowanie umożliwiające Uczestnikom dostęp do prezentowanych treści i materiałów: Przeglądarka Google Chrome lub Mozilla Firefox, Adobe Reader , Pakiet biurowy np Libre Office,Open office lub Microsoft office. 5) okres ważności linku umożliwiającego : bez ograniczeń w trakcie trwania usługi

Adres

ul. gen. Tadeusza Kutrzeby 10

61-719 Poznań

woj. wielkopolskie

Kontakt



Alicja Pers

E-mail apers@swps.edu.pl

Telefon (+48) 61 2711 252