



Supercomp Grupa IT
Maciej Monkiewicz



Pozyskiwanie środków inwestycyjnych

Numer usługi 2024/09/26/36908/2330322

📍 Szczecin / stacjonarna

🏠 Doradztwo biznesowe

🕒 72 h

📅 15.10.2024 do 22.10.2024

34 593,75 PLN brutto

28 125,00 PLN netto

480,47 PLN brutto/h

390,63 PLN netto/h

Informacje podstawowe

Kategoria	Finanse i bankowość / Finanse i doradztwo finansowe
Sposób dofinansowania	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Przedsiębiorstwa MŚP, small mid-caps oraz mid-caps
Minimalna liczba uczestników	1
Data zakończenia rekrutacji	14-10-2024
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	72
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług doradczych

Cel

Cel biznesowy

Celem usługi doradczej jest wyposażenie uczestników w:

- Wiedzę z zakresu rodzajów oraz charakterystyki dotacji oraz programów rządowych i unijnych, etapów i elementów procesu aplikowania o środki, konstruowania umów o dotację oraz realizację prac, obowiązków beneficjenta w kontekście rozliczania projektu oraz przygotowania dokumentacji sprawozdawczej.
- Umiejętności pozwalające wyznajdywać oraz dopasowywać dotacje do potrzeb rozwojowych, poprawnie aplikować o środki, przygotowywać dokumentację księgową/ finansową/ kadrową, konstruować umowy, przygotować dokumentację rozliczeniową
- Kompetencje pozwalające skutecznie aplikować o dotacje na poziomie regionalnym/ krajowym i międzynarodowym

Efekt usługi

Dzięki ukończeniu usługi doradczej, uczestnik:

1. W obszarze umiejętności - potrafi: samodzielnie w sposób manualny lub automatyczny wyszukiwać programy wsparcia, podmioty współfinansujące oraz instytucje inwestycyjne dla adekwatnych grup beneficjentów. Sprawnie skanuje źródła informacji na temat planowanych oraz otwartych naborów, odpowiadających jego charakterystyce, potrzebom oraz możliwościom. Kompletuje zespół niezbędny do poprowadzenia procesu wnioskowania, realizacji oraz rozliczenia projektów.
2. W obszarze wiedzy - zna: proces wnioskowania, realizacji oraz rozliczenia projektów. Rozumie i stosuje zasady szacowania potencjału oraz wyceny projektów a także świadomie używa narzędzi do analizy biznesu/pomysłu Due Diligence. Skutecznie prowadzi postępowania wyboru wykonawców usług oraz zakupu dóbr zarówno materialnych, niematerialnych i prawnych jak również prac remontowo - budowlanych. Sprawnie analizuje i tworzy procedury oraz odpowiadające za ich realizację dokumenty. Tworzy i analizuje umowy z instytucjami oraz partnerami inwestycyjnymi.
3. [Kompetencje] zdobywa i/lub rozwija kompetencje społeczne w zakresie tworzenia, aktualizowania, analizowania i wdrażania relacji biznesowych z instytucjami dofinansowującymi, podmiotami współfinansującymi oraz inwestorami prywatnymi.

Metoda potwierdzenia osiągnięcia efektu usługi

Metodą potwierdzającą osiągnięcie efektu celu jest protokół z działań doradczych wynikających z przeprowadzonej usługi doradczej.

Program

Etap I: Wprowadzenie

- Definicja i rodzaje dotacji
- Charakter prawny dotacji w zależności od podmiotu udzielającego
- Specyfika wieloletnich programów rządowych
- Rozporządzenia wykonawcze
- Charakterystyka programów unijnych
- Dotacje z FEPZ, PARP, NCBiR, LGD

Etap II: Ścieżki aplikowania

- Współpraca z instytucjami przyznającymi i rozliczającymi
- Przygotowanie dokumentacji finansowej, księgowej i kadrowej
- Programy i platformy do rozliczeń finansowych z instytucjami rozliczającymi
- Podstawowe zasady wydatkowania funduszy unijnych
- Źródła informacji o funduszach europejskich

Etap III: Audyt

- Zebranie informacji dot. potrzeb przedsiębiorstwa
- Audyt bieżącej sytuacji przedsiębiorstwa
- Zbadanie potencjału i doświadczenia przedsiębiorstwa
- Zapoznanie z procesami produkcyjnymi przedsiębiorstwa

Etap IV: Opracowanie materiałów audytu (praca własna trenera)

Etap V: Praca własna zespołu doradczego

- Analiza dostępnych programów pod kątem potrzeb klienta
- Wytyczenie programów adekwatnych do planowanego przedsięwzięcia
- Analiza kryteriów formalnych, merytorycznych i punktacji w wytyczonych programach
- Analiza stosownych aktów prawnych
- Opracowanie rekomendacji dot. planowanych produktów i rezultatów projektu
- Opracowanie rekomendacji dot. zakresu czasowego i merytorycznego planowanych działań
- Studium wykonalności

Etap VI: Omówienie wyników pracy oraz przekazanie wytycznych i rekomendacji

- Przedstawienie i wspólna analiza wypracowanych wniosków i rekomendacji

Etap VII: Umowy i rozliczenia

- Konstruowanie umów - elementy niezbędne oraz elementy ułatwiające realizację i rozliczanie projektu
- Analiza przykładowych umów
- Przenoszenie praw własności
- Główne zobowiązania Beneficjenta w kontekście rozliczania projektu
- Przygotowywanie dokumentacji sprawozdawczej
- Wnioskowanie o płatność

Etap IX: Podsumowanie. Opracowanie strategii pozyskania funduszy

- Wybór priorytetów realizacyjnych
- Analiza możliwości finansowych
- Opracowanie cashflow projektowego
- Opracowanie harmonogramy projektowego - schemat z wykresem Geanta
- Podsumowanie końcowe

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 10

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 10 Wprowadzenie do zagadnienia pozyskiwania funduszy	Maciej Monkiewicz	15-10-2024	08:00	16:00	08:00
2 z 10 Ścieżki aplikowania - przygotowanie (praca własna trenera)	Maciej Monkiewicz	15-10-2024	17:00	20:00	03:00
3 z 10 Ścieżki aplikowania	Maciej Monkiewicz	16-10-2024	08:00	17:00	09:00
4 z 10 Audyt przedsiębiorstwa	Maciej Monkiewicz	17-10-2024	08:00	17:00	09:00
5 z 10 Opracowanie materiałów audytu (praca własna trenera)	Maciej Monkiewicz	18-10-2024	08:00	16:00	08:00
6 z 10 Analiza dostępnych programów pod kątem potrzeb klienta (praca własna trenera)	Maciej Monkiewicz	18-10-2024	16:00	21:00	05:00

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
7 z 10 Omówienie wyników pracy oraz przekazanie wytycznych i rekomendacji	Maciej Monkiewicz	19-10-2024	08:00	17:00	09:00
8 z 10 Umowy i rozliczenia	Maciej Monkiewicz	21-10-2024	08:00	16:00	08:00
9 z 10 Przygotowanie podsumowania i wytycznych (praca własna trenera)	Maciej Monkiewicz	21-10-2024	16:00	21:00	05:00
10 z 10 Podsumowanie. Opracowanie strategii pozyskania funduszy	Maciej Monkiewicz	22-10-2024	08:00	16:00	08:00

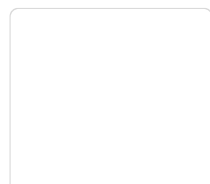
Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt usługi brutto	34 593,75 PLN
Koszt usługi netto	28 125,00 PLN
Koszt godziny brutto	480,47 PLN
Koszt godziny netto	390,63 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Maciej Monkiewicz

Ponad 10 letnie doświadczenie jako przedsiębiorca, właściciel 7 marek uruchomionych z powodzeniem na rynku internetowym. Wprowadzanie na rynek, akceleracja, innowacyjne modele biznesowe, zewnętrzne źródła finansowania, badania i rozwój. Na swoim koncie przeprowadzonych kilkaset godzin doradztwa w tym zakresie. Pozyskiwał środki od prywatnych inwestorów, Venture Capital, Seed Capital, z programów regionalnych oraz programów krajowych. Blisko 100 zrealizowanych usług doradczych i szkoleniowych dla startupów, mentor i doradca w zakresie modeli biznesowych, mechanizmów finansowych, zewnętrznych źródeł finansowania. Wykładowca Zachodniopomorskiej Wyższej Szkoły Biznesu.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

W wyniku usługi doradczej powstanie zestaw rekomendacji dla firmy.

Adres

ul. Jagiellońska 67
70-382 Szczecin
woj. zachodniopomorskie

Spotkania z przedstawicielami przedsiębiorstwa: ul. Jagiellońska 67, Szczecin
Praca własna zespołu doradczego poza siedzibą przedsiębiorstwa

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Wi-fi

Kontakt



Maciej Monkiewicz

E-mail maciej@supercomp.pl

Telefon (+48) 512 053 247