

**Szkolenie PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ W
GABINECIE FIZJOTERAPEUTY-BASIC**

Numer usługi 2024/09/24/147384/2325507

1 650,00 PLN brutto

1 650,00 PLN netto

71,74 PLN brutto/h

71,74 PLN netto/h

FRSC SPÓŁKA Z
OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ

📍 Spała / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 23 h

📅 25.10.2024 do 27.10.2024

Informacje podstawowe

Kategoria	Zdrowie i medycyna / Medycyna
Identyfikator projektu	Małopolski Pociąg do kariery
Sposób dofinansowania	wsparcie dla osób indywidualnych wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Kurs adresowany jest do osób dorosłych, które są zainteresowane uzyskaniem i uzupełnianiem wiedzy, umiejętności i kwalifikacji zawodowych, w tym zwłaszcza przedstawicieli zawodów medycznych, a szczególnie fizjoterapeutów. Nie ma szczególnych wymagań dla uczestników.
Minimalna liczba uczestników	8
Maksymalna liczba uczestników	10
Data zakończenia rekrutacji	20-10-2024
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna
Liczba godzin usługi	23
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Standard Usługi Szkoleniowo-Rozwojowej PIFS SUS 2.0

Cel

Cel edukacyjny

Usługa "Szkolenie PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ W GABINECIE FIZJOTERAPEUTY-BASIC" przygotowuje do zarejestrowania działalności gospodarczą i świadczenia usług fizjoterapeutycznych w sektorze prywatnym.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Uczestnik posługuje się podstawowej wiedzy z zakresu prawa i ekonomii	charakteryzuje podstawowe akty prawne związane z działalnością gospodarczą	Test teoretyczny
	definiuje elementarne zasady ekonomii i gospodarki wolnorynkowej	Test teoretyczny
Uczestnik szkolenia definiuje zasady prawidłowego planowania działalności gospodarczej	tworzy biznes plan i zna zasady wdrażania go w życie	Test teoretyczny
	planuje i wdraża w życie marketing swojego gabinetu	Test teoretyczny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Po ukończeniu szkolenia i pozytywnej ocenie procesu przeprowadzonej walidacji uczestnik otrzymuje certyfikat oraz zaświadczenie zawierające opis efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

Program

Kształcenie ma charakter stacjonarny, jest jednostopniowe i trwa trzy dni:

- dzień I: 9:00 – 18:00 (9 h),
- dzień II: 9:00 – 18:00 (9 h),
- dzień III: 9:00 – 14:00 (5 h)

Łączna liczba godzin kształcenia wynosi 23 h, w tym:

- zajęcia teoretyczne: 9 h,

zajęcia praktyczne: 14 h

DZIEŃ I

9:00 – 9:30

Wprowadzenie.

9:30 – 10:30

Podstawy przedsiębiorczości.

10:30 – 10:45

Przerwa

10:45 – 11:30

Dotacja na rozpoczęcie działalności.

11:30 – 12:30

Twoja firma – elementy podstawowe:

- wybór nazwy,
- wybór przedmiotu działalności,
- wybór formy prawnej działalności,
- wybór formy opodatkowania,
- obowiązki dodatkowe w celu uruchomienia działalności,
- wybór lokalu na gabinet,
- wybór usług dodatkowych (księgowe, prawne, doradcze),
- obecny i zakładany udział w rynku,

12:30 – 12:45

Przerwa

12:45 – 14:00

Twoja firma – elementy strategiczne:

- wizja firmy,
- misja firmy,
- cele firmy.

14:00 – 15:00

Przerwa

15:00 – 16:30

Twoje otoczenie - analiza otoczenia konkurencyjnego:

- charakterystyka branży,
- zakres i siła konkurencji,

16:30 – 16:45

Przerwa

16:45 – 17:30

Analiza makrootoczenia:

- politycznego,
- prawnego,
- ekonomicznego,
- społeczno-etycznego,
- technologicznego.

17:30 – 18:00

Analiza SWOT.

DZIEŃ II

9:00 – 9:45

Twoja inwestycja – zakres inwestycji,

9:45-10:30

Twoja inwestycja – źródła finansowania.

10:30 – 10:45

Przerwa

10:45 – 11:30

Ekonomika Twojej działalności: przychody

11:00 – 12:45

Ekonomika Twojej działalności: koszty

12:45-13:00

Przerwa

13:00 – 14:00

Ekonomika Twojej działalności: dochody

14:00 – 15:00

Przerwa

15:00 – 16:30

Marketing:

- wprowadzenie
- analiza rynku

- zakres usług
- optymalne ceny,

16:30 – 16:45

Przerwa

16:45 – 18:00

Marketing:

- promocja:
- ograniczenia w reklamowaniu działalności,
- reklama klasyczna (szyld, ulotki, wizytówki),
- reklama internetowa (www, Google, Facebook, Instagram),
- warunki świadczenia usług.

DZIEŃ III

9:00 – 9:45

Dokumentacja gabinetowa:

- dokumentacja medyczna,
- regulamin,
- zgoda na zabieg, informacja RODO, cennik.

9:45 – 10:30

Organizacja pracy:

- rejestracja i potwierdzanie wizyt,
- płatności gotówkowe i bezgotówkowe,
- kasa fiskalna i terminal płatniczy.

10:30 – 10:45

Przerwa

10:45 – 12:15

Ubezpieczenia:

- ubezpieczenie odpowiedzialności cywilnej,
- ubezpieczenie na życie i od następstw nieszczęśliwych wypadków,
- ubezpieczenie majątku,
- ubezpieczenie utraty dochodów,
- ubezpieczenia społeczne i zdrowotne

12:15 – 12:30

Przerwa

12:30 – 13:45

Podsumowanie

Dyskusja

Pytania

Rozdanie certyfikatów i zaświadczeń

13:45- 14:00

Przeprowadzenie walidacji

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 24

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
1 z 24 Wprowadzenie; Podstawy przedsiębiorczości	Adam Basta	25-10-2024	09:00	10:30	01:30
2 z 24 Przerwa	Adam Basta	25-10-2024	10:30	10:45	00:15
3 z 24 Dotacja na rozpoczęcie działalności; Twoja firma – elementy podstawowe	Adam Basta	25-10-2024	10:45	12:30	01:45
4 z 24 Przerwa	Adam Basta	25-10-2024	12:30	12:45	00:15
5 z 24 Twoja firma – elementy strategiczne	Adam Basta	25-10-2024	12:45	14:00	01:15
6 z 24 Przerwa	Adam Basta	25-10-2024	14:00	15:00	01:00
7 z 24 Twoje otoczenie - analiza otoczenia konkurencyjnego	Adam Basta	25-10-2024	15:00	16:30	01:30
8 z 24 Przerwa	Adam Basta	25-10-2024	16:30	16:45	00:15
9 z 24 Analiza makrootoczenia; Analiza SWOT	Adam Basta	25-10-2024	16:45	18:00	01:15

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
10 z 24 Twoja inwestycja – zakres inwestycji, źródła finansowania	Adam Basta	26-10-2024	09:00	10:30	01:30
11 z 24 Przerwa	Adam Basta	26-10-2024	10:30	10:45	00:15
12 z 24 Ekonomika Twojej działalności: przychody i koszty	Adam Basta	26-10-2024	10:45	12:45	02:00
13 z 24 Przerwa	Adam Basta	26-10-2024	12:45	13:00	00:15
14 z 24 Ekonomika Twojej działalności: dochody	Adam Basta	26-10-2024	13:00	14:00	01:00
15 z 24 Przerwa	Adam Basta	26-10-2024	14:00	15:00	01:00
16 z 24 Marketing	Adam Basta	26-10-2024	15:00	16:30	01:30
17 z 24 Przerwa	Adam Basta	26-10-2024	16:30	16:45	00:15
18 z 24 Marketing c.d.	Adam Basta	26-10-2024	16:45	18:00	01:15
19 z 24 Dokumentacja gabinetowa; Organizacja pracy	Adam Basta	27-10-2024	09:00	10:30	01:30
20 z 24 Przerwa	Adam Basta	27-10-2024	10:30	10:45	00:15
21 z 24 Ubezpieczenia	Adam Basta	27-10-2024	10:45	12:15	01:30
22 z 24 Przerwa	Adam Basta	27-10-2024	12:15	12:30	00:15
23 z 24 Podsumowanie	Adam Basta	27-10-2024	12:30	13:45	01:15
24 z 24 Walidacja	-	27-10-2024	13:45	14:00	00:15

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	1 650,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	1 650,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	71,74 PLN
Koszt osobogodziny netto	71,74 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Adam Basta

Jest absolwentem Uniwersytetu Ekonomicznego we Wrocławiu oraz Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie. Jego specjalizacją zawodową jest zarządzanie. Pochodzi z Kędzierzyna-Koźła, gdzie nadal mieszka i gdzie już w czasach szkoły podstawowej poznał Radka Składowskiego.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnikom zapewnione są materiały szkoleniowe na czas trwania usługi.

Informacje dodatkowe

Kurs odpowiada na potrzeby osób, które zamierzają zarejestrować działalność gospodarczą i świadczyć usługi fizjoterapeutyczne w sektorze prywatnym. Aktualne wymogi prawa stanowią, że fizjoterapeuta, który chce prowadzić indywidualną praktykę fizjoterapeutyczną musi zarejestrować działalność i stać się przedsiębiorcą. Problem w tym, że fizjoterapeuta na żadnym etapie kształcenia nie otrzymuje wiedzy i umiejętności jak należy to zrobić.

Info:

- internet: <https://frsc.pl/p/szkolenie/przedsiębiorczosc-w-gabinecie-fizjoterapeuty/>
- facebook: <https://www.facebook.com/szkoleniaskladowski>
- instagram: https://www.instagram.com/szkolenia_frsc/
- youtube: https://www.youtube.com/channel/UC2WCmHvEbfQOw4S_hN_J0gw
- e-mail: szkolenia@frsc.pl
- telefon: 795 666 509

Adres

ul. mjr. Hubala 2
97-215 Spała
woj. łódzkie

Szkolenie odbywa się w Pensjonacie Karczma Spalska

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi

Kontakt



Joanna Kłosińska

E-mail szkolenia@frsc.pl

Telefon (+48) 295 607 809