



Coaching Systemowy - Business Constellations - Dominika Flaczyk

Numer usługi 2024/09/16/171154/2311430

4 794,00 PLN brutto

4 794,00 PLN netto

799,00 PLN brutto/h

799,00 PLN netto/h

PROFESJA
CENTRUM
AKTYWNOŚCI
ZAWODOWEJ
SPÓŁKA Z
OGRANICZONĄ
ODPOWIEDZIALNOŚ
CIĄ

Brak ocen dla tego dostawcy

📍 Poznań / stacjonarna
🏠 Usługa szkoleniowa
🕒 6 h
📅 28.10.2024 do 28.04.2025

Informacje podstawowe

Kategoria	Inne / Edukacja
Identyfikator projektu	Kierunek - Rozwój
Sposób dofinansowania	wsparcie dla osób indywidualnych wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	<p>Każdy kto chce rozwijać kompetencje profesjonalnego coacha, trenerzy, menadżerowie, dyrektorzy, konsultanci, doradcy zawodowi i wszyscy Ci, którzy wykorzystują bądź chcieliby wykorzystywać coaching w swojej pracy oraz osoby zainteresowane rozwojem zawodowym i osobistym.</p> <p>Jeżeli nie umiesz rozpoznać swoich możliwości, odczuwasz brak satysfakcji i spadek motywacji do działania, żyjesz w napięciu lub odczuwasz niemoc w związku z sytuacją, w której się znajdujesz, to coaching jest odpowiedzią na Twoje trudności. Zapraszam Cię do procesu rozwojowego, w którym poprowadzę Cię, tak, abyś mógł osiągnąć postawione sobie cele osobiste, społeczne i biznesowe.</p>
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	5
Data zakończenia rekrutacji	25-10-2024
Forma prowadzenia usługi	stacjonarna

Liczba godzin usługi

6

Podstawa uzyskania wpisu do BUR

Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

Cel

Cel edukacyjny

Usługa przygotowuje do samodzielnej identyfikacji własnego potencjału w firmie, prowadząc do wzrostu wiedzy nt. indywidualnych obszarów do rozwoju, poszerzenia sposobów, strategii i technik auto-refleksyjnych w tworzeniu firmy oraz rozwoju umiejętności zarządzania.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Identyfikuje własny potencjał w zarządzaniu przedsiębiorstwem.	<ul style="list-style-type: none">- określa ważne obszary do rozwoju;- identyfikuje mocne i słabe strony;- identyfikuje obszary wspierające w realizacji celu;- dopasowuje działania do swoich możliwości indywidualnych.	Wywiad swobodny

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

Tak, dokument zawiera opis efektów uczenia się.

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

Tak, dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji.

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

Tak, dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

Dostawca Usług zapewnia inną osobę do przeprowadzenia walidacji niż osobę prowadzącą szkolenie.

Program

To prosta i niezwykle skuteczna metoda pracy nad problemami, które dotyczą każdej organizacji, każdego przedsiębiorcy, lidera, managera. Konsultacje wyróżnia połączenie wieloletniego doświadczenia, wynikającego z praktyki zarządzania w organizacjach oraz stosowanie metody konstelacji systemowych.

Metoda jest zgłębiania i opisywana między innymi w książce „Systemic Coaching & Constellations” autorstwa Johna Whittingtona. Opracowanie to jest już wymagane jako obowiązkowa lektura na prestiżowych studiach z coachingu w Europie, a także jest rekomendowaną lekturą w wielu stowarzyszeniach trenerskich w Europie i w USA.

Business Constellations wykorzystuje się praktycznie we wszystkich typach działalności. Metoda ta obejmuje proces mapowania / modelowania zespołu lub całej organizacji w celu ujawnienia informacji o prawdziwych zagadnieniach wymagających rozwiązania. Dedykowane wsparcie w szukaniu rozwiązań dla zagadnień, które aktualnie zajmują Cię jako lidera, przedsiębiorcę, człowieka. Konsultacje wyróżnia połączenie wieloletniego doświadczenia, wynikającego z praktyki zarządzania w organizacjach oraz stosowanie metody konstelacji systemowych.

Korzyści z sesji:

1. Poznanie i zrozumienie systemu. Pomaga klientowi zrozumieć kontekst, w którym działa, co pozwala lepiej zrozumieć zasady i dynamikę tego systemu.
2. Rozwijanie relacji. Pomaga klientowi budować lepsze relacje z innymi ludźmi w systemie, co przekłada się na większe zadowolenie i sukces zarówno w życiu prywatnym, jak i zawodowym.
3. Zmiana blokad i ograniczeń. Ten rodzaj coachingu pomaga klientowi zidentyfikować i przepracować blokadę i ograniczenia, które utrudniają mu osiągnięcie sukcesu i spełnienia.

Coaching systemowy to nowoczesne podejście, które wprowadza innowacyjne metody pracy z klientem. Jest to narzędzie nie tylko dla coacha, ale również dla osób zainteresowanych rozwojem osobistym i zawodowym oraz organizacji, które chcą wprowadzić pozytywne zmiany.

Długość trwania procesu dopasowana jest do Twoich obecnych potrzeb i obszarów, którymi chciałbyś się zająć. Spotkania odbywają się na żywo, prowadzę również konsultacje online. Jesteś objęty wsparciem do czasu zakończenia całego procesu.

Przykładowy Harmonogram Sesji z Coachingu Systemowego

1. Wprowadzenie i Ustalenie Kontraktu

- Przedstawienie celu sesji.
- Ustalenie zasad współpracy (poufność, czas trwania sesji, zaangażowanie).
- Zdefiniowanie oczekiwań i celów klienta.

2. Analiza Systemu

- Zidentyfikowanie kluczowych elementów systemu (osób, ról, procesów).
- Analiza relacji i wzajemnych zależności w systemie.
- Omówienie mocnych stron oraz wyzwań w istniejącym systemie.

3. Definiowanie Problemu i Celów

- Konkretne określenie problemu do rozwiązania.
- Wypracowanie celów, które chcemy osiągnąć dzięki sesji.
- Ustalenie mierników sukcesu.

4. Tworzenie Mapy Systemu

- Wizualizacja systemu poprzez stworzenie mapy relacji i procesów.
- Identyfikacja kluczowych obszarów wymagających zmiany.
- Dyskusja nad możliwymi scenariuszami działań.

5. Praca nad Scenariuszami Zmiany

- Rozważanie różnych możliwości wprowadzenia zmiany w systemie.
- Analiza potencjalnych konsekwencji wprowadzanych zmian.
- Wybranie najkorzystniejszego scenariusza.

6. Planowanie Działań

- Opracowanie szczegółowego planu wdrożenia wybranego scenariusza.
- Ustalenie konkretnych kroków, zasobów oraz terminów realizacji.
- Określenie osób odpowiedzialnych za poszczególne działania.

7. Podsumowanie i Zamknięcie Sesji

- Omówienie wniosków z sesji.
- Ocena procesu i efektów sesji przez klienta.
- Ustalenie daty i celów kolejnej sesji (jeśli dotyczy).

Zakres sesji ustalany jest indywidualnie na podstawie rozmowy z uczestnikiem według potrzeb i zakresu zmian jaki uczestnik chce uzyskać.

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 0

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
Brak wyników.					

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	4 794,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	4 794,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	799,00 PLN
Koszt osobogodziny netto	799,00 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

Dominika Flaczyk

Przedsiębiorca, inwestor i manager z wieloletnim doświadczeniem. Założyła i prowadzi kilka spółek kapitałowych m.in. Grupy Profesja sp. z o.o. i Systemowej Szkoły Przedsiębiorczości sp. z o.o. oferujących szeroki wachlarz usług: szkoleń miękkich i twardych, przekwalifikowania zawodowego, doradztwa, coachingu i mentoringu dla przedsiębiorców i ich zespołów oraz usług rekrutacyjnych w

ramach prowadzonej agencji pracy dla firm oraz osób prywatnych. Posiada ponad 20 letnie doświadczenie w biznesie, 15 letnie doświadczenie w zarządzaniu projektami współfinansowanymi ze środków UE. Zarządzała projektami o łącznej wartości ponad 250 mln PLN. Obecnie otworzyła centrum rozwoju i usług dla biznesu w Poznaniu – BusinessWell.

Absolwentka studiów magisterskich i doktoranckich Wydziału Zarządzania na Uniwersytecie Ekonomicznym w Poznaniu, kierunek Stosunki Międzynarodowe. Studia na Ruhruniversität Bochum w Niemczech. Certyfikowany międzynarodowo Coach Biznesu. Ukończone studia magisterskie w zawodzie psychologa dwóch specjalizacji: biznesu oraz klinicznej. Ukończony roczny program szkoleniowo-rozwojowy w Centrum Psychologicznych Ustawień Systemowych w Warszawie oraz międzynarodowy cykl certyfikowanych szkoleń Coachingu Systemowego w Systemic Coaching & Constellations prowadzonym przez Johna Whittingtona w Londynie oraz International Systemic Management w Bilbao w Hiszpanii u Cecilio Fernandez Regojo, studia Executive MBA.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy otrzymają komplet materiałów szkoleniowych i dydaktycznych.

Warunki uczestnictwa

Aby wziąć udział w szkoleniu należy skontaktować się przed datą zakończenia rekrutacji z organizatorem szkolenia drogą mailową na adres karolina.pawlik@businesswell.com bądź telefonicznie pod numerem +48 577666854.

Adres

ul. Polska 15
60-595 Poznań
woj. wielkopolskie

Miejsce szkolenia Poznań, dokładna lokalizacja zostanie dostosowana do potrzeb klienta.

Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi
- Laboratorium komputerowe

Kontakt



Anna Gucka

E-mail anna.gucka@wp.pl

Telefon (+48) 577 666 854