



## Zakładania i budowa profilu na LinkedIn.

Numer usługi 2024/09/10/37822/2301318

848,70 PLN brutto

690,00 PLN netto

141,45 PLN brutto/h

115,00 PLN netto/h

"FORECAST  
CONSULTING"

SPÓŁKA Z  
OGRANICZONĄ

ODPOWIEDZIALNOŚĆ

CIA



📍 Łódź / stacjonarna

🏠 Usługa szkoleniowa

🕒 6 h

📅 14.12.2024 do 14.12.2024

## Informacje podstawowe

<b>Kategoria</b>	Biznes / Zarządzanie zasobami ludzkimi
<b>Sposób dofinansowania</b>	wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
<b>Grupa docelowa usługi</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Osoby rozpoczynające karierę zawodową;</li><li>• Pracownicy działów sprzedaży;</li><li>• Osób zarządzające firmami lub zespołami;</li><li>• Studenci i absolwenci.</li></ul>
<b>Minimalna liczba uczestników</b>	6
<b>Maksymalna liczba uczestników</b>	12
<b>Data zakończenia rekrutacji</b>	10-12-2024
<b>Forma prowadzenia usługi</b>	stacjonarna
<b>Liczba godzin usługi</b>	6
<b>Podstawa uzyskania wpisu do BUR</b>	Certyfikat systemu zarządzania jakością wg. ISO 9001:2015 (PN-EN ISO 9001:2015) - w zakresie usług szkoleniowych

## Cel

### Cel edukacyjny

Szkolenie ma na celu zaznajomienie uczestników z platformą LinkedIn i jej podstawowymi możliwościami jako platformy sprzedażowej i służącej do celów zawodowych. Szkolenie obejmuje prezentację LinkedIn oraz zajęcia

praktyczne.

## Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
<b>W obszarze WIEDZY:</b> Nabycie wiedzy o platformie LinkedIn jako narzędziu skutecznej autoprezentacji w sieci. Nabycie wiedzy o wykorzystaniu platformy LinkedIn jako narzędzia budowania relacji z odbiorcami w oparciu o wartościowe i angażujące materiały.	Sposób weryfikacji efektów uczenia się Obejmuje etapy: 1. Zakres – dla szkolenia zdefiniowano grupę docelową oraz zdefiniowano jego zakres.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
<b>W obszarze UMIEJĘTNOŚCI:</b> Pozyskanie umiejętności analizowania własnej sytuacji marketingowej. Pozyskanie umiejętności w zakresie aktualizowania swojego profilu na portalu LinkedIn o wartościowe informacje i treści.	2. Wzorzec – zdefiniowano standard wymagań, tj. efektów uczenia się, które osiągną uczestnicy w wyniku udziału w szkoleniu.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
<b>W obszarze KOMPETENCJI:</b> Uczestniczka potrafi wykorzystywać wskazówki i rozwiązania dla budowania profesjonalnego wizerunku w sieci. Uczestniczka rozumie znaczenie aktywności w sieci dla swojej strategii biznesowej.	3. Ocena – po zakończeniu szkolenia zostanie przeprowadzona weryfikacja efektów uczenia się na podstawie: test wiedzy.	Obserwacja w warunkach rzeczywistych
	4. Porównanie – porównanie uzyskanych wyników w pkt. 3 (ocena) z przyjętymi wymaganiami (z pkt. 2 - wzorzec).	Test teoretyczny

## Kwalifikacje

### Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

### Warunki uznania kompetencji

**Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?**

Tak, dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się.

**Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?**

Tak, dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria weryfikacji.

**Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?**

Tak, dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji.

## Program

1. O platformie LinkedIn
2. Zakładanie profilu na portalu LinkedIn i tworzenie strony firmowej.
3. Analiza aktualności danych i stanu faktycznego danych na istniejącym profilu.
4. Podstawowe parametry profilu biznesowego na LinkedIn.
5. Dobre praktyki w prezentowaniu swojego doświadczenia, wiedzy i umiejętności na LinkedIn.
6. Budowanie sieci kontaktów na LinkedIn.

## Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 1

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
<b>1 z 1</b> Zakładanie i budowa profilu na LinkedIn.	Damian Strzałkowski	14-12-2024	08:30	14:00	05:30

## Cennik

### Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	848,70 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	690,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	141,45 PLN
Koszt osobogodziny netto	115,00 PLN

## Prowadzący

Liczba prowadzących: 1



1 z 1

## Damian Strzałkowski

Doświadczenie w zarządzaniu i rozwojem zespołu pracowników, zarządzania i dysponowania przydzielonym budżetem, monitorowaniu wydatków i osiągniętych wyników, prowadzenie rozmów rekrutacyjnych i rozwojowych, przygotowywanie merytorycznych i finansowych koncepcji projektów (ponad 12 lat w branży dofinansowań projektów). Ekspert w zakresie oceny biznesplanów przygotowywanych w celu pozyskania dofinansowania na otwarcie własnej działalności gospodarczej (ponad 100 ocenionych biznesplanów). Trener biznesu w zakresie przygotowywania wniosków o dofinansowanie, szkoleń miękkich i ABC Przedsiębiorczości (certyfikat nr E/PL/BBB/III/aa/52560c).

## Informacje dodatkowe

### Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Uczestnicy otrzymają:

- podstawowy pakiet materiałów szkoleniowych (notatnik, długopis),
- wybrane materiały udostępnione w formie drukowanej,
- zaświadczenie ukończenia szkolenia.

### Warunki uczestnictwa

**Zgłoszenie udziału** za pośrednictwem BUR lub przesłanie zgłoszenia drogą mailową: [szkolenia@forecast.com.pl](mailto:szkolenia@forecast.com.pl) - > we wskazanych terminach rekrutacji.

**Wniesienie opłaty** za udział w szkoleniu do 5 dni roboczych przed jego rozpoczęciem.

**Aktywne uczestnictwo i otwartość**, które zawsze wzmacniają efekty tego typu usług szkoleniowych

## Informacje dodatkowe

**Warunkiem uruchomienia szkolenia** jest udział min. 8 osób (wniesiona opłata).

**Usługa oferowana jako otwarta, ale może być również zrealizowana w formie zamkniętej** u danego klienta - wymagana deklaracja udziału min. 8 osób. W takim wypadku cena nie obejmuje kosztów logistycznych: zapewnienia sali szkoleniowej, cateringu, zakwaterowania i wyżywienia trenera.

**W przypadku usług dofinansowanych cena nie obejmuje kosztów niezwiązanych bezpośrednio z usługą rozwojową.**

Czas trwania prezentowany jest **w godzinach dydaktycznych** (1h = 45 minut) i **uwzględnia przerwy.**

**Pytania** prosimy wysyłać na adres: [szkolenia@forecast.com.pl](mailto:szkolenia@forecast.com.pl).

**Informacje** można uzyskać również pod numerami telefonu: 533 180 588

Zapraszamy do kontaktu.

## Adres

ul. Walerego Wróblewskiego 18/1106

93-578 Łódź

woj. łódzkie

Szkolenie realizowane pod adresem wskazanym powyżej. Do dyspozycji uczestników będzie sala szkoleniowa, wyposażona w 15 stanowisk dla uczestników (biurka i krzesła) oraz stanowisko dla prowadzącego (biurko i krzesło), tablicę suchościeralną oraz rzutnik. W oknach zamontowano rolety nieprzepuszczające światła, co znacznie ułatwia prezentację materiałów multimedialnych. W budynku są windy. Sala jest klimatyzowana.

## Udogodnienia w miejscu realizacji usługi

- Klimatyzacja
- Wi-fi
- Laboratorium komputerowe

## Kontakt



**Agnieszka Pawłowska**

**E-mail** [agnieszka.pawlowska677@gmail.com](mailto:agnieszka.pawlowska677@gmail.com)

**Telefon** (+48) 601 900 760