



Szkolenie pn." Skuteczne zarządzanie zespołem sprzedaży "

Numer usługi 2024/09/09/15085/2300699

3 900,00 PLN brutto

3 900,00 PLN netto

243,75 PLN brutto/h

243,75 PLN netto/h

CENTRUM
NAUCZANIA "LET'S
GO" Nazwa
skrótowa CN " LET'S
GO" KACPRZAK
MIROSŁAWA

📍 zdalna w czasie rzeczywistym

📄 Usługa szkoleniowa

🕒 16 h

📅 25.10.2024 do 26.10.2024

Brak ocen dla tego dostawcy

Informacje podstawowe

Kategoria	Biznes / Zarządzanie przedsiębiorstwem
Identyfikator projektu	Kierunek - Rozwój
Sposób dofinansowania	wsparcie dla osób indywidualnych wsparcie dla pracodawców i ich pracowników
Grupa docelowa usługi	Szkolenie przeznaczone jest dla: <ul style="list-style-type: none">• pracowników działów sprzedaży, kierowników sprzedaży menedżerów sprzedaży i innych osób związanych ze sprzedażą.• osób bez dotychczasowego doświadczenia zawodowego w tym obszarze, jak i osób już pracującym w sprzedaży, które chcą uporządkować, pogłębić i poszerzyć swoje kompetencje w kluczowych obszarach sprzedażowych.
Minimalna liczba uczestników	1
Maksymalna liczba uczestników	3
Data zakończenia rekrutacji	19-10-2024
Forma prowadzenia usługi	zdalna w czasie rzeczywistym
Liczba godzin usługi	16
Podstawa uzyskania wpisu do BUR	Certyfikat ICVC - SURE (Standard Usług Rozwojowych w Edukacji): Norma zarządzania jakością w zakresie świadczenia usług rozwojowych

Cel

Cel edukacyjny

Szkolenie ma na celu, przekazanie pełnej wiedzy oraz podniesienie umiejętności zarządzania zespołem sprzedaży. Uczestnicy poznają jak sprawnie powinien się poruszać się manager sprzedaży w określonych obszarach sprzedażowych.

Efekty uczenia się oraz kryteria weryfikacji ich osiągnięcia i Metody walidacji

Efekty uczenia się	Kryteria weryfikacji	Metoda walidacji
Wdraża strategię zakupową gwarantującą firmie przewagę konkurencyjną.	potrafi opracować plan strategii zakupowej	Test teoretyczny
potrafi zarządzać działem sprzedaży	Opracowuje plan pracy, kontroli, rozliczenia oraz system motywowania pracowników	Prezentacja

Kwalifikacje

Kompetencje

Usługa prowadzi do nabycia kompetencji.

Warunki uznania kompetencji

Pytanie 1. Czy dokument potwierdzający uzyskanie kompetencji zawiera opis efektów uczenia się?

tak - zdobycie kompetencji

Pytanie 2. Czy dokument potwierdza, że walidacja została przeprowadzona w oparciu o zdefiniowane w efektach uczenia się kryteria ich weryfikacji?

tak - zdobycie kompetencji

Pytanie 3. Czy dokument potwierdza zastosowanie rozwiązań zapewniających rozdzielenie procesów kształcenia i szkolenia od walidacji?

tak - zdobycie kompetencji

Program

Strategie zakupowe

1. tworzenia strategii krok po kroku a
2. Określenie stanu obecnego
3. Klasyfikacja dostawców
4. Wpływ strategii na sposób kontraktowania
5. Zarządzanie ryzykiem
6. Plan realizacji strategii

Zarządzanie zespołem sprzedażowym

1. Motywowanie zespołu sprzedażowego - finansowe i pozafinansowe metody motywowania
2. Planowanie pracy handlowców
3. Kontrola i rozliczanie zespołu – szanse i zagrożenia
4. KPI handlowca – jak projektować i rozliczać
5. Rola i zadania cyklicznych spotkań z zespołem sprzedażowym

Harmonogram

Liczba przedmiotów/zajęć: 0

Przedmiot / temat zajęć	Prowadzący	Data realizacji zajęć	Godzina rozpoczęcia	Godzina zakończenia	Liczba godzin
Brak wyników.					

Cennik

Cennik

Rodzaj ceny	Cena
Koszt przypadający na 1 uczestnika brutto	3 900,00 PLN
Koszt przypadający na 1 uczestnika netto	3 900,00 PLN
Koszt osobogodziny brutto	243,75 PLN
Koszt osobogodziny netto	243,75 PLN

Prowadzący

Liczba prowadzących: 0

Brak wyników.

Informacje dodatkowe

Informacje o materiałach dla uczestników usługi

Dostęp do materiałów szkoleniowych po zakończeniu szkolenia wysyłane na maila uczestników do 30 dni po zakończeniu szkolenia

Warunki uczestnictwa

brak szczególnych wymagań

Warunki techniczne

Platforma Zoom

Zoom - wymagania sprzętowe

- macOS X z systemem macOS 10.9 lub nowszym
- Windows 10*
 - Urządzenia z systemem Windows 10 muszą być wyposażone w system Windows 10 Home, Pro lub Enterprise. Tryb S nie jest obsługiwany.
- Windows 8 lub 8.1
- Windows 7
- Ubuntu 12.04 lub nowszy
- Mint 17.1 lub nowszy
- Red Hat Enterprise Linux 6.4 lub nowszy
- Oracle Linux 6.4 lub nowszy
- CentOS 6.4 lub nowszy
- Fedora 21 lub nowszy
- OpenSUSE 13.2 lub nowszy
- ArchLinux (tylko 64-bitowy)
- Minimalne: Procesor: Jednordzeniowy 1Ghz lub wyższy, Pamięć RAM: N/A
- Zalecane: Procesor: Dwurdzeniowy 2Ghz lub szybszy (Intel i3/i5/i7 lub odpowiednik AMD), RAM: 4 Gb
- Uwagi:
 - Laptopy dwurdzeniowe i jednordzeniowe mają obniżoną częstotliwość odświeżania obrazu podczas udostępniania ekranu (około 5 klatek na sekundę). Aby uzyskać optymalną wydajność udostępniania ekranu na laptopach, zalecamy procesor czterordzeniowy lub szybszy.
 - System Linux wymaga procesora lub karty graficznej obsługującej OpenGL 2.0 lub wyższą.

Zoom – wymagania techniczne dotyczące połączenia sieciowego

720p HD: 1,2 Mb/s (przesyłanie/pobieranie) 1080p HD: 3,8Mb/s/3,0Mb/s (przesyłanie/pobieranie)

Okres ważności linku

W przypadku spotkania zaplanowanego link jest aktywny do momentu odbycia się spotkania.

Link dostępowy do konkretnego spotkania

<https://us05web.zoom.us/j/88320297341?pwd=miVXYpoev8bHMkFD6oWNXavC3oUWGI.1>

Kontakt



Mirosława Kacprzak

E-mail cn.centrum@gmail.com

Telefon (+48) 513 104 504